

الْقَطَّاعُ الْعَامُّ

صهفت

في العراق

سعيد بنو السمراني

سَاعَدَتْ وَزَارَةُ الزَّيْبَةِ وَالتَّعْلِيمِ عَلَى نَشْرِهِ

الْقَطَّاعُ الْعِثَامُ

في العراق

تأليف

بشيعيد عتو والسامع الى

١٩٧١

ساعدت وزارة التربية والتعليم على نشره

Business
HC
497
.I7
S24

الطبعة الاولى

١٩٧١

حقوق الطبع محفوظة للمؤلف

طبع بمطبعة الامة

المقدمة

يحتل القطاع العام في العراق اليوم القسم الاغلب من النشاط الاقتصادي القومي باستثناء الزراعة ورغم هذه الأهمية الكبيرة للقطاع العام إلا انه لم ينل الاهتمام الكافي من جانب الباحثين الاقتصاديين والاداريين فلم يتصد أي واحد منهم لمعالجة مشكلات هذا القطاع وتوضيح السبل الكفيلة بمعالجة تلك المشاكل باستثناء دراسة واحدة كتبها المحامي حامد مصطفى بعنوان «النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأميم في القانون العراقي» والموضوع كما يبدو من عنوانه قانوني صرف وهو يصف التشريعات الاشتراكية العراقية وأثرها في كيان المجتمع الاداري وطريقة ادارة المرفق العام .

ويمكن أن نقول ان الحديث عن القطاع العام ومشكلاته كان حديثاً متعللاً في بلادنا خلال السنوات الاخيرة ، فبعد صدور قوانين التأميم في ١٤ تموز ١٩٦٤ وما تلاها من تأميمات اخرى وبعد ان اخذ هذا القطاع بأخذ مجراه العادي ظهرت في حياته اليومية مشكلات متعددة ومتنوعة ، وكان ضرورياً اكتشاف أساليب جديدة لإدارة هذا الاقتصاد الجديد في مرحلة لم يكتمل بعد فيها بناء الاشتراكية اقتصادياً وفكرياً واجتماعياً وسياسياً ، وقد ترتب عن اتساع القطاع العام ان وحداته أصبحت في احتكاك يومي بأوسع الجماهير مما يحمل تلك الجماهير تحس مباشرة بمشكلات القطاع العام أو على الأقل بنتائجها ، ولذلك فان المشكلة الاساسية التي تواجهنا الآن هي كيفية تنظيم هذا القطاع وأدارة شؤونه بحيث يتحقق شرطان .

١ - ان لا يقل الناتج القومي الصافي في ظل القطاع العام عما كان

يمكن الحصول عليه في ظل الملكية الخاصة

٢ - اطراد نمو قاعدة الانتاج القومي وتحقيق معدلات اسرع للتنمية الاقتصادية بكفاءة أعلى ونفقات أقل مما كان يمكن تحقيقه في ظل الملكية الخاصة

والواقع ان مشكلة ادارة القطاع العام تنحصر في كيفية اختيار نظم وأساليب الادارة التي تتفق مع الاهداف والمصالح العامة في الوقت ذاته الذي لا تتخلف وحدات القطاع العام عن مثيلاتها في القطاع الخاص من حيث الكفاءة والانتاجية ومعدل الاسهام في تحقيق اهداف التنمية الاقتصادية . ولقد حاولت في هذا الكتاب ولاسيما في الفصول الاخيرة من تحديد الشروط الاساسية التي ينبغي توافرها لتحقيق مستويات عالية من كفاءة العمل والانتاج في وحدات القطاع العام وتتفق مع ما تتميز به من امكانيات ورعاية وتتفوق بها على اقصى ما يمكن للقطاع الخاص ان يحققه . وهذا احد الاهداف التي توخيتها من كتابي هذا .

لقد حاولت في هذا الكتاب أن اعرض للتبدلات التي وقعت في تنظيم العراق الاقتصادي وشرحها وتقييمها . ففي الفصل الاول عرضت تحليلاً للوضع الاقتصادي الاجتماعي الذي كان سائداً في العراق قبل ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ . وقد ركزت بصورة خاصة على العناصر الاساسية التي كان يتألف منها الاقتصاد العراقي في تلك الفترة وبصورة خاصة قبل تشريع قانون اصلاح الزراعي ثم اوضحت بعد ذلك الادوات المختلفة لعملية التحول الاشتراكي في العراق التي بدأت بعملية التأميم في ١٤ تموز ١٩٦٨ .

وفي الفصل الثاني من الكتاب شرحت مفهوم التأميم والقطاع العام وهو بحث نظري كان لا بد منه في شرح عملية التأميم في العراق ولقد حاولت جهد الامكان أن اشرح الافكار الرئيسية للتأميم كتمريفه

واسبابه النظرية والعلمية ، ثم مفهوم للقطاع العام في النظام الاشتراكي ولكفي اسهبت بعض الشيء في تحديد نطاق القطاع العام أي المعيار الذي يحدد هذا النطاق ذلك أن حركة التأمين في العراق كانت تقتصر ولا زالت الى المعيار العلمي الذي يحدد المشروطات التي لا بد - من الناحية الاقتصادية - أن تكون في ملكية الدولة .

وفي الفصل الثالث عرض تاريخي للمشاريع والخدمات العامة التي امتلكتها الدولة . وكان لا بد هنا من تحديد المراحل التي تطور بموجبها القطاع العام في العراق ، وقد قسمت هذه المراحل الى ثلاث هي : (١) مرحلة تنظيم التخطيط (١٩٥٨-١٩٦٤) و (٢) مرحلة التوجيه الاقتصادي والتعريب والتصنيع و (٣) مرحلة التخطيط والتأمين والتحول الاشتراكي (١٩٥٨-١٩٦٤) . وبلاحظ أن هذه المراحل كانت متداخلة مع بعضها ولكنها متميزة عن بعضها في كثير من الجوانب والاعتبارات والتنظيم .

وقد كرس الفصل الرابع من الكتاب لشرح قوانين التأمين في العراق التي صدرت في ١٤ تموز ١٩٦٤ وبالنظر للعلاقة الوثيقة بين هذه القوانين وقوانين التأمين في الجمهورية العربية المتحدة التي صدرت في يولييه (تموز) ١٩٦١ فقد اقتضى البحث شرح هذه القوانين شرحاً وافياً في هذا الفصل . وكان لا بد ونحن في صدد قوانين التأمين من أن نتطرق الى العوامل والاسباب التي دعت الى صدور تلك القوانين وقد اجملت تلك العوامل في ثلاث مجموعات هي العوامل السياسية والعوامل الاقتصادية وعوامل أخرى .

وفي الفصل الخامس عرض شامل لمؤسسات القطاع العام وقد كان التركيز منصباً بصورة خاصة على المؤسسات الصناعية بالنظر لأهميتها ودورها الفعال في حركة التأمين والاقتصاد القومي .

وبالنظر لأهمية القطاع العام في الزراعة فقد خصص الفصل السادس

لشرح مضمون القطاع العام في الزراعة العراقية . وقد ركزت على جميعات التعاون الزراعية باعتبارها إحدى أشكال الملكية الاشتراكية .

وفي الفصل السابع شرح واف لوظيفة وتركيب الجهاز المصرفي في الاقتصاد الاشتراكي ثم شرح لأساليب تنظيم الجهاز المصرفي العراقي وعن الدور الذي يمكن ان يضطلع به سواء أكان ذلك بتدعيم الخطة الاقتصادية أم بالرقابة على المشروعات العامة لمعاونتها في تحقيق الاهداف التي رسمتها الخطة الاقتصادية القومية

وكرس الفصل الثامن لموضوع التجارة الخارجية حيث شرحت مفهوم احتكار الدولة للتجارة الخارجية وقد بينت مزايا هذا الاحتكار ثم انتقلت الى موضوع اعادة تنظيم اجهزة التجارة الخارجية العراقية واهمية تخطيط هذه التجارة وذلك بعد ان شرحت نظميات التجارة الخارجية في الاقتصاديات الاشتراكية .

وخصص الفصل التاسع لتنظيم وأدارة القطاع العام العراقي والهدف الرئيسي من وراء ذلك هو رفع كفاءة العمل والانتاج في القطاع وبعبارة اخرى نحن نرى ان السبيل الى ذلك هو رفع الكفاءة الادارية في تلك الوحدات الانتاجية .

اما الفصل العاشر والأخير فقد كرس لموضوع الحوافز في القطاع العام باعتبارها وسيلة من وسائل زيادة الانتاج وتحقيق الاهداف التي تقبناها الخطة الاقتصادية القومية .

وختاماً أمل ان اكون قد وفقت في هذه المحاولة العملية لدراسة الجوانب المختلفة للقطاع العام في العراق وتحديد ملامحه وأسأله تعالى ان يوفقنا جميعاً لما فيه عزة الامة وتقدمها

المؤلف

الفصل الاول

تحليل النظام الاقتصادي والاجتماعي للسابق على الثورة

أولاً - مقدمة : ورثت ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ مجتمعاً يقوم على تحالف السيطرة الاجنبية والافطاع والرأسمالية المستغلة . مجتمع يقوم على الفساد بعينه فالمستعمر كان يسيطر على الحياة السياسية والاقتصادية ويوجهها الوجهة التي تخدم مصالحه الخاصة ومصالح اعوانه من الافطاعيين والرأسماليين ويجدد العون في تحقيق أهدافه ومآربه في الملكية الفاسدة . كان مجتمع ما قبل الثورة مجتمع يسوده التفاوت الطبقي العميق مما أدى الى فقدان الشعب لحقوقه وكرامة الانسان . كان الظلم والعسف والاستغلال الاجتماعي الذي شهده المواطنون عنيفاً جداً ، كما أدى احتكار فئة للميزات في النظام الاقتصادي الى سيطرة هذه الاقلية الاحتكارية على القوى الاقتصادية وتحكمها ، كما ساد التخلف الاقتصادي والاجتماعي والثقة في الرهيب والاعدام تكافؤ الفرص . وبأختصار كان مجتمع ما قبل الثورة مجتمعاً يقوم على الفساد والطغيان والاستبداد والاستغلال والانتهازية والامتيازات الطبقية وخداع الشعب تحت شعار الديمقراطية المزيفة .

ويمكن ان نصف الاقتصاد العراقي في هذه الفترة - أي فترة ما قبل ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ (بالجمود) ولا يعني الجمود هنا على الاطلاق ان يجل الانتاج كان ثابتاً بل العكس من ذلك فقد ازداد الانتاج الصناعي والزراعي ولا سيما الأخير ، ولكن الارتفاع كان يتحقق في معدلات غير مؤثرة في التنمية وبسرعة لا تضمن رفع معدلات الدخل الفعلي للفرد .

ولعل هذا هو السبب في ان الانتاج حمل طابع الجود .
 وكان المتقنون العراقيون ولاسيما رجال الاقتصاد منهم يؤمنون
 في ضوء ذلك ان الخلاص من الجود يعني الاسراع في عمليات التصنيع
 ولكن هذه العمليات نفسها قد واجهت خلال الفترة المذكورة صورة من
 صور المعضلات المعقدة التي يصعب حلها فقد كانت المؤسسات الصناعية
 المحلية قد حلت في انتاجها محل السلم الاستهلاكية البسيطة المستوردة في
 الاسواق الداخلية . وبدت فرص المزيد من التوسع على حساب المنتجات
 الاجنبية محدودة لحد ما . وكان انخفاض مستوى المعيشة لسكان لاسيما
 في المناطق الريفية في البلاد وزيادة السكان في الوقت نفسه لم يحقق شيئاً
 في طريق زيادة الانفاق على السلم المستصنة في الداخل وبدا يحمل الفاعليه
 في الصناعة العراقية غير قادر على تحقيق المزيد من التحسن الكافي لتشجيع
 الزيادة عن طريق الاسواق العالمية أو عن طريق خفض الاسعار في السوق
 الداخلية وكانت هناك تبريرات عدة لفشل الصناعة في تحقيق المزيد من
 النمو السريع منها :

- (١) النقص في كفاية العمال المتخصصين .
- (٢) ارتفاع اسعار المواد الاولية المستوردة
- (٣) انخفاض انتاجية العامل العراقي .
- (٤) صعوبة استخدام الفنيين الاجانب لارتفاع اجورهم ورواتبهم
- (٥) ارتفاع اسعار السلم المنتجة محلياً
- (٦) ضعف الاقبال من جانب المستثمرين العراقيين عن الاستثمار
 في المشروعات الصناعية واتجاههم نحو استثمار اموالهم وارباحهم في
 مجالات أخرى كالأستثمار التجاري والتعامل بالاراضي . وهذا الامتناع
 أحد الاسباب الرئيسية في البطء في تنمية اقتصاد البلاد .
- (٧) تسيطر على المستثمر العراقي صفة التقليد فهم يتجهون الى

استثمار أموالهم في المشروعات الصناعية المربحة وهذا من يؤدي الى انحاء الاستثمارات الفردية نحو إنشاء تلك المشروعات مما يؤدي بالتالي الى زيادة عدد هذه المشروعات وبالتالي انخفاض الارباح الحدية للمستثمرين ولعل اسطع مثل على ذلك صناعة المواد البلاستيكية التي زادت معامل انتاجها في البلاد زيادة كبيرة لا تبررها حاجة البلد ولا الاعتبارات الاقتصادية السليمة.

(٨). أن السياسة الحكومية ما قبل الثورة لعبت دوراً كبيراً في فشل التقدم الصناعي في البلاد إذ ان الحكومة لم تهيء المناخ المناسب للاستثمارات الفردية الصناعية كتشريع القوانين الخاصة بالاعفاءات الضريبية والسكركية وتوجيه سياسة الاستيراد نحو تشجيع استيراد المكنات والمدد الرأسمالية.

ثانياً - العناصر الاساسية للاقتصاد العراقي

يمكن أن نرد العناصر المكونة للاقتصاد العراقي قبل ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ الى ستة عناصر وهي :

- ١- الملكيات الزراعية الكبيرة
- ٢- الملكيات الزراعية الصغيرة والمتوسطة
- ٣- الرأسمالية (التجارية والمالية والصناعية)
- ٤- الحرف الصغيرة
- ٥- صغار التجار .
- ٦- ملكية الدولة .

ومن دراسة الاهمية النسبية لختلف هذه العناصر نرى ان العناصر المسيطرة على الاقتصاد العراقي قد تمثلت في الملكيات الزراعية الكبيرة وفي الرأسمالية .

١ - فقدادت كيفية تكوين بنيان الملكية الزراعية في العراق .

بالإضافة إلى العلاقات الاجتماعية التي سيطرت على الريف إلى إقامة مجتمع
أقطاعي . ونقصد هنا بالأقطاع الذي كان قائماً في العراق قبل الثورة ، معنى
اجتماعياً ، يختلف عن المعنى الاقتصادي والاجتماعي والسياسي الذي كان
للأقطاع في أوروبا الغربية في القرون الوسطى معنى اجتماعياً يختلف عن
المعنى الاقتصادي والاجتماعي والسياسي والذي ينصرف إلى انقسام الدولة
إلى عدة مقاطعات مغلفة لا تقوم بينها علاقات اقتصادية وتتمتع كل
واحدة منها بسلطات قانونية واسعة ، وبأستقلال واقعي في مواجهة
سلطة الدولة المركزية . وهنا ننبه أن مثل هذا الأقطاع الغربي بمعناه
الاقتصادي والاجتماعي لم يظهر في البلاد الإسلامية ، وإنما ظهر بهذه البلاد
أقطاع آخر حيث يقوم المالك بإيجار الأرض لمجموعات من الفلاحين
يوزعونها فيما بينهم فيقدم الفلاح العمل والبذور والأدوات اليدوية وتقسم
الحاصل مع صاحب الأرض بنسبة تتراوح بين الثلث والخمس للفلاح
والباقي للمالك . وتقوم الحكومة بتزويد الماء بواسطة قنوات الري لقاء
مقابل بسيط ويقوم المالك أو المزارعي أو تاجر المدينة بتزويد الفلاحين
برأس مال التشغيل بشكل قروض موسمية عينية في الغالب بفوائد فاحشة
ويقوم المصرف الزراعي بتزويد الملاك بالقروض الطويلة والمتوسطة
الاجل لشراء المكينات وتمويل أي استثمار آخر كنصب مكائن ضخ المياه
في المناطق التي يتعذر فيها الري .

وقد عمل قانون حقوق وواجبات الزراع لسنة ١٩٣٣ على أبقاء
الفلاحين في الأرض ومنعهم من ترك الملاك إذ نص على وجوب تسديد
الفلاح لجميع الديون التي بذمته لصاحب الأرض وهو شرط مستحيل
التنفيذ في الواقع ، الأمر الذي أجبر الفلاحين على البقاء في مكانهم بفعل
الديون المدورة من سنة لأخرى وبذا سلب الفلاح حق مغادرة الأرض
كوسيلة للضغط على الفلاح ووضع هذا النظام واجبات أخرى على الفلاحين

تتطلبها استمرارية الانتاج كتطهير القنوات الفرعية . وترميم القنوات
والسدود . الخ فيحشد الفلاحون بشكل جماعات للقيام بهذه الاعمال
الاجبارية المجانية (الحشر) . ويقوم ملاك الارض أو وكلاؤهم
(السراكيل) بالأشراف على اعمال الزراعة واتخاذ جميع القرارات المتعلقة
بالانتاج ومنحهم العرف المحلي واحتوى القانون صلاحيات واسعة لضبط
الفلاحين وتسيير شؤون الزراعة فكانوا يستعملون حتى الضغط المباشر
وقوة القانون التي كانت في الغالب بجانبهم لأجبار الفلاح على تنفيذ
أوامر صاحب الارض وانجاز المهمات الزراعية الملقاة على عاتقه .
وهكذا كان الاقطاع نظاماً للانتاج ولتوزيع الدخل والواجبات
والحقوق بين الاطراف المعنية .

٢ - وبالإضافة الى سيطرة طبقة كبار الملاك الزراعيين على المجتمع
الريفى ، فقد سيطرت الرأسمالية على قطاع المال (البنوك والشركات)
والتجارة (وخاصة تجارة الجملة والمفرد وتجارة الاستيراد والتصدير
والصناعات الكبيرة التي كانت قائمة (الغزل والنسيج ، الزيوت النباتية ،
السمنت والسكر) ويمكن ان نلاحظ على الرأسمالية العراقية التي كانت
قائمة قبل صدور قوانين التأمين عام ١٩٦٤ .

أ - انها قد عاشت في ظل الحماية الكركية وحقت بذلك ارباحاً
طائلة على حساب المستهلك وهو ما يعنى ان هذه الارباح الطائلة التي حققتها
الرأسمالية قبل صدور قوانين التأمين كانت نتيجة للحماية الكركية اكثر
من كونها نتيجة للتقدم الاقتصادى

ب - انها كانت تابعة للرأسمالية الغربية المتقدمة وخاصة الرأسمالية
الانكليزية والالمانية الغربية والاميركية .

ج - ان نشاطها قد انصرف بصفة أساسية الى قطاع التجارة
والاراضي والمعارات والنقل أكثر من انصرافها الى الصناعة وهو ما ينفق

على ما قدمنا مع المصالح الاجنبية التي استلزمت استمرار تخصص الاقتصاد العراقي في الزراعة .

وعلى ذلك يمكن ان نخلص الى ان الرأسمالية الصناعية كانت محدودة النطاق وغير نامية بالقياس الى الرأسمالية التجارية والمالية . وقد ترتب على ذلك عدم نمو الطبقة العاملة وقلة عددها . وبما يفيد في بيان مدى سيطرة الرأسمالية على القطاع الصناعي ان نذكر ان مجموع مساهمة القطاع الصناعي في الدخل القومي كان ١٨٤٤٨ مليون دينار بالأسعار الجارية و ١٨٠٣٠ مليون دينار بالاسعار الثابتة في عام ١٩٥٣ إذ كان الناتج القومي الصافي البالغ ٢٤٣٩٥ مليون دينار وفي عام ١٩٦٣ بلغ مجموع المساهمة ٦٤٢٠ من مجموع الناتج القومي الصافي البالغ ٥٢٥٣٠ مليون دينار في ذلك العام . ومع ذلك يمكن القول ان اهمية الرأسمالية الصناعية قد أخذت في التزايد المستمر بعد عام ١٩٥٠ حيث ازداد الانفاق على مشاريع التنمية بعد عقد اتفاقية النفط في ذلك العام حيث ترتب على تعديل اتفاقيات النفط وازدياد إيرادات الحكومة وانشاء مجلس الامهار الذي خصص له ٧٠٪ من إيرادات البترول لغرض انفاقها على تكوين رؤوس أموال انتاجية بغية تطوير الاقتصاد القومي .

٣ - ويمكن ان نخلص من دراسة الملكيات الزراعية الصغيرة والمتوسطة والحرف الصغيرة وصغار التجار الى ان هذه العناصر تضم غالبية السكان والى انها محدودة الدخل وضعيفة السلطة واما عن ملكية الدولة فقد كانت قبل الثورة محدودة النطاق وقاصرة بصفة أساسية على توفير بعض الخدمات التقليدية .

يمكن ان نخلص من التحليل الذي قدمناه للعناصر المكونة للاقتصاد العراقي قبل ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ الى عدة نتائج هامة :
أولاً - ان تكوين النظام الاقتصادي السابق لثورة ١٤ تموز وهو

هذا التكوين الذي ضمن السيطرة لطبقة كبار الملاك الزراعيين ولطبقة الرأسماليين قد حكم تكوين النظام الاجتماعي الذي كان قائماً . فقسم المجتمع العراقي السابق على الثورة الى ثلاث طبقات وهي :

١ - طبقة كبار الملاك الزراعيين والرأسماليين وهي طبقة محدودة العدد استأثرت بحجز كبير من الثروة القومية ومن الدخل القومي وسيطرت نتيجة لذلك على الحياة الاقتصادية والسياسية .

٢ - طبقة صغار الفلاحين وأصحاب الحرف الصغيرة وصغار التجار والعمال في القطاعين (الخاص والحكومي) وهي طبقة كبيرة العدد ومحدودة الملكية والدخل

٣ - الطبقة المتوسطة . وقد كان شأنها في البلاد المتخلفة الاخرى محدودة العدد والسلطة وغير قادرة على ضمان التدرج الاجتماعي أو على حفظ التوازن الاجتماعي ولكنها مع ذلك قد اختزن كثير من القيم والمبادئ مما مكنها من ان تقوم بدور الطليعة القائدة للثورة العربية في العراق .

وقد تميز هذا النظام الاجتماعي السابق للثورة بمدم عدالة توزيع الثروة والدخل وتميز بالتالي بسوء حالة صغار الفلاحين وأصحاب الحرف الصغيرة وصغار التجار والعمال وخاصة بسبب استغلال كبار الملاك الزراعيين لصغار الفلاحين وبسبب استغلال الرأسماليين للعمال . وقد أدى ذلك الى اتساع المسوة بين الطبقات الاجتماعية وقد انضج ذلك من أمرين وهما :

أ - التفاوت العميق في توزيع الثروة والدخل . وقد بلغ هذا التفاوت الاتساع بحيث أصبح من المستحيل على صغار الفلاحين ان يرتفعوا الى مصاف كبار الملاك الزراعيين كما أصبح من المستحيل على العمال وأصحاب الحرف الصغيرة ونظراً لضخامه رؤوس الاموال المستخدمة في

المشروعات الرأسمالية ان يرتفعوا الى مصاف الطبقة الرأسمالية وبذلك كانت الفوارق واضحة بين الطبقات مما جعل الانتقال بينها أمراً بالغ الصعوبة .

ب) لقد قامت في العراق طبقة تملك وسائل الانتاج دون ان تعمل وتحصل بذلك على دخل ضئيل . ونذكر هنا ان عدد الذين كانت تزيد ملكياتهم الزراعية عن ٣٠ دونم قبل الثورة قد بلغ نسبة قدرها ١٧٩ بالمائة يملكون حوالي ١٧ مليون دونم

ثانياً - أن النظام الاقتصادي السابق على الثورة لم يكن نظاماً متجانساً بل كان على العكس من ذلك نظاماً مركباً مختلطاً يتكون من عدة عناصر غير متناسقة يمود كل عنصر منها الى مرحلة مختلفة من مراحل تاريخ الاقتصاد العراقي وهو النظام الاقطاعي (بصفته ثورة اجتماعية) والنظام الحرفي والنظام الرأسمالي .

ثالثاً - أن ضعف الرأسمالية العراقية قبل الثورة لم يسمح بنمو الطبقة العاملة ، فقد كانت هذه الطبقة محدودة العدد وغير متكنة ولذلك لم تكن هذه الطبقة وعلى عكس التحليل الماركسي الرأسمالية المتقدمة ، هي الثورة الاجتماعية المكلفة تاريخياً باحداث الثورة وأمام هذا الوضع لم تكن هناك ثورة فائرة على احداث هذه الثورة الا القوات المسلحة

رابعاً - أن هذا التكوين للنظام الاقتصادي السابق على الثورة هو الذي استلزم قيام هذه الثورة وهو الذي حدد التغييرات اللازمة لاحداث التحول الاشتراكي كما أنه هو الذي حدد الينا الترتيب الزمني لهذه التغييرات ، فقد أوضح تكوين هذا النظام ، وهو هذا التكوين الذي أنصرف الى سيطرة الملكيات الزراعية الكبيرة الرأسمالية وأن احداث التحول الاشتراكي يستلزم في الدرجة الاولى تصفية الاقطاع الاجتماعي والرأسمالي .

كما استلزمت الخطوة التي كانت للاقطاع بصفته قوة اجتماعية في المجتمع العراقي أن يكون الإصلاح لراعي هو أول اجراءات التحول الاشتراكي وأما فيما يختص سياسة الثورة في مواجهة الرأسمالية فيمكن أن نردها الى مرحلتين :

اولاهما : وتمتد من ١٩٥٨ حتى ١٩٦٣ وقد تمثلت السياسة الاقتصادية فيها في حماية الرأسمالية وفي تشجيعها على المساهمة في تنمية الاقتصاد القومي وذلك عن طريق الحماية الكبرية وعن طريق بعض الاعفاءات الكبرية وبعض الاعفاءات من ضرائب الدخل .

وثانيتهما - وقد بدأت سنة ١٩٦٤ وتمثلت السياسة الاقتصادية فيها في تأميم المشروعات الهامة والرئيسية ويمكن أن نقرر هذا التغييرات السياسة نحو الرأسمالية باكثر من سبب :

١ - الرغبة في احداث التحول الاشتراكي بخلق قطاع عام كبير يتحمل بصفة اساسية مسؤولية التنمية الاقتصادية .

٢ - أن الرأسمالية وقد أخذت فرصتها فيما بين ١٩٥٨ و ١٩٦٤ لم تقم بالمساهمة المطلوبة منها في تنمية الاقتصاد القومي .

٣ - انه لم يمد مبرراً أن تحقق الرأسمالية وهي لا تستطيع أن تعيش الا في ظل الحماية الكبرية ارباحاً طائلة على حساب المستهلكين .

خامساً - ان درجة مقاومة العناصر المكونة للنظام الاقتصادي السابق على الثورة للتطور ليست واحدة إذ يمكن القول ان العناصر الاقطاعية هي أشد هذه العناصر مقاومة للتطور وذلك نظراً لبطء تغيير العلاقات الاجتماعية القائمة في الريف . كما ان العناصر الحرفية تبدي هي الاخرى ، ونظراً لكثرة عدد المشتغلين فيها وضعف مستواهم الفني والمالي مقاومة للتطور وللتقدم بينما يمكن القول ان العناصر الرأسمالية كانت ونظراً لقلّة عدد الرأسماليين وللكبر حجم المشروعات الرأسمالية أقل هذه

العناصر مقاومه لعملية التحول الاشتراكي .

ثالثاً - رفض الطريق الرأسمالي :

لقد قدمنا ان الدول الغربية المتقدمة قد حققت التنمية الاقتصادية بالاعتماد على رؤوس الأموال الخاصة أي على الطريق الرأسمالي وانها قد تمكنت من ذلك نتيجة لثلاث عوامل خاصة بتمارينها وهي :

١ - سبق ظهور الثورة الصناعية في هذه الرأسماليات الغربية - وذلك نتيجة لقيام الثورة العلمية بها

٢ - استغلال الرأسماليات الغربية للطبقات العاملة في بلادها وذلك من طريق الاحتفاظ بالأجور على الأقل في مرحلتها الأولى في مستوى منخفض

٣ - استغلال هذه الرأسماليات الغربية للمناطق المتخلفة المستعمرة فقد وجدت الرأسماليات الغربية في مستعمراتها الواسعة المصادر التي تستثمر منها المواد الأولية للارمه للصناعة والأسواق التي تصرف فيها منتجاتها المصنوعة كما الفت بالفقر الذي كان ليقع على عمالها على هذه المناطق المستعمرة وفي استغلالها الظروف اللازمة لنموها

ولاشك ان هذه الظروف التاريخية السابقة الذكر ، وخاصة تلك التي تتمثل في استغلال الرأسماليات الغربية للمناطق المستعمرة وللطبقات العاملة غير متيسرة للرأسماليه في البلاد المتخلفة ، كما انها لم تعد تتفق مع روح العصر .

ونتيجة لذلك لم يمد من الممكن للبلاد المتخلفة وخاصة مع عمق مشكلاتها الاقتصادية والاجتماعية ومع ضعف الرأسماليات الوليدة فيها ، ومع منافسة الرأسماليات المتقدمة لها وسيطرتها عليها ان تعتمد في تحقيق التنمية الاقتصادية على رؤوس الاموال الخاصة . واتفاقاً مع هذا المنطق

رفضت الثورة في العراق سلوك الطريق الرأسمالي في تحقيق التنمية الاقتصادية ويمكن تفسير الرفض لهذا الطريق الرأسمالي بعدة اعتبارات اقتصادية وسياسية تعود بصفة اساسية لتخلف المجتمع . وتمثل الاعتبارات الاقتصادية بصفة اساسية في ضعف الرأسمالية العراقية مع ضخامة المشكلات الاقتصادية . وفي تبعيتها للرأسماليات الغربية المتقدمة .. حيث استحال عليها ان تتخذ سياسة مستقلة عن سياسات هذه الرأسماليات الغربية .

وتمثل الاعتبارات السياسية بصفة اساسية في أن رأسمالية العراق الوليدة لم تكن قادرة مع منافسة الرأسميات المتقدمة لها ان تعيش إلا في ظل الحماية الكبريكة التي يتحملها المستهلك في النهاية وهو ما يعني استغلال المستهلكين لصالح فئة من الرأسماليين هذا بالإضافة الى ان الاعتماد في تحقيق التنمية على الطريق الرأسمالي على فرض امكانه يؤدي من الناحية السياسية الى تحكم الطبقة الرأسمالية والى تعميق عدم المساواة الاجتماعية وهو ما يؤدي بالتالي الى زيادة حدة الصراع الطبقي والى القضاء على الأمل في حله سلمياً .

وامام عدم امكان الاعتماد على الطريق الرأسمالي لحل مشكلات المجتمع السابق على الثورة العربية في العراق كان على هذه الثورة ان تسلك الطريق الاشتراكي بما تضمنه الآن من حتمية الحل الاشتراكي فحتمية الحل الاشتراكي في البلاد المنخلفة تنصرف الى خروج الاشتراكية من المجتمع المنخلف نتيجة لعدم كفاية الطريق الرأسمالي ونتيجة لوجود قوى اجتماعية ساهم في خلقها انتشار الافكار الاشتراكية .

خامساً - ان درجة مقاومة العناصر المكونة للنظام الاقتصادي السابق على الثورة للتطور ليست واحدة إذ يمكن القول ان العناصر الاقطاعية هي اشد هذه العناصر مقاومة للتطور وذلك نظراً لبطء تغيير

العلاقات الاجتماعية القائمة في الريف كما ان العناصر الحرفية تبسدي في الاخرى ونظراً لكثرة عدد المشتغلين فيها وضعف مستوهم الفني والمالي مقاومة للتطور وللتقدم بينما يمكن القول ان العناصر الرأسمالية كانت ونظراً لقله عدد الرأسماليين ولكبر حجم المشروعات الرأسمالية اقل هذه العناصر مقاومه لعملية التحول الاشتراكي .

رابعاً - التحول الاشتراكي في العراق

رأينا فيما تقدم كيف ان النظام السابق على الثورة كان نظاماً متخلفاً وتابعاً وكان نظاماً مركباً من عناصر غير متجانسه ومستنداً الى سوء توزيع الثروة والدخل القومي بين الطبقات المخلفه ورأينا أيضاً ان هذا النظام لم يكن قادراً على تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية وخاصة بسبب ضعف الرأسمالية العراقية وتبعيتها للرأسميات الغربية المتقدمة ومع هذا الوضع كانت الثورة الاشتراكية حلاً حتمياً لمشكلات التخلف .

وحتى يمكننا ان نفهم عملية التحول الاشتراكي يكون من الضروري ان نعرف اهم الأسس التي يقوم عليها النظام الاشتراكي في صورته المجردة في الفكر الاشتراكي المعاصر وهي :

أولاً - ان يتمثل غرض النشاط الاقتصادي في اشباع الحاجات الجماعية لا في اشباع اكبر ربح ممكن وهو ما يعني ان يتم تحديد الانتاج القومي كماً ونوعاً تبعاً لهذه الحاجات الجماعية لا تبعاً لأغبارات الربح .

ثانياً - ان تكون وسائل تحت سيطرة الجماعة وان تحمل نتيجة لذلك سلطة الجماعة محل حرية الافراد وبالتالي محل قوى السوق في تحديد الحاجات التي تشبع أي في تحديد الانتاج كماً ونوعاً .

ثالثاً - أن يتم توزيع الناتج القومي على أسس مادية تستبعد استغلال الانسان للانسان ومع التسليم بأن هذه هي المبادئ العامة المشتركة التي يلتقي عليها الفكر الاشتراكي المعاصر في مجموعه إلا أن هذا الفكر يختلف فيما بينه اختلافاً شديداً في تحديد هذه المبادئ وخاصة في تحديد معنى سيطرة الجماعة على وسائل الانتاج وفي تحديد مضمون عدالة التوزيع بحيث لا يمكن رده مع صق هذا الخلاف إلى نظرية واحدة . ويعود تعدد النظريات إلى اختلاف الفلسفة التي تسيطر على كل منها وبالأضافة إلى اختلاف الفلسفات الاشتراكية التي تستوحيها النظريات الاشتراكية فإن التطبيق العملي لهذه الأسس العامة المشتركة التي تشكل الفكر الاشتراكي المعاصر في مجموعه قد أسهم هو الآخر في الاختلاف للنماذج الاشتراكية المعاصرة وهكذا أدى اختلاف الفلسفات الاشتراكية وأختلاف مشكلات التطبيق في البلاد الاشتراكية إلى قيام عدة نماذج مختلفة ومعاصرة للاشتراكية ومثلها الاشتراكية السوفيتية والاشتراكية اليوغسلافية والاشتراكية الصينية .

وأمام تعدد النماذج التي يمكن أن يسفر عنها التطبيق الاشتراكي في العمل كان من الضروري ومن المنطقي أن تتحدد الاشتراكية العربية في العراق بما يلائم المشكلات التي يعاني منها المجتمع العراقي وبما يلائم قيمه (١) .

خامساً - أدوات للتحويل الاشتراكي في العراق :

اعتمدت الثورة العربية في العراق في أحداث التحول الاشتراكي

(١) الدكتور رفعت المحجوب : التجربة الاشتراكية في الجمهورية

العربية المتحدة - بحث مقدم في مؤتمر الاقتصاديين العرب الاول المنعقد

في بغداد ١-٧ تشرين الثاني ١٩٦٥

على عدة أدوات مختلفة ثم اختيارها والتأليف بينها في ضوء مشكلات المجتمع العربي في العراق وفي ضوء قيمه وهي بصفة أساسية :

١ - وضع حد أعلى للملكية الزراعية حيث نصت المادة الثانية من قانون الإصلاح الزراعي رقم ١١٧ لسنة ١٩٧٠ أن لا يجوز أن تزيد مساحة الأراضي الزراعية المملوكة لشخص أو المفوض له بالطب أو الممنوحة له بالازمه عن ٢٠٠٠ دونم في الأراضي الدائمة وعن ٦٠٠ دونم في الأراضي المروية

٢ - خلق قطاع عام وقادر يتحمل المسؤولية الرئيسية في خطة التنمية وذلك عن طريق قيام الدولة بإنشاء مشروعات عامة جديدة وعن طريق تأميم المشروعات العامة والاساسية هذا بالإضافة الى قصر بعض القطاعات على الملكية العامة وحدها وهي الهياكل الرئيسية للإنتاج (كالسكك الحديد والطرق والموانئ والمطارات وطاقات القوى الكهربائية والسدود ووسائل النقل البحري والبري والجوي وغيرها من المرافق العامة والصناعات الثقيلة والصناعات المتوسطة والاستيراد والبنوك وشركات التأمين .

٣ - الاشراف على القطاع الخاص

٤ - إعادة تكوين العلاقات القائمة بين العمل ورأس المال بما يضمن للعمل المركز الذي يتفق مع حقيقة دوره في عملية الإنتاج وذلك عن طريق

آ - تحديد ساعات العمل

ب - تحديد حد أدنى الأجور في القطاع الصناعي

ج - إشراك العاملين في الشركات وفي المؤسسات الخاصة في

مجالس إدارتها

د - إشراك العاملين في أرباح الشركات التي يعملون فيها وذلك بواقع

٢٥٪ من صافي الأرباح الموزعة

٥ - نشر الحركة التعاونية بفرض تخليص صغار المنتجين وخاصة في قطاع الزراعة وصغار المستهلكين من استغلال الوسطاء وبفرض رفع الانتاج القومى وخاصة مع انتشار الملكيات الزراعيه الصغيره نتيجـة للإصلاح الزراعي وذلك ان التعاون يضمن للإنتاج الصغير مميزات الإنتاج الكبير

٦ - اعاده توزيع الدخل القومى في صالح الطبقات ذات الدخل المحدود بما يرفع مستوى هذه الطبقات وبما يحد من التفاوت بين مختلف الطبقات وذلك عن طريق الضرائب التصاعديه عن طريق التوسع في الخدمات العامه المجانية .

الفصل الثاني

مفهوم التأمين والقطاع العام

اولا - تعريف للتأمين :

التأمين (وهو أهم عناصر الفكر الاجتماعي (الاشتراكي) ظل في حيز الاماني والرغبات الى ان سمحت تجربة الحرب العالمية الأولى وعلى الاخص محاولات التدخل التوجيهي للدولة التي فرضتها ظروف الأزمة الاقتصادية سنة ١٩٢٩ بان تطبقه كثير من الدول كمبدأ وسياسة اقتصادية لأكحداث عرضيه كما كان يحدث قبل ذلك ثم جاءت الحرب العالمية الثانية وما فرضته من التدخل التوجيهي العام للدولة في المجال الاقتصادي وما سببته من الكوارث والمآسي التي أدت الى تصاعد موجات الاشتراكية اثناء المقاومة الوطنية بحيث أدت بعد انتهاء الحرب الى طوفان من التأمينات التي شملت جميع البلاد تقريباً ولم تقتصر على نوع واحد من وسائل الانتاج أو المبادلة في المجتمع .

والدولة وهي بسبيل اقامة اقتصادها الوطني على أساس التأمين لا تلتزم بدفع مقابل للملكية الخاصة التي تؤممها إلا في الحدود والشروط التي تراها ان رأت ان ظروفها تسمح لها بالدفع اصلاً . ومع ذلك فان التأمين يختلف عن المصادرة من جميع الوجوه - فبينما يبدو التأمين كوسيلة لأصلاح الطبيعة المطلقة للملكية الخاصة بان يحولها الى ملكية جماعية بقصد استعمالها لتحقيق المصلحة العليا للامة - نرى ان المصادرة تبدو كأجراء عقابي جنائي يقع على اشياء استعملت في التحضير لجناية أو لجنحة تلك التي تخص المخالف أو المجرم دون ما حاجة الى تحديد طبيعة

تلك الاشياء المصادرة أو وجود روابط أوسع من ذلك ، هذا من حيث الحل . اما من حيث الهدف : فلقد رأينا ان احد عنصري التأميم هو انتقال المال الى ملكية الجماعة بقصد استخدامها فيما يحقق المنفعة العامة للجماعة لا الصالح الفردي في حين ان الهدف من المصادرة هو نكبة المجرم في ماله كنوع من العقوبة الجنائية كالغرامة .

ويظهر التأميم كقاعدة لنظام اقتصادي جديد هو النظام الاقتصادي الاجتماعي (الاشتراكي) وهو نظام لا تتمثل فيه ثمرة ابحاث قام بهارجل واحد أو جيل واحد وانما هو يرتكز على تغيير جذري حدث في ظروف الحياة وعلى اراء اعراب عنها عدد كبير من رجال الاقتصاد والاجتماع والدين ، وهو نظام ليس غريباً على الشريعة الاسلامية حيث يقول الرسول عليه الصلاة والسلام « الناس شركاء في ثلاث في الماء والكلاء والنار » فالتأميم نتيجة تبلور مبدئين احدهما اقتصادي والآخر اجتماعي والاول يقضي بوجود تملك المجموع للثروات الوطنية كلها أو على الاقل ما كان منها ذا اهمية وخطر خصوصاً وسائل الانتاج والمبدء الثاني : يقضي بوجود استخدام هذه الثروات فيما يحقق الصالح العام لا فيما يخدم الصالح الخاص وحده ، وهذان المبدعان هما أساس جميع النظريات الخاصة بالجماعة ، ومن ذلك كانا اساس التأميم .

وللتأميم عنصريين أساسيين يجمعان كافة المبادئ الاساسية التي أوردتها علم الاقتصاد السياسي وعلم الاجتماع وعلم السياسة وهما :

- ١ - ملكية الأمة لوسائل الانتاج والمبادلة
- ٢ - استخدام هذه الوسائل فيما يحقق صالح المجموع ولا الصالح

الفردي

ويورد الاستاذ كاتزاروف تعريفاً للتأميم وهو : (١)

(١) للدكتور عادل سيد فهم : نظرية التأميم ص ١٢١

١ - تحويل

٢ - لصالح عام ذي صفة عالمياً

٣ - واقع على مال معين او على نشاط بعينه

٤ - يستعمل أو يمكن ان يستعمل كوسيلة للانتاج أو للمبادلة

بمعناها الواسع

٥ - ليصبح مشروعاً مملوكاً للمجموعة (وتمثلها الدولة أو المحافظات

او الهيئات التعاونية)

٦ - وذلك بقصد استعماله - فوراً أو في المستقبل - لتحقيق

الصالح العام وليس الصالح الخاص

ثانياً- أسباب التأمين :

أ - الأسباب النظرية : قلنا الى التأمين هو أهم عناصر الاشتراكية وأن التأمينات الهائلة التي تمت منذ انتهاء الحرب العالمية الثانية إنما هي ثمرة لظروف تلك الحرب الاستثنائية التي اضطرت مختلف الحكومات لأن تتدخل لادارة الاقتصاد الوطني في مجموعة انقاذاً لها من الانهيار وحفظاً لحقوق العناصر الاجتماعية الضعيفة اقتصادياً وتأمين الصناعات الحربية ضماناً لتشغيلها وما يتفق مع المصالح العليا للجيش المحاربة لا مع المصالح الرأسمالية الخاصة . ومن ثم انفتح الباب امام التيارات الاشتراكية (الاجتماعية) - وأهم عناصرها التأمين - كي ما تدخل الى عالم التطبيق القانوني بعد ان ظلت قروناً طويلة من صمر الانسانية حبسة الاماني الفلسفية ثم للاقتصادية التي طالما هاجت نظرية الملكية الكلاسيكية . بحيث انتهينا الى الوضع الحالي الذي أصبح فيه للتأمين نظرية قانونية كاملة .

فهذه التأمينات وأن كانت قد تمت في تلك الظروف الاستثنائية

التي لا تتيح وقتاً يسمح بإجراء دراسات أو محاولات متعمقة، إلا أنه من جهة أخرى لا شك في أنها ظروف مشحونة بالإنجازات بسبب بالتيارات الابدولوجية الحقيقية، وكل قوانين التأمين تنص على ذلك وقلنا أن الأساس الابدولوجي والنظري للتأمين يكمن في ذلك التحرر الاشتراكي (الاجتماعي) النظرية الملكية الكلاسيكية - فبعد أن كانت حقاً مطلقاً مانعاً ومؤيداً للشخص على الشيء محل الملكية - أصبحت مجرد وظيفة اشتراكية (اجتماعية) ثم أصبح هناك أنواع علمياً سامياً من الملكية ترى الجماعة في وقت من الاوقات وطبقاً لتقديرها المطلق أنها لا يمكن أن تكون محلاً للملكية الخاصة وإنما هي (ملكية جماعية) لمجموع الالة ومن ثم يقوم المشرع بترجمة ذلك النظر الى عالم النظرية القانونية ويصدر تشريعاً بتثبيت ذلك التحول (من الملكية الخاصة الى الملكية العامة) وتوهم تلك الملكية، وتنصب النظريات الاجتماعية (الاشتراكية) بصفة خاصة، على ضرورة تملك الامة لجميع وسائل الانتاج والمبادلة في المجتمع بقصد استخدامها لتحقيق المنفعة العامة العليا للجماعة لا المنفعة الخاصة.

ولكن كما قال ريبير في كتابه عن (النظام الديمقراطي والقانون المدني) باريس سنة ١٩٤٨ (١) (أن الاستيلاء على الملكيات الخاصة يغير قانوناً من الامور اليسيرة نسبياً ولكن استغلالها هو الامر العسير اذ يجب على الدولة استغلال تلك الشروعات الجديدة طبقاً لطريقه لاشتراكية (الاجتماعية) أي بما يحقق المنفعة العليا للامة بصرف النظر عن اعتبارات الربح والتوسع الرأسمالي للمشروع. الخ، التي تخليها النظريات الاقتصادية الكلاسيكية - وهنا تبرز مشكلة البحث عن كيان قانوني مناسب للمشروع المؤمم يؤدي الى تحقيق ذلك الهدف - الواحد في كل مكان - والتابع

(١) دكتور عادل سيد فهم - نظرية التأمين (ص ١٣٨) .

عن الأساس النظري للتأمين الا وهو: تحويل ذلك المشروع الى مشروع اقتصادي يتمتع بنظام في ارق مستويات التخصص والمعرفة والاتساق مع النشاط الاقتصادي الذي يمارسه وفي نفس الوقت يحوله الى اداة تحت تصرف الدولة لتطبيق سياستها العامة ويبدو أن تحقق ذلك الهدف العام للتأمين يستلزم توافر الشروط التالية :

أ - الاعتماد عن تحويل المشروعات المؤمنة الى مرافق عامة أي تقسيمات مباشرة تابعة لادارة الدولة .

ب - فصل الشخصية الاعتبارية للمشروع المؤمن عن شخصية الدولة وأعطائه صفة التخصص .

ج - تم البحث عن كيان مناسب لذلك الشخص الاعتباري الجديد يوفق بين الاعتبارات المتضاربة التالية :

ضرورة الانتهاء الى ترك الرقابة الكاملة للدولة على المشروع مع الاحتفاظ بميزان الاقتصاد الخاص كل ذلك مع استبعاد المضار التي تترتب على الادارة التي تنولها الجهات الادارية

ب - الاسباب العملية :

ان الدراسة المقارنه لاختلاف الاشكال التي تبدي فيها التأمين حتى الآن ترينا ان هناك تنوع كبير في الاشكال التي لجأ اليها المشرع لتطبيق التأمين فهذه الاشكال تندرج من الحفاظ (شكلاً أكثر مما هو موضوعاً) على الصورة التي كانت قائمة من قبل في القطاع الخاص (وخصوصاً شكل شركة مساهمة) الى تحويل المشروعات المؤمنة الى مرافق عامة للدولة وتفسير ذلك يرجع الى :

آ) اولاً للسرعة التي تم بها التأمين في فترة من فترات الازمة الاجتماعية . الامر الذي اضطر معه المشرع غالباً الى ان يتخذ كبداية

للاشكال التي ستكون عليها المشروعات المؤممة في المستقبل نفس الاشكال التي كانت للمشروعات الخاصة التي أتمت .

ب) وثانياً في كون مساهمة الدولة في الاقتصاد على الأساس الايدلوجي للتأمين يعتبر ظاهرة جديدة نسبياً ، بل من العسير ان نجزم بانه يوجد حالياً ، اجماع معين حول هذا الموضوع (خاصة في الدول التي ظلت رأسماليه بعد التأمين كفرنسا)

ج) ثم ان الجو الذي اجريت فيه التأمينات لم يكن يسمح عادة باجراء أي دراسات تفصيلية حول التأمين حتى ان التأمينات في بلاد عديدة - وخصوصاً فرنسا ودول أوروبا الشرقية - تمت عملاً قبل ان تكون موضوعاً لأي تنظيم تشريعي ، بل ان التعريف التشريعي للتأمينات قد سبق في جميع البلاد تقريباً ، تعريفها الدستوري .

وقد ترك هذا الاسلوب أثره العميق في هيكل التأمين وفي تطوره كما دفعه لفترة طويلة من الزمن بطابع الارتجال والتناثر ولم يلبث هذا الوضع ان دفع المشرعين الى اجراء المحاولات والبحوث الجديدة حول وسائل اعادة تنظيم مشروعات الدولة على أساس جديد مستقل .

وهذا التنظيم يكون امراً ميسوراً في البلاد التي يقوم فيها القطاع المؤموم وحده (الاتحاد السوفيتي) او يكون منغلباً كما في الجمهورية العربية المتحدة والعراق وسوريا واغلب دول العالم التي احذت بالتأمين بحيث لا يكون هناك حاجة لحساب أي حساب للقطاع الخاص بحيث يمكن وضع نظام سياسي موحد لجميع المشروعات الاقتصادية (وكلها تقريباً مشروعات دولة) بعكس الحال في البلاد التي يتصف التأمين فيها بالطابع الاختياري (انكلترا - فرنسا وامريكا الجنوبية) حيث يمترض مشكلة توحيد الهيكل القانوني لمشروعات الدولة وكثير من الصعاب التي ترجع الى ضرورة مراعاة القطاع الخاص الذي له الغلبة فيها والذي يمكن ان

يكون عنصراً من عناصر المنافسة للمشروعات المؤممة .
 ثم اننا نلاحظ ايضاً ، اتجاهاً واضحاً جديداً نحو الفصل القانوني
 والاداري لتلك الاشخاص الاعتبارية التي تدير الحياة الاقتصادية المؤممة
 عن الشخصية القانونية للدولة . ويرجع المذهب الاساسي في ذلك ، الى انه
 من الطبيعي عندما يجري التأميم بالجملة في الحياة الاقتصادية ان تحدث
 أحياناً هزات ناشئة عن الفترة الانتقالية السابقة على تنظيم الاقتصاد
 المؤمم فالدولة لا تريد ان تعرض ميزانيتها ومن ثم قيامها المنتظم بوظائفها
 العامة - لمثل تلك الهزات المحتملة وذلك طبعاً الى جانب الرغبة في ادخال
 مزيد من التخصص والمرونة في تطوير الحياة الاقتصادية للدولة .
 واخيراً نلاحظ انه أياً كان الشكل الذي اعطته تلك التشريعات
 لمشروعات المؤممة فانها حملت جميعاً على رابط المشروع بالدولة برابطة
 عضوية وثيقة بالرغم من استقلاله في الظاهر بشخصية معنوية مستقلة
 عن الدولة .

ثالثاً - القطاع العام في النظام الاشتراكي

يحمل القطاع العام في النظام الاشتراكي مكانة خاصة فهو القطاع
 الاشتراكي الذي يمثل ملكية الشعب أو الدولة لوسائل الانتاج وسيطرته
 عليها هذا المبدأ الذي يعتبر عصب النظام الاشتراكي فالعروف ان ملكية
 الشعب لوسائل الانتاج ملكية عامة وسيطرته عليها هي الخصيصة الرئيسية
 التي تميز النظام الاشتراكي عن النظام الرأسمالي بل قد تمتد في الواقع الدعامة
 الاولى التي تستند عليها قية الدعامات أو الخصائص التي تميز الاشتراكية
 فملكية الشعب للقطاع العام الذي يحسن ان يطلق عليها القطاع
 الاشتراكي يحمل التخطيط الشامل وهو المبدأ الثاني الذي يقوم عليه

الاقتصاد الاشتراكي أمراً ممكناً يحقق الاهداف التي يستهدفها التخطيط العملي فحينما يتملك الشعب المصانع والمزارع الكبرى وغيرها من المشروعات فانه يستطيع ان يخطط انتاج هذه المشروعات وتخطيطاً وثيقاً ويحرك موارده الاقتصادية تحريكاً مباشراً ويخصصها للاستخدامات الاقتصادية والاجتماعية التي يريد ان يخصصها لها في يعم وبطرق مباشرة الامر الذي لا يستطيع ان يقوم به عندما تكون وسائل الانتاج مملوكة ملكية خاصة حيث يتصرف صاحب المشروع طبقاً لما يريد وعلى ذلك فالنخطيط في الاقتصاد الاشتراكي الذي يوجد فيه قطاع خاص يلجأ الى طرق غير مباشرة لتخطيط هذا القطاع وتوجيهه وهي طرق ليست لها الفاعلية التامة التي تتوافر لو كانت وسائل الانتاج في يد الشعب او الدولة وهناك مبدأ اشتراكي معروف وعي ان توزيع الناتج القومي يتم اساساً بنسبة العمل الذي يبذله الانسان في العملية الانتاجية وعلى قدر كمية العمل المبذول ونوعيته يأخذ الانسان اجراً أو نصيباً من الدخل القومي نظير ذلك العمل وبذلك فالدخل من الملكية الخاصة يعتبر دامكانه ثانوية بالنسبة للعمل في المجتمع الاشتراكي بل يجب ان تقل اهميته الى الحد الأدنى الممكن ، وعلى ذلك فالعمل في القطاع العام الاشتراكي هو معيار توزيع الدخل في البلد الاشتراكي وبهذا نجد مبدأ آخر من مبادئ النظام الاشتراكي وهو التوزيع طبقاً للعمل على صلة وثيقة بالملكية العامة لوسائل الانتاج التي يمثلها القطاع العام أو القطاع الاشتراكي والقطاع العام كذلك يمثل اساساً آخر من أسس النظام الاشتراكي وهو ان السلطة السياسية والاقتصادية يجب ان تكون للجماهير العاملة ، ذلك ان هذه الجماهير هي التي تمثل حقيقة فكرة الملكية العامة او الاجتماعية وهي لذلك يجب ان تسيطر على الحياة السياسية والاقتصادية كي تحرس الملكية الاشتراكية فهي صلب ذلك النظام .

وعلى ذلك لا يمكن التعرض للقطاع العام في النظام الاشتراكي على انه قطاع يمكن ان يقارن بنظيره في النظام الرأسمالي ولكن يجب التعرض له على ان النظام الاشتراكي يتجسد فيه ولا يمكن ان نتصور نظاماً اشتراكياً دون ان تكون الملكية الاشتراكية لوسائل الانتاج هي التي تعطى وسائل الانتاج جميعاً ، والجزء الاكبر والأهم منها على الاقل وان الذي يمثل هذا الدور هو القطاع العام او القطاع الاشتراكي بل ان القطاع العام هو الاشتراكية وما الملكية الخاصة لجزء صغير من وسائل الانتاج في شكل ملكيات صغيرة في الزراعة أو في شكل ملكيات صغيرة في ميدان الصناعة والخدمات ما هي إلا اجزاء صغيرة مكملة للقطاع العام ، وتختلف الاقتصاديات الاشتراكية في حجمها طبقاً للمرحلة التاريخية التي تمر بها أو طبقاً للظروف الموضوعية التي تجعل اقتصاداً ما يبقى عليها لأغراض اجتماعيه أو لأغراض متعلقة بالانتاج كما هي الحال في الاقتصاد العراقي .

هذه الاهمية الكبرى للقطاع العام في الاقتصاديات الاشتراكية تجعل الوحدات التي يتكون منها هذه القطاع لبنات أساسية في البنيان الاشتراكي كله وتعتبر جراً لا يتجزأ من كيانه وتجهل كذلك تنظيم القطاع ووحداته موضوعاً سياسياً لا بد للدولة من القيام به حتى تتحقق كل وحدة ذلك الجزء من الخطة القومية التي يوكل اليها لتنفيذه وتحقيقه .

والوحدة الرئيسية في القطاع العام في القطاع الاشتراكي هي المشروع العام وهي وحدة مستقلة استقلالاً قانونياً ولها شخصية معنوية وتنتج نوعاً معيناً أو أنواعاً مختلفة من السلع والخدمات والقاعدة التي يتخصص المشروع في انتاج سلعة معينة او مجموعة متقاربة من السلع واحياناً تضم المشروعات التي تنتج منتجات متماثلة او متكاملة الى مؤسسات

نوعية لكي تشرف المؤسسة عليها وتديرها وتخطط انتاجها ورافد
ارادها وتنفيذها لاهداف الخطة القومية .

ويمكن تقسيم المؤسسات العامة في الدول الاشتراكية بصفة عامة
الى نوعين .

النوع الاول : وهو أن المؤسسة تعتبر وحدة مديرة فقط
للمشروعات التي تخضع لاشرفائها ، فهي تتولى شؤون تلك المشروعات
دون أن تقوم هي بالانتاج ، ويقتصر دورها كما سبق القول على التخطيط
والتوجيه والاشراف والرقابة والتحويل وهذا النوع هو الموجود في
العراق والجمهورية العربية المتحدة .

وهناك نوع آخر من المؤسسات يوجد في بعض الدول الاشتراكية
الى جانب النوع الاول هو وجود مشروع كبير منتج لنوع معين من
المنتجات والى جانبه توجد عدة مشروعات صغيرة تعمل في نفس النوع
من الانتاج ، وفي هذه الحالة يكون المشروع الكبير والمشروعات
الصغيرة بمثابة مؤسسة او يعتبر « مشروعاً مركباً » ويتولى المشروع
الكبير هنا الاشراف والتوجيه والتخطيط والرقابة بالنسبة لهذا النوع من
النشاط الاقتصادي سواء كان من انتاجه هو أو من انتاج المشروعات
الصغيرة .

وتتبع المؤسسات والمشروعات العامة الى وزارة انتاجية معينة
تتولى توجيه الانتاج في فرع من فروع الاقتصاد القومي كما هي الحال في
العراق ومصر وفي بقية البلاد الاشتراكية

رابعا - نطاق القطاع العام :

لنبدء باستعراض التطبيقات الاشتراكية والقانونية الذي

يحدد نطاق القطاع العام وصيغتين من الاختلافات الكبيرة في أسس وتحديد وسائل الإنتاج التي تخضع للتأميم وتلك التي لا يشملها. فالاتحاد السوفيتي مثلاً انفرد بالتأميم الكامل للأرض. ونجد أن القاعدة في المجال الصناعي كانت تأميم الشركات والمشروعات التي تستخدم عدداً من العمال يزيد عن حد معين (اختلف من بلد لآخر ومن فترة لأخرى) أما في العراق فقد كانت القاعدة فيما عدا حالة البنوك وشركات التأمين هي التوحيد المباشر لكل شركة أو مشروع يخضع للتأميم وكان قانون التأميم الاساسي رقم ٩٩ لسنة ١٩٦٤ الذي اصطحب عند صدوره بقائمة شركات ، ثم جرى العمل في قوانين التأميم اللاحقة على ذكر شركات جديدة ينطبق عليها القانون المذكور ومن ناحية أخرى تشمل كل التطبيقات الاشتراكية اشكالا أخرى للملكية غير ملكية الدولة فالاتحاد السوفيتي بعد خمسين عاماً من الثورة يعرف الى جانب ملكية الدولة ، ملكية تعاونية (الكولخوزات) بل و ملكية فردية لوسائل الإنتاج في حدود قطعة الأرض والماشية التي يجوزها حيازة فردية كل عضو في تعاونية زراعية (كوخوز) وفي بولندا نجد ان حوالي ٨٠ بالمائة من الاراضي الزراعي ملكية خاصة لأسر الفلاحين الذين يزرعونها بأيديهم . أما في العراق فان حدود القطاع العام غير واضحة وكذلك الحال بالنسبة للقطاع التعاوني فهي بعيدة كل البعد عن الوضوح رغم أهميته البالغة وأخيراً فان الرأسمالية الوطنية تثير بصفه دوريه المخاوف التي تنبأها لعدم اتضاح مفهوم (عدم الاستغلال) مما يجعلها لا تعرف الى أي حد يمكن أن ينمو المشروع الرأسمالي لكل هذا لا بد اذن من أن نعود الى ابراز المعيار العلمي الذي يحدد المشروعات التي لا بد - من الناحية الناحية الاقتصادية - أن تكون في ملكية الدولة ثم نبحث غيرها من المشروعات التي لا ينطبق عليها هذا المعيار . ولا بد من الاشارة هنا الى

ان اساس الملكية الاجتماعية هو الطابع الاجتماعي للانتاج ، ويمكن على هذا الأساس ان نقول ان حدود القطاع العام تقف عند استيعاب الشروط التي يكون فيها الانتاج اجتماعياً ولكن المهم بالدقة هو تحديد هذا الطابع الاجتماعي تحديداً علمياً ، ويقدم الاستاذ شارل بتلهم معياراً مزدوجاً لتحديد الطابع الاجتماعي للانتاج . فهذا الطابع يرجع الى التوسم المستمر في التقسيم الاجتماعي للعمل في المجتمعات الحديثة وما يتفرع عنه ويلزمه من توسم في التقسيم الفني للعمل واساس التقسيم الاجتماعي للعمل « التخصص » هو المبادلة بين فروع الانتاج المتزايدة العدد ، ونتيجته هو تزايد اعتماد كل فرع منها على فروع اخرى وبالتالي الاعتماد المتزايد لكل وحدة انتاجية على عدد متزايد من الوحدات الانتاجية وهو ما يعبر عنه بتزايد درجة الاعتماد المتبادل لوحدات الانتاج بعضها على البعض الآخر Interdepe اما التوسع في التقسيم الفني للعمل فانه يضعف باستمرار دور العامل الفردي في السلعة النهائية . وعلى ذلك فالطابع الاجتماعي للانتاج يتوقف كما يقول الاستاذ بتلهم على :

اولا - عدد فروع الانتاج (او الوحدات الانتاجية) التي يعتمد عليها الانتاج في الفرع موضوع الدراسة ولناخذ مثلاً من واقعنا . في مستهل القرن الحالى مثلاً كنا نجد ان زراعة الفلاح الفقير (في حدود عشرة افدنة) تكاد تعيش في معزل عن قطاعات الانتاج الاخرى . فهو يعتمد على عمل افراد أسرته ويملك الحيوان الذي يستخدمه في الانتاج (حمار ، بقرة) ويستخدم مخلفات ماشيته كسماد . ويحتفظ بالبذور من محصول الموسم السابق وتقتصر احتياجاته من مستلزمات الانتاج على حديد المسحاة الذي يصنعه حداد القرية . و انتاجه يتجه اساساً الى توفير طعام أسرته (الحنطة والشعير) و ماشيته (البرسيم) وهو لا ينتج محصولاً تجارياً كالقطن او الشوندر . وهكذا نرى الطابع العائلي الواضح لهذا

الانتاج . فإذا انتقلنا الى صناعة السيارات نجد انها تعتمد على انتاج صناعة الحديد والصلب والاطارات والصناعات الميكانيكية والهندسية وصناعة الزجاج . وصناعة المعدات الكهربائية والصناعات الكيماوية التي تنتج فرش السيارة . الخ وبعض ما يلزم لصناعة السيارات من سلع وسيطة يتم انتاجه من وحدات مختلفة من داخل فرع الصناعة الواحدة وبعضه الآخر يستورد من الخارج . وهذه الصناعة الموجودة في بعض الدول النامية كالجمهورية العربية المتحدة مثلاً يفترض فيها ان تغطي كل حاجات الجمهورية من سيارات النقل والأتوبيس وسيارات الركوب من احجام مختلفة ثم تصدير فائض منها للخارج . وهكذا يتبين الى اي حد تتوقف حياة مصنع السيارات على أنشطة تتم في قطاعات متعددة من الاقتصاد القوي يتأثر بها ويؤثر فيها ولذلك فالطابع الاجتماعي لهذا الانتاج واضح كل الوضوح . فالوجه الاول من المعيار الذي يقدمه الاستاذ بتلهم يجعل الطابع الاجتماعي لانتاج وحدة انتاجية معينة يتوقف على مدى اعتمادها من حيث وسائل الانتاج على عدد متزايد من الوحدات الانتاجية الاخرى وهو يسوق مثلاً على ذلك من الزراعة يستند فيه الى ابحاث قام بها اثنان من الاقتصاديين السوفيت ونشرت نتائجها في مجلة « قضايا اقتصادية » السوفيتية في ١٩٦٣ وتبين انه في كل انتاج زراعي قيمته ١٠٠٠ وحدة نقدية تدخل - مباشرة - بشكل غير مباشر - منتجات صناعية قيمتها ٦١ في ايطاليا ، ٧٨٣ في فرنسا ، ٨٨٨ في الاتحاد السوفيتي ، ٨٩٩ في انكلترا و ١٠٨٧ في الولايات المتحدة الاميركية . وهذه المنتجات بالطبع ترد من قطاعات صناعية مختلفة : البترول ، الكهرباء ، الصناعات الهندسية ، الصناعات الكيماوية .

ثانياً - عدد مستهلكي انتاج فرع الانتاج موضوع الدراسة وبصفة خاصة أولئك الذين يجرون عليه استهلاكاً انتاجياً (اي يستخدمونه

كسلعة وسيطة في الانتاج) وهذه الظاهرة تقاس اقليمياً ونوعياً . فثمة فرق واضح بين وحدة انتاجية يستهلك انتاجها بالكامل محلياً (مثل زراعة الخضراوات التي تغذي سوق مدينة بغداد . واخرى يستهلك انتاجها في مناطق واسعة) ويستخدم في وحدات انتاجية لا تربطها لها رابطة مباشرة . ومن ناحية اخرى يتفاوت عدد فروع الانتاج التي تستخدم انتاج فرع معين فمنتجات مناجم الفوسفات تستخدم في صناعة السماد او تصدر اما منتجات الصناعة البتروكيمياوية فانها تستخدم في كافة فروع الانتاج تقريباً وعلاقة كل فرع من فروع الانتاج بالفروع الاخرى اصبحت اليوم ميسرة المعرفة بفضل جداول (المدخلات والمخرجات) Input - Output التي تبين نسبة ما يدخل في انتاج كل قطاع من انتاج القطاعات الاخرى على اساس الدراسة الفعلية لنشاط تلك القطاعات من سنة الى اخرى .

وغنى عن الذكر ان المعيار المزدوج الذي يقترحه الاستاذ بطلهم يفترض ان تأكيد الطابع الاجتماعي لانتاج وحدة معينة يعنى بالضرورة زيادة حجمها ولكن ميزته هو انه لا يقف عند هذا الدليل الشكلي الذي اثار مشكلات كبيرة حول كيفية قياسه : حجم رأس المال المستثمر ، عدد العمال قوة الآلات ، الطاقة المستهلكة . . . والنتيجة على كل واحد واحدة وهي ان التأميم من الناحية الاقتصادية يجب ان يقتصر على المشروعات التي يكون فيها ذا طابع اجتماعي واضح . وليس هذا التحديد ترفا عقليا او حرصا مبالغاه على مفاهيم نظرية وانما هو وليد احترام القوانين الاقتصادية الموضوعية . فالطابع الاجتماعي للانتاج هو وحده الذي يجعل المجتمع ممثلا في الدولة اقدر من الافراد على تسيير المشروعات . اما حيث لا يظهر هذا الطابع الاجتماعي فان الدولة تمعجز عن الادارة الفعالة للوحدات المؤممة وربما كان خير دليل على ذلك ما حدث في الاتحاد السوفيتي فقد كان من

اول اجراءات ثورة اكتوبر ١٩١٧ مرسوم تأميم الأرض . ولكن لينين
 اعاد حق توزيع حق الانتفاع بها للفلاحين . ثم جرى بمعد ذلك انشاء مزارع
 دولة (سوفخوز) وتجميع الفلاحين المتوسطين والفقراء في تعاونيات .
 وحتى الآن مازال الشكل التعاوني هو الاساس في استغلال الارض في
 الاتحاد السوفيتي . حقا ان ملكية الارض من الناحية القانونية الخاصة
 بيد الدولة (ولكن الاقتصاديين السوفيت انفسهم لا يعلقون أهمية كبرى
 على هذا الوضع القانوني ويرون ان الطابع المميز للزراعة السوفيتية هو
 (الملكية التعاونية) التي ينص عليها الدستور ويوفر لها اسباب الحماية
 ويعتبرها من صور الملكية الاجتماعية . والمهم هنا ليس هو جانب الصراع
 الاجتماعي الذي دار حول الأرض (فنحن نلتزم بمناقشة اقتصادية خالصة)
 وانما هو ان درجة نمو قوى الانتاج في الزراعة السوفيتية لم تصل بها الى
 درجة من الانتاج الجماعي تمكن الدولة من تسييرها مباشرة كما تسيير
 المشروعات الصناعية ولو أصرت الدولة على تسييرها مباشرة كما تسيير
 المشروعات الصناعية لكانت النتائج فيما يتعلق بالانتاج بالغة
 السوء ولذلك فان الشكل التعاوني هو الذي يتناسب مع درجة نموها ويحصل
 منها على افضل انتاج ممكن في المستوى الحالي لقوى الانتاج وعلى العكس
 نرى ان تقدم قوى الانتاج في الزراعة الامريكية قد جعل الوضع السائد
 فيها هو المزارع الشاسعة التي تعتمد على انتاج الآلي . وان هذا التطور
 لم يتم فقط في المناطق غير المأهولة في وسط الولايات المتحدة وغربها بل انه
 تم كذلك عن طريق تصفية اعداد ضخمة من الملاك الصغار والمتوسطين
 في شرقها تماما كما قضت الصناعة الآلية على اعداد ضخمة من الصناع
 الحرفيين . وهكذا نرى - بمعيار بتلهم - مدى وضوح الطابع الاجتماعي
 للزراعة الامريكية . ولذلك فان التأميم فيها يمكن ان يكون حلا مقبولا
 علميا وبنفس المعيار يمكن ان نرى ان قيام تجربة الاصلاح الزراعي عندنا

على التوزيع على المنتفعين بدلاً من التأمين تتفق تماماً مع درجة نفو قوى الانتاج في إزراعه العراقيه ، ولكن ينبغي التنبيه عند هذا الحد الى ان حديثنا مقصور على المعيار الاقتصادي للتأمين ، ويجب ان نضيف ان السلطة الثورية يمكن في ظروف معينة ان تلجأ الى التأمين لأسباب سياسيه متعلقه بالتححر الوطني او بالصراع الاجتماعي ، كتأمين كل المصالح الاجنبية الاستعماريه الذي يمكن ان يشمل مشروعات صغيرة او تأمين او مصادرة أملاك من يقومون بنشاط معاد للثورة ، وهناك ايضا ظروف قصر النشاط في قطاعات معينه على الدولة ، مثل استغلال الثروة المهدنيه او أعمال البنوك والتأمين مما يؤدي الى الاستيلاء على بنوك صغيرة او مشروعات صغيرة للتنقيب عن المعادن واستغلالها وفي جميع هذه الاحوال يوجد ما يبرر هذه الاجراءات ، فهي تستهدف التححر الوطني وتدعيم السلطة الثوريه وكلاهما شرط ضروري للتنمية والبناء والاشتراكيه ، فنحن اذن لسنا بصدد اعتبارات غير اقتصاديه تضر بالاقتصاد ، وانما لابد ان يكون واضحاً ان الدولة لا يمكن ان تدير تسييراً فعالاً وحدات الانتاج الصغيره التي تؤول اليها لاسباب غير اقتصاديه يكون الحل عندئذ هو تصفيه تلك الوحدات (١)

تلك اذن حدود القطاع العام ، ولكي تكتمل الصورة لابد من بيان القطاعات الاخرى التي تعيش بجوارها والتي يتعين عليه ان يلعب ازاءها الدور القيادي ولا سيما القطاع التعاوني . فهذا القطاع جديد على حياتنا الاقتصاديه يحيط به ضباب شديد ، وهو من ناحيه اخرى لم يحظ من الباحثين ومن الكتاب بنفس القدر من الاهتمام الذي لقيه القطاع العام واول ما ينبغي ان نبرزه هو الخلاف في الطيفه بين التعاون في ظل

الرأسمالية والتعاون في اطار بناء الاشتراكية ، فالحركة التعاونية قديمة قدم الحركة الاشتراكية وكثيراً ما حاولت ان تكون بديلاً لها . ولكن التعاون في ظل الاشتراكية يكتسب محتوى جديداً تماماً ، فالتعاون في نطاق الاقتصاد الرأسمالي قام في البدايه على محاولة الاستغناء عن الرأسمالي وبالتالي صار في اتجاهين : التعاون الاستهلاكي الذي يستهدف الاستغناء عن تاجر التجزئة وأحياناً تاجر نصف الجملة . وقد نجح هذا الشكل بنوع خاص في انكثرت التي كانت موه . ومرد نجاحه هو انه يحارب أضعف حلقة في النظام الرأسمالي ألا وهي التاجر الصغير . أما الاتجاه فهو التعاون الانتاجي الذي يستهدف الاستغناء عن الرأسمالي كمنظم في المشروع الصناعي . وقد أخفق أخفاقاً بعيداً لان العمال يتبعونهم عادة أن يجمعوا رأس المال اللازم لانشاء مشروع صناعي ذو حجم معقول ولا يجدون لدى البنوك الائتمان المطلوب . تعاوانيات الانتاج النادر التي نجحت في التغلب على هذه هذه الصعوبات تحولت الى شركات رأسمالية بان أقفلت عضويتها ورفضت معاملة العمال الجدد كأعضاء كاملي الحقوق يستوون مع الاعضاء القدامى ويشاركون في اقتسام العائد على قدم المساواة معهم بغير تمييز إلا مقدار ما يقدمه كل من عمل . وبالعكس انتشر في النصف الاول من القرن الحالي نوع جديد من التعاوانيات هو تعاوانيات صغار الرأسماليين أو صغار المنتجين التي تنشط أساساً في مجالي شراء مستلزمات الانتاج وتسويق المنتجات لما تحمله من قوة مساومة تفوق بكثير قوة كل عضو على حدة . وقد توسعت بعض الجمعيات التعاونية الاستهلاكية رأسياً بالدخول في ميدان انتاج بعض السلع الاستهلاكية ، وتوسعت كذلك جمعيات صغار المنتجين في اتجاه اجراء عمليات التصنيع اللازمة لتحسين تسويق المنتجات (كانشاء مصانع حفظ الخضروات والفواكه) والجمعيات الاستهلاكية تحقق طائداً في حدود القضاء على ربح تاجر التجزئة . أي انها لا تحقق قيمة

مضافة بالمعنى الدقيق ، وبالتالي فان هذا العائد يتم توزيعه بنسبة مشتريات كل عضو لأنه في الاصل قد أخذ منه حين باعت الجمعية بسعر السوق . اما جمعيات صغار المنتجين فان توزيع العائد فيها يتم على أساس ملكية اعضائها التي تحكم ما يأخذونه من الجمعية من مستلزمات انتاج او ما يقدرونه لها من منتجات تتولى تسويقها وبالتالي فهي تبعد تماماً عن مبدأ اداء الربح الذي قامت عليه تاريخياً حركة التعاون . أما في الاطار الاشتراكي فالمقصود بالقطاع التعاوني هو ذلك القطاع الذي يتميز بالملكية المشتركة لوسائل الانتاج كلها او معظمها ويتوزع العائد على أساس كمية العمل الذي قام به كل عضو .

وهذه الملكية المشتركة شكل من أشكال الملكية الاجتماعية يتناسب مع درجة معينة من تطور قوى الانتاج ولذلك فهي ليست غرضاً في ذاتها ولا يمكن ان تفرض فرضاً وانما تنشأ الحاجة اليها من الرغبة في تطوير اسلوب الانتاج كالاتصال مثلاً من صناعة حرفية الى صناعة تستخدم الآلات . والواقع ان الصناعة الحرفية لا تستطيع ان تقاوم طويلاً انتشار الصناعة الآلية ولذلك فانها في ظل الاقتصاد الرأسمالي تندثر ويتحول الصناع الحرفيون المفلسون . إن هذه الصناعة اندثرت تماماً في بلد مثل الولايات الولايات المتحدة او انكثرت اللهم الا من عدد محدود من الخياطين الذين تبقى عليهم اجورهم الباهظة التي تجعل منهم صناعات ترف لا تملك إلا نصيبه ضئيلة جداً من المستهلكين . أما الغالبية العظمى من هؤلاء المستهلكين فانهم يقتنعون بالملابس الجاهزة التي تلتجها مصانع آليه كبيرة . وفي بلد يبنى الاشتراكية لا يكون هناك اي معنى في جمع الخياطين في جمعية تعاونية اذا ظل كل منهم (يفصل) الملابس لعملائه . وانما يكون تجميعهم له ما يبرره اقتصادياً اذا كان الهدف منه هو استخدام الآلات والتحول الى انتاج الملابس (الجاهزة) فهذا الشكل يتطور الانتاج دون ان ينحصر

الغياطون لاستغلال رأسمالي حقاً انهم سيحصلون على عائد بنسبه عملهم ولكنهم في الأصل يعتمدون على العمل في كسب دخلهم وهم يعيشون في مجتمع يجعل من العمل أساس الملكية . وفي ضوء هذا المفهوم نرى ان اسم التعاون يطلق عندنا وبالطبع لا يملك أي واحد منهم ثمن شراء الآلات اللازمة (وإلا لتحول الى رأسمالي) وانما سيشاركون جميعاً في شرائها ، وبالتالي ستكون ملكية مشتركة لهم ومن هذا المثل يتضح ان التعاون في ظل الاحتراكية يولد عن الرغبة في تطوير وسائل الانتاج ، ويتمثل في ملكية مشتركة لهذه الوسائل . ويقوم على فكرة توزيع العائد على أساس العمل وليس على أساس الملكية .

فالتعاونيات وحدات انتاج ليس للانتاج فيها الطابع الاجتماعي المتقدم الذي يؤهلها لأن تكون جزءاً من القطاع العام وعضاؤها هم أقدر الناس على ادارتها .



الفصل الثالث

نشوء وتطور القطاع للعام

في العراق

اولاً - مقدمة :

ازدادت أهمية القطاع العام في العراق خلال السنوات الأخيرة وأصبح يحظى بالقدر الأكبر من الاهتمام العميق على مختلف المستويات لانه الدعامه الرئيسيه للنظام الاشتراكي وأدائه في تحقيق الانطلاق لقوى الانتاج .

والقطاع العام هو كل ما يعتمد عليه الشعب ملكية جماعية ويعوله وتقوم الحكومة وكيالة عن الشعب ومفوضة منه بإدارته وتوجيهه والاشراف عليه لصالح الشعب وتحقيقاً لأهدافه الاقتصادية والاجتماعية والسياسية، اما منفردة او بالاشتراك مع ممثلين منتخبين للعاملين المنتجين .

والقطاع العام بهذا الفهوم يتسم ليكون المستويات القيادية السياسية العليا ومجلس الأمة والادارة والمصالح والوزارات والمجالس البلدية والمحافظات والمستشفيات والمدارس والمعاهد والجامعات والمرافق العامة ودور الشرطة وثكنات الجيش والقوات المسلحة والكنائس والسفارات في خارج الوطن والهيئات العامة والمؤسسات النوعية العامة والمصانع الانتاجية التوزيعية وشركات ومديريات ومصالح النقل والمواصلات وكل التنظيمات والوحدات الانتاجية الخدمية والسلعية الاخرى التي يشملها القطاع العام .

ثانيا - القطاع العام قبل عام ١٩٦٤

كان في العراق قطاع عام قبل صدور قوانين التأمين عام ١٩٦٤ ، كما يوجد اليوم في كل بلدان العالم الثالث حتى تلك الخاضعة للاستعمار والاستعمار الجديد والتي تنبذ الاشتراكية وتؤمن (بالمشروع الحر) . وربما كان تحديد سمات القطاع العام في بلادنا قبل ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ خير مقدمة لفهم ما سنعرض له فيما بعد عن الفرق بين القطاع العام في نظام رأسمالي . ويمكن في تقديرنا حصر تلك السمات في امرين هامين : الاول ، ان وجود القطاع العام كان استثناءاً تمليه ضرورات والثاني هو انه حيث وجد كان في خدمة الاستعمار والطبقات الاجتماعية المسيطرة .

لقد كان تسلسل الاستعمار الى بلادنا ثم دخوله اياها ممثلاً مقترناً بالعمل الدؤب على غرس اعظم قيم الرأسمالية الغربية « الملكية الفردية والمشروع الحر » فالملكية الفردية لوسائل الانتاج كقاعدة للنظام الاجتماعي لم تستقر نهائياً في بلادنا الا بصور القانون في اعقاب الاحتلال البريطاني بعد الحرب العالمية الاولى . وبعد الاحتلال قام المحتل البريطاني بتأسيس بعض المشروعات العامة مثل السكك الحديد والكهرباء التي كانت تديرها شركة انكليزية ، ولا عجب في ذلك فالرأسمالية الاوربية كانت في هذا الوقت في عنفوان ازدهارها وكانت الشركات الرأسمالية تنهض في غرب اوربا بكافة نواحي النشاط الاقتصادي . ولكن اوضاع الاقتصاد العراقي المتخلف - التي حرص الاستعمار على الابقاء عليها ومغابتها لم تكن تسمح بتكوين طبقة رأسمالية عراقية متطورة تنهض بكل ما يلزم لتسيير عجلة الاقتصاد القومي في الحدود التي يريدها المستعمرون والاقطاعيين ولذلك كان لابد ان تقوم الدولة في بلادنا بالاعمال الانتاجية المتعلقة بالبنيان

الاساسي للاقتصاد Intrastucture التي لا بد من توافرها والتي لا تدر
ربحاً مباشراً أو كبيراً وبغري بعض المغاسرين الاجانب. ومن ثم ينشأ عندنا قطاع
عام ولكنه نشأ ليخدم سادات ذلك المصير من المستعمرين والافطاعيين ولم
ينشأ ليكون اداة تنمية حقيقية ، ويمكن ان تتضح هذه الصورة في جلاء
كبير على ضوء بعض الامثلة .

« لقد اخرج المشرع العراقي كثيراً من المرافق التي كانت تديره
السلطة المركزية ادارة مباشرة من الادارة الوظيفية الى ادارة المنظمات
كاسالة مياه الشرب وزراعة التبغ وصناعة الالبان والتعليم العالي ثم
البرق والبريد والاذاعة والتلفزيون. واستخدمت كثيراً في المؤسسات
التي هي في الاصل اعمال خاصة يقوم بها الافراد او الشركات مثل لجنة
تنظيم تجارة الحبوب التي سماها اخيراً بالمصلحة ومصلحة نقل الركاب ،
ومصلحة تجارة الجلود والمنتجات الحيوانية ومصلحة السمك الحديد
وشركة التأمين الوطنية (١)

لقد انشئت جمعية التمور بموجب القانون رقم ١٩٣٥/٣٨ ولجنة
تجارة الحبوب بموجب القانون رقم ١٩٣٩/٣٢ وشركة التأمين الوطنية
التي انشئت بالقانون ١٩٥٠/٥٦ وجمعية الجلود التي انشئت بالقانون رقم
١٩٥١/٢٠ وانتهت بمصلحة تجارة المنتجات الحيوانية بالقانون
رقم ١٩٦٢/٤٥ ومصلحة زراعة التبغ وتجارته التي انشئت بقانون انحصار
التبغ رقم ١٩٣٩/٣٥ وشركة دار الجماهير للطباعة والنشر التي انشئت
بالقانون ١٩٦٣/٦٠ (دار الجمهورية) .

ولم تكن مهمة الحكومة اذذاك انشاء مؤسسات تجارية حكومية
بالمعنى المقصود الآن من فكرة المؤسسات العامة وانما كان قصدها ايجاد

(١) حامد مصطفى : النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأمين في

القانون العراقي (ص ٦٥-٦٦)

الاسواق التجارية لبيع المنتوجات العراقية وتدخل الحكومة في تحسين نوعها وتنظيم عرضها لما في ذلك من اثر في العاش ايرادات الحكومة ومنع المضاربات. والحكومة بما لها من قوة مالية اقدر من الافراد على الوصول الى هذه الغاية. ومما يدخل في هذا النوع من المؤسسات منشآت النقل والمواصلات والمرافق التي تحولت الى شكل مصالح عامة ذات غرض تجاري (١).

فن الاول مصلحتنا الخطوط الحديد والموانئ اللتان كانتا ملكا للحكومة البريطانية التي انشأتها ابان الحرب للعالمية الاولى واشترتها الحكومة العراقية بالاتفاقيتين المعضودتين سنة ١٩٣٦ و ١٩٥٢ ومصلحة نقل الركاب في العاصمة المؤسسة بالقانون ١٩٣٨/٣٨ وشركة النقل البحري المنشأة بالقانون ١٩٥٢/٧٦ ووكالة الانباء العراقية المؤسسة بالقانون رقم ١٩٥٩/١٥٨، ومصلحة الخطوط الجوية العراقية المنشأة بالقانون رقم ١٩٦١/٧ ومصلحة البريد والبرق والتلفون التي تحولت من شكل مديرية للبريد والبرق العامة بالقانون ١٩٦٣/٨١ الى شكل مصلحة عامة.

اما مشاريع المصالح العامة فهي اكثر من ذلك - وفي مقدمتها المشاريع التي يدخلها بعض الكتاب تحت اسم المؤسسات الادارية ومن أقدمها مصلحة اسالة الماء لمدينة بغداد ثم شرعت بالقانون ١٩٣١/١٠٤ ومصلحة انارة بغداد التي كانت بادارة شركة اجنبية ثم تحولت الى مؤسسة بالرسوم رقم ١٩٥٥/٥٥ والقانون ١٩٦٤/٤٢ ومصلحة المجاري المنشأة بالقانون ١٩٥٥/٣٧ ثم القانون ١٩٦٣/٨٩ (٢)

(١) انظر القانون رقم ١٩٦٥/٣٣

(٢) حامد مصطفى الحامي - النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأميم في القانون العراقي (ص ٧٣)

وهناك قطاع مهم في الاقتصاد القومي ادخل ضمن القطاع العام الا وهو القطاع النفطي ويدخل في ذلك المصالح المنشأة بقانون تنظيم شؤون النفط التي تعتبر بمثابة مؤسسة عامة ذات وظائف متعددة ، فقد انيط بالمجلس المؤسس بهذا القانون عدد من المجالس والمصالح هي : مديرية شؤون النفط ، مجلس ادارة النفط ، مصلحة مصافي النفط الحكومية ومصلحة توزيع المنتجات النفطية واية مصلحة اخرى تنشأ لاجراض ادارة شؤون النفط استناداً الى هذا القانون من ذلك المصلحة المنشأة بالقانون ١٣/١٩٦١ باسم مصلحة التخطيط والانشاءات النفطية واخيراً اصدرت الحكومة العراقية القانون رقم ١١/١٩٦٤ الذي اسست به شركة النفط الوطنية العراقية وخلق لها شخصية قانونية مهمتها التحجير عن النفط والمواد الهيدرو كاربونية الطبيعية وانتاج النفط ونقله وتصنيعه وتوزيع منتجاته والاتجار بها داخل العراق وخارجه وخول القانون الشركة ان تنشئ شركات فرعية وان تساهم في شركات اخرى وحدد عملها فيما وراء الاراضى المخصصة لشركات النفط وفقاً للقانون رقم ٨٠/١٩٦١ . وجمـل رأسمال الشركة خمسة وعشرين مليون دينار قابلاً للزيادة ولها حق الاقتراض بضمان الحكومة . ويدير الشركة مجلس مؤلف من موظفين وغير موظفين يختار مجلس الوزراء له رئيساً .

ثالثاً - مراحل تطور للقطاع العام بعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨

يمكن تحديد المراحل التي مر بها القطاع العام بعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ وحتى صدور قوانين التأمين في ١٤ تموز ١٩٦٤ بما يلي :

١ - الدولة وتنظيم التخطيط (١٩٥٨ - ١٩٦٤)

لقد كان لابد ان يتغير هذا الوضع بعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ .
فالحكومة بعد الثورة كانت تستهدف منذ البدايه تنمية الاقتصاد القومي
ورفع مستوى معيشة جماهير الشعب . ولكن الاطار الأمثل لتحقيق هذا
الهدف على أفضل وجه لم تكن عناصر مكتملة منذ الوهلة الاولى فقد
كانت الحكومة تريد ان يشارك رأس المال الخاص المحلي والاجنبي في عملية
التنمية لتضمن لها وفرة الموارد واتساع الخبرة وسرعة المعدلات وكان
هذا الاعتبار يستدعي توفير ضمانات معينة لرأس المال وبصفة خاصة
الابتعاد عن التأميم .

ولكن الحكومة كانت تدرك منذ البداية انه لابد من حد أدنى
من « الاصلاحات الهيكلية » لكي ندب الحياة في الاقتصاد العراقي . ومن
ثم كان من أول اجراءاتها اصدار قانون الاصلاح الزراعي الاول . وهو
اجراء كانت تمليه ضرورات التنمية بقدر ما كانت تلح بشأنه اعتبارات
العدالة الاجتماعية . فالملكية الزراعية شبه الاقطاعية عقبة في سبيل التنمية
تستوعب الجزء الأساسي من الفائض الاقتصادي القومي الذي يبده كبار
الملاك في الاستهلاك . كما انها كانت تجذب رؤوس الأموال باستمرار
نظراً للارتفاع المستمر في ريع الأرض مما كان لا يترك نصيباً كبيراً
للاستثمار في الصناعات . وقد أثبتت الأحداث ان عملية الاستيلاء والتوزيع
استغرقت زمناً طويلاً نسبياً . وهكذا نشأ عندنا لأول مرة قطاع عام
في الزراعة ، محدود النطاق ، ذو طابع مؤقت ولكنه قطاع عام على
كل حال .

وفي الوقت ذاته رأت الحكومة ان يشاركه رأس المال الخاص في ..

التنمية لا يمكن ان تمنى ترك هذه القضية الحيوية لتلقائية المستثمر الفرد بل ان على الدولة ان تدرس أهم مشروعات التنمية وان تختار من بينها وتعمل على المبادرة بوضعها موضع التنفيذ وعلى هذا الأساس فقد انشئ مجلس التخطيط عام ١٩٦٣ الذي حددت اختصاصاته في وضع خطة التنمية الاقتصادية ووضع البرامج الاستثمارية وتحديد السياسات الاقتصادية والمالية والمقدية والتجارية التي تضمن حسن تنفيذ الخطة ثم الاشراف على اعداد مشروع الميزانية السنوية العامة للدولة ضمن حدود الاطار العام لخطة التنمية الاقتصادية . ولكن الدراسة والبحث والاعداد والتشجيع الحكومي لم تكن كافية ليقدم رأس المال الخاص على تمويل المشروعات الحيوية للتنمية .

وكان الطابع السائد لتدخل الدولة (هو الشركة المختلطة) اي مساهمة الدولة مع القطاع الخاص . وبديهي ان هذه الشركات المختلطة كانت تسير على نمط الشركات الرأسمالية العادية . ولهذا لم تكن خلقة لنوع جديد من العلاقات الانتاجية

٢ - مرحلة التوجيه الاقتصادي والتعريق والتصنيع

لم تشهد الفترة الاولى من ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ - رغم الاهتمام الملح بقضية التنمية بروز دور محدد للقطاع العام . وكان عام ١٩٦١ عامافصلا في التطور السياسي والاقتصادي للبلاد اذ أصدرت الحكومة في هذا العام القانون رقم ٧٠ لسنة ١٩٦١ (الذي يتضمن الخطة الاقتصادية التفصيلية للسنوات ١٩٦١-١٩٦٢-١٩٦٥-١٩٦٦ لنقوم مقام الخطة الاقتصادية المؤقتة ولقد كانت السنوات التي تلت عام ١٩٦٩ فترة تميزت بسمي

الحكومة الدؤوب لتحقيق التنمية بمشاركة من رأس المال الاجنبي ورأس المال المحلي استمجالا للنتائج حيث عقدت في آذار ١٩٥٩ اتفاقية التعاون الاقتصادي بين العراق والاتحاد السوفيتي كما تميزت الفترة المذكورة من جانب المصالح الاستعمارية بالترقب والحذر حتى تتبين مسار الثورة العراقية. أما الرأسمالية الكبيرة المحلية فقد حاولت خلال هذه الفترة . ولا سيما خلال عام ١٩٦٢ حيث شهدت البلاد نوعاً من الاستقرار السياسي والاقتصادي - ان تجني اضعف الارباح في أسرع وقت . لقد كان رأس المال الاجنبي يقف متردداً لم يكن يملك الا الأعراض النهائي . ولكن تلك كانت خسارة وهمية . اذ ان رأس المال الاجنبي لم يكن قد تدفق على البلاد بعد ما منح من تسهيلات كما كان يتوهم بعض الاقتصاديين . ولكن المصالح الاستعمارية كانت تجثم على اقتصاد البلاد وترتبط بعد من كبار الرأسماليين المحليين ومن ثم بدأ الضغط الاقتصادي الحقيقي من الداخل في شكل مقاومة مجهود التنمية وكان التعبير الواضح لذلك هو امتناع بعض البنوك المحلية ذات الأصل الاجنبي والتي تسيطر عليها المصالح الأجنبية عن تمويل مشاريع التنمية وإنما أخذت توجه التسليف الوجهة التي تنفق وتلك المصالح . وهذا مما حدى بالحكومة الى ان تبدأ في تمرير تلك البنوك بصورة تدريجية بدأت اول الامر على شكل مشاركة في رأسمال تلك البنوك كالبנק العراقي المتحد وبنك الاعتماد العراقي .

٣ - مرحلة للتخطيط والتأميم وللتحول الاشتراكي

١٩٥٨ - ٦٤

واذا كان التصنيع هو العمود الفقري للتنمية فان التخطيط الشامل هو ادامتها فقد أنشأت الدولة وزارة التخطيط بعد ثورة ١٤ تموز ٥٨

وقد اقتضت صلاحياتها على وضع الخطط ومراقبة تنفيذها . أما تنفيذ الخطط فاصبح من صلاحيات عدد من الوزارات انشي كثيراً منها لهذا الغرض بموجب قانون السلطة التنفيذية رقم ٧٤ لسنة ١٩٥٨ وهي وزارات الصناعة ، الشؤون البلدية والقروية ، الاسكان والأشغال كما انشي مجلس التخطيط برئاسة رئيس الوزراء وعضوية وزيرى التخطيط والمالية وعدد من الوزارات المتقدمة (الصناعة والشؤون البلدية والقروية والمواصلات) وغرضه الأساسى الاشراف على تنفيذ المشاريع عن طريق جهاز وزارة التخطيط وقد وضعت وزارة التخطيط اول خطة اقتصادية هي الخطة الاقتصادية المؤقتة عام ١٩٥٩ .

وقد بدأ العمل فيها فى كانون الثانى ١٩٦٠ وبلغ مجموع اعتماداتها ٣٩٣ مليون دينار موزعة على مدى اربع سنوات تمتده ١٩٥٩ - ١٩٦٠ الى ١٩٦٢ - ١٩٦٣ وهي فى حقيقتها امتداداً لمنهج الاعمار الاخير الذي بديء به سنة ١٩٥٤ . ولم ينفق فى مجموع اعتماداته البالغة ٥٠٠ مليون دينار الا ثلثها فقط . وقد احتوت الخطة الجديدة على مشاريع بديء بتنفيذها او تقرر القيام بها وتماقت الحكومة من اجل انجازها تحت المنهج السابق . واصدرت الحكومة القانون رقم ٧٠ لسنة ١٩٦١ الذي يتضمن الخطة الاقتصادية التفصيلية للسنوات ١٩٦١ - ١٩٦٢ - ١٩٦٥ . ١٩٦٦ لتقوم مقام الخطة الاقتصادية المؤقتة وتستهدف الخطة التي ركزت اهتمامها على القطاع العام دون القطاع الخاص وهو امر يستهدف الملاحظة مضاعفة الدخل القومي خلال عشر سنوات وذلك بتحقيق زيادة سنوية فى صافي الانتاج القومى (عدا قطاع النفط الاجنبى) بحوالى ١٠ بالمائة .

وفي عام ١٩٦٤ وضعت الخطة الاقتصادية الخمسية ١٩٦٥ - ١٩٦٩ . وتتميز هذه الخطة بمدة مزايا لم تتوافر فى الخطط والميزانيات العمرانية السابقة وهي :-

اولا - تعتبر اول محاولة علمية للتخطيط الشامل في العراق . وقد نظرت الى الاقتصاد القومي ككل وحاولت تنظيم مجموع الاستثمارات العامة والخاصة ودراسة توزيعها توزيعاً عادلياً على مختلف القطاعات لتحقيق اهداف للقطاعات الانتاجية .

ثانيا - استند وضع الخطة على احد الوسائل العلمية في فن التخطيط حيث ترجمت اهدافها الشاملة الى اهداف قطاعية ثم الى مستوى المشروعات .

ثالثا - احتساب المتطلبات اللازمة لتحقيق الاستثمارات من عمل فني وعملة اجنبية وعملة اجنبية وموارد محلية . والاهداف الاقتصادية للخطة الخمسية تتركز في ارتفاع مستوى المعيشة بزيادة معدل النمو الاقتصادي بنسبة سنوية لا تقل عن ٨ بالمائة وتحقيق نمو اقتصادي متوازنة وتعديل شكله بحيث يزداد التنوع في الانتاج ويقل اعتماد الاقتصاد القومي على ايرادات النفط كمصدر للعملة الاجنبية وكصدر للدخل ويتطلب ذلك توسيع الطافة الانتاجية وزيادة مساهمة القطاعات السليمة (الزراعة والصناعة) في الدخل القومي بحيث تزداد صادرات البلاد من غير النفط وتستبدل نسبة اكبر من الاستيرادات بانتاج محلي ولهذا اعطت الخطة اسبقية للقطاعين السلميين وهدفت الى تنمية القطاع الزراعي بنسبة سنوية مقدارها ٧,٥ بالمائة وتنمية القطاع الصناعي بنسبة ١٢ بالمائة كما منحت الأسبقية للاستثمارات الاجتماعية التي لها علاقة مباشرة بتحسين الكفاءة الانتاجية للفرد (الصحة والتعليم) ولكن ما كادت الخطة الاقتصادية الخمسية تأخذ طريقها الى التنفيذ حتى اتضحت بمض الامور الهامة التي أعاق تنفيذ الخطة ألا وهي عدم كفاية الموارد المالية اللازمة لتمويل الخطة ، فالمعاملات العسكرية التي كانت قائمة في شمال الوطن وتدعيم جهاز الدولة العسكري كانت كلها تستحوذ على نسبة كبيرة من تخصيصات الميزانية ثم ان تطور الانفاق الاستهلاكي في البلاد قد أدى الى استخدام جزءاً من

موارد الخطة الاقتصادية وهذا مما أدى الى قلة المتبقي من الموارد المالية المخصصة للخطة . هذا من جهة ومن جهة اخرى فان التطورات السياسية التي كانت تمر بها البلاد وحالة عدم الاستقرار السياسي من الداخل قد جعلت الرأسمالية الكبيرة في البلاد تحجم عن تنفيذ المشروعات الاقتصادية بل انه يمكن القول ان موقف الرأسمالية الكبيرة من التنمية قد زاد سوءاً عما قبل فاجراءات التعريق ونمو القطاع العام حملت اجزاء منها على اهمال التجديدات العادية ناهيك عن التوسع وتمويل المشروعات الجديدة كما وان العناصر غير العراقية الاصل او المرتبطة ارتباطاً وثيقاً بالمصالح الأجنبية اخذت بالفعل بسبيل تصفية اعمالها وتهريب رؤوس أموالها .

اما الرأسمالية الوطنية الكبيرة فهي لم تكن تقبل وجود القطاع العام إلا كضرورة لتنفيذ المشروعات الهامة التي لا تدر ربحاً عاجلاً ولا وفيراً على ان ترثه في السيطرة على كل مشروع ايجع فلما بدا واضحاً اصرار الحكومة على بقاء القطاع العام وتدعيمه كأداة للتوجيه وحرصها على ان تخطط للتنمية ولا تتركها لتلقائية حافز الربح اتخذت هذه الفئة موقفاً سليماً . بل انها وجهت جهودها للاستفادة من مجهود التنمية الضخم لتحقيق ثروات طائلة في أقصر وقت عن طريق استنزاف رؤوس الأموال من القطاع العام بعدة طرق من أهمها عمليات الاستيراد وعقود الاستيراد واعمال المقاولات الحكومية . ومن المعلوم ان جوهر التخطيط هو حصر الموارد المالية وضمان استخدامها وفقاً لخطة تحقق من ذلك الاستخدام أفضل النتائج . ولذلك فان التخطيط يقتضي عملياً تجميع اكبر قدر من الموارد تحت الدولة . ولكن الرأسمالية الكبيرة كانت على العكس تعمل على سحب الأموال من القطاع العام ومن الناحية الاجتماعية اتضح انه لو تركت الامور على ما هي عليه لأدى تنفيذ الخطة - على فرض اكمال

تنفيذها رغم موقف الرأسمالية الكبيرة - الى تفاقم الفروق بين الطبقات وبانخفاض نصيب العمل من الدخل القومي .

لكل ذلك بدأت الدولة في ١٤ تموز ١٩٦٤ باتخاذ بعض اجراءات التأمين أبرزها تأمين جميع المصارف وشركات التأمين وتأمين ٣٠ شركة صناعية وتجارية . وخلال السنوات التالية لاجراءات التأمين هذه شهدت البلاد اجراءات واسعة أدت الى توسيع قاعدة القطاع العام في العراق .

ومهما يكن من امر فان حصيلة هذه الاجراءات الواسعة كانت التغير الجذري في هيكل الاقتصاد القومي ، فقد أصبح قطاع المال بأكمله ملكاً للدولة وتكاد التجارة الخارجية بشقيها ان تكون كاملة بيد الدولة والصناعات الاستخراجية والمعدنية والهندسية بقبضة الدولة . ويقدر بصفة عامة نصيب القطاع العام من الانتاج الصناعي بحوالي ٨٠ بالمائة كما بدأت الدولة تلعب دوراً أساسياً في تجارة المحاصيل الزراعية وفي التجارة الداخلية فضلاً عن سيطرتها على قطاع النقل بأنواعه كل هذا بالإضافة الى المشروعات الكبرى التي تتولاها الدولة (شركة النفط الوطنية العراقية ، اصلاح الزراعي ، استخراج المعادن) كالكبريت)

واذا أردنا ان نلخص هذا العرض التاريخي لتجربة القطاع العام في العراق يمكن ان نقول :

١- نشأ من خلال الجهد المبذول من اجل التنمية وضرورة تصدي الدولة للمشروعات التي يحجم عنها الرأسماليون .

٢- تدعم بشكل أساسي خلال معركة التحرر الاقتصادي وأخذ يلعب دوره كأداة للتوجيه في اقتصاد تحكمه الاوضاع الرأسمالية .

- ٣- تحول الى قاعدة للاقتصاد القومى كضرورة أملاها التخطيط
الشامل للتنمية وكثمرة لتبنى الحل الاشتراكى .
- ٤- تركت كل مرحلة من مراحل تطوره آثاراً فكرية وتنظيمية
تجمل من الحيوى طرح كل القضية التنظيمية في إطاره الجديد وعلى هدى
من دوره في بناء الاشتراكية .



الفصل الرابع

قوانين التأمين في العراق

اولا - مقدمة

ان محصلة التطور التاريخي للتجربة العراقية هي ان القطاع العام قد اصبح له في الاقتصاد العراقي الغلبة والسيطرة والقيادة . فمن ناحية الكمية المطلقة نجد ان له الغلبة في قطاعات المال والتأمين والصناعة والتجارة الخارجية ، كما ان له دوراً هاماً من حيث رقم الاعمال في التجارة الداخلية ومن ناحية الوزن النوعي نجد ان لوحده السيطر على القطاعات التي ليس له فيها الغلبة الكمية عن طريق وحداته الانتاجية والتجارية والصناعية وهذا واضح في الزراعة التي تعتمد من حيث التمويل ومن حيث مستلزماتها الصناعية (الاسمدة والمبيدات) ومن حيث التسويق على اجهزة القطاع العام .

ان فكرة ايجاد قطاع عام انما ترجع الى الفكرة التي اعتبرت الكساد العالمي الكبير فقد اقترح كينز في نظريته العامة للتوظيف والفائدة والنقود فكرة (اشتراكية الاستثمار) واقامة قطاع عام مرّن مكل للجهود القطاع الخاص حتى تضمن الدولة ان يكون حجم الطلب الفعال كبيراً بحيث يتمكن من تلافي البطالة وعدم الاستقرار الذي يصيب الحياة الاقتصادية (١) .

(١) دكتور جمال سعيد : النظرية العامة لكينز بين الرأسمالية والاشتراكية (ص ٢١٣) .

ان معنى هذا رسم سياسة استثمارية مكملة والقيام بتخطيط جزئي لا يناسب طبيعة لدول التي ترغب في الانطلاق وايجاد منهج علمي صحيح يحقق التقدم والنمو وقد اخذ التطبيق الاشتراكي في الهند بفكرة القطاع العام ايضاً .

ولكن الجديد في اشتراكيتنا ان القطاع العام ليس قطاعاً مكملاً لجهود القطاع الخاص بدور في فلكه ، ينكمش اذا اتسع القطاع الخاص ويتمدد اذا انكمش ، ان القطاع العام في اشتراكيتنا هو الاساس ويضطلع بالجزء الاكبر من حجم النشاط الاقتصادي في مجالات الصناعة والتجارة الخارجية والخدمات والمال والتأمين والقطاع الخاص هو الذي يدور في ذلك القطاع ويعمل الاثنان على تحقيق اهداف الخطة وفي ظل الرقابة الشعبية . ان عملية تحقيق التقدم لا يمكن تركها للجهود العفوية للقطاع الخاص الذي اثبت عدم قدرته في الماضي على تحمل هذه المسؤولية ، ان الهدف من قيام القطاع العام هو ايجاد جهاز قومي قادر رائد التقدم في جميع المجالات ويكون مسؤولاً عن تحمل المسؤولية الرئيسية في خطة التنمية .

ثانياً - صدور قوانين للتأمين :

لقد أصدرت الحكومة في صباح ١٤ تموز ١٩٦٤ عدداً من القوانين كان في مقدمتها القانون رقم ٩٨-١٩٦٤ بإنشاء المؤسسة الاقتصادية . وقد اعلن في هذه القوانين اشتراكية الجمهورية العراقية عملاً بنص الدستور المؤقت القائل (الجمهورية العراقية دولة ديمقراطية اشتراكية تستمد اصول ديمقراطيتها واشتراكيتها من التراث العربي

وروح الإسلام). ان صدور هذه القوانين قد جعل (عام ١٩٦٤ يتصف بمحدث تغيرات اقتصادية ذات أبعاد اجتماعية وسياسية . اذ اعلنت الحكومة العراقية في الرابع عشر من تموز مجموعة من القوانين شملت تأمين المصارف وشركات التأمين وثلاثين شركة في قطاعي التجارة والصناعة (١) ثم حدد بالاسباب الموجبة للقانون رقم ٩٨ ميدان هذا النوع من الاشتراكية في ميدانين يتكون منهما قطاع عام ولا يجوز انشاء قطاع خاص فبهما وهما :

١- قطاع البنوك وشركات التأمين

٢- قطاع صناعة السمنت والاسبست والسيكار .

وتقرر بموجب هذه القوانين ان يكون القطاع مختلطاً في المجالات الصناعية الاخرى كالغزل والنسيج والمواد الغذائية والصابون والدباغة والجلود والأحذية والطابوق والنجارة . وقد شمل التأمين المشاريع الكبيرة في هذا القطاع وتركزت المشاريع المتوسطة والصغيرة في القطاع الخاص .

ولا أدري ماهي الاسس او المعايير التي استند عليها المشرع العراقي في التصنيف المذكور ولا سيما ما يتعلق منها بالمشاريع الصناعية لماذا مثلاً أدخل صناعة السمنت والاسبست والسيكار ضمن القطاع العام وحرّم انشاء شركات خاصة في هذه الحقول الصناعية ولماذا جاز ان يكون القطاع مختلطاً في الصناعات الاخرى . ان قوانين التأمين لم توضح اسباب هذا التصنيف ولم تورد له مبررات اقتصادية معقولة .

» وقد فسر واضع القانون اشتراكية هذه بانها لا تعني هسكرة

(١) التقرير السنوي - البنك المركزي للاراق لسنة ١٩٦٤ (ص ٩)

الأشخاص الذين استولت الدولة على أموالهم فإن لهم هذه الكرامة
والمكانة في المجتمع وأنما تقصد بذلك (تغيير الوظيفة الاجتماعية
للملكياتهم) (١)

وقد خطط المشرع العراقي هذه الخطوة على الوجه التالي :

- ١- شرع مؤسسة عامة ذات وظائف متعددة خولها ادارة الاموال
والاعمال التي يودعها اياها .
- ٢- اعلن تأميم شركات ومشاريع صناعية وتجارية ومصارف معينة .
- ٣- وضع قواعد لتشكيل مجالس ادارة المشاريع والمنشآت التي اتمها .
- ٤- حدد شكل الشركات والحد الاعلى للاسهم التي يجوز لكل
مساهم ان يملكها .

ويبدو ان قوانين التأمين رقم ٩٩، ١٠٠، ١٠١، ١٠٢، ١٠٣ هذه قد
اقتبست فصولها وأحكامها من قوانين التأمين التي صدرت في الجمهورية
العربية المتحدة في تموز ١٩٦١ وهي قوانين رقم ١١٧ و ١١٨ و ١١٩ و ١١١
و ١١٣ التي صدرت لتنظيم تأمين الشركات والمنشآت والبنوك
والمصارف التجارية التي اعلن تأميمها وكيفية تقسيم الارباح وتشكيل
مجالس الادارة والحد الاعلى لمقدار الاسهم التي يجوز تملكها . وقد تضمنت
هذه التشريعات التي سنتناولها بايجاز فيما بين اعادة تنظيم الجهاز المصرفي
في الجمهورية العربية المتحدة . وتأمين البنوك وشركات التأمين والتغيير
الشامل لنظام تسويق القطن ، وتوسيع اشراف القطاع العام عن طريق التأمين
ومساهمة الدولة في رؤوس الاموال وتعديل قانون اصلاح الزراعي
وزيادة فئات الضرائب على التبرائح العليا من الدخل واستحداث نظام

(١) المحامي حامد مصطفى - النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأمين

في القانون العراقي (من ١٩٦٧) .

المشارك المال في الأرباح والإدارة وزيادة الذي تقوم به الدولة في
النشاط التجاري .

اولا - التأميم : أ- تأميم بعض للشركات
والمنشآت

في ٢٠ بوليه (تموز) سنة ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون
رقم ١١٧ لسنة ١٩٦١ بتأميم بعض الشركات والمنشآت وتضمن الاحكام
الآتية :

١- تأميم جميع البنوك وشركات التأمين في اقليمي الجمهورية ،
كما تؤمم الشركات والمنشآت المبينة في الجدول المرافق للقانون وتؤول
ملكيتها الى الدولة .

٢- تحويل اسهم الشركات ورؤوس أموال المنشآت المشار اليها
الى سندات اسمية على الدولة لمدة خمس عشر سنة بفائدة ٤ بالمائة سنوياً
وتكون السندات قابلة للتداول في البورصة ويجوز للحكومة بعد عشر
سنوات ان تستهلك هذه السندات كلياً او جزئياً بالقيمة الاسمية
بطريق الاقتراع .

٣- يحدد سعر كل سند بسعر السهم حسب آخر اقفال بورصة
الاوراق المالية بالقاهرة قبل صدور القانون اي قبل ٢٠ تموز ١٩٦١ فاذا
لم تكن الاسهم متداولة في البورصة او كان قد مضى على آخر تعامل عليها
اكثر من ستة شهور تنولى تحديد سعرها لجان معينة كما تنولى هذه اللجان
تقديم المنشآت غير المتخذة شكل شركات مساهمة .

٤- تظل الشركات والبنوك المؤممة محتفظة بشكها القانوني عند

صدور القانون وتتمتع في مزاولة نشاطها دون ان تسأل الدولة عن التزاماتها السابقة إلا في حدود ما آل اليها من اموالها وحقوقها في تاريخ التأميم .
٥- يجوز بقرارات رئيس الجمهورية ادماج اي شركة او بنك او منشأة منها في شركة او بنك او منشأة اخرى .

ب - التأميم للنصفي لبعض الشركات والمنشآت :

في ٢٠ يولييه (تموز) ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١١٨ لسنة ١٩٦١ بتقرير مساهمة الحكومة في بعض الشركات والمنشآت فنص على ان تتخذ الشركات والمنشآت التي بينها القانون شكل شركة مساهمة عربية وان تسام فيها احدى المؤسسات الهامة التي تحدّد بقرار من رئيس الجمهورية بحصة لا تقل عن ٥٠ بالمائة من رأس المال واعطى القانون مهلة ستة أشهر لتوفيق اوضاع الشركات والمنشآت مع أحكامه . ويجوز عند الاقتضاء تخفيض حصة كل مساهم او شريك في رأس المال بمقدار النصف . وتؤدي الحكومة قيمة الحصة التي تسام بها المؤسسات العامة في رأس مال الشركات والمنشآت المؤممة تأميماً نصفياً بموجب سندات اسمية عن الدولة بفائدة ٤ بالمائة لمدة خمس عشر سنة وتكون للسندات قابلية للتداول ، ويجوز للحكومة بعد عشر سنوات ان تستهلك السندات كلياً او جزئياً بالقيمة الاسمية بطريق الاقتراح . اما الاحكام الخاصة بتحديد قيمة رأس مال الشركات والمنشآت التي يسري عليها هذا القانون فتتفق مع الاحكام الواردة بالقانون رقم ١١٧ المشار اليه آنفا .

ج - وضع حد اقصى للملكية لأسهم بعض الشركات :

في ٩ يولييه (تموز) ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون

رقم ١٠٩ لسنة ١٩٦١ بشأن تنظيم النقل البحري وبموجبه انتقلت ملكية شركة بواخر البوستة الخديوية الى المؤسسة العامة للنقل والمواصلات ونص على اتخاذ الاجراءات اللازمة لادماج الشركة المساهمة المشار اليها في الشركات العامة للملاحة البحرية على ان تضم هذه الشركة الاخيرة الى المؤسسة العامة للنقل والمواصلات ، وحولت أسهم شركة البوستة الخديوية الى سندات أصحية على المؤسسة العامة للنقل والمواصلات لمدة ١٢ سنة وبفائدة سنوية يصدر بتجديدها قرار من وزير الاقتصاد بحيث لا يتجاوز متوسط ربح السهم في السنوات الخمس الاخيرة . وتحدد قيمة السند على أساس قيمة التصفية التي تحددها لجنة معينة . ويجوز بعد عشر سنوات اعتباراً من ١١ يولييه ١٩٦١ استهلاك السنوات بالطريقة السابقة (١)

ثانياً - هناك قوانين اخرى وتمديدات لقوانين اخرى صدرت خلال شهر تموز ١٩٦١ وبعد صدور قوانين التاميم مباشرة وهذه القوانين والتعديلات هي :

أ - تعديل قانون الاصلاح الزراعي فبموجب القانونين رقم ١٢٧ و ١٣٢ لسنة ١٩٦١ الخاصة بتعديل بعض احكام قانون الاصلاح الزراعي لايحوز لاي فرد ان يمتلك من الاراضي الزراعية اكثر من مائة فدان وبمعتبر في حكم الاراضي الزراعية ما يملكه الافراد من الاراضي الصحراوية وكل تعاقد ناقل للملكية يترتب عليه مخالفة هذه الاحكام يعتبر باطلا ولا يحوز تسجيله فاذا زادت ملكية الفرد على مائة فدان بسبب الميراث او الوصية او غير ذلك من طرق كسب الملكية بغير طريق التعاقد كان للمالك ان يتصرف في القدر الزائد خلال سنة من تاريخ تملكه على ان يتم التصرف

(١) المجلة الاقتصادية - البنك المركزي المصري - العدد الثاني ١٩٦١ (ص ٣٢٣ - ٣٢٦) .

في هذا القدر الى صفار الزراع . وتستولي الحكومة على الاطيان الزائدة نظير تعويض معين اذا لم يتصرف المالك خلال المدة المذكورة او تصرف على خلاف الاحكام المشار اليها ويؤدي التعويض سندات اسمية على الدولة لمدة خمس عشر سنة وبفائدة ٤ بالمائة سنوياً محسوبة على تاريخ الاستيلاء وتكون السندات قابلة للتداول في البورصة ويجوز للحكومة بعد عشر سنوات ان تسلمك هذه السندات كلياً او جزئياً بالقيمة الاسمية .

ومن التعديلات التي ادخلها القانون رقم ١٢٧ لسنة ١٩٦١ انه اعتباراً من سنة ١٩٦١/١٩٦٢ الزراعية لايجوز لاي شخص هو وزوجته وأولاده القصر ان يحوزوا بطريق الايجار او وضع اليد او بأية طريقة اخرى من الأراضي الزراعية وما في حكمها غير المملوكة لهم مساحة تزيد على خمسين فداناً ، كما لايجوز الوكالة في ادارة او استغلال الأراضي الزراعية وما في حكمها فيما يزيد على هذا القدر ويقع باطلا كل عقد يترتب عليه مخالفة هذه الاحكام .

ب - تصنيف قساط الدين وفوائده المستحقة على المنتفعين بقوانين اصلاح الزراعي : في ٢٥ تموز ٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١٢٨ لسنة ١٩٦١ الذي خفض الى النصف ما لم يؤد من أقساط وفوائد ثمن الأراضي الموزعة او التي توزع على المنتفعين بالاصلاح الزراعي بموجب القانونين رقم ١٢٨ لسنة ١٩٥٢ ورقم ١٦١ لسنة ١٩٥٨ .

ثالثاً - العمل والاجور :

تخفيض الحد الأقصى لساعات العمل في الصناعة الى ٤٢ ساعة في

الاسبوع : في ٢٨ تموز ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١٣٣ لسنة ١٩٦١ في شأن تنظيم تشغيل العمال في المؤسسات الصناعية وبموجبه لايجوز للمؤسسات الصناعية التي يصدر قرار وزير الصناعة المركزي بتحديدھا تشغيل العامل تشغيلاً فعلياً اكثر من ٢٤ ساعة في الاسبوع لاتدخل فيها الفترات المخصصة لتناول الطعام والراحة ولايجوز للعامل ان يعمل في اكثر من مؤسسة واحدة. ولايجوز للمؤسسات المشار اليھا ان تشغل العامل وقتاً اضافياً او توظف عمالاً يعملون في المؤسسات الاخرى بعض الوقت إلا باصر من وزير الصناعة المركزي ويحدد وزير الصناعة المركزي عدد العمال الذين قد تلتزم المؤسسات الصناعية بزيادتهم نتيجة لتطبيق احكام القانون . وتلتزم المؤسسات المشار اليھا بتنفيذ احكام القانون في مدة أقصاھا سنة اعتباراً من ٢٧ تموز ١٩٦١ .

ب - قصر التعيين على وظيفة واحدة

في ٢١ تموز ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١٢٥ لسنة ١٩٦١ وبموجبه لايجوز ان يعين اي شخص في اكثر من وظيفة واحدة سواء في الحكومة او في المؤسسات العامة او في الشركات او الجمعيات او المنشآت الاخرى وعلى كل موظف من الموظفين الحاليين يصرى عليه الحظر ان يختار الوظيفة التي يحتفظ بها خلال شهر واحد اعتباراً من ٢١ تموز ١٩٦١ فاذا مضت المهلة دون اختيار احتفظ له بالوظيفة التي عين فيها قبل غيرها .

ج - اشراك العمال في ارباح الشركات المساهمة :

في ١٩ تموز ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١١١ لسنة ١٩٦١ بتعديل القانون رقم ٢٦ لسنة ١٩٥٤ الخاص بالشركات المساهمة وبذلك أصبحت ارباح الشركات المساهمة وشركات التوصية بالاسهم توزع

على النحو الآتي :

١- يجب جزء من ٢٠ على الأقل من صافي ارباح الشركة لتكوين احتياطي الى ان يبلغ هذا الاحتياطي الخمس من رأس المال وكل ذلك مالم يقضى القانون بغيره . ويعمل بذلك كلما قل الاحتياطي عن خمس رأس المال ولا يخل هذا بما يشترطه النظام او الجمعية من نسب أعلى او انواع اخرى من الاحتياطيات

٢- يجب من الارباح الصافية للشركة بالمائة تخصص لشراء سندات حكومية .

٣- يوزع الباقي بعد ما تقدم بواقع ٧٥ بالمائة للمساهمين و٢٥ بالمائة للموظفين والعمال وتوزع على النحو التالي :

١- ١٠ بالمائة توزع على الموظفين والعمال عند توزيع الارباح على المساهمين وذلك طبقاً لقواعد عامة يصدر بها قرار من رئيس الجمهورية

٢- بالمائة تخصص للخدمات الاجتماعية والاسكان طبقاً لما يقرره مجلس ادارة الشركة بالاتفاق مع نقابة عمال الشركة

٣- ١٠ بالمائة تخصص لخدمات اجتماعية مركزية للموظفين والعمال وتحدد كيفية التصرف في هذه المبالغ وأداء الخدمات الجهة الادارية التي تتولاها او تشرف عليها بقرار من رئيس الجمهورية .

وعلى الشركات القائمة ان توفق اوضاعها طبقاً لما تقدم خلال سنة اعتباراً من ١٩ تموز سنة ١٩٦١ .

د - إشراك العمال والموظفين في ادارة الشركات والمؤسسات :

في ١٩ تموز ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١١٤ لسنة ١٩٦١ بكيفية تشكيل مجالس الادارة في الشركات والمؤسسات وأوجب ان لا يزيد عدد اعضاء مجلس ادارته اية شركة او مؤسسة عن سبعة

أعضاء من بينهم عضوان ينتخبان عن الموظفين والعمال فيها على أن يكون أحدهما عن الموظفين والآخر عن العمال وتكون مدة العضوية لهما سنة تبدأ من أول تموز .

هـ - وضع حد أقصى للمرتب او المكافأة في الشركات والمؤسسات :

في ١٩ تموز ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١١٣ لسنة ١٩٦١ وبمقتضاه لا يجوز أن يزيد على خمسة آلاف جنيه سنوياً مجموع ما يتقاضاه رئيس مجلس الإدارة او عضو مجلس الإدارة المنتدب او عضو مجلس الإدارة او أي شخص يعمل في هيئة او مؤسسة عامة او شركة او جمعية بصفته موظفاً او مستشاراً او بأي صفة أخرى سواء صرفت اليه المبالغ بصفة مكافأة او راتب او بدل حضور او بدل تمثيل او بأي صورة أخرى ويبطل كل تقدير يتم على خلاف ذلك . ولا تخل هذه الاحكام بأي نص في القانون يقضى بتحديد الحد الأقصى بأقل من ذلك وقد عمل بالقانون المشار اليه في اقليمي الجمهورية من اول آب ١٩٦١ .

رابعاً - وصدر في ٩ تموز قرار من رئيس الجمهورية بالقانون رقم ١١٠ لسنة ١٩٦١ المعدل بالقانون رقم ١٢٠ لسنة ١٩٦١ ، وبموجبه انتقلت الى الدولة ملكية منشآت كبس القطن وانشئت مؤسسة عامة باسم المؤسسة العامة لكبس القطن .

خامساً - (أ) زيادة سعر الضريبة على الايراد العام بموجب القانون ١١٥ لسنة ١٩٦١ :

(ب) الغاء الضريبة الاضافية للدفاع المفروضة على وعا .
: الضريبة العامة على الايراد .

(ج) تعديل الضريبة على العقارات المبنية .

سادسا - المؤسسات العامة :

استحدث بموجب قرار جمهوري رقم ٢٢٩ و ٢٥٠ وبتاريخ ٢ مارت ١٩٦١ مؤسستين هما : مؤسسة مصر ومؤسسة النصر وبموجب قرار جمهوري رقم ٣١٩ لسنة ١٩٦١ الصادر بتاريخ ٨ نيسان ١٩٦١ ينص بإنشاء مؤسسة عامة تعاونية للاسكان في الاقليم الجنوبي من الجمهورية العربية المتحدة تسمى « المؤسسة العامة التعاونية للاسكان » ويكون للمؤسسة الاغراض والاختصاصات التالية :

١ - الاشتراك في رسم السياسة العامة لقطاع الاسكان التعاوني بالاقليم الجنوبي .

٢ - نشر الوعي لتحقيق أهداف الاشتراكية التعاونية في مجال الاسكان .

٣ - تنمية قطاع الاسكان التعاوني بتوفير المعونة الفنية والمالية للجمعيات التعاونية للاسكان .

٤ - الاشراف على الجمعيات المشار اليها بما يكفل لها الاستقرار والبعيد عن الاستغلال وتوجيه نشاطها في حدود السياسة العامة للاسكان .

٥ - المشاركة في تنمية الاقتصاد القومي بمباشرة الأعمال الصناعية والتجارية المتصلة باغراض الاسكان التعاوني .

المجلس العامة للمؤسسات العامة :

د - في ١٦ نيسان ١٩٦١ صدر قرار رئيس الجمهورية رقم ٤٨٦ لسنة ١٩٦١ بإنشاء مجلس أعلى للمؤسسات العامة ذات الطابع الاقتصادي ويختص

المجلس يرسم سياسة المؤسسات العامة المشار اليها والتنسيق بين نشاطها ووضع الخطط العامة لها في اطار الخطة العامة للدولة على ان تقوم المؤسسات المذكورة بتقديم تقارير دوريه عن نشاطها للمجلس الأعلى كما تقوم بموافاته بصورة من القرارات التي تصدرها مجالس ادارتها فيما يختص بانشاء الشركات « المساهمة فيها ، اوزيادة رأسمالها او ادماجها في شركات اخرى او حلها وتصفيتها .

سابعاً — البنوك :

تناولت القرارات الصادرة بخصوص البنوك بضم رأسمال البنك الأهلي المصري الى رأسمال المؤسسة الاقتصادية وقرار النظام الأساسي لبنك بورسعيد وقانون مصرف سوريا المركزي وانشاء المجلس الأعلى للنقد والائتمان والصرف .

ثامناً — للتجارة والصناعة :

تناولت القرارات الخاصة بالتجارة والصناعة تنظيم :

- (أ) اعمال الوكالات التجارية .
- (ب) قصر التوريدات المستوردة من الخارج على شركات القطاع العام
- (ج) قصر أعمال المقاولات الحكومية على شركات القطاع العام
- (د) تحديد احجام الانتاج في المنشآت الصناعية المحلية وتحديد عدد الواردات بها .

هذه هي القوانين والتشريعات التي صدرت في عام ١٩٦١ ولا سيما

تأميمات يوليو ١٩٦١ وما ترتب عليها من انتقال ملكية عدد كبير من وحدات النشاط الاقتصادي الى الدولة. (ويبدو ان المشرع العراقي أفاد من تجربة المشرع العربي في التطبيق فمدل في التشريعات التي اقتبس منها بما رآه ملائماً للميدان الاقتصادي العراقي المحدود . فأخذ بنظام المنشأة العامة وجعله المركز الذي تنشأ منه المؤسسات الفرعية لإدارة المشاريع - مع الاعمال والشركات ادارة مباشرة ولكنه أساء اقتباس التي اخرجت بها التشريعات العربية التي جاءت مجزأة الاحكام . فنظام المؤسسات الاقتصادية العربية كان قد انشئ سنة ١٩٥٧ . ولكن تشريعات التأميم صدرت سنة ١٩٦١ وكل منها ينظم حالة من حالات الادارة لم يكن قانون المؤسسات يخطط لها عند تشريعه . لهذا فقد كان على المشرع العراقي ان يجمع احكام المؤسسة في وظائفها وادارتها ونطاق عملها في تشريع واحد وبذلك يكون قد وضع النظرية العامة التي تساعد على الامام بالفكرة السائدة في ذهن المشرع وحالات تطبيقها أضف الى ذلك ان المشرع العراقي لم يكن يملك تشريعاً تاماً لنظرية المؤسسات العامة كالقانون رقم ٣٢ - ١٩٥٧ الذي غدا القانون رقم ٦٠ - ١٩٦٣ بعد الوحدة (١) وما يتقدم يتبين لنا ان ماصنعه مشرع قوانين التأميم في اصداره القوانين آتفة الذكر هو اسلوب التأميم بعينه وهو الشعار الاساسي في كل نظام اشتراكي مهما تعددت اشكاله واختلف مكانه . ذلك ان المقصود من هذه الوسيلة الجمع بين غرضين اصليين يهدف اليهما هذا النظام اولهما استقلال الدولة بادارة كل مشروع تتوافر فيه عناصر المرفق العام والآخر حماية سواد الشعب من آثار الاحتكار وطفغان رأس المال . وفي كلا هذين

(١) المحامي حامد مصطفى - النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأميم (ص ١٦٨) .

الفرضين لانهتم الدولة بالخروج عن القواعد العامة في احترام الملكية الخاصة وحرية الافراد والشركات في سعيهم لكسب الرزق الحلال وفقاً لقواعد القانون والاساليب المشروعة للحصول على الثروة والربح (١)

لقد بينت المذكرة الايضاحية لتشريع قوانين ١٤ تموز ١٩٦٤ مجال القطاعات الاقتصادية للصناعات المؤممة على الوجه التالي :

القطاع العام : البنوك وشركات التأمين وصناعة السمك وصناعة الاسبست وصناعة السيكر . ويمنع انشاء قطاع خاص في هذه المجالات .

القطاع المختلط ، الغزل والنسيج والمواد الغذائية والصابون والدباغة والجلود والأحذية والطابوق والمنتجات .

القطاع الخاص : جميع المشاريع المتوسطة والصغيرة في القطاعين السابقين ومن ذلك نرى ان المشرع العراقي لم يتبع قاعدة عامة في تقسيم القطاعات الاقتصادية ولكنه قسمها بالتسمية والتعيين ، وهو كذلك لم يبين حدود ما يعتبر صغيراً او متوسطاً او كبيراً من مشاريع القطاع العام والقطاع المختلط صناعياً كان او تجارياً .

اما الشكل العام لهذه الادارة فقد اخذ شكل مؤسسة عامة شاملة سماها القانون (المؤسسة الاقتصادية) يدخل تحت ادارتها واشرفاء عدد من المؤسسات الفرعية حددها القانون بثلاث على التعيين يجوز احداث غيرها بقانون لاحق . وهذه المؤسسات الفرعية هي : المؤسسة العامة للصناعة ، المؤسسة العامة للتأمين والمؤسسة العامة للتجارة ثم جعل من ادارة المؤسسة الصناعية جميع المشاريع الصناعية الحكومية والمشاريع

المؤسسة وفي ادارة المؤسسة التجارية جميع المشاريع الحكومية التي كانت تأخذ شكل مؤسسة او شركة والشركات التي شملها التأمين . اما مؤسسة التأمين العامة فقد دخل في ادارتها شركة التأمين الوطنية وجميع شركات التأمين المجازة في العراق .

ومن هذه الناحية يختلف النظام القانوني للمؤسسات العامة عنه في الجمهورية العربية المتحدة التي لم تنشئ المؤسسة الاقتصادية الشاملة ولا كنهها الحقت المؤسسات بالوزارات على اساس التقسيم النوعي فجلت كل مؤسسة تابعة للوزارة التي تحقق اغراضاً تشترك معها في تحقيقها .

ثالثاً - المؤسسة الاقتصادية :

تتكون المؤسسة الاقتصادية العامة من عدد من المؤسسات الفرعية عددها المادة الرابعة من القانون وهي المؤسسة الصناعية ومؤسسة التأمين والمؤسسة التجارية واية مؤسسة اخرى تنشأ بقانون. ويدبر هذه هذه المؤسسات العامة كافة مجلس ادارة عام هو مجلس ادارة المؤسسة الاقتصادية الذي يتألف من تسعة اشخاص هم : رئيس مجلس ادارة المؤسسات نفسها وأربعة وزراء هم وزراء المالية والتخطيط والاقتصاد والصناعة ومحافظ البنك المركزي ورؤساء مجالس ادارة مؤسسات التأمين والصناعة والتجارة يضاف اليهم رئيس اي مؤسسة عامة اخرى تنشأ بعد ذلك .

ويعين رئيس مجلس ادارة المؤسسة والاعضاء غير الوزراء ومحافظ البنك المركزي بمرسوم جمهوري لمدة خمس سنوات قابلة للتديد ويحدد مجلس المؤسسة راتب كل منهم وشروط استخدامهم . وقد نصت المادة

الخامسة عشر من القانون على الشروط التي يجب ان تتوافر في هؤلاء .
وهي شروط الاهلية المدنية الكاملة وعدم وجود مصالح لهم في المؤسسة
او ما يعمود اليها من الاعمال والمؤسسات .

وقد خول المجلس جميع السلطات الادارية لاحداث تشكيلات
المؤسسة وأقسامها ودوائرها وعممها وفروعها في العاصمة وسواها وان
يضع قواعد الخدمة لعمال المؤسسة وفواعدها المالية والحسابية وطريقة
تنظيم ميزانيتها . كل ذلك وفقاً لنظام داخلي يضعه المجلس نفسه او وفقاً
لقرارات يصدرها .

وقد نص القانون على ان وظيفة المؤسسة الاقتصادية (هو المساهمة
في تنمية الاقتصاد القوي عن طريق النشاط الاقتصادي في حقل القطاع
العام والمقصود (بالتنمية الاقتصادية القومية) تدخل الدولة في انعاش
الصناعة والتجارة والزراعة والاعمال المالية والمصرفية بقصد رفع مستوى
الشعب المعاشي ، ولا يدخل في مفهوم النص النشاط النقابي والصحي
الالتزامي ، وادخال المشروع (في حقل القطاع العام) خطأ وتناقض ذلك
ان قوانين ١٤ تموز ١٩٦٤ قد أبحاث تدخل الدولة في القطاع الخاص
ايضاً فأبحاث مساهمة الحكومة في الشركات والمنشآت التجارية الخاصة
بجزء من رأسمالها .

وعملية التنمية هذه تظهر في البلاد الاشتراكية الثورية أي التي
تقبض على زمام السلطة فيها حكومات استولت على الحكم بطريق الثورة
وهي في الغالب من البلاد المتخلفة في ميادين الاقتصاد والاجتماع . وفي
جميع هذه البلاد تقريباً ترى ان السلطة الثورية تحاول الارتقاء بمستوى
شعوبها بطريق السياسة الثورية السريعة وليس بطريق التدرج والتطور
الذي يعتمد على التشريع الدستوري الحر وقرارات البرلمان كما هي الحال
في البلاد الاشتراكية الدستورية اعتقاداً بان هذه السياسة لا تضمن

التقدم السريع ولا يؤمن ثمرها بالسياسة الاقتصادية وفقاً لأهواء الأحزاب
ونائج الانتخابات المتغيرة .

وهناك اشكال شتى لطريقة التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة
فمنها ما يقتصر على ميدان الصناعة ووضع التخطيط العام للانتاج دون
التدخل المباشر في انشاء الصناعات او امتلاكها على الدوام .

ومنما ما يستولي على جميع ميادين الصناعة والتجارة والزراعة والنشاط
المالي وينفرد بانشائها وادارتها وامتلاكها ولا يسمح للأفراد بانشاء قطاع
خاص او المشاركة فيه ذلك هو النظام الشيوعي الذي لا يعرف سوى
القطاع العام .

ومنما ما يجمع بين القطاع العام والقطاع الخاص فتستولي فيه الحكومة
على الصناعات المهمة وتتدخل في النشاط الرئيسي للتجارة والمال وتمتلك
الارض الزراعية ، وتخضعها لنظام وثيق تكون لها فيه السيطرة على الانتاج
والتوزيع وبذلك تسمح الدولة للنشاط الاقتصادي الفردي مسج اخضاعه
لرقابة شاملة تمنعه من الطغيان والاستبداد بالمستهلكين والعمال .

وتتوصل المؤسسة الى تحقيق هذا الغرض العام بوسائل ادارية
واخرى انشائية :

١ - للوسائل الادارية :

للمؤسسة سلطات ادارية واسعة في ادارة جهازها واستثمار اموالها
والوصول بها الى الغرض الذي انشئت من اجله . ومن ذلك تعيين مدير
عام لها ومدراء عامين للمؤسسات التابعة لها واختيار ممثلين عنها في مجالس
ادارة المؤسسات والشركات التي تساهم فيها وتوجيهها ايضاً اذا كان لها من
الاسهم ما لا يقل عن ٢٥ بالمائة من رأسمالها واصدار الأنظمة الداخلية

والعمليات التي تتبعها في ادارة اعمالها ووضع الميزانية السنوية للمؤسسة
وفي حساب الارباح والخسائر وجميع ماسوى ذلك من الوسائل الادارية .

٢ - للوسائل الانشائية :

وقد منح القانون المؤسسة سلطات واسعة للعمل على تحقيق اغراضها
وهي التنمية الاقتصادية الموجهة واطلق لها اليد في ذلك بقوله (المؤسسة
في سبيل تحقيق اغراضها ان تتبع مختلف الوسائل اللازمة ثم ذكر النص
شتاناً من الميادين الاقتصادية تجمع بين القطاع العام والقطاع المختلط
والقطاع الخاص ثم ناط نشاط القطاع العام بالمؤسسة الاقتصادية
وحدها .

٣ - طريقة عمل المؤسسة :

سبق ان رأينا المجال الذي حددده القانون للقطاع العام والقطاع
الخاص والقطاع المختلط وان القانون اقد ناط نشاط القطاع العام بالمؤسسة
الاقتصادية وحدها (م٣)

وسبق القول ايضاً انه من اجل تسهيل عمل المؤسسة واداء وظيفتها
قسمت الى ثلاث مؤسسات أجاز لها القانون انشاء مؤسسات وشركات
كلما دعت الحاجة الى ذلك كشركة الادوية والعقاقير التي انشئت بعد اصدار
القانون وان كان وضعها يساعد على اعتبارها مؤسسة .

وكل واحدة من هذه المؤسسات تستمد سلطاتها وطريقة عملها
من مجلس ادارة المؤسسة الاقتصادية وفقاً لنظام داخلي ينظم نشاطها

ويمكنها من القيام بوظائفها ولكل منها ايضاً مجلس ادارة يختار اعضاؤه مجلس ادارة المؤسسة الاقتصادية من المدراء العامين للوحدات التي تتألف منها المؤسسة العامة . وقد انشأ القانون ادارة فرعية سماها وحدات وهي كل شركة او معمل او اي عمل تجاري تملك المؤسسة كامل رأسماله وسواء كانت هذه الوحدات من انشاء المؤسسة نفسها او انها انتقلت اليها بقوانين التأميم ثم اجاز جمع هذه الوحدات او بعض منها لتتكون منها مؤسسة تابعة للمؤسسة العامة التي تتحد معها في العمل . ولا يمنع هذا من ان تكون مجموعة الوحدات مؤسسة عامة منفردة تتساوى مع المؤسسات العامة الاخرى لتتبع المؤسسة الاقتصادية العامة نفسها اذا كان نطاق عملها يتطلب ذلك .

اما الوحدة نفسها فانها تدار بمجلس ادارة خاص يمين اعضاؤه ورئيس مجلسه مجلس ادارة المؤسسة الاقتصادية ، وقد صدر النظام الداخلي لسكل من مؤسسة التجارة ومؤسسة التأمين والمؤسسة الصناعية و - بين وظيفة كل منهما ، وتوصى هذه الوظيفة بالاشتراك على الوحدات المؤممة (المنشآت كما سماها القانون) التابعة لها وتقديم المشورة لها وكيفية ادارة اعمالها التجارية او التأمنية وتوزيع البضائع التي حصر استيرادها بالمؤسسة الاقتصادية بين تلك الوحدات .

ومما يلاحظ هنا ان النظام الداخلي هذا قد احدث تشكيلات ادارية للمؤسسة لتقوم باعباء هذه الوظيفة . وفيما عدا الشركات التي اتمتها الحكومة وادخلتها تحت ادارة المؤسسة الاقتصادية اجاز القانون لهذه احدات ووحدات تجارية وصناعية اخرى تقوم باغراض التنمية الاقتصادية (١)

(١) نص القانون رقم ١٠٢ / ١٩٦٤ على الزام جميع الشركات المساهمة الصناعية التابعة للمؤسسة الاقتصادية وسواها بان لا يزيد اعضاء مجلس ادارتها على سبعة اشخاص وان يكون منهم من عمال الشركة وآخر من موظفيها .

واباح لها الاستقراض من الحكومات والمصارف الاجنبية بقانون
ويعتبر قرضها هذا بمثابة قرض للدولة او ان تستقرض من البنك المركزي
او المصارف الدائمة بضمن وزير المالية وبالشروط التي يوافق عليها
مجلس الوزراء . واجاز لها القانون كذلك استلحاق الوحدات التجارية
والصناعية التي تملكها الحكومة قبل نفاذ القانون . وتنفيذاً لهذا النص
الحقت عشر مؤسسات صناعية بالمؤسسة وحل رئيس المؤسسة الاقتصادية
محل الوزير المرجع لكل منها وفقاً للقانون او النظام الذي انشئت به الى
ان يتم إلحاقها بالمؤسسة الصناعية .

٤ - مالية المؤسسة الاقتصادية :

تتكون مالية المؤسسة الاقتصادية من رأس مال الشركات والمشاريع
التي تشملها التأمين واصبحت ملكاً للدولة مقابل التعويض الذي قدرته
الحكومة بالقانون رقم ١٩٦٤/٩٩ . وقد حول القانون اسهم هذه
المشاريع والشركات ورؤوس اموالها الى سندات اسمية يملكها اصحاب
رأس المال وتستحق على الدولة بعد خمس عشر سنة من تأريخ التأمين في
١٤ تموز ١٩٦٤ بفائدة قدرها ٣ بالمائة على ان تكون هذه الاسهم قابلة
للتداول في الاسواق وللإطفاء الكلي او الجزئي اذا ارادت الحكومة ذلك
قبل حلول اجل الوفاء في ١٤ تموز من سنة ١٩٧٩ اي بعد ١٥ سنة من
تأريخ التأمين .

والمؤسسة الاقتصادية كسائر المؤسسات العامة الحكومية تتمتع
بمزايا القانون العام حيناً باعتبارها شخصاً ادارياً طاماً وتحكمها قواعد القانون
الخاص كقانون الشركات عندما تتعامل مع الافراد والهيئات الخاصة في

ميدان التجارة والاعمال ، ومن ذلك عملها في الاستيراد والتصدير واستثمار الأموال والقروض ، ولهذا نص القانون ٩٩-٩٩٤ على ان (تحتفظ الشركات والمنشآت المؤممة بشكاها القانوني وتستمر في نشاطها) والمقصود بذلك ليس الشكل التجاري كشركة المساهمة ونوع الادارة فقط وانما هو موضوع نشاطها وخضوعها للاختصاص التشريعي . وقد نقل القانون هذا التعبير من القانون العربي وكان عليه ان يزيل غموضه بتعبير صريح وما يدخل في هذا الباب نص المادة ٢٨ من القانون ان تجعل المؤسسة نظاما ماليا تنظم به قواعد الحسابات واعداد الميزانية وما يتعلق بها وفقا لقواعد المحاسبة التجارية وليس لقواعد الحسابات الخاصة بأموال الدولة .

٥ - رقابة المؤسسة الاقتصادية

للمؤسسة الاقتصادية الرقابة التامة المباشرة على جميع المؤسسات الفرعية التي تنشئها وجميع الشركات التي تؤسسها ، ولها الرقابة الجزئية على ما تساهم به او تساعد منها . وقد نص القانون على ان قرارات مجالس الادارة في المؤسسات والشركات التابعة للمؤسسة الاقتصادية تخضع لتصديق مجالس ادارتها وذلك تبعا للقواعد آتية الذكر .

والواقع ان تحديد الرقابة على المؤسسة الاقتصادية ، ومن ثم على المؤسسات والشركات التابعة لها لا يخلو من تعقيد ومشاكل يثيرها العمل ذلك ان عمل المؤسسة ذات الوظائف المتعددة يتصل بعدد من الوزارات حسب علاقاتها بتلك الوظائف فالمؤسسة الاقتصادية تدير متاجر ومصانع وتستورد مواد من الخارج . ففي المصانع التي تقع تحت ادارتها لاتستغنى

المؤسسة عن الاتصال بوزارة الصناعة واستشارتها ولا تملك هذه الوزارة ان تنجذب الاتصال بها فيما هو من وظائفها . وفي شركات الاستيراد والتصدير لابد من الاعتراف بعلاقة المؤسسة بوزارة الاقتصاد او وزارة التجارة . وفي استيراد العقاقير لابد من الاتصال بوزارة الصحة وهكذا وليس بالمستطاع ان تجمع المؤسسة جميع الاختصاصات التي تحتاج اليها ادارة المؤسسات والشركات . كما انه لا يمكن القول بذلك مع وجود وزارات اعدت لتلك الاعمال .

رابعاً - قانون توزيع الارباح في الشركات :

من مجلة القوانين التي صدرت ضمن مجموعة قوانين التأمين في ١٤ تموز ١٩٦٤ قانون رقم ١٠١ لسنة ١٩٦٤ الخاص بتنظيم توزيع الارباح في الشركات وبموجب هذا القانون توزع الارباح الممدة للتوزيع للشركات المساهمة والشركات ذات المسؤولية المحدودة والمشاريع الصناعية الفردية المشمولة بقانون التنمية الصناعية والمشاريع الصناعية الحكومية والشركات والمؤسسات التابعة للمؤسسة الاقتصادية المنصوص عليها في قانون المؤسسة الاقتصادية على الوجه الآتي

أ - ٧٥ بالمائة توزع على المساهمين او على مالكي المشروع .

ب - ٢٥ بالمائة تخصص للعامل والموظفين ويكون توزيعها على النحو الآتي :

١ - ١٠ بالمائة توزع على العمال والموظفين عند توزيع الارباح على المساهمين ويوزع نصفها على جميع المشتغلين على اساس عدد ايام العمل خلال السنة دون اعتبار لنوع الوظيفة او الاجر الذي يتقاضاه الشخص ويوزع النصف الآخر على اساس الاجور المدفوعة خلال العام على الا

يتجاوز ما يخص الفرد الواحد منهم من الصنفين على مائة دينار سنوياً فإذا
تبقى بعد التوزيع على هذا الأساس شيء من الـ ١٠ بالمائة يتم توزيعه —
بذات الطريقة على من لم يتجاوز ما يحصل عليه من التوزيعين مائة دينار
وما يزيد على ذلك يودع لدى البنك المركزي في حساب خاص . وقد جوز
القانون مجلس الوزراء أن يخصص جزءاً من هذا الفائض ليوزع على
العمال والموظفين في المشاريع التي لم تحقق أرباحاً بسبب طبيعة عملها أو
لأسباب خارجة عن إرادة عمالها وموظفيها .

٢- بالمائة تخصص للخدمات الاجتماعية والإسكان طبقاً لما يقرره
مجلس إدارة المشروع أو إدارته بالاتفاق مع نقابة عمال الشركة .

٣- ١٠ بالمائة تخصص لخدمات اجتماعية مركزية للعمال والموظفين
وتحدد كيفية التصرف في هذه المبالغ وأداء الخدمات والجهة الإدارية
التي تتولاها أو تشرف عليها بنظام .

وحدد القانون أيضاً بأن لا تقل نسبة الأرباح الصافية المعدة للتوزيع
لغرض احتساب حصة أرباح العمال والموظفين منها عن ٧٥ المائة من صافي
الأرباح بعد استقطاع ضريبة الدخل .

ولا بد من الإشارة إلى أن هذا القانون قد أخذ نصاً من القانون
المصري المائل رقم (١١١) لسنة ١٩٦١ .

خامساً - قانون تنظيم أوضاع بعض الشركات :

صدر هذا القانون أيضاً (قانون رقم ١٠٣ لسنة ١٩٦٤ بتنظيم
أوضاع بعض الشركات والمؤسسات) ضمن قوانين التأمين ويهدف هذا
القانون إلى الحد من توسيع نطاق الملكية الفردية ومنع تركيز الثروات
ولذلك فقد أوجب القانون على كل شركة ذات مسؤولية محدودة يبلغ

رأسمالها المدفوع سبعين الف دينار فاكثر وقت تنفيذ هذا القانون ان تتخذ شكل شركة مساهمة ، كما أوجب على جميع الشركات التي تؤسس بعد تنفيذ هذا القانون والتي يبلغ رأسمالها المدفوع سبعين الف دينار فاكثر ان تتخذ شكل شركة مساهمة وألزم القانون جميع المشاريع الصناعية التي ليست على شكل شركة مساهمة او ذات مسؤولية محدودة وقت تنفيذ هذا القانون والتي يبلغ صافي قيمة موجوداتها سبعين الف دينار فاكثر ان تأخذ شكل شركة مساهمة . ولم يجوز القانون اي شخص طبيعي او معنوي ما عدا الاشخاص المعنوية العامة ان يمتلك في اية شركة مساهمة مضي على تأسيسها خمس سنوات كاملة او اكثر اسهما تزيد قيمتهما الاسمية المدفوعة عن عشرة آلاف دينار . ويعتبر المسام واولاده القاصرون بحكم الواحد ما لم تكن ملكية القاصر ناشئة عن الارث وعلى المسام في الشركات المساهمة التي لم يمض على تأسيسها خمس سنوات بعد ان يوفق اوضاعه مع احكام هذه المادة عندما تطبق عليه هذه الاحكام . وعلى الرغم من مضي أكثر من (٦) سنوات على تشريع هذا القانون الا انه لم يطبق بصورة كاملة وانما كان يؤجل تطبيقه كل سنة او سنتين بغية افساح المجال للشركات التي ينطبق عليها القانون بتكليف اوضاعها بمقتضاه .

سادسا - مبررات التأميم في العراق

لقد كانت هناك عدة عوامل ومبررات دعت الى اعلان قوانين التأميم في العراق في ١٤ تموز ١٩٦٨ سنحاول اجمالها بما يلي :

اولا - الاسباب السياسية :

ان صدور قوانين التأميم في العراق هو د لتحديد السمات الواضحة

للجمهورية العراقية كدولة اشتراكية وتؤكد طامح الحياض الأيجابية المعروف عنها في ميدان السياسة الخارجية بكونها دولة ليست برأسمالية ولا شيوعية مع انفتاحها على التعاون مع مختلف الدول الصديقة في العالم وهذا سيمكنها من تحديد ملامح النظام الاقتصادي في العراق بشكله الأخير لتثبيت الخطط التي تراها كفيلة بالتعاون فيما بيننا وبتمهيتها وستطمئن الدول المتعاملة معنا اليوم وغداً الى متانة النظام الحالي الذي اقدم على مثل هذه الخطوات الحاسمة المستندة الى رصانة القواعد الشعبية التي تؤمن بالاشتراكية والتي تمثل الجماهير الساحقة بعددها وقوتها (١) والواقع ان هناك اسباباً سياسية اخرى تكن وراء صدور قوانين التأمين في العراق ذلك ان هناك علاقة بين هذه القرارات وعملية التمهيد للوحدة الدستورية بين الجمهورية العراقية والجمهورية العربية المتحدة التي سبقت العراق في هذا الميدان وقطعت اشواطاً بعيدة فيه (٢) وقد ذكرت صحيفة الفجر البغدادية في عددها الصادر بتاريخ ٢٧/٧/١٩٦٤ انه في الامكان رد اصل التحول الاشتراكي في العراق الى اتفاق الوحدة او التمهيد للوحدة الذي عقد في ٢٦ مايس ١٩٦٤ بين العراق والجمهورية العربية المتحدة وقد قضى هذا الاتفاق باشاء مجلس مشترك للرئاسة وعدة هيئات مشتركة اخرى للاعداد لتوحيد البلدين . .

ثانياً — الاسباب الاقتصادية:

لا يختلف أنسان في العالم الان على ضرورة تواجد القطاع العام في اي وقت وفي كل مجتمع معاصر مهما اختلفت العقائد ديانات الاقتصادية والاجتماعية او السياسية السائدة في ذلك المجتمع وينحصر الخلاف

(١) جريدة الجمهورية البغدادية ١٨ تموز ١٩٦٤ العدد (٢٠١) .

(٢) المصدر السابق

- فيما ينعصر - على دور القطاع العام وفي مدى شموله او درجة تحكمه وتوجيهه لاقتصاديات ذلك المجتمع .

ويرتكز للقائول والمنادون بالكماش نشاط القطاع العام - ومعظمهم من الدول الرأسمالية المتقدمة صناعياً واقتصادياً - وبترك القطاع الخاص يعمل طليقاً في اطار من القوانين والسياسات والتوجيهات غير المباشرة يرتكز هؤلاء في دفاعهم عن صالح القطاع الخاص على عاملي الحافز الفردي والمبادرة الفردية .

ونفس هؤلاء القائولون والمنادون عندما يواجهون بمشكلات التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدول النامية يرون ضرورة تدخل القطاع العام وبقوة في الحياة الاقتصادية لذلك المجتمع لتطويره وتنميته، ضرورة تدخل القطاع العام بسبب عاملي المبادرة الجماعية والقدرة الجماعية الضخمة إما عاملي الحافز الفردي والمبادرة فهي تتواجد ايضاً في ظل قطاع قوي وقادر .

وفي العراق قبل صدور قوانين التأميم في ١٤ تموز ١٩٦٤ ظل القطاع الخاص حراً طليقاً يعمل في اطار القوانين والتوجيهات غير المباشرة مرة ويسخر القطاع العام لصالح بعض عائلات وبعض افراد القطاع الخاص مرات . وفي العراق وبعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ ولست سنوات وقبل صدور قوانين التأميم ظل القطاع الخاص حراً طليقاً يعمل في حدود القوانين والتوجيهات العامة وماذا كانت النتيجة بعد كل تلك السنوات الست . لم يظهر المجتمع للعراق تقدماً اقتصادياً او اجتماعياً يذكر يساير زيادة السكان بل انتهى به الامر الى تركيز القوة المصاحبة للثورة في حوزة بعض عائلات وافراد مئات من ملايين من السكان ومؤسسات اقتصادية تقليدية لا تعتمد على بعض المقارنات وبعض المصانع وصناعات متناثرة حددتها المعرفة الضرورية العتيقة .

وفي معركة التنمية الاقتصادية والاجتماعية المشحونة - ابداً -
 بالتحديات القومية لا يمكن للحافز الفردي او المبادرة الفردية ان ينتصر
 قومياً فيها والسلاح الوحيد لتلك المعركة القومية هو المبادرة الجماعية
 والقدرة الجماعية وسلاحنا في معركة التطور والتنمية هو القطاع العام
 « لقد أصبح جلياً ان عملية التنمية تحتاج الى قطاع عام يكون محوراً
 لها وان ذلك يتطلب سيطرة الدولة على وسائل الانتاج لرئيسية كاتين ان
 القطاع الخاص متردد في الاقدام على استثمار امكاناته في التنمية بسبب
 عدم وضوح معالم القطاعين العام والخاص وتوقعاته بتوسيع القطاع العام
 وعدم معرفة مدى تلك التوسعات ، كما أصبح واضحاً ان موارد
 المصارف التجارية تستغل في كثير من الحالات دون الاخذ بنظر
 الاعتبار لمتطلبات عملية التنمية الاقتصادية وان أهمية الرأسمال
 الاجنبي في القطاع المصرفي كانت واضحة في توجيه الاستثمار في الشكل
 الذي يحلو لاصحاب ذلك الرأسمال وانه كان على يغلب المصارف التجارية
 الاهلية صفة المنافسة التي تستهدف الربح العاجل دون اي اعتبار آخر
 مع ما نتج عنه من ان اصبحت عملياتها تميل نحو المغامرة من جهة ونحو
 التسبب من جهة اخرى وما نتج عنه من اضعاف المكانة المالية لبعض
 المصارف مما جعل من المتعذر تصحيح هذه الاوضاع الراهنة في
 المصارف التجارية الاهلية عن طريق الضوابط القانونية كما تبين ان
 عدداً كبيراً من الشركات الخاصة يحقق ارباحاً عالية جداً مستغلاً
 الحماية التي يلقاها من الحكومة آنذاك مما يترتب عليه استغلالاً
 للمستهلك في كثير من الحالات كما تبين ان الأرباح العالية التي
 حققها معظم الشركات الكبيرة لم يتم استغلالها ثانية في توسيع نشاط
 تلك الشركات ونتاجها ، كما ثبت ان تجارة الاستيراد أصبحت ثغرة
 لاستغلال المستهلك وتهريب الاموال الى الخارج وعقبة في تنظيم

عملية التنمية الاقتصادية في التوفيق بين استثمار سلع الإنتاج وسلم
الاستهلاك كما بدت تظهر طبقة اجتماعية معينة تسيطر بشكل واضح
على عدد من المصارف وشركات التأمين والشركات الصناعية وبدأ
نفوذها الاقتصادي والاجتماعي وحتى السياسي يظهر في محاولة توجيها
الحكماء او افراد منه بما يحقق لها مصالحها وان هناك علامات استقطاب
وتركز للدخول والثروات تتطلب اتخاذ الاجراءات التي تضمن عدالة
توزيع الدخل ومنع تركيز الثروات (١)



(١) المؤسسة الاقتصادية - نتائج تطبيق القرارات الاشتراكية في
السنة الاولى (ص ٣-٤) .

الفصل الخامس

مؤسسات القطاع العام

ظهرت المؤسسة الاقتصادية الى الوجود بموجب القانون رقم (٩٨) لسنة ١٩٦٤ . وقد حددت المادة الثالثة من القانون المذكور اغراض المؤسسة في المساعدة في تنمية الاقتصاد القومي عن طريق النشاط الاقتصادي في حقل القطاع العام .

وتتكون المؤسسة الاقتصادية من المؤسسات العامة التالية:-

١- المؤسسة العامة للصناعة :

وتضم جميع المنشآت الصناعية الاستخراجية والتحويلية القائمة الآن والمؤممة والتي ستنشأ في المستقبل والتي تمتلك الدولة كامل رأسمالها كما تشمل المنشآت الصناعية التي تساهم الدولة في جزء من رأسمالها .

٢- المؤسسة العامة للتأمين :

وتشمل جميع منشآت التأمين واطاعة التأمين التي تمتلك الحكومة الآن او في المستقبل كامل رأسمالها .

٣- المؤسسة العامة للتجارة :

وتشمل جميع المنشآت التجارية القائمة الآن والمؤممة والتي ستنشأ في المستقبل والتي تمتلك الدولة كامل رأسمالها كما تشمل المنشآت التجارية التي تساهم بجزء من رأسمالها .

وقد جوز القانون المؤسسة تأسيس المنشآت لاغراض التنمية الاقتصادية وكذلك الشركات المساهمة .

وسنتحدث عن كل من المؤسسات الثلاث المذكورة :

١ — المؤسسة العامة للصناعة

برزت المؤسسة العامة للصناعة الى الوجود كواحدة من ثلاث مؤسسات عامة تم تشكيلها في ١٤ تموز سنة ١٩٦٤ وذلك تنفيذاً لاحكام قانون المؤسسة لافقتصادية رقم ٩٨ لسنة ١٩٦٤ والقانون رقم ٩٩ لسنة ١٩٦٤ التي جرى بموجبها تأميم بعض المنشآت الصناعية والتجارية وشركات التأمين ، وقد ألحقت كل من هذه المنشآت والشركات بمؤسسات خاصة بها لتقوم بتنظيم امورها وتنسيق اعمالها سواء من الناحية المالية او الادارية او الانتاجية ، فكانت المؤسسة العامة للصناعة مسؤولة عن المنشآت الصناعية الموحدة بالإضافة الى المصالح الصناعية الحكومية التي ألحقت بها وفقاً للقانون اعلاه وبهذا فقد بلغ عدد المنشآت التابعة لهذه المؤسسة ثنتين وثلاثين منشأة صناعية .

تهدف المؤسسة الى القيام بجميع الأعمال والنصرات التي تحقق أغراضها وفق القانون والتي تشمل القضايا الادارية والمالية والتوسع في الفعاليات الصناعية وسياسة تسعير البضائع بما يطمئن حاجة المستهلك من جهة ويضمن سير العمل والانتاج في منشآتها من جهة اخرى وبحقق بالتالي الغرض من وجودها بزيادة قوة الفرد الشرائية والمساهمة بزيادة الدخل القومي .

تعتبر المؤسسة الموجه الرئيسي للنشاط الصناعي في العراق حيث بلغت رؤوس الأموال المستثمرة فيها حوالي ٤٣ مليون دينار وهي تمثل حوالي ٣٥ بالمائة من مجموع رؤوس الأموال العاملة في الصناعة العراقية (عدا صناعة استخراج النفط) ويعمل فيها اكثر من سبعة عشر الف عامل وموظف ومستخدم كما توضح أهميتها في مساهمتها بالتنمية الاقتصادية عن طريق توسيع منشآتها القائمة وانشاء صناعات جديدة مما له أثره الكبير

في تنمية الصناعة الوطنية .

وتضم المؤسسة عند بداية تكوينها خمس دوائر نوعية هي :

١- الدائرة النوعية للمواد الغذائية والكياوية .

٢- الدائرة النوعية للغزل والنسيج .

٣- الدائرة النوعية للمواد الانشائية .

٤- الدائرة النوعية للسكاير والمواد المرتبطة بها .

٥- الدائرة النوعية للاحذية والجلود .

وقد حددت واجبات هذه الدوائر كما يأتي :

أ - اعداد ابحاث دراسات عن متطلبات البلاد مما تنتجه المنشئات .

ب - اعداد دراسات واحصائيات عن النشاط الانتاجي والتجاري للمنشئات .

ج - القيام بالدراسة الاولى لملاكات المنشئات وميزانياتها التخمينية .

د - مراقبة الانتاج من حيث الكمية والنوعية والسعر في ضوء برامج الانتاج .

هـ - متابعة سير الأعمال بالمنشئات من النواحي الانتاجية والفنية وغيرها .

و - مراقبة المخزون في المنشئات والصناعات وكيفية تقليلها او الاستفادة منها .

ز - مساعدة الاجهزة التنفيذية في المنشئات في تذليل ماقد يعترضها من عقبات ومشاكل تؤثر على الانتاج وسير الأعمال .

ح - مراقبة توفير المواد الاولية والادوات الاحتياطية في المنشئات .

ط - اعداد تقارير دورية عن نشاط المنشئات بنتيجة دراسة المواضيع السابقة .

ى - متابعة تنفيذ ما يتخذها المجلس من مقررات تخص ادارته
أ - المجموعة النوعية لصناعة المواد الغذائية والكيميائية : وتألف من
الشركات التالية :

١- شركة استخراج الزيوت النباتية :

يبلغ رأسمال الشركة عند تأميمها القيمة الدفترية للشركة (كما في ١٣ تموز ١٩٦٤) ١٧٧٢ر٣٤١ دينار ، وتنتج المنشأة الزيوت النباتية المدرجة وصابون التواليت ويبلغ مجموع الطاقة الانتاجية للشركة ٣٩ر٦٠٠ طن موزعة على الشكل التالي .

الزيوت ٣٠ر٠٠٠ طن

صابون التواليت ٣ر٦٠٠ طن

صابون الغسيل ٦ر٠٠٠ طن

بيد ان الانتاج الفعلي يقل عن الطاقة الانتاجية الكاملة للشركة فمثلا في عام ١٩٦٥ - ١٩٦٦ كان انتاج الزيوت يساوي ٩٢ بالمائة من الطاقة الانتاجية اما بالنسبة للصابون فقد كان الانتاج يحقق ٧٠ر٤ بالمائة من الطاقة الانتاجية . هذا ويبلغ عدد العاملين في الشركة ٨٨٢ عاملا في عام ١٩٦٥ - ١٩٦٦ .

٢- شركة منتجات بذور القطن :

يبلغ رأسمال الشركة عند التأميم (القيمة الدفترية) في ١٣ تموز ١٩٦٤ ، ٩٨٤ر١٤٧ر٥٩ دينار .

وتنتج المنشأة لزيوت والصابون ومسايق التنظيف ومستحضرات التجميل بالطاقة الانتاجية الآتية :

الزيوت النباتية (٣ وجبات) ٢١ر٠٠٠ طن

صابون التواليت (وجبتين) ٣ر٨٠٠ طن

صابون الغسيل (وجبتين) ٣ر٨٠٠ طن

مساحيق التنظيف (٣ وجبات) ٤٠٠٠ ر.طن

مستحضرات التجميل ٦٠ طن

وقد استطاعت الشركة ان تستغل ٨٤ر٣ بالمائة من طاقتها الانتاجية بالنسبة للزيوت النباتية و٦ر ٨ بالمائة بالنسبة لمساحيق الغسيل و٦٣ر٧ بالمائة بالنسبة لصابون الغسيل و٤٠ بالمائة بالنسبة لمستحضرات التجميل و٣٨ر٤ بالمائة بالنسبة لصابون التواليت .

وقد جاء في التقرير السنوي الثاني للمؤسسة العامة للصناعة للسنة المالية ٩٦٥-٩٦٦ (ص٢٦) ان عدم استغلال الطاقة الانتاجية بصورة كاملة في بعض اوجه الانتاج في هذه الشركة يعود الى كون الانتاج في هذه الشركة لا يراير المبيعات فاذا ما وجدت الاسواق الخارجية اللازمة لتصرف البضائع الزائدة عن حاجة السوق فان المنشأة سوف تستطيع استغلال كامل طاقتها الانتاجية .

ويبلغ عدد العاملين في الشركة خلال عام ١٩٦٥-١٩٦٦ ما مجموعه ٦٥٤ عاملا .

٣- شركة الرافدين لصناعة المنظفات :

يبلغ رأسمال هذه المنشأة كما هو في يوم التأسيس ١٣ تموز ١٩٦٤ (٩٠ر٩٧٦ر٧٩٣) دينار . وينتج المعمل مساحيق الغسيل (تايسد وامواج) بسعة انتاجية تعادل ٥٥٠٠ طن سنوياً ، وفي عام ٩٦٥-٩٦٦ زاد انتاج الشركة عن الطاقة الانتاجية القصوى بنسبة ١٩ر٨ بالمائة بسبب نمو الطلب بصورة كبيرة خلال تلك السنة على منتجات هذه المنشأة ويبلغ عدد العاملين في المنشأة ٩٠ عاملا .

٤- شركة المطاحن الفنية العراقية :

تألف هذه المنشأة من شركة المطاحن الفنية وشركة معامل طحين الدامر جي وشركة الرافدين للطحن والتجارة وتبلغ القيمة الدفترية

للشركة كما في ١٣-٧-٩٦٤ (١٩٧ ر ٧٢١ ر ٣٨٨) ديناراً، كما تبلغ الطاقة الانتاجية القصوى للشركة (١١٦٠٠٠ طن) موزعة على المعامل بالشكل الآتي :

معمل الرافدين	٣٥٠٠٠ طن سنوياً
معمل الدامر جى	٣٤٠٠٠ طن سنوياً
معمل المطاحن	٣٧٠٠٠ طن سنوياً

ومن ملاحظة تطورات انتاج الشركة خلال السنين التي تلت التأميم يتضح لنا انها تستغل ٨٤١ بالمائة من طاقتها الانتاجية (١) وبلغ عدد العاملين في الشركة (عمال . موظفين مستخدمين) ٢٩٧ عاملاً خلال النصف الثاني من عام ٩٦٥-٩٦٦ (٢)

٥- شركة طحن حبوب الشمال في الموصل :

يبلغ رأسمال هذه المنشأة عند تأميمها (القيمة الدفترية) كما في ١٣-٧-٩٦٤ (٧٨٢ ر ٦٢١ ر ٢٨٢) ديناراً . وتبلغ الطاقة الانتاجية القصوى (٤٥٠٠٠) طن سنوياً وقد قسمت بالشكل الآتي :

٢٢٠٠٠ طن لمديرية الاغاشة العامة .

٢٣٠٠ طن للبيع في الاسواق التجارية .

وقد حققت الشركة عام ٩٦٥-٩٦٦ انتاجاً قدره ٤٨٥٥٣ طنـاً وهو يزيد عن الطاقة الانتاجية القصوى بنسبة ٧٩ بالمائة وكذلك الانتاج المخطط .

ويبلغ عدد العاملين في الشركة عام ٩٥٦-٩٦٦ ما مقداره ١٢٥٠ عاملاً .

(١) التقرير السنوي الثاني للمؤسسة العامة للصناعة ٩٦٥-٩٦٦

(ص ٤٥) .

(٢) المصدر السابق (ص ٤٥) .

٦- شركة تجارة وطحن الحبوب العراقية :

يبلغ رأسمال هذه الشركة عند تأميمها (القيمة الدفترية) كما في ١٣-٧-٩٦٤ مامقداره ٩٩٨ر٩٩٩٩٨٨٢٠ ديناراً . وتقوم المنشأة بالطحن لحساب مديرية الاغاشة العامة بطاقة انتاجية قدرها ٣٤٥٠٠ طن سنوياً وقد بلغ عدد العاملين في الشركة سنة ٦٧-٦٨ (٧) عاملاً

٧- مصلحة التعليل في كربلاء :

تبلغ طاقة العمل الاتية حصة حسب ما جاء في التقرير السنوي ٥٠ مليون علبة يومياً بوجبة عمل واحدة وان هذه الطاقة لا يمكن الوصول اليها إلا اذا انتجت المربيات فقط وبشكل مارمليد ، اما في حالة انتاج المخضراوات المطبوخة وخاصة باللحم الى جانب المربيات فان طاقة المعمل الانتاجية لا تبلغ الحد الوارد أعلاه .

٨- مصلحة شؤون الألبان العامة :

يبلغ رأسمال المستثمر في هذه المنشأة في ٣١-٣-١٩٦٥ (٢٢٤ر٣٧١ر٦٨٤) ديناراً وتقوم المنشأة بانتاج الحليب المعقم وكافة منتجات الحليب (الجبن والزبد والقيمر) بالطاقة الانتاجية لدرجة ادناه :-

الحليب	١١٤٠٠٠٠٠ لتر
زبد	٤٥٠٠٠٠ كغم
قيمر	٢٢٥٠٠٠ كغم
جبن	١٥٠٠٠ كغم

وبلاحظ من سير تطورات هذه المنشأة ان الانتاج لا يحقق الطاقة الانتاجية للمعمل وكان المعجز عن بلوغ الطاقة الانتاجية بمعدل ٣٥ بالمائة بالنسبة للحليب المعقم و٦٣ بالمائة بالنسبة للزبد و٥٥ بالمائة بالنسبة للقيمر و٢٢ بالمائة بالنسبة للجبن .

ويبلغ عدد العاملين في المنشأة (عمال وموظفين ومستخدمين

ومستخدمين اجاب ٥٥٤ عاملا) .

٩- مصلحة صنع السكر في الموصل :

يبلغ رأسمال المصلحة بموجب ميزانيتها في ٣١-٣-١٩٦٦ (٢٩٥٤ر٢٩) ديناراً . وتبلغ الطاقة المصممة لقسم التصفية ١٠٠ طن يومياً اما الطاقة القصوى للبنجر ٨٠٠ طن يومياً . وقد كان معدل الانتاج اليومي ١٦٩ر٨ طناً من السكر المستخلص من السكر الخام فاذا علمنا ان طاقة المعمل القصوى هي ١٠٠ طن أدركنا ان الشركة قد تجاوزت طاقتها القصوى بنسبة ٦٩ر٨ بالمائة من طاقتها .

أما بالنسبة للسكر المستخلص من البنجر فان الانتاج مازال بعيداً عن الوصول الى طاقته الانتاجية ، ومع ذلك فهناك تحسن كبير في هذا الانتاج حيث بلغ المعدل اليومي لانتاج السكر من البنجر خلال عام ٦٥-٩٦٦ (٥٤ر٧) طناً يقابل ذلك ٤٥ر٩ طناً للعام الذي قبله اي بزيادة قدرها ١٩ر٢ بالمائة كما ارتفعت نسبة السكر المنتج من البنجر من ٤٠ر١٠ بالمائة في ٦٤-٦٥ الى ٤٨ر١٠ في عام ٦٥/١٩٦٦ . وقد بلغ انتاج السكر من البنجر ما يعال ٧٠ بالمائة من الطاقة الانتاجية للاستخلاص هذا ويبلغ عدد العاملين في المعمل ٣١٩ عاملا في عام ٦٥-٩٦٦ .

١٠- الشركة العامة للدواجن :

تأسست هذه الشركة بتاريخ ١٠-٧-٩٦٥ . ويبلغ رأسمالها المخصص (٣٥٥) مليون دينار أما المدفوع فيبلغ ١٠٠ر٠٠٠ دينار .

وقد جاء في الأسباب الموجبة لتأسيسها انه بالنظر لالغاء المؤسسة العامة للانتاج الزراعي والحيواني وفرض تنظيم اعمال الشركة العامة للدواجن بمدربطها بوزارة الزراعة وبالنظر لطبيعة اعمالها التجارية والانتاجية وضرورة احتفاظها بالمرونة التي كفله لها قانون المؤسسات رقم ١٦٦ لسنة ٩٦٥ المعدل .

ب- المجموعة للنوعية لصناعة الغزل والنسيج :

١- شركة الغزل والنسيج العراقية :

يبلغ رأسمال هذه المنشأة كما في ١٣ تموز ١٩٦٤ أي يوم التأسيس حوالي ١٣ مليون دينار ، تقوم المنشأة بانتاج الغزول القطنية والحريرية والأقشة بالطاقة الانتاجية الآتية :

الأقشة ٤٨٧ ر ١٤٦٦٠ متر طولي

غزول قطنية ٠٢٤ ر ١٧٠٠ ليبرة

غزول حريرية ٣٢٢ ر ٣٧٣ ليبرة

ويبلغ معدل عدد العمال في الشركة خلال عام ١٩٦٥-١٩٦٦ (١٧٧٢) عاملاً يقابل ذلك في العام الذي قبله ١٨٨٠ عاملاً .

٢- شركة فتاح باشا للغزل والنسيج :

يبلغ رأسمال الشركة الاسمي والمدفوع قبل التأسيس ٦٠٠.٠٠٠ دينار وبلغت القيمة الدفترية للشركة في ١٣-٧-١٩٦٤ حوالي ٠.٦ مليون دينار وتقوم المنشأة بانتاج الغزول الصوفية والأقشة الصوفية والبطانيات بالطاقة الانتاجية الآتية :

الأقشة ٣٦٠ الف متر طولي

بطانيات ١٢٠ الف بطانية

غزول ١٧٠ طن

وقد حققت الشركة خلال عام ١٩٦٥-١٩٦٦ ما نسبته ٨٦ ر ٩ بالمائة من الطاقة الانتاجية بالنسبة للأقشة وفاق الانتاج الطاقة الانتاجية لكل من البطانيات والغزول بنسبة ٣٥ بالمائة و١٣ ر ٤ بالمائة على التوالي .

٣- شركة السجاد العراقية :

يبلغ رأسمال الشركة كما في ١٣ تموز ١٩٦٤ أي القيمة الدفترية

حوالي ٦٣ ألف دينار . اما الطاقة الانتاجية فهي موزعه كما يأتي :

٢٩٤٠٠ متر مربع سجاد سادة عرض متر واحد

٢٣٥٠ متر مربع سجاد سادة عرض ثلاثة امتار

٨٣٩٠ متر مربع سجاد منقوش عرض متر واحد

ولم تستطع الشركة استغلال كامل طاقتها الانتاجية وذلك بسبب قدم المكين وقلة الادوات الاحتياطية اللازمة الامر الذي يؤدي الى تعطيلها فترات ليست بالقصيرة اثناء السنة . ويبلغ معدل عدد العمال في المنشأة ٤٠ عاملا في السنة ٦٥-٩٦٦ .

٩- شركة صناعة الجوت العراقية :

يبلغ رأسمال المنشأة ٧٦١٧٢٦ ديناراً وتقوم الشركة بانتاج الاكياس والجفاس والسوتلي بطاقة انتاجية قدها ٨٢٥٠ بالة سنوياً لوجبة عمل واحدة . وقد استطاعت الشركة ان تحقق فقط ٩٤ بالمائة من الخطة كما انها اشغلت ٨٧٦ بالمائة من طاقتها الانتاجية القصوى لوجبتين ويمود ذلك بالدرجة الاولى عطل بعض مكائن النسيج الالمانية المسطحة .

٥- مصلحة الغزل والنسيج الحكومية في الموصل :

يبلغ رأسمال المنشأة في ٣١-٣-١٩٦٦ (٣٧٥٣٠١٤ ر) دينار . وتقوم المصاحبة بانتاج مختلف انواع الأقمشة والغزول القطنية بطاقة انتاجية تعادل :

٢٠٠٠٠ متر أقمشة مطبوعة ومصبوغة

٦٧٥٠٠٠ ليبرة غزول لاستهلاك المصلحة

٦٧٥٠٠٠ ليبرة غزول معدة للبيع

ويتضح من احصائيات الانتاج لهذه الشركة ان الانتاج الفعلي هو أقل من الطاقة الانتاجية ويبلغ متوسط عدد العاملين في الشركة ١٤٧٢ عاملا خلال السنة ٦٥-٩٦٦ .

٦- مصلحة القطن الطبي :

يبلغ رأس المال المخصص للمشروع (٢٥٠) ألف دينار . وتقوم المصلحة بإنتاج القطن الطبي واللفافات الطبية والشاش الطبي واللفت الأبيض والبوريك بالطاقة الانتاجية التالية :

القطن الطبي	١٠٠٠ ر كغم
اللفافات الطبية	٢٠٠ ر درزن
الشاش الطبي	٥٠٠ ر متر
اللفت الأبيض والبوريك	٢٠ ر كغم

ويلاحظ ان الانتاج بصورة عامة يقل عن الطاقة الانتاجية فهو يقل عنها بنسبة ٣٤ بالمائة للقطن و٦٩ بالمائة لللفافات و٣٢ بالمائة للنت ماعدا الشاش الطبي الذي زاد عن الطاقة الانتاجية بصورة كبيرة .
ويبلغ معدل العمل في المنشأة ٢٠١ عاملا .

٧- مصلحة الخياطة العامة :

يبلغ رأس المال المخصص لهذه المصلحة ١٦ مليون دينار منها (٨٣ ٣٢٢) دينارا كلفة الموجودات الرأسمالية . وتقوم المنشأة بخياطة الملابس — بدلات ولادية ورجالية شتائية وصيفية ، بدلات عمل ، قصصات ، جاكيتات متنوعة ، وكذلك اعمال التعميدات — بطاقة انتاجية تعادل ٢٩٣ ٠٠ قطعة سنويا بوجبة عمل واحدة . ولم تستطع المنشأة بلوغ الانتاج المخطط وتبلغ نسبة ما حققته منه ٢٥٨ بالمائة وسبب ذلك يعود الى عدة نقاط .

أ - ان تسويق منتجات المصلحة لم يكن يساير انتاجها .

ب - نقص في عدد الفنيين والخبراء .

ج - عدم وجود رأسمال خاص لتشغيل المعمل الأمر الذي أدى الى

تضخم الديون التي بذمة المنشأة تجاه الشركات المجهزة وبالتالي تلكؤ الأخيرة عن تجهيز المصلحة بالمواد الأولية .

د - عدم توفر الادوات الاحتياطية بصورة كاملة .

هـ - عدم تشغيل اجهزة البخار بسبب عدم تشغيل معمل الاجهزة والمعدات الكهربائية الذي تستمد المصلحة البخار منه والذي يقع بجوارها هذا ويبلغ عدد العاملين في المصلحة ٥٥٢ عاملا .

٨- الشركة العامة المحيكة :

تأسست هـ- هذه الشركة بموجب الخطة الاقتصادية التفصيلية ١٩٥٩-١٩٦٤ برأسمال مخصص حوالى ٢٦ مليون دينار وقد بلغ رأسمال الشركة في ٣١-٧-١٩٦٧ حوالى (٢٢) مليون دينار . وتقوم بانتاج الجوارب والملابس المحاكاة بنوعها الداخلية والخارجية بالطاقة الانتاجية السنوية ولوجيتي عمل

ملابس خارجية مختلفة ١٠٠٠٠٠ قطعة

ملابس داخلية وخارجية مختلفة ٣٠٠٠٠٠ قطعة

جوارب مختلفة ١٠٠٠٠٠ زوج

ويبلغ عدد العاملين في الشركة ١٨٢ عاملا .

٩- الشركة العامة لصناعة الحرير الصناعي في سدة الهندية :

لا يمكن تحديد رأسمال الشركة المدفوع بصورة دقيقة حالياً وذلك نظراً لعدم اكمال المشروع واستلامه من قبل الشركة إلا ان مبلغ المقاوله الاجمالى هو حوالى ١٢٦ مليون دينار .

وفما يخص الطاقة الانتاجية القصوى فانها تبلغ تسعة اطنان من خيوط الحرير الصناعي وسبعة عشر طناً من ألياف الحرير الصناعي يومياً .

المجموعة للنوعية لنصاعة المواد الانشائية :

١- شركة السمنت العراقية :

يبلغ رأسمال المنشأة كما هو في ١٣-٧-١٩٦٤ (٦٥٣ر٧٩٣ر١٤٧ر٧) ديناراً موزعاً على الشركات الثلاث التي دمجت تحت اسم شركة السمنت العراقية كما مبين :

شركة السمنت العراقية ٢٧٤ر٤٧ر٠٢٧ر٣

شركة سمنت الفرات ٩٨ر٣٤٨ر١٣٩ر٢

شركة سمنت المتحدة ١٨١ر٣٩٧ر١٧٣٨ر١

تقوم المنشأة بانتاج السمنت الاعتيادي والمقاوم للاملاح والمعتدل وتبلغ طاقتها الانتاجية السككية ٨٤٠٠٠ طن في السنة موزعة على المعامل الثلاث التالية :

معمل بغداد ٤٢ر٠٠٠ طن

معمل السدة ٢١٠ر٠٠ طن

معمل السماوة ٢١٠ر٠٠٠ طن

وقد حقق الانتاج لعام ١٩٦٧-١٩٦٨ زيادة بلغت ١١ بالمائة من الطاقة القصوى و٢ر١٠٤ بالمائة من المخطط له .

ويبلغ عدد العاملين في الشركة للسنة ١٩٦٧-٦٨ (١٢٦٧) عاملاً .

٢- شركة سمنت الموصل :

يبلغ رأسمال الشركة كما في ٣١/٣/١٩٦٧ حوالي ٣٨٨ مليون دينار . وتبلغ الطاقة الانتاجية القصوى للمنشأة (٣٠٠ر٠٠) طن سمنت ولديها معمل لصنع الاكياس الورقية بمعمل بطاقة انتاجية مقدارها ٩٠٠٠ ر. كينس وقد حقق الانتاج عام ١٩٦٧-١٩٦٨ نسبة ٨ر١١ بالمائة

من الطاقة القصوى و ١٠٧ر٣ بالمائة من المخطط له .
وقد بلغ عدد العاملين في الشركة ٥٨٢ عاملا .

٣ - مصلحة سمّنت سرجنار :

تأسست هذه المصلحة في سنة ١٩٥٦ و يبلغ رأسمالها كما في
٣١ - ٣ - ١٩٦٧ حوالي ٢٩ مليون دينار . وتقوم المنشأة بإنتاج السمّنت
الاعتيادي والسمّنت المقاوم للملاح بطاقة انتاجية قدرها ١٠٠ ر . طن
سنوياً . وقد حقق الانتاج نسبة ١٢٦ر٨ بالمائة من الطاقة القصوى
١٠٠ ر . طن سنوياً . وقد حقق الانتاج نسبة ١١٦ر٨ بالمائة من الطاقة
القصوى و ١١٩ر٩ بالمائة من الانتاج المخطط اي بزيادة قدرها ٢٦ر٨
بالمائة و ١٩ر٩ بالمائة على التوالي و يبلغ عدد العاملين في الشركة
٢٨٧ عاملا .

٤ - شركة الصناعات العقارية :

تتألف هذه المنشأة من شركتين هما شركة الصناعات العقارية
وشركة المواد البنائية العراقية وقد دمجتا تحت اسم شركة الصناعات
العقارية و يبلغ رأسمالها كما في ٣١ - ٣ - ١٩٦٧ (٨٨٧ر٠٨) ديناراً وتقوم
المنشأة بإنتاج الخابوق والقوالب والكتل الكونكريتية والانايب
الكونكريتية بالطاقة الانتاجية التالية :

الطابوق ٤٦ر٥٠٠ ألف طابوقه

القوالب والكتل الكونكريتية ٦٧ ألف طن

الانايب الكونكريتية ٨ آلاف طن

وحقق انتاج الأنايب والتقاسيم والبلاطات ، والقوالب والكتل
والطابوق ٤٧ر٢ بالمائة و ٥٢ر٤ بالمائة و ٩٦ر١ بأية و ٩٤ر٤ بالمائة من
الطاقة الانتاجية القصوى على التوالي .

و يعمل في الشركة حوالي ٤٠٠ عاملا

٥- شركة صناعات الاسبت :

تأسست هذه الشركة في ٢٦-٨-٩٥٤ ويبلغ رأسمالها كما في
٣١-٣-٩٦٧ (٤٠٠٠٠٠) ديناراً . وتقوم هذه المنشأة بانتاج الانابيب
والألواح والقبعات والزوايا والمزهريات من الاسبت بطاقة الانتاجية
التالية :

ألواح ٤٥ الف قدم مربع

قبعات ٣٧٥٠ زوج

انابيب مجاري ٣٠٥٨٥٦ متر

انابيب ضغط ١١٠٥٩٢ متر

ويتضح من الاحصائيات المنشورة عن انتاج هذه الشركة ان
الانتاج لم يتمكن من اللحاق بالطاقة القصوى حيث انه حقق نسباً
منخفضة بسبب تصميم المكين بطاقة تفوق الحاجة المحلية علماً بأن الطاقة
القصوى قد احتسبت على اساس اشتغال العامل لثلاث وجبات

ويبلغ عدد العاملين في الشركة حوالي ٢٥٥ عاملاً .

٦- الشركة العامة للاجهزة والمعدات الكهربائية :

يبلغ رأسمال هذه الشركة كما في ٣١-٣-٩٦٧ ثلاثة ملايين دينار

وتقوم بانتاج المواد التالية ادناه بالطاقة الانتاجية القصوى :

أجهزة الاضاءة الكهربائية مليونان و ٥٢٠ الف قطعة

أجهزة التشغيل الكهربائية ثلاثون الف قطعة .

محطات كهربائية مختلفة ثلاثون الف قطعة

مضخات ماء عشرون الف قطعة

مراوح سقفية كهربائية ستون الف قطعة

ساحبة هواء عشرة آلاف قطعة

مدافئ كهربائية عشرة آلاف قطعة

محولات زيتية ٦٣ (كى في اى) ٧٥ قطعة
محولات زيتية ١٠٠ (كى في اى) ٧٥٠ قطعة
محولات زيتية ٢٥٠ (كى في اى) ٥٠٠ قطعة
محولات جافة كهربائية خمسة آلاف قطعة
نفاضات صكابر مختلفة ١٣ ألف قطعة
بكرات لمبردة هواء مختلفة ٨٠ ألف قطعة
وبالنظر لأن الانتاج في سنواته الاولى فقد حقق نسباً مختلفة من
كل من الطاقة القصوى والانتاج المخطط بغية التعرف على ميل المستهلك
وطبيعة السوق سيما وان الاخير يعج بالمنتجات الكهربائية الأجنبية .
هذا ويبلغ عدد العاملين في الشركة ٣٦٤ عاملاً .

المجموعة النوعية لصناعة الاحذية والجلود :

١- شركة صناعة الجلود الوطنية :
يبلغ رأسمال هذه المنشأة كما في ٣١-٣-٩٦٧ (٤٧٥٧٠٩) ديناراً
وتقوم هذه المنشأة بانتاج جلود لنعل الحذاء وجلود لوجه الحذاء وجلود
بطانة سختيان بالطاقة الانتاجية التالية :
جلود لنعل الحذاء مليون كيلو
جلود لوجه الحذاء ٤ ملايين قدم مربع
جلود بطانة سختيان وميش ٣٠٠ ألف قدم مربع
ويظهر من جداول الانتاج ان انتاج الجلود لنعل الأحذية قد حقق
نسبة قدرها ٨٠٢ بالمائة من الطاقة القصوى و ١٠٠٢ من الانتاج المخطط
اما انتاج الجلود لوجه الحذاء فقد حقق نسبة ٨٢٣ بالمائة من الطاقة

* القصوى و ١١٩٧٠ بالمائة من الانتاج المخطط . وفيما يتعلق بانتاج بطانة
- سخنيان وميش فقد حقق ١٨٨٨ بالمائة من الطاقة القصوى و ٢٤٩١ بالمائة
- من المخطط .

ويبلغ عدد العمال في الشركة ٢٧٩ عاملاً .

٢- شركة باتا العراقية :

يبلغ رأسمال المنشأة كافي ٣١-٣-٩٦٧ (٩٨٩ر٥٧٠) ديناراً وتقوم
المنشأة بانتاج الأحذية الجلدية والمطاطية والبلاستيكية بالطاقة
الانتاجية التالية :

أحذية جلدية مليون ومائة الف زوج

أحذية مطاطية مليون ومائتان وخمسون الف زوج

أحذية بلاستيكية تسعمائة الف زوج

وفي عام ٩٦٧-٩٥٧ حقق انتاج هذا النوع من الاحذية ٧٧٩
بالمائة من الطاقة القصوى و ٩٣ بالمائة من المخططه وحققت انتاج الاحذية
المطاطية ٤٨٧ بالمائة من الطاقة القصوى و ٩٥ بالمائة من المخطط وحققت
انتاج الاحذية البلاستيكية ٧٦٩ بالمائة من الطاقة القصوى و ٩٠ بالمائة
من الانتاج المخطط .

يبلغ عدد العاملين في الشركة حوالي خمسمائة عامل .

٣- مصلحة صنع الاحذية الشعبية في الكوفة :

تم تأسيس هذه المصلحة بموجب الخطة الاقتصادية التفصيلية
للسنوات ٩٥٩-١٩٦٤ ويبلغ رأسمالها كافي ٣١-٣-١٩٦٨ (٤٧٢ر٥٧٧)
ديناراً . وتقوم هذه المصلحة بانتاج الاحذية الجلدية والاصفنجية وكهوب
ونعل المطاط ومادة النيولايت وتبلغ طاقتها الانتاجية من الاحذية الجلدية
(٤٢٠٠٠) زوج ومن الاحذية الاصفنجية (٩٥٠٠٠) زوج كما يمكن انتاج
الاحذية البلاستيكية واحذية الرياضة . وقد حقق انتاج الاحذية الجلدية

عام ١٩٦٧ - ١٩٦٨ ٦٢٩ بالمائة و ٨٨ بالمائة في كل من الطاقة القصوى والانتاج المخطط كما حققت انتاج الاحذية الاسفنجية ٢٣٣٢ بالمائة ٣٤٩ بالمائة من الطاقة القصوى والانتاج المخطط له على التوالي . هذا ويبلغ عدد العاملين في الشركة ٢٧٠ عاملا .

المجموعة للنوعية لصناعة للسيكاير والمواد المرتبطة بها

١ - شركة الدخان العراقية : يبلغ رأسمال الشركة المدفوع كما في ٣١-٣-١٩٦٧ (٥٣٠٨١٣) وتقوم هذه المنشأة بانتاج السيكاير تحت علامة بغداد وتركية ولوكس بالطاقة الانتاجية التالية :-

كروص ٧٠ علبة

أ - سيكاير بغداد	١٧٥٠٠٠٠ ر
ب - سيكاير تركية	٣٠٠٠٠٠٠ ر
ج - سيكاير لوكس	١٥٠٠٠٠٠ ر
د - سيكاير	٢٧٥٠٠٠٠ ر
المجموع	٩٠٠٠٠٠٠ ر

وقد حقق انتاج هذه الشركة ٨٢٨ بالمائة من كل من الطاقة الانتاجية والانتاج المخطط .

وقد بلغ عدد العاملين في هذه الشركة خلال عام ٦٧-٦٨ حوالي ١٧٦٥ عاملا .

٢ - شركة الكبريت المتحدة : يبلغ رأسمال المنشأة كما في ٣١-٣-١٩٦٧ مائتان وخمسون الف دينار .

وتقوم المنشأة بانتاج الشخاط بعلامة ثلاثة نجوم كما تقوم بانتاج

المشغاط المنزلي بالطاقة الانتاجية السنوية التالية :

مشغاط علامة ثلاث نجوم مائة وخمسون ألف كارتون (كل كارتون ١٢٤٠
مشغاطة) .

مشغاط منزلي خمسة الاف كارتون (كل كارتونه مائة مشغاطة)

وقد حقق الانتاج ٧٩٢ بالمائة و ٨٤٩ بالمائة من كل من
الطاقة القصوى والانتاج المخطط في عام ٩٦٧-٩٦٨ .

ويبلغ عدد الماملين في الشركة بـ ٢٥٠٠ عاملاً خلال العام
المذكور .

٣- شركة اتحاد مصانع الورق العراقية :

يبلغ رأسمال هذه الشركة كما في ٣١-٣-٩٦٧ (٤٩٤-١٤٦) دينار ،
وتقوم المنشأة بانتاج دفاتر ورق السيكار بعلامات مختلفة . وتبلغ الطاقة
الانتاجية المصممة لمكان العمل ولطبيعة عمل هذه المنشأة (٨٠)
مليون دفتر سنوياً ولوجبة عمل واحدة في اليوم . الا ان الطاقة الانتاجية
القصوى حالياً هي (٧٨ الف) علبة سنوياً على اساس العمل الاعتيادي
ولوجبة عمل واحدة في اليوم ، وقد حقق الانتاج في عام ٩٦٧-٩٦٨ نسبة
٩٠.١ بالمائة من الطاقة للقصوى و ١٠١.٦ بالمائة من المخطط له .

وقد بلغ عدد الماملين في الشركة عام ٩٦٧ - ٩٦٨ ما مجموعه
١٢٦ عاملاً .

٤ - مصلحة صنع السيكار في السليمانية

تأسست هذه المصلحة في سنة ٦١-٦٢ ويبلغ رأسمالها كما في
٣١-٣-٩٦٧ (٨٩٩٨٨٦) ديناراً

ويبلغ مجموع الطاقة الانتاجية ٢٥٠٠٠ ر. ١٠٤٠٠ علبة . وقد حقق
انتاج بعض انواع السيكار التي تنتجها هذه الشركة (وهي سيكار
الجمهورية) ٩٢٨ بالمائة من كل من الطاقة القصوى والانتاج المخطط .

هذا ويبلغ عدد الشركة ٦٦٠ ماملا .

٢ - المؤسسة العامة للتأمين

وتضم هذه المؤسسة شركات التأمين الثلاث التالية التي تم تأمينها :

- ١- شركة التأمين الوطنية
- ٢- الشركة العراقية للتأمين على الحياة
- ٣- شركة اعادة التأمين العراقية

المؤسسة العامة للتجارة

وتضم هذه المؤسسة الشركات التالية التي تم تأمينها :

- ١- شركة المخازن العراقية
- ٢- الشركة الافريقية العراقية التجارية .
- ٣- الشركة العامة للسيارات
- ٤- الشركة العامة للكيماويات والمعدات الزراعية
- ٥- شركة مكتب بيع الاسمنت والمواد الانشائية
- ٦- مصلحة المبيعات الحكومية

ثانيا - قانون المؤسسات العامة

في عام ١٩٦٥ طرأت تعديلات على المؤسسات المؤممة فقد اصدرت

الحكومة في العام المذكور قانون المؤسسات العامة رقم ١٦٦ لسنة ١٩٦٥ .
وبموجب هذا القانون انشأت المؤسسات التالية :

١ - المؤسسة العامة للتجارة - وزارة الاقتصاد

٢ - المؤسسة العامة للتأمين - وزارة الاقتصاد

٣ - المؤسسة العامة للصناعة - وزارة الصناعة

٤ - المؤسسة العامة للمصارف - وزارة المالية

ومن هذا يتضح ان المؤسسة الاقتصادية التي انشأت بموجب القانون رقم ٩٨ لسنة ١٩٦٤ قد ألغيت والحققت المؤسسات التابعة لها بوزاري الاقتصاد والصناعة. اذ ألحقت المؤسسة العامة للتجارة والمؤسسة العامة للتأمين بوزارة الاقتصاد المؤسسة العامة للصناعة بوزارة الصناعة.. ان اهم المميزات التي تتميز بها قانون المؤسسات يمكن ادراجها بما يلي :

١ - انشأ بموجب هذا القانون المؤسسات العامة التي ذكرناها قبل قليل واصبح لكل مؤسسة شخصية معنوية واستقلال مالي واداري وترتبط اداريا بالوزارة المبينة ازاء كل منها .

٢ - اغراض كل مؤسسة النهوض بالتنمية الاقتصادية في حقول اختصاصها لتصبح اداة لتحقيق في زيادة الانتاج وعدالة التوزيع .

٣ - تأليف مجلس اعلى للمؤسسات العامة يقوم برسم السياسة الاقتصادية للمؤسسات والاشراف على تنفيذها وتنسيق العمل بينها ويتألف المجلس برئاسة رئيس الوزراء وعضوية (أ) وزير الاقتصاد (ب) وزير الصناعة (ج) وزير المالية (د) وزير التخطيط (هـ) اي وزير آخر يقرر مجلس الوزراء اضافته اليه (و) رؤساء مجالس ادارة المؤسسات

(٤) يتولى ادارة كل مؤسسة مجلس ادارة مستقل في شؤونه الاداريه والمالية في حدود السياسة الاقتصادية العليا التي يرسمها المجلس الأعلى للمؤسسات العامة بمين اعضاؤه بقرار من مجلس الوزراء لمدة ثلاث سنوات قابلة للتجديد .

هذا وقد استمر العمل بقانون المؤسسات العامة حتى عام ١٩٧٠ حيث صدر قانون جديد بتشكيلات وزارة الصناعة وبموجب هذا القانون المرقم (٩٠) لسنة ٩٧٠ فقد قسمت المؤسسة العامة للصناعة الى خمس مؤسسات هي :

(١) المؤسسة العامة لصناعات الغزل والنسيج وتضم جميع شركات الغزل والنسيج ومنتجات الجوت .

(٢) المؤسسة العامة لصناعة الألبسة والجلود والسيكار وتضم شركات صناعة الجلود ولأحذية والسيكار والشخاط والخياطة والحياكة .

(٣) المؤسسة العامة للصناعات الكيماوية والغذائية وتضم شركات صنع الأسمدة والزيوت النباتية والسكر والتعليب ومنتجات الألبان والمشروبات الغازية .

(٤) المؤسسات العامة للصناعات الانشائية وتضم جميع شركات السمنت والاسبست والصناعات المقارية .

(٥) المؤسسة العامة للصناعات الهندسية وتضم شركة الصناعات الميكانيكية والصناعات الكهربائية والأنابيب الحديدية والطاريات الجافة .

المؤسسة العامة للمصارف :

شهدت الجمهورية العراقية منذ منتصف عام ١٩٦٤ تنظيماً جديداً لجهاز البنوك والائتمان على أثر صدور قرارات النأيم فيها اقتضت ملكية البنوك ومؤسسات الائتماق بموجبها على الدولة وذلك بموجب قانون تأميم البنوك والمصارف التجارية رقم ١٠٠ لسنة ١٩٦٤ وبموجب هذا القانون

خصص ٢٥ بالمائة من صافي ارباح المصارف المؤتمنة لتعويض حملة السندات وتغطي الاولوية لحملة السندات التي لا تزيد قيمتها الاسمية عن خمسمائة دينار وقد حددت اغراض المؤسسة في الاشراف على المصارف المؤتمنة جميعها بما فيها المصارف الحكومية التجارية الموجودة قبل صدور هذا القانون ويلاحظ ان المؤسسة بموجب هذا القانون قد أصبحت خاضعة الى البنك المركزي العراقي والى وزارة المالية اذ جاء في المادة الخامسة من القانون المذكور ان من اغراض المؤسسة تقديم تقارير دوريه الى البنك المركزي العراقي والى وزارة المالية عن سير المؤسسة والمصارف التابعة لها والمقترحات التي ترى ضرورة تنفيذها لضمان قيام المصارف بواجباتها وتنفيذها لتعليمات البنك المركزي العراقي وتطبيق قانون مراقبة المصارف .

لقد كان لتأميم البنوك في العراق عدة اعتبارات أهمها مايلي (١)
(١) اهمال البنوك التجارية لمتطلبات عملية التنمية الاقتصادية عند توظيفها لمواردها .

(٢) الهيمنة الواضحة لرأس المال الاجنبي فيها وبالتالي توجيه الاستثمار من قبل رأس المال هذا بالشكل الذي يحلو لأصحابه .

(٣) قيامها بالتنافس مع بعضها بهدف تحقيق الربح العاقل واهمالها للقواعد المصرفية الرصينة مما حدا بها الى المغامرة في اعمالها والتسيب في نشاطها .

(٤) ظهور طبقة اجتماعية معينة تسيطر بشكل واضح على عدد من المصارف وشركات التأمين والشركات الصناعية ويعتمد نفوذها الى الحقوق الاقتصادية والاجتماعية بل وحتى السياسية وأخذت تحاول توجيه الحكم وقرار منه بما يحقق مصالحها .

(١) الدكتور فوزي القيسي - النظام المصرفي العراقي بعد التأميم

(٩٦٢ ص ٩-١٠)

(٥) وجود علامات استقطاب وتركز للدخول الثروات وتستلزم اتخاذ الخطوات الكفيلة بتحقيق العدالة في توزيع الدخل ومنع تركيز الثروات

(٦) ضرورة تحقيق تقارب النظم الاقتصادية بين العراق والجمهورية العربية المتحدة مع اخذ اختلاف النظم الاقتصادية بينهما بنظر الاعتبار (١)

لقد نذكرنا قبل قليل انه بموجب قانون تأميم البنوك والمصارف رقم (١٠٠) لسنة ١٩٦٤ تم انشاء مؤسسة عامة تدعى المؤسسة العامة للمصارف ذات شخصية حكومية واستقلال اداري ومالي يكون مركزها في بغداد وبلحق بها جميع المصارف التي اسست والمصارف التجارية الحكومية التي كانت موجودة قبل صدور هذا القانون . وحدد القانون المذكور اغراض المؤسسة العامة للمصارف بالاشرف على المصارف المؤممة جميعها بما فيها المصارف الحكومية للتجارية - مصرف الرافدين وفروعه - الموجودة قبل صدوره او التي ستؤسس بعد ذلك وتقديم تقارير الى البنك المركزي العراقي والى وزارة المالية عن سير اعمال المؤسسة والمصارف التابعة لها والمقترحات التي ترى ضرورة تنفيذها لضمان قيام المصارف بواجباتها وتنفيذها لتعليمات البنك المركزي العراقي وتطبيق قانون مراقبة المصارف وقرار الموازنات السنوية وحسابات ارباح والخسائر للمصارف التابعة لها مع تقارير المدققين القانونيين وتقديمها للبنك المركزي المصادقة عليها ولتحقيق هذه الاغراض التي حددها قانون المؤسسة فقد حدد ايضا الوسائل التي على المؤسسة ان تتبعها ومن بينها تأسيس المصارف التجارية لاغراض التنمية الاقتصادية وحق الاقتراض بموافقة البنك المركزي من الحكومة والمؤسسات شبه الرسمية والمصارف الاجنبية وكذلك الحكومات والهيئات الاجنبية والمؤسسات الدولية.

وكذلك حق الاقتراض عموماً وفي حدود قانون مراقبة المصارف وكذلك حق الاستقراض من البنك المركزي .

الا انه صدر في نهاية عام ١٩٦٥ قانون المؤسسات العامة وقم (١٦٦) لسنة ١٩٦٥ ثم بموجب إلغاء جميع صلاحيات محافظ البنك المركزي التي نص عليها القانون رقم (١٠٠) كما حذف النص على صلاحيات المؤسسة في دمج المصارف واصبحت المؤسسة العامة للمصارف بعد تشريع هذا القانون تابعة لوزارة المالية بعد ان كانت خاضعة للبنك المركزي وانحصرت علاقة البنك المركزي بتلك المؤسسة في صلاحيته بالرقابة والتفتيش على بعض اعمالها وبصورة خاصة بقيود التحويل الخارجي وبالسياسة الائتمانية كما اعاد تشكيل مجالس ادارتها واصبح خاضعاً للسياسة الاقتصادية

(١) كان البنك المركزي العراقي الف لجنة لدراسة موضوع دمج البنوك بعد صدور قانون تأمين المصارف وتقديم تقرير بذلك وقد وجدت اللجنة ما يلي :

وجدت اللجنة ان هناك ضرورة - بعد اصبحت الدولة هي المالكة لجميع المصارف التجارية في العراق لجعل المؤسسات المصرفية المالية في وضع يمكنها : (١) من القيام بواجباتها في تنمية وتوحيد المدخرات باشد ما يستطاع من النشاط وبكفاءة حسب توجيهات البنك المركزي والمؤسسة العامة للمصارف ووفق خطة التنمية الاقتصادية للدولة (٢) من تقديم الخدمات المصرفية المختلفة لابناء الشعب والعمل وفق المبادئ المصرفية السليمة في منح تهيئات تجارية حقيقية من جهة ومرنة من حيث امكانيات الزيادة والقصصان من جهة اخرى .

كما وجدت اللجنة ان تحقيق هذه الاهداف لا يمكن ان يتم دون دمج عدد من المصارف المالية ببعضها بحيث تكون بعد الدمج اقدر منها قبله على القيام بمهامها الجديدة (انظر جريدة الجمهورية ٢٨-٨-١٩٦٦)

الماليا في تصرفاته والتي يرئسها المجلس الاعلى للمؤسسات العامة .

وقد ادجت جميع المصارف العامة في العراق بموجب قرار المؤسسة للمصارف رقم ٤٧ في اربع مجموعات بالإضافة الى مصرف الرافدين ثم اختزلت الى اربع مجموعات . وقد جاء قانون المؤسسات العامة فقام بتثبيت ذلك على الوجه التالي .

١ - مجموعة مصرف الرافدين المتكونة من : مصرف الرافدين وبنك الرشيد والبنك الشرق والبنك العراقي المتحد

٢ - مجموعة بنك بغداد المتكونة من : بنك بغداد والبنك العربي

٣ - مجموعة البنك التجاري المتكونة من : البنك التجاري والبنك البريطاني للشرق الاوسط والبنك الباكستاني

٤ - مجموعة بنك الاعتماد المتكونة من : بنك الاعتماد والبنك اللبناني

المتحد

ان ابرز التغيرات التي وضعت في النظام المصرفي العراقي عند صدور قوانين التأمين وبمدها يمكن تلخيصها بما يلي (١)

اولا - دمج الادارات العامة للمصارف الاحد عشر تدريجياً الى ان أصبحت اربعة ادارات فقط ودمج الفروع المتقاربة في منطقة واحدة والاستعاضة عنها بفتح فروع في مناطق اخرى لا تتوفر فيها الخدمات المصرفية . وقد كان الغرض من دمج البنوك تحقيق هدفية اساسيين هما :

١ - تكوين وحدات مصرفية مقربة بوسائلها تكون قادرة على تمويل مختلف المشروعات الاقتصادية المتوسطة وطويلة الاجل

(١) المصدر السابق (ص ١٤-١٦)

٢ - مناصرة باقي المؤسسات المصرفية الدولية على تقديم المساواة وبشكل يؤدي معه الى توسيع قاعدة الخدمات المؤداة الى الزبائن وامتدادها الى اوسع ما يمكن من اقطار العالم

هذا بالإضافة للاهداف الاخرى التي كان يراد من وراء الدمج واهمها خفض النفقات العامة واستعمال الالاب الفنية الحديثة في تقديم الخدمة المصرفية وزيادة الاهتمام برفع مستوى الخدمة المصرفية وسهولة تنسيق عمليات التحويل بين البنوك وضمان توجيه وسائل التحويل الخارجي بما يتعلق وأهداف الخطة الاقتصادية للدولة وتنسيق سياسة الحصول على التسهيلات الائتمانية من الخارج وتوطيد العلاقات المصرفية مع البنوك الاجنبية .

ثانياً - توقف الصيرافة المجازين عن ممارسة اعمالهم بعد الاتفاق بينهم وبين البنك المركزي العراقي على ذلك والغاء اجازاتهم اعتباراً من ٣١-٣-١٩٦٥

ثالثاً - اخضاع البنوك التجارية بعد التأميم لرقابة جديدة للبنك المركزي العراقي بموجب احكام قانون مراقبة المصارف المرقم ١٩٧ لسنة ١٩٦٤ الذي حل محل القانون القديم الصادر في ١٩٥٠

رابعاً - اعادة النظر في كافة التسهيلات المصرفية الممنوحة من مختلف البنوك لكافة العملاء سواء من حيث حجمها أو توزيعها الشخصي والوظيفي بغية الاقرار بالسليم منها أو الغاء غير المبرر أو تخفيض المقدار الزائد من متطلبات العمل والتقدير المالي للعميل أو توثيق تلك التي يشك في القدرة المالية لمن منحت اليه .

ان اعادة النظر في هذه التسهيلات المصرفية فرضتها اعتبارات متعددة ومتشعبة يمكن ايجازها بانتقال ملكية ومسؤولية البنوك من

حالك قديم الى مالك جديد كما ان تأمين البنوك التجارية أصطحب اجراءات أخرى ذات مساس مباشر بتوزيع التسهيلات المصرفية وحجمها كحصر استيراد الشاي بمصلحة المبيعات الحكومية وحصر استيراد السيارات بالشركة العامة للسيارات وحصر استيراد الادوية وملحقاتها بالشركة العامة للادوية وتأمين شركات التأمين وعدد كبير من الشركات الصناعية وبعض المؤسسات التجارية . وان هذه الاجراءات توجب ضرورة تقليص التسهيلات المصرفية الممنوحة للمتعاملين من الافراد والشركات وتحويل تلك التسهيلات تدريجياً الى المؤسسات العامة التي انشأت بعد التأمين خاصة وان هذه التسهيلات كانت تؤلف نسبة كبيرة من المجموعة العامة لها .بالاضافة الى ذلك كله وجود شكاوى عديدة قبل التأمين من قبل متوسطي وصغار رجال الاعمال بحرماتهم من التسهيلات المصرفية التي تناسب وتقديرهم المالى وطبيعة عملهم والضمانات المقدمة في هذا الشأن مع وجود تركيز واضح وبمبالغ جسيمة لبعض الاشخاص وفي مصلحة تسهيلاتهم ايضاً اضافة الى وجود محاباة واضحة في بعض البنوك لبعض المؤسسات التجارية والمقاوله التي لها علاقة بها سواء من حيث الكمية او من حيث الجنسية او من حيث العلاقات المالية غير المستقيمة .

وفي عام ٩٦٧ صدر قانون رقم ٤٨ لسنة ٩٦٧ والذي عالج النواحي القانونية المتعلقة بضم رؤوس اموال المصارف الجديدة والنواحي المتعلقة بانتقال ملكية وحقوق المصارف المؤممة بالاموال المنقولة والعقارات الى المصارف الجديدة ولما لجهة اطفاء الفروقات ومبالغ التعويض الناتجة عن عملية تأمين المصارف التجارية وتقديم موجوداتها .

وبموجب هذا القانون اسست المصارف التجارية التالية برؤوس الاموال المقررة والمبينة ازاء كل منها وتكون لكل منها شخصية معنوية واستقلال مالي واداري مركزها في بغداد وترتبط ادارياً بالمؤسسة

العامّة للمصارف .

- ١ - مصرف الرافدين - ر ١٠ ملايين دينار
 - ٢ - البنك التجاري العراقي - ر ٥ ملايين دينار
 - ٣ - بنك الاعتماد العراقي - ر ٥ ملايين دينار
 - ٤ - بنك بغداد - ر ٥ ملايين دينار
 - ٥ - ان مصارف تجارية حكومية اخرى تؤسس في المستقبل
يرؤوس الاموال التي تقرر لكل منها بقرار من مجلس ادارة المؤسسة
العامّة للمصارف ومصادقة المجلس الاعلى للمؤسسات .
- وفي نيسان ١٩٧٠ حصل تعديل عام على الجهاز المصرفي العراقي
اذ صدر قانون رقم ٧٨ لسنة ١٩٦٠ (قانون التعديل الاول لقانون
المصارف التجارية رقم ٤٨ لسنة ١٩٦٧) وبموجبه تم دمج
كل من بنك بغداد وبنك الاعتماد العراقي بالبنك التجاري العراقي . والغى
مصرف الرهون وحل محله مصرف الرافدين في كل ماله من حقوق وما
عليه من التزامات .

كما ادمج المصرف التعاوني مع المصرف العقاري وعليه اصبح
الجهاز المصرفي العراقي يتألف من :

- ١ - المصارف التجارية ويتألف من :
 - (أ) مصرف الرافدين .
 - (ب) البنك التجاري .
- ٢ - المصارف الاختصاصية وتتألف من :
 - (١) المصرف العقاري
 - (٢) المصرف الصناعي
 - (٣) المصرف الزراعي

في الرابع عشر من تموز ١٩٦٤ امت جميع شركات التأمين واعادة التأمين في العراق . وبذلك اصبح قطاع التأمين في القطاع العام وذلك بمقتضى قانون تأمين بعض الشركات والمنشآت رقم ٩٩ لسنة ١٩٦٤ ، وبذلك اسست المؤسسة العامة للتأمين ثم اعيد تنظيم السوق العراقية على اسس جديدة ، كما ان العديد من المنظمات الفنية قد وجدت طريقها للتطبيق وذلك كالآتي :

(١) اعادة تنظيم السوق العراقية :

أ - في مجال التأمين :

لقد تميزت الفترة الاولى للتأمين باجراء عمليات دمج شركات التأمين ومن ثم تخصصها ، فقد تبين ان وجود ثمانى شركات للتأمين في العراق يعتبر عدداً كبيراً بالنسبة لحجم السوق العراقية فضلاً عما في هذا التعدد من بعثرة للقوى والكفاءات الامر الذي يؤدي الى بقاء هذه الشركات بشكل بيانات هزيلة من الناحيتين المالية والفنية ، لذلك تقرر اجراء عملية الدمج وذلك لتجميع الخبرة الفنية وللايجاد هيئات ذات كفاءة مالية عالية ثم جرت عملية التخصص لتحقيق جميع مافي التخصص من فوائد سواء بالنسبة لرفع الكفاءة الفنية للشركات المتخصصة و لرفع مستوى الخدمة المقدمة للجمهور ، و كـ نتيجة لعملية الدمج والتخصص ان اصبحت السوق العراقية تضم ثلاث شركات متخصصة واحدة لفروع التأمينات العامة (حريق ، حوادث ، بحري) واخرى للتأمين على الحياة وثالثة لاعادة التأمين . وقد تم ذلك خلال سنة ١٩٦٥ .

ان عملية الدمج قد أثارت بعض النقاش بين المختصين في التأمين :

ففریق يرى ان دمج الشركات وتخصصها هو أفضل وضع لسوق مؤمنة لامجال للمناقشة فيها وفریق يرى انه لا بد من المحافظة على ترداد الشركات (شركتين على الأقل) في فروع التأمينات العامة والسبب في ذلك ان اعمال التأمين لانشبه اعمال القطاعات الاخرى . ففي الوقت الذي يسعى التاجر بنفسه الى البنك للحصول على الاعتمادات والتسهيلات التي يحتاجها نجد ان شركات تلغى التأمين هي التي تسمى الى الفرض له وبالتالي فلا بد من وجود اجهزة متناسبة اذا اردنا زيادة الانتاج من جهة واداء افضل الخدمات للجمهور من جهة اخرى بشرط ان تكون المنافسة مستندة الى اسس فنية وليس على حساب كسر الاسعار الفنية . وقد رد اصحاب الرأي الاول على اصحاب الرأي الثاني انه يمكن خلق المنافسة في داخل الشركة الواحدة عن طريق ايجاد المحفزات الفردية وزيادة الانتاج بين منتسبي الشركة الواحدة .

ب - في مجال اعادة التأمين : وقد تم خلال هذه الفترة زيادة الحصص الازامية المسندة الى شركة اعادة التأمين العراقية . ففي الوقت الذي كانت هذه الحصص تتراوح بين ٥٠ بالمائة و ١٥ بالمائة بحسب فروع التأمين اصبحت منذ ١-١-٩٦٥ نسبة موحدة قدرها ٢٥ بالمائة

(٢) بعض التنظيمات الفنية : لقد تم منذ الرابع عشر من تموز ٩٦٤ ادخال العديد من التنظيمات الفنية الرامية الى ارساء سوق التأمين العراقية على اسس فنية سليمة . هذه التنظيمات لم يكن بالامكان ادخالها الا بعد التأمين :

١ - تشريع قانون التأمين الازامي من المسؤولية المدنية الناشئة عن حوادث السيارات رقم ٢٠٥ لسنة ٩٦٤ ووضع موضع التطبيق

اعتباراً من ١-١-١٩٦٥ .

٢- وضع تعريف التأمينات البحرية (بضائع) موضع التطبيق اعتباراً من ١-١-١٩٦٥ بعد ان تم تحضيرها خلال السنتين السابقتين .

٣- تنظيم موضوع استحصاا اقساط التأمين البحري بواسطة البنوك لحساب شركات التأمين وبذلك تم وضع حد لمشكلة كانت تعاني منها هذه الشركات ، وتطبيق هذا التنظيم اعتباراً من ١٥-١٢-١٩٦٤ .

٤- تعديل قانون ضريبة الدخل بحيث تم اعفاء اقساط التأمين على الحياة التي تدفع من قبل المكلف من احتسابها ضمن المبالغ الخاضعة للضريبة وذلك ضمن حدود معينة وشروط معينة ، لقد تم هذا الامر في قانون تعديل قانون ضريبة الدخل رقم ١٢٩ لسنة ١٩٦٤ .

٥- تأسيس فرع التأمينات الهندسية في السوق العراقية ضمن تنظيم خاص تم تزويده بالامكانيات الفنية ، وتشير الاحصائيات الى ان هذا النوع قد تطور تطوراً طيباً بعد التأمين بحيث ان تسعير اغلب العلميات قد اصبح يتم في داخل العراق بعد ان كان يتم في الخارج .

المؤسسة العامة للتجارة :

وتضم هذه المؤسسات الشركات والمؤسسات التالية :

١- شركة المخازن العراقية

٢- الشركة الافريقية العراقية التجارية

٣- الشركة العامة للسيارات

٤- مصلحة المبيعات الحكومية

٥- الشركة العامة للكيماويات والمعدات الزراعية

هذا وقد الغيت شركة مكتب بيع الاسمنت والمسود الانشائية

حوصلت محلها الشركة العامة للمواد الانشائية والمؤسسة العامة للتصدير .
 « وتلعب المؤسسة العامة للتجارة دوراً مهماً في الحياة الاقتصادية
 بشركاتها ذات الاختصاصات المتعددة . وللدلالة على اهمية دور هذه
 المؤسسة في الوقت الحاضر نشير الى ان استيراداتها قد تطورت في
 السنوات الاخيرة تطوراً كبيراً فبعد ان كانت عام ١٩٦٧ حوالي ٢١٣
 مليون دينار ارتفعت عام ١٩٦٩ بنسبة ٧٤ بالمائة . هذا الى جانب دورها
 في التسويق الداخلي للمسلم محلياً والتي تنولى تسويقها الشركات التابعة لها
 عن طريق منافذ التوزيع التي تستخدمها وهي الوكلاء والفروع (١)

١ - الشركة العامة للمواد الانشائية : تأسست هذه الشركة بموجب
 القانون رقم ٥٢ لسنة ١٩٦٩ وذلك للقيام بالاعمال الانشائية كالابنية العامة
 والطرق والجسور والخزانات وتنفيذ مقاولاتها داخل العراق وخارجها
 تحقيقاً لهذه الغراض حق التعاقد والاقراض والاقتراض والتملك وتأسيس
 المعامل واستثمار المقالع لانتاج وصنع المواد الانشائية وشراء وايجار
 واستئجار ما ترى لازماً لتنفيذ اغراضها وفقاً لاحكام القوانين والانظمة
 المرعية ولها ان تساند او تشترك مع اية جهة او شركة او مؤسسة تشابهها
 في الغرض في اي من الاعمال لقاء نسبة معينة من الارباح « صمولة معينة .
 وترتبط الشركة بوزارة الاشغال والاسكان وقد جاء في الاسباب الموجبة
 لتأسيس الشركة ان تجارب السنوات السابقة قد اثبتت بان امكانيات
 ومؤهلات القطاع الخاص في مجال المقاولات الانشائية لا تتناسب مع

(١) بحث بعنوان الاطار العام للتجارة الداخلية ألقاه السيد منير
 سعيد مدير عام غرفة تجارة بغداد في المؤتمر الاول لتنظيم التجارة
 الداخلية في الخامس عشر من شهر شباط سنة ١٩٧١ بمقر غرفة تجارة
 بغداد .

متطلبات المشاريع والاعمال الانشائية التي تضمنتها خطة التنمية الاقتصادية في البلاد ولهذا فقد تأخرت كثير من هذه الاعمال الحيوية ما ادى الى تدمير وشكوى المواطنين بصورة مستمرة من هذا العجز، لهذا قررت حكومة الثورة تلافي هذا النقص وتحقيق مكسب اشتراكي تتلافى منه التقصير والتأخير في انجاز المشاريع الانشائية بالكفاءة والسرعة اللازمتين مع تحقيق مكاسب مادية تعوض القامئين بشرف هذا الواجب الوطني تعويضاً اجتماعياً لاثقاً مما يشجع ويدفع بالامكانيات والكفاءات والمؤهلات الوطنية للمساهمة في هذا الميدان المثمر .

٢ - المؤسسة العامة للتصدير :

تأسست المؤسسة للتصدير في عام ١٩٦٩ بموجب القانون رقم ٧٦ لسنة ١٩٦٩ وهي تقوم بالاعمال التالية :

- ١ - تصدير المنتجات على اختلاف انواعها لحسابها والحساب الغير .
- ٢ - مقايضة المنتجات على اختلاف انواعها لحسابها والحساب الغير .
- ٣ - التعاقـد كأصيل او وكيل بالعمولة او وكيل تجاري او ممثل تجاري .

٤ - تعيين الوكلاء بالعمولة او الوكلاء التجاريين داخل العراق وخارجه .

٥ - فتح مراكز او مكاتب او معارض تجارية داخل العراق وخارجه .

٦ - تملك او انشاء مشاريع وشركات ذات علاقة بالتصدير او المساهمة فيها .

٧ - استملاك العقارات وفق احكام القانون .

٨ - تملك الاراضي الاميرية بدون بدل وفق احكام القانون .

٩ - الاقتراض من الدوائر الرسمية وشبه الرسمية والمؤسسات العامة .

مخطط وزارة المالية .

١٠ - الاقتراض من الهيئات الدولية والمصارف والحكومات

الاجنبية وعقد القروض العامة الداخلية وذلك بموافقة مجلس الوزراء.

١١ - تحديد اسعار بيع الاموال المصدرة واسعار المنتجات

مع المنتجين مع مراعاة التقييدات الرسمية الخاصة بالاسعار ان وجدت .

وقد حلت هذه المؤسسة محل الشركة العامة للتصدير واعطيت

كياناً اكثر استقلالاً من الشركة لتسطيع القيام باعمال التصدير بكفاءة

ومرونة تأمين .

المؤسسات الجديدة :

برزت الى الوجود في السنوات الأخيرة المؤسسات والشركات

الجديدة التالية :

١ - المؤسسة العامة للتنمية للزراعية :

تأسست هذه المؤسسة بموجب القانون رقم ٣٣ لسنة ١٩٦٩ .

وتستهدف هذه المؤسسة رفع وزيادة مستوى الانتاج الزراعي والحيواني

في العراق نوعاً وكمية وتأمين تسويق وتصنيع هذه المنتجات لصناعة

عوائد ودخول ملائمة وعادلة للمنتج واسعار مناسبة للمستهلك وتنسيق

العرض والطلب وفق متطلبات المصلحة العامة وتأمين المواد الزراعية الخام

للاغراض الصناعية سواء كان ذلك من قبل المنشآت التابعة لها او الدوائر

الفنية في ديوانها ولها لتحقيق هذه الاهدات ان تقوم بالاعمال التالية :

أ - تأسيس وادارة المشاريع الزراعية العامة الانتاجية والتسويقية .

ب - زيادة الانتاج وتوفير المحاصيل الزراعية بالوسائل الفنية

والمكننة الحديثة .

ج - زيادة الانتاج الحيواني وتحسينه بكل الطرق والوسائل العلمية والفنية .

د - انتاج البذور والشتلات والحيوانات المحسنة على اساس انتاجية سليمة .

هـ - تسويق الحاصلات الزراعية والمنتجات الحيوانية وتصنيعها بالتنسيق مع الجهات ذات العلاقة .

و - تنسيق الانتاج مع تسويق المنتجات الزراعية والحيوانية .

٢ - المؤسسة العامة للحبوب :

انشأت هذه المؤسسة بموجب القانون رقم ١٩٩ لسنة ١٩٦٩ . وقد حددت المادة الثانية من القانون اغراض هذه المؤسسة في تملك وتأسيس وإدارة المشاريع التي تقوم بشراء وبيع واستيراد وتصدير وخزن وتنقية وتصنيف وتصنيع انواع الحبوب من حنطة وشعير وذرة ودخن ومسموم وماش وعدس وحمص وبذر كتان وشلب ورز وهرطمان وكذلك القطن وبذور القطن واية مادة أخرى تضاف بقرار من المجلس الاعلى للمؤسسات بقية رفع المستوى التجاري للحبوب العراقية ومشتقاتها من طحين وخبز وسواها من المنتجات الاخرى وذلك لتوسيع اسواقها الخارجية وتنظيم تسويقها داخلياً بالشكل الذي يضمن رفع مستوى انتاج الحبوب العراقية ويحسن نوعيتها وفق الاسس العلمية ويخدم مصلحة المستهلك العراقي . وتضم المؤسسة المصالح والشركات العامة المبيّنة ادناه التي تعرف كل منها لغرض هذا القانون بالانشأة :

١ - مصلحة تنظيم تجارة الحبوب .

٢ - الشركة العامة للطاخن وهي المتكوة من دمج كل من شركة المطاخن الفنيه العراقيه وشركة تجارة وطحن الحبوب العراقيه وشركة طحن حبوب الشبال .

٣ - مصاحه الاغاشه العامه (مديريه الاغاشه العامه سابقا) .

٣ - المؤسسة العامة للانتاج الزراعي والحيواني :

انشئت هذه المؤسسة بموجب القانون رقم (٢) لسنة ١٩٦٨ ، وقد ارتبطت بوزارة الزراعة والاصلاح الزراعي وتكون لها شخصية معنوية ولها استقلال مالي واداري وتمتع بالاهلية الكاملة لتحقيق اغراضها المنصوص عليها في القانون . اما اغراض المؤسسة فهي تأسيس وادارة المشاريع الزراعية العامة الانتاجية والتسويقية بقصد زيادة الانتاج وتوفير المحاصيل والحيوانات المحسنة واتباع الوسائل الفنية والممكنة الحديثة على نطاق واسع وتحقيق كفاءة عالية في الانتاج وخاصة بالنسبة الى المحاصيل والمنتجات الزراعية والحيوانية التي يعتمد الفلاح والمزارع العراقي على انتاجها او تربيتها وعلى اتباع الوسائل العلمية الحديثة في هذا الانتاج وتقوم المصالح والشركات التابعة للمؤسسة بانتاج البذور والشتلات والحيوانات المحسنة على اسس انتاجية وتعمل على تأسيس وادارة الشركات والمصالح اللازمة لتنظيم تسويق وتصنيع الحاصلات الزراعية والمنتجات الحيوانية لتحقيق عوائد مضمونة عادلة للمنتج وأسعار مناسبة للمستهلك وتحقيق التنسيق بين الانتاج والتسويق لهذه المنتجات وتضم هذه المؤسسة المشاريع والشركات والمصالح المدينة ادناه :

(١) الشركة العامة للدواجن

(٢) مصلحة المزارع الحكومية

- (٤) مصلحة سكر للقصب في العمارة
(٤) مصلحة مشروع المسيب الكبير
(٥) مصلحة تنظيم تجارة المنتجات الحيوانية .

وللمؤسسة انشاء المشاريع التالية :

١- الشركة العامة للانتاج الحيواني

٢- مصلحة المجازر واللحوم

٣- مصلحة تسويق الفواكه والخضر

وقد انشئت هذه المؤسسة لتجميع الخدمات والدوائر التي تعني بالانتاج الزراعي بغية تنسيق فعاليتها عن طريق ربطها في مؤسسة واحدة لتحقيق الاستقرار في السياسة الزراعية وتطوير أساليب العمل وايجاد التنسيق في تنفيذ المشاريع . غير ان قانون المؤسسة قد الغي بموجب القانون رقم ٨١ لسنة ١٩٦٨ بالنظر لالغاء وزارة الزراعة التي كانت مرتبطة بها ادارياً .

٤ - الشركة العامة لصناعة الاسمدة الكيماوية في البصرة :

تأسست هذه الشركة بموجب الفقرة (٣) من المادة الرابعة من من قانون المؤسسات العامة رقم ١٦٦ لسنة ١٩٦٥ وتكون اغراض الشركة كالآتي :

١- صناعة الاسمدة النيتروجينية على اختلاف انواعها وحامض الكبريتيك وكافة المواد الاخرى التي تتطلبها صناعة الاسمدة الكيماوية وكلما يتطلبه الانتاج من عمليات مختلفة لتحويل الغاز الطبيعي والمواد الأولية الاخرى الى منتجات صناعية .

٢- استيراد وشراء المواد والعدد والمكان والاجهزة اللازمة لهذه

الصناعة على اختلاف انواعها .

٣ - للشركة حق التعامل ببيع وتصدير منتجاتها من الاسمدة الكيماوية والمواد المتعلقة بها المذكورتين في الققرتين ١ ، ٢ اعلاه وتوزعها في الداخل واعادة تصديرها ومقايضتها مع الشركات والمنشآت الاهلية والاجنبية والحكومية داخل العراق وخارجه وصناعتها كلياً او جزئياً ولها استعمال جميع الطرق الفنية والخبرة المتوفرة والتي ستتوفر في المستقبل بغية تحقيق هذه الاغراض .

٥ - المؤسسة العامة للنخيل والتمور :

وهي من المؤسسات التي تلعب دوراً بارزاً في التجارة الداخلية اسست هذه المؤسسة بموجب القانون رقم (١٣٤) لسنة ١٩٧٠ حيث حلت محل مصلحة التمور العراقية وتضم كلا من مصلحة تطوير زراعة النخيل ومصلحة تسويق التمور ومصلحة صناعات التمور والنخيل . ومما تهدف اليه هذه المؤسسة هو تنظيم التسويق الداخلي والخارجي للتمور ومنتجاتها مع الاهتمام بتصنيعها وكبسها . ولقد منحت المؤسسة صلاحية وضع اليد على كافة التمور ومنتجاتها بغية تنظيم تسويقها وتنفيذ التزاماتها تجاه الاسواق الخارجية بالاسعار التي تحددها .

الفصل السادس

القطاع العام في الزراعة

« في الاقطار النامية التي تبنت النهج الاشتراكي في تخطيطها يعتبر الاصلاح الزراعي من اهم التطبيقات الاشتراكية وافقواها على تحقيق اهدافها الاقتصادية والاجتماعية والسياسية . وفي العراق يعتبر الاصلاح الزراعي ليس فقط اهم التطبيقات العملية للاشتراكية بل ومن اوسع هذه التطبيقات في الوطن العربي كله بل وان الاصلاح الزراعي العراقي يعتبر في نظر الكاتبة الانكليزية الدكتور دورين وريتر اكبر مشروع الاصلاح الزراعي يجري تطبيقه في الوقت الحاضر في أي جزء من اجزاء العالم (١) وواقع ان تصفية العلاقات الاقتصادية والاجتماعية والحقوقية التقليدية واستبدال علاقات الاستثمار وعلاقات الملكية شبه الرأسمالية وشبه الاقطاعية بعلاقات نسانية جديدة وتطوير قوى الانتاج ، هذه كلها تشكل في اعتقادنا المنطلق الصحيح للثورة الزراعية المقصودة (٢)

لقد شرع قانون الاصلاح الزراعي بعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨ بشهرين ونصف وكان العراق بحاجة ماسة الى تشريع مثل هذا القانون

(١) الدكتور عبدالصاحب الملوان - التطبيق العربي للاشتراكية في الزراعة - بحث تقدم الى مؤتمر الاقتصاديين العرب الاول ١١/٧/١٩٦٥ (ص ٥)

(٢) الدكتور عبدالوهاب مطر الداهري - اقتصاديات الاصلاح الزراعي (ص ٣٧٢)

فلقد كان تركيز ملكية الارض بين فئة قليلة على اشدّه في العراق بالنسبة
 للاقطار العربية الاخرى فقد كان ٢ بالمئة من الملاكين يسيطرون على
 على ١٨ بالمئة من الاراضي الزراعية في البلاد ومعظمهم من الشيوخ
 والاعوات المتغيبين عن اراضيهم ومن ابناء المدن والتجار ومحترفي
 السياسة الموالية للسلطات الحاكمة آنذاك . اما الزراع الحقيقيون للارض
 (الفلاحون) وهم غالبية سكان الريف العراقي فكانوا طمقة فقيرة مستغلة
 محرومة من التمتع بملكية الارض والاستقرار عليها والتمتع بخيراتها .
 ويعتبر الاصلاح الزراعي عنصراً لتنظيم الزراعة الخاصة الا انه من
 ناحية اخرى يلاحظ ان هذا القطاع غير متجانس ، فقد حطمت الثورة
 بقوانين الاصلاح الزراعي الملكية الاقطاعية الكبيرة ووزعت الارض
 على الفلاحين (٣)

وقد تضمن قانون الاصلاح الزراعي الامور الرئيسية الاربع :-
 التالية :

- ١ - وضع حد اعلى للملكية لا يتجاوز ١٠٠٠ دونم في الارض
 المروية و ٢٠٠٠ دونم في الاراضي الطرية الدائمة
 - ٢ - الاستيلاء على ما راد عن الاعلى وتوزيعه على الفلاحين بوحدات
 استثمارية اقتصادية تتراوح مساحتها بين (٣٠ - ٦٠) دونماً في الاراضي
 المروية و (٦٠ - ١٢٠) دونماً في الاراضي الدائمة
 - ٣ - ايجاد نظام تعاوني موجه لخدمة الدولة والفلاح
 - ٤ - تنظيم العلاقات الزراعية
- ومن أهم المشاكل التي جابهت تطبيق هذا القانون :-

(٣) كمال الدين رفعت - التجربة الاشتراكية في الجمهورية العربية
 المتحدة (ص ٢٩)

أولاً - انعدام التنسيق بين عمليات الإصلاح الزراعي (الاستيلاء على الارض والادارة المؤقتة والتوزيع) فالاسراع والتوسع في الاستيلاء لم يقابله تحضير كامل لأجراء عملية التوزيع أو حتى استعداد مناسب أو امكانيات ادارية وفنية كافية لإدارة المزارع المستولى عليها .

ثانياً - مشكلة الادارة : لقد أدى الاستيلاء السريع الى تراكم مساحات شاسعة من الاراضي تحت إدارة مؤسسة الإصلاح الزراعي اكبر بكثير من طاقة هذه المؤسسة الادارية والتنظيمية والفنية المتيسرة لها . وكان ينبغي لأنظام الادارة المؤقتة للارض واستمرار استغلالها في الفترة التي تعقب الاستيلاء عليها حتى توزيعها ان يتوفر عدد كاف من الفنيين والاختصاصيين والاداريين ولكن هذه المسألة لم يتوفر لها الاهتمام الكافي الامر الذي أدى الى ترك الفلاحين في الارض المستولى عليها دون اجهزة ادارية ومالية تحل محل مايقرب من ٣٥٠٠ مالك سابق كانوا يقومون بوظيفة الادارة والتمويل بانفسهم او بواسطة وكلائهم واقتصرت مهمة الإصلاح الزراعي في السنين الخمس الاولى من تطبيقه على تأسيس مديرية الادارة المؤقتة التي تقوم بمجرد التعاقد مع الفلاحين لتأجير هذا الاراضي لهم بصورة مؤقتة لحين تهيئة مستلزمات توزيعها عليها .

وحال هذه المشكلة تم تعديل قانون الإصلاح الزراعي باضافة مادة جديدة تسمح بتأسيس جمعيات تعاوية زراعية في الاراضي المدارة مؤقتاً كما هو الحال في الاراضي الموزعة وذلك حتى يمكن بواسطة هذه الجمعيات الاشراف على استغلال الاراضي وتقديم التسهيلات المادية والفنية لمستأجريها الفلاحين . كما تم تحويل مديرية الادارة المؤقتة بمؤسسة الإصلاح الزراعي من مديرية مهمتها قاصرة على التعاقد مع الفلاحين الى مديرية للانتاج الزراعي انقوم بالاضافة الى واجبات التأجير للفلاحين

بمهمة الاشراف على زراعة الارض ودراسة احوالها واقتراح المشروعات.

والبرامج التي تؤدي الى زيادة غلتها

ثالثاً مشكلة التوزيع : مشكلة التوزيع - لقد تم حتى نم- اية ١٩٦٨ توزيع ٢٨ مليون دونم من الاراضي انتفع بها حوالي ٥٧٩ الف شخص الا ان معظم التوزيعات التي جرت في السنوات الاولى من تطبيق القانون لم تسبقها العمليات التي يجب اجراؤها لتكوين ملاكيات ماثلية تفتغل في اطار نطاق تعاوني يشرف عليها ويوفر لها مستلزمات الاستغلال الزراعي السليم . كما ان معظم تلك التوزيعات جرت قبل استكمال تنظيم شبكات الري والبزل فيها . وقد عولجت هذه المشكلة اولا برصد المبالغ الكافية في الخطة الاقتصادية الخمسية (من ١٩٦٥-١٩٦٦ الى ١٩٦٩-١٩٧٠) لاستكمال مستلزمات التوزيع من ري وبزل وتأسيس التعاونيات في المناطق التي تم توزيعها في السابق وفي المناطق التي سيتم توزيعها خلال الخطة الخمسية المذكورة والتي تزيد مساحتها على ثلاثة ملايين دونم

رابعاً - مشكلة ري الاراضي وبزلها (صرفها) : ولتوضيح مشاكل الري والبزل في الاراضي الزراعية بالعراق بصفة عامة وفي اراضي الاصلاح الزراعي بصفة خاصة نلجأ الى المقارنة بين الوضع عندنا والوضع في الجمهورية العربية المتحدة . فهناك نجد الاراضي عامة وتلك التي نفذ فيها قانون الاصلاح الزراعي خاصة قد سبق تنفيذ مشاريع الري والبزل فيها قبل صدور القانون بسنين عديدة في حين ان القسم الاعظم من اراضي الجمهورية العراقية لم ينفذ فيها حتى الآن مشاريع الري الضرورية ناهيك عن مشاريع البزل . وان تنفيذ هذه المشاريع في تلك المساحات الشاسعة من اراضي العراق يحتاج الى كثير من المال والوقت والى توفير جهاز ضخم من الفنيين والاختصاصيين فاذا علمنا ان نجاح الاصلاح الزراعي في الجمهورية العربية المتحدة يرجع بالدرجة الاولى الى كفاءة نظام الري.

والبزل القائم بها أوضح لما أهمية الاسراع بتنفيذ مشاريع الري والبزل
في العراق لضمان نجاح الاصلاح الزراعي .

وعلاجاً لهذه المشاكل فقد وضعت في الخطة الخمسية
١٩٦٥-١٩٦٩-٩٧٠ برامج لاجراء الدراسات وعمل التصميم اللازمة
للاقامة حدود على الأنهار وهي سد الوصل وسد دوكان وسد اعالي الفرات
وسد حميرين وبرامج لتحسين السدود الموجودة في الوقت الحاضر، كذلك
وضعت برامج الري والبزل تستهدف التوسع في بعض المشروعات التي
يجري تنفيذها .

وبمقتضى هذه البرامج سيتم تحسين الري والبزل في مساحة قدرها
نحو ٨٥ مليون دونم توجد في تسعة من الوبية العراق وايضاً سيتوفر
الري والبزل نتيجة لتنفيذ هذه البرامج في مساحة قدرها ٨٩٢ر٤٠٠ دونماً
من اراضي الاصلاح الزراعي ليس بها اى مشروعات للري والبزل هذا
وبلغ مجموع تخصيصات مشاريع التخزين في الخطة الخمسية حوالي ٤ ر ١١
مليون دينار وللري والبزل حوالي ٧٧ر١ مليون دينار ولمشاريع الاصلاح
الزراعي حوالي ٢٦ر٦ مليون . اما في خطة التنمية القومية للسنوات
٩٧٠-٩٧٤ فقد خصص لمشاريع التخزين حوالي ٢٨٥ مليون دينار
ولمشاريع الري والبزل حوالي ٧٧ر٨ مليون دينار .

خامساً - مشكلة توجيه الجمعيات التعاونية وتحسين الانتاج
الزراعي : وتتمثل هذه المشكلة في قلة عدد الجمعيات التعاونية بالنسبة
لمساحة الاراضي التي يديرها الاصلاح الزراعي والاراضي الموزعة وبالإضافة
الى ذلك فان من الجمعيات ما تتسع متابعة اعمالها عن الحد الذي لا يمكن
من الاشراف عليها اشرافاً مثمراً . هذا فضلاً عن قلة عدد الموظفين
الزراعيين الذين يمكن ان تسند اليهم مهمة الاشراف على تحسين الانتاج
الزراعي في اراضي اعضاء الجمعيات والذين يمكن في وجودهم ان تتوسع

مؤسسة الاصلاح الزراعي في برامج اقراض الجمعيات وتوفيره مساهمات
الاتاج من بذور واسمدة وآلات ومواد لمكافحة الافات الزراعية
و تنظيم تسويق منتجات الاعضاء

سادساً - مشكلة التمويل والتسليف الزراعي : ان هذه المشكلة
المهمة لاتزال تفتظر حلا يتمثل بالدرجة الاولى في زيادة الامكانيات المالية
للمصرف الزراعي وهي المؤسسة الحكومية الرئيسية للتسليف الزراعي
في البلاد ان القروض التي يقدمها هذا المصرف اقل بكثير من
احتياجات الزراع في البلاد وانما بهذا المستوى اعجز ان تفي باستثمار
زراعي متكامل .

د أن صعوبة الأتماء الزراعي خاصة الموجه منه اي صعوبة تقديم
السلف للفلاحين والاشراف على انفاقها من قبلهم لضمان استخدامها في
الاجه المنتجة التي يتطلبها تطوير الزراعة وتقديمها كل ذلك لان مؤسسات
التسليف الزراعي يجب ان تتعامل مع عدد كبير من الفلاحين للصغار
المنتشرين في طول البلاد وعرضها . هناك اولا مشكلة استرداد السلف
الزراعية الذين ثبت بالتجربة انهم غالباً ما يتخلفون عن تسديد ديونهم
خاصة وان الارض التي حصلوا عليها من الاصلاح الزراعي لا يملكونها
بشكل نهائي الا بعد فترة طويلة ، أي بعد تسديد كافة الاقساط المترتبة
عليهم مما يجعلها لا تصلح لان تكون ضمانة مادية للتسليف ، كما ان تقديم
لقروض وجباتها مهمة صعبة وذات تكاليف عالية . فالذي يبدو ان
الفلاح المنتفع من الاصلاح الزراعي لا يجبره على تسديد ديونه حتى
فقدان الوحدة الاستثمارية ما دام قد حصل عليها بثمن شبه مجاني ، كما
هو الواقع الآن ، وما دامت انتاجية الارض منخفضة ومرودها قليلا .
اما الاشراف على القروض لجمعها تستعمل لنفس الاغراض التي اخذت من
اصلها فامر صعب من ذلك بكثير لصعوبة ايجاد جهاز اداري واسع

وكفوء يستطيع الاشراف على كل فلاح وملاحقته ومنعه من استعمال تلك القروض لاغراض استهلاكية شخصية او اية اغراض أخرى لاتتعلق بالزراعة. وقد حرلت تجربة المصرف الزراعي ان التسليف الفردي عملية فاشلة اذ كانت نسبة تسديد تلك القروض منخفضة ويستعمل المصرف الآن طريقة تسليف الفلاحين بضمانة الهيئة العليا للإصلاح الزراعي وهي طريقة محدودة النطاق جداً. اذ ان هذه الحالات تكاد تكون معدومة وهي غير مضمونة النتائج (١).

ان النهوض بالانتاج الزراعي في العراق سيلاقي عقبات كثيرة في تحقيقه وان الزراع سيستمرون في حاجتهم الماسة الى التمويل السكاني حتى تهيء لهم الدولة هذه الموارد وتمكيناً لهم من الاستمرار في الانتاج وحماية لهم من سوء الاستغلال الذي يواجهونه بسبب الاقتراض من المرابين والتجار. وان المال صمد الزراعة وان التوسع الزراعي الاقليمي والرأسي وزيادة الانتاج والدخل للفلاح والدولة يتطلب كله تدعيم المصرف الزراعي وزيادة موارده المالية اما بزيادة رأسماله المدفوع او بتوفير قروض حكومية او قروض من البنك المركزي ذات اجال طويلة وفائدة ضئيلة.

سابقاً - هـ - اجراء واحد جديد اتخذ بعد صدور قانون الإصلاح الزراعي لتطوير الزراعة هو تأسيس الوحدات الميكانيكية التي هي محطات لتأجير الآلات الزراعية للفلاحين ويوجد الآن اربع عشر وحدة ميكانيكية رئيسية واحدة في كل لواء، كما ان هناك وحدات فرعية في بعض الالوية، تقوم هذه الوحدات بتزويد الفلاحين والمزارعين بالآلات والسواق والعمال الفنيين باجرة على ان يقوم المستأجر بمهمته

(١) دكتور سعدون حمادي - نحو اصلاح زراعي اشتراكي (ص ٢٠ - ٢١) .

النقل ذهاباً وإياباً أو الجدير بالذكر في هذا المجال هو أن هذه الوحدات الميكانيكية قد أسست على نفس نمط محطات تأجير الآلات الزراعية في الاتحاد السوفيتي التي قامت هناك لخدمة المزارع الجماعية والمزارع الحكومية الكبيرة في حين أنها تقوم عندنا بتزويد الفلاحين الصغار بالآلات ، أن هذه المحطات في وضعها الحاضر لا يمكن أن تمد ناجحة في عملها قط لأسباب عديدة فكلفة تشغيلها عالية بالنسبة لكلفة تشغيل نفس الآلات الزراعية عند المؤجرين الخصوصيين فعدد العمال والموظفين أكبر من الحاجة الفعلية وكية الآلات الموجودة أكبر من الطاقة المستخدمة فعلياً . وهناك صعوبات إدارية وفنية في عمليات الصيانة والصليح بسبب تمقيد الروتين . أن إيصال هذه الآلات لكل فلاح على أنفراد مهمة صعبة وذات كلفة عالية ويصح نفس الشيء على كثير من الخدمات الأخرى

حول تحويل ملكية الأرض للزراعية الى الملكية العامة

من الواضح ان لا توجد مبادئ محدودة غير مختلف عليها بين الدول العربية التي تبنت النهج الاشتراكي في مجال الزراعة . وإذا كان واضحاً ان هذه الدول متفقة على مبادئ واتجاهات سياسية معينة للتطبيق الاشتراكي في مجال الصناعة تتمثل في تأميم المشروعات الأساسية وإقامة مشروعات عامة جديدة لخلق قطاع عام يقوم بالدور الأساسي في تخطيط الصناعة وتنميتها فليس هناك ما عاقل هذا الاتجاه في مجال الزراعة . إذ نجد ان كل قطر عربي قد تبني حلاً اشتراكياً لمشاكله الزراعية يختلف عن الحل الاشتراكي الذي يأخذه قطر آخر ومرد ذلك في رأينا هو اختلاف طبيعة المشاكل الزراعية من بلد لآخر

وتباين الاسس النظرية والمقائدية في كل منها بالاضافة الى اختلاف
التطورات السياسية والاقتصادية .

ففي كل من الجمهورية العراقية والجمهورية العربية المتحدة نجد ان
الدستور في كل منهما يؤكد عدم الايمان بتحويل ملكية الارض الزراعية
الى الملكية العامة ويؤكد على ضرورة وجود الملكية الفردية في حدود
لا تسمح بقيام الاقطاع وتضمن توسيع نطاق هذه الملكية باتاحة الحق
فيها لأكبر عدد ممكن من الفلاحين والعمال الزراعيين مع دعم هذه الملكية
بنظام التعاون على امتداد مراحل الانتاج الزراعي مع بدايته الى نهايته
اما في الجمهورية العربية السورية فانها وان كانت قد تبنت نفس الاهداف
والوسائل في اصلاحها الزراعي فهناك اتجاه جديد يتمثل في محاولة تطبيق
المزارع الجماعية الذي يؤدي بطبيعة الحال الى اضمحلال الملكية الفردية
في الزراعة وتحويلها بصورة تدريجية الى الملكية العامة .

وفي الجزائر التي تبنت الاشتراكية في ميثاقها كنظام اقتصادي
وسياسي أخذ بنظام التسيير الذاتي (اي مزارع الدولة المدارة من قبل
العمال الزراعيين) وجرى تطبيقه في القطاع الاشتراكي الزراعي الذي يضم
اراضي ومزارع الفرنسيين المؤمنة .

ومما تقدم يظهر لنا ان ليس هناك تطبيق عربي للاشتراكية بمختلف
طرقها ومفاهيمها وبعبارة اخرى فان الدول العربية الاشتراكية تمر الآن
في تجارب اشتراكية في الزراعة قد تؤدي الى وضع اسس ومبادئ
جديدة بعد ان تسفر نتائج هذه التجارب عن السبيل الأكثر نجاحاً في
التطبيق . ومن ناحية اخرى فان معالجة مشكلة الزراعة وفق التطبيق
الاشتراكي الملائم يجب ان لا يقتصر على جزء من الوطن العربي اذ ان
التحول الاشتراكي من جهة معانيه الاقتصادية استلزام الموارد المتوفرة

المصلحة العامة وفق أفضل الأساليب وحسب اوليات معينة (١)

ان القطاع الزراعي يتميز بطبيعته بخصائص ومميزات أكثر تعقيداً من خصائص ومميزات القطاعات الاقتصادية الأخرى ولذلك فإن ما يصلح للتطبيق في الصناعة قد لا يكون صالحاً للتطبيق في الزراعة . ان نظرية كارل ماركس التي تبعت من ملاحظته لواقع المجتمعات الصناعية الأوروبية قد لاقت عند تطبيقها في مجال الزراعة صعوبات وعثرات كثيرة فالزراعة السوفيتية بالرغم من مرور أكثر من أربعين سنة على تأميم الأرض وتأسيس المزارع الجماعية (الكولخوزات) والمزارع الحكومية (السونخوزات) لا تزال باعتراف القادة السوفيت انفسهم على غير ما يرام من حيث مستوى الانتاج . كما انها عاجزة عن تلبية متطلبات واحتياجات التطور الاشتراكي الشامل .

ان النظرية الماركسية - كما هو معلوم - تقوم على مبدأ إلغاء الملكية الخاصة للأرض ووسائل الانتاج الأخرى وجعل ملكيتها للدولة . ولا تعجز هذه النظرية توزيع الأراضي على الفلاحين معللة ذلك بأسباب أهمها :
١ - ان توزيع الأراضي على الفلاحين يؤدي الى بقائهم طبقة محافظة منعزلة عن البروليتاريا والفكرة الشيوعية .

٢ - ان حصول الفلاحين على كسب ناتج عن ملكية وسيلة من وسائل الانتاج يتنافى مع مبدأ الملكية العامة لوسائل الانتاج .
٣ - ان الملكية الفلاحية الفلاحية تعني زراعة الأرض على نطاق ضيق وبذلك تنعدم الاستفادة من مزايا الانتاج الكبير .

٤ - ان مصير بعض الفلاحين قد يكون الفشل بسبب عجزهم عن اتباع

(١) الدكتور عبد الوهاب مطر الداهري - اقتصاديات الإصلاح

الزراعي (ص ٣٧٦) .

الزراعة الحديثه او المحافظه على خصوصية التربه .

٥ - ان بعض الفلاحين قد يتناح لهم النجاح في استغلال الاراضى على احسن وجه فينتفعون بدخل كبير قد يدخرون منه ما يمكنهم من شراء مزيد من الارض والآلات والمعدات الرأسمالية ويدخلون غيرهم من العمال الزراعيين فيصبحون كالرأسماليين البرجوازيين الذين يتمتعون بنسبة كبيرة من فائض العمل او فائض القيمة

ومن الجدير بالملاحظة والاهتمام ما نعرفه جميعاً عن المقاومة الشديدة التي ابدتها الفلاحون الروس ضد تطبيق نظام المزارع الجماعية (الكولخوزات) .. تلك المقاومة التي قضى عليها ستالين بصورة عنيفة جداً وهذا في حد ذاته يؤكد تمسك الفلاحين بنظام الملكية الفردية للارض . وفي رأي العالم الزراعي الفرنسي - ريمون ديمون ان تطبيق نظام المزارع الجماعية السوفيتية بالقوة كان من اكبر اخطاء السياسة الستالينية . ويرى هذا العالم ان هذا النظام قد جعل من الفلاح السوفيتي عاملاً في مزدوجة يحاسب على اساس مشقة العمل وصعوبته وليس على انتاجه العمل الذي يزاوله . وفي نفس الوقت يلاحظ هذا العالم ان قطعة الارض الصغيرة التي يسمح لفلاح المزرعة الجماعية ان يزرعها بنفسه لحسابه الخاص والتي تبلغ مساحتها نحو نصف هكتار تنال من عنايته وجهده قدرأ يزيد كثيراً جداً عما يبذله في المزرعة الجماعية . ومما يثير الانتباه ان مساحة القطع الصغيرة التي من هذا النوع لا تزيد عن ٣ بالمائة من مجموع مساحة الاراضي الزراعيه السوفيتيه ورغم ذلك فان انتاجها يبلغ نحو ٢٠ بالمائة من مجموع المنتجات الزراعيه الغذائيه في الاتحاد السوفيتي .

ومن هذا يتبين لنا ان تجربه المزارع الجماعيه المؤممه لم تحقق نجاحاً كبيراً في حل مشكلة الانتاج الزراعي في روسيا . وغني عن البيان ان

«ولا أخرى حاولت تطبيق نفس التجربة (مثل يوغسلافيا) ولكنها لقيت نفس النتائج مما دعاها الى التراجع تدريجياً عن هذا التطبيق والسماح لنظام الملكية الفردية المدعم بنظام التعاون الزراعي بان يلعب دوره تحت مايسمونه باسم (التعاون الاشتراكي في الزراعة) ولذلك فان من الضرورة والاستفادة من تجارب هذه الامم وعدم الانزلاق الى اتباع اقتراضات ونظريات عقائدية قائمة على مقدمات واستنتاجات قد تكون بعيدة عن الواقع فنؤدى الى انتهاج طريق لا يلائم واقع المجتمع واحتياجاته الحقيقية .

«ومع ذلك فان هناك بعض الاشتراكيين العرب من يعتقد ان الحل الافضل لمشكلتنا الزراعية يكمن في تأميم الارض ووسائل الانتاج فيها ونحن رغم تسليمنا بما قد يؤدي اليه هذا الحل من تمكين الدولة من استغلال الاراضي الزراعيه على نطاق واسع وتنظيم طرق استعمالها بما يلائم المصلحة العامة والنخلص من التقييدات القانونية والادعاءات المناهضة في حقوق التصرف بالاراضي وتصفية الاقطاع بكافة صوره ودرجاته الا اننا في نفس الوقت نعتقد ان كل هذه المزايا يقابلها مآخذ كثيرة شديدة الضرر اهمها نمو البيروقراطية ، وعدم افساح المجال امام المبادرة الفردية كي تحقق فوائدها في تنظيم الانتاج وانفصال القيادات القائمة بالتنفيذ عن متطلبات التطبيق والغلو في الاشراف والتفتيش (١)

ونعتقد ان هذه المآخذ لها من النتائج العكسية على كفاءة الانتاج ما هو جدير بان يلغى مزايا التأميم والانتاج الكبير خاصة وان الادارة الحكومية للمزارع المؤتممة نادراً ما تكون ادارة كفوءة حتى لو استطاعت

(١) دكتور عبد الصاحب العلوان — التطبيق العربي للاشتراكية في الزراعة (ص٤) بحث مقدم الى مؤتمر الاقتصاديين العرب

الاول — ١١-٧-١٩٦٥

الدولة توفير جميع الامكانيات المالية والادارية والفنية اللازمة لذلك .
 فادارة المزارع الكبيرة تستلزم وضع الاسس والقواعد العامة للعمل .
 وتفويض السلطة . وبطبيعة الحال كثيراً ما تكون القواعد العامة الموضوعة
 غير مرضية او ناقصة مما يؤدي الى عرقلة العمل البناء السريع في الزراعة
 والى خفض الكفاءة الانتاجية . ومن ناحية اخرى - كما هو معروف -
 فان استغلال الارض الزراعية على أفضل وجه انما يتطلب اندماج عنصري
 العمل والادارة في شخص واحد . وهذا في أغلب الاحوال لا يتأتى إلا
 في نظام الملكية الخاصة المستمدة الى العمل الشخصي حيث في هذا الحال
 يكون مالك الارض هو مديرها والعامل فيها وتكون ادارته اكثر كفاءة
 من ادارة المدير المأجور وأقل كلفة منها نتيجة لتوفر الدوافع الذاتية لدى
 المالك التي تحفزه الى اتقان خدمة الارض واستثمار كافة ما يملك من جهد
 وامكانيات في تحسينها وزيادة خصوبتها والاستجابة الى النظم والارشادات
 التي تحقق زيادة الانتاج وتحسين نوعيته .

يقول تقرير بعثة البنك الدولي للانشاء والتنمية (١) « وقد يبدو
 ان تأميم الارض اجراء ثوري يقاب اوضاعاً راسخة الجذور . ولكن
 ذلك ليس صحيحاً قط ، فالارض الزراعية في العراق في غالبيتها العظمى
 اميرة ملك الدولة منذ احتلال العراق ايام الخليفة . وبقيت كذلك حتى
 سنة ١٩٣٢ عندما شرع قانون تسوية حقوق الاراضي حيث بدأت عملية
 منح حقوق اللازمة والتفويض بالطابو الاشخاص الذين وضعوا ايديهم على
 اراض اميرة واستعملوها لفترة من الزمن . وبدلاً من ان تمنح ملكية
 الارض للذين استعملوها بشكل مباشر وهم الفلاحون ، منحت للمنفذين
 ورؤساء العشائر الذين استعملوها بطريق غير مباشر - بواسطة الآخرين -
 بتقديم أدلة على ذلك صحيحة احياناً وغير صحيحة احياناً اخرى .

(١) التنمية الاقتصادية في العراق ص ١٣ (باللغة الانكليزية)

وعلى كل حقوق التفويض بالطابو والمنح بالزمة ليست ملكاً صرفاً بل حقوق استعمال دائمية التي تبقى رقبته بيد الدولة ، أي ان ملكيتها كمادة تبقى للمجتمع . أما الأراضي الاميرية في العمارة المؤجرة لأجل طويلة للمتزمين الاوليين فلا تحمل حتى هذه الحقوق بل هي ملك المجتمع من جميع الوجوه .

• ثمة شيء لابد ان يقال عن موضوع التعويضات . بما ان عملية التأميم هذه ليست في حقيقتها الا استرجاع المجتمع لممتلكات تعود له في الاصل لذلك لا يمكن ان يكون موضوع التعويضات وارداً . لان التعويض لا يكون الا عندما تكون الممتلكات المؤتممة تعود للافراد . ان تأميم الارض الزراعية في العراق لا يستوجب تعويض الاقطاعيين الخاضعين للاصلاح الزراعي اما الارض المملوكة ملكاً صرفاً فيمكن ان تعوض شريطة ان يكون تقدير ثمن الارض واقعياً لا يتضخم بتأثير نفوذ الاقطاعيين على الموظفين ولجان التقدير وان يسدد بشكل اسهم في الشركات الحكومية قدر حداً ادنى مضمناً من الارباح سنوياً او بشكل سندات غير قابلة للتداول لانظماً الا بعد مدة طويلة (اربعين سنة مثلاً) يصدرها المصرف الزراعي بمائدة مناسبة » (١)

وبتأميم الارض الزراعية يتم الغاء جميع الحقوق والادعاءات السابقة وتعفى كل اصناف النظام الاقطاعي وتزول كل التقييدات عن طريق الاصلاح الزراعي . فعملية تسوية حقوق الاراضي تصبح لالزوم لها . وبذلك يرتكز الاصلاح الزراعي لاعلى اساس قانوني ينبثق من الحقوق والادعاءات المتشابهة بل على اساس واقعي هو استغلال الارض بصورة مباشرة دون استعمال جهد الآخرين .

(١) الدكتور سعدون حمادي - نحو اصلاح زراعي اشتراكي (ص ٣٢-٣٤)

من منشورات دار الطليعة بيروت مايس ١٩٦٤ .

جمعيات التعاون الزراعي :

نصت المادة الثامنة والثلاثون (أ) من قانون الاصلاح الزراعي رقم ١١٧ لسنة ١٩٧٠ على تشكيل جمعيات تعاونية زراعية ممن وزعت عليهم الارض بمقتضى المادتين (١٩ و ١٨) من هذا القانون ومن الفلاحين المستأجرين ارضاً للاصلاح الزراعي او تحت ادارته وللجمعية ان تضم عضويتها من لا تتجاوز مساحة الارض العائدة له الحد الاعلى للتوزيع اذا طلبوا ذلك . كما نصت الفقرة (ب) من المادة المذكورة على تشكيل مزارع جماعية ممن يشاركون بعملهم ووسائل انتاجهم في اقتصاد المزرعة التعاونية الجماعية لاستثمار مواردهم على اساس الملكية الجماعية لوسائل الانتاج والعمل الجماعي وتنظيم جهودهم ومصالحهم المشتركة وتوزيع الدخل بينهم وفقاً للعباديء والاساليب التعاونية الاشتراكية .

وتتمتاز جمعيات التعاون الزراعي التي تنشأ في مناطق الاصلاح الزراعي بثلاث ميزات :

- ١- خاضعة للإشراف والتوجيه الحكومي .
- ٢- العضوية فيها الزامية بالنسبة للمتسلي الاراضي من الاصلاح الزراعي .

- ٣- وانها جمعيات متمدة الأغراض (١) والواقع ان الخطوة التالية بعد تأمين الارض ووسائل الانتاج الملحق بها هي انشاء المزارع الحكومية التعاونية . فالارض الزراعية الموجودة في كل منطقة بوضعها الحالي تقسم الى مزارع كبيرة يسمح

(١) سميد عبد الخالق - التعاون ومستقبل الحركة التعاونية في العراق
الطبعة الاولى ١٩٦٥ (ص ٦١) .

حجمها باستعمال وسائل وطرق الانتاج الكبير المعروفة ولا يعني ذلك بالطبع ان يكون حجم المزرعة متساوية في كل المناطق بل لابد ان يتباين حسب تباين عوامل عديدة هي كمية الارض المتوافرة وخصوبتها في كل منطقة بالنسبة لعدد الفلاحين المؤهلين والراغبين في العمل في هذه المزارع وحسب نوعية المحاصيل فيمكن على سبيل المثال تصنيف استعمالات الارض الى الحبوب ، القطن ، التبغ ، الفواكه ، الخضراوات ، الرز ، والمرعى . ويجري تحديد هذه المزارع بوسائل مسح مبسطة ثم تفتح باب قبول الطلبات للعمل في هذه المزارع من قبل فلاحي المنطقة حسب شروط معينة . وينظم عدد الفلاحين لكل مزرعة بحيث يتحقق على وجه التقريب افضل استخدام ممكن للطاقة الانتاجية للمزرعة . وبعد اتمام عملية اختيار الفلاحين ينظم معهم ، قد لمدة محدودة (خمس سنوات مثلاً) قابل للتجديد تلقائياً توضح فيه بالتفصيل جميع الحقوق والواجبات المترتبة على الانتماء للمزرعة

اما الادارة وتسيير العمل الزراعي فيوضع في يد لجنة فنية يتناسب عددها مع حجم المزرعة وسعة العمل الذي تمارسه ويجب تكوين الجهاز الاداري لهذه المزرعة من خريجي المدارس الزراعية من ابناء الفلاحين الذين يرغبون في الميش والعمل في الريف . كما يجب ان يفتح لهؤلاء الطلبة معهد للتدريب على الزراعة التعاونية يتلقون فيه معلومات عن مبادئ التعاون ومشاكل العملية وعن ادارة الاعمال والاقتصاد الزراعي والاجتماع الريفي ، يجري تدريبهم على الامور العملية التي يحتاجونها في عملهم كحفظ التقارير واستعمال وتصليح الآلات الزراعية وصيانة قنوات الري وما شابه ذلك . وبعد ان يكملوا التدريب يجري توظيفهم للعمل في اللجان الفنية ويوزعون على المزارع بعد ان تهيأ لهم المستلزمات الاساسية للسكن والعمل كأن يجري في كل مزرعة وفي المرحلة الاولى

بناء عدد من دور السكن البسيطة ومخزن كبير للفلال ومركز للإدارة .
وتكون اللجنة الفنية هي المسير الحقيقي للإنتاج والتسويق وهي التي
تتخذ جميع القرارات المتعلقة بشؤون المشروع وتديره على أساس تجاري
ضمن الخطة الزراعية العامة ويكون أعضاء اللجنة الفنية موظفين في الدولة
يتسلمون رواتب شهرية ويتسلمون حصة معينة (نسبة مئوية) من صافي
دخل المشروع ويتمتعون بجميع حقوق الموظف النقابية . أما الفلاحون
فعليهم أن يسكنوا في المزرعة وأن يعملوا فيها حسب تعليمات اللجنة الفنية
وتحت إدارتها المباشرة وينتخبون من بينهم لجنة تسمى (لجنة الفلاحين)
تساعد اللجنة الفنية في ضبط العمل وتنظيمه وتكون حلقة الوصل بينهما
وبين الفلاحين وتعمل على حل مشاكلهم الشخصية ومشاكلهم مع الإدارة
والقيام بكل ما من شأنه تسهيل تنفيذ تعليمات الإدارة وتكون للفلاحين
أجور يومية نقدية عن كل يوم عمل كامل بالإضافة إلى حصة سنوية (نسبة
مئوية) في صافي دخل المشروع تناسب مع عدد أيام العمل الكاملة المنجزة
من قبل كل فلاح . كما تحدد تعويضات إضافية بسيطة لأعضاء لجنة
الفلاحين لقاء خدماتهم وكمشجع لهم لأداء واجباتهم على الوجه الأكمل
وتصنف الأعمال الزراعية ويحدد لكل منها متوسط الوقت الذي يتطلبه .
وتحدد كمية العمل التي يجب أن تنجز في كل يوم عمل كامل . ثم يوضح
حد أدنى من أيام العمل الكاملة التي يجب أن يقوم بها كل
فلاح خلال السنة ويجري توزيع الفلاحين إلى فرق عمل وتقسيم الأعمال
بينهم حسب جداول عمل يومية . وتنظم جميع العلاقات ويسير العمل في
المزرعة حسب نظام داخلي موحد توضح به جميع الحقوق والواجبات .
وبذلك يكون الإنتاج تعاونياً يشترك فيه المنتسبين إلى المزرعة ، وتنظم
حسب طرق الإنتاج الحديثة المعروفة في الصناعة الواسعة النطاق ويبقى
للفلاح حق تربية الدواجن والمواشي بشكل فردي خاص وليكنها تروى

في معنى عام يعود لكل المزرعة ، ولـسكن ذلك لايعنى انه لايمكن انشاء مزارع حكومية تعاونية لتربية الدواجن والمواشي ، بل جل مايعنى ذلك هو ان الفلاح يستطيع ان يحتفظ بحيواناته التي يأتي بها الى المزرعة وما يقوم بتربيته في اوقات فراغه كمحل جانبي ولانبجاح المزرعة يجب تحقيق درجة عالية من الانضباط بين الفلاحين بواسطة نظام للعقوبات الذي يجب ان يتضمن عقوبة الفصل من عضوية المزرعة وحرمان جميع الحقوق فيها ويجب ان توضع صلاحية العقوبات في يد اللجنة الفنية وباستشارة لجنة الفلاحين وان تكون القرارات نهائية ، عدا قرار الفصل من المزرعة الذي يجب ان يكون خاضعا للاعتراض مرة واحدة لدى هيئة استئناف عليا تؤلف خصيصاً لهذه الغاية ، كما يجب ان يخضع اعضاء اللجنة الفنية لنظام انضباط خاص تضعه وتطبقه الادارة العامة للمزارع الحكومية التعاونية

وأهم صفة يجب توافرها في عضو اللجنة الفنية - بالاضافة الى الرغبة والمقدرة على العمل الزراعي والاستعداد للعيش في الريف - هي الايمان والحاسة للنظام التعاوني وللزراعة الاشتراكية . اما الوسط الذي ينتخب منه المديرون فهو خريجون المدارس الزراعية - بضمنها كلية الزراعة - من ابناء الفلاحين كمرحلة اولى . وبالتدريج يجب ان يفسح المجال للفلاحين المبرزين من ذوي الكفاءة من اعضاء لجان الفلاحين وغيرهم لدخول اللجان الفنية حسب قواعد محدودة للاختيار حتى يأتي الوقت الذي يتم فيه اختيار كل اللجان الفنية من وسط الفلاحين ، العاملين في المزارع وبذلك تصل المزرعة مرحلة الحكم الذاتي . كما يجب ان يكون للجنة الفنية مسؤول هو مدير المزرعة ، يجري تعيينه من قبل الادارة المركزية في البداية ، وبعد فترة من الزمن يمكن ان يجري انتخابه من قبل اعضاء اللجنة انفسهم . وفيما يخص الضمان

للمستقبل فيجب ان تكون علاقة الفلاح في البداية محدودة بمقدمة من
الزمن قابل للتجديد تلقائياً اذا حقق الفلاح خلال مدة عمله مستوى
معيناً من حسن السلوك والانجاء والانتاجية ويمكن ان يمنح الفلاح
بعد فترة من العمل في المزرعة (عشر سنوات مثلاً) عضوية دائمية لتوفير
الضمان للمستقبل الى أن يحال بعد سن معينة على التقاعد براتب يكفل
له مستوى لانفاً من المعيشة. كما يجب ان يتمتع جميع الفلاحين بضمان
اجتماعي كامل يكفل ضد جميع الطوارئ كالممرض وحوادث العمل
والكوارث وما شابه. أن حق استعمال الارض بحيث لا يكون بمقابل
فالارض ملك المجتمع واستغلالها من قبل الفلاحين يجب أن يكون
مجاناً، فلا يستقطع من مدخلهم أى ايجار ولأجل المحافظة على مستوى
حال من الكفاءة ولمنع الأثار السيئة لتضخم الروتين يجب ان يخضع
اعضاء اللجان الفنية كموظمين لقانون خاص يكون الترفيع فيه على اساس
الكفاءة لا على اساس سنى الخدمة. ويكون بموجبه المديرون مسؤولين
كافراد وبالتضامن عن نجاح المزرعة وعن تحقيق حدادنى من الانتاج
يزاد بالتدرج وتتولى الادارة العامة مهمة التخطيط العام ومتابعة تنفيذ
الخططة الزراعية بينما تتولى اللجان الفنية مسؤوليه ادارة المزرعة بشكل
كامل وتتمتع بصلاحيات مالية واسعة كما تتحمل مسؤولية تامة. أي أن
العلاقة الادارية بين الهيئة العليا وبين اللجان الفنية يجب أن تقوم على
اساس الثقة بدلا من الشك واللامركزية في الصلاحيات بدلا من المركزية.
وعلى تقدير التفوق ومماقبة النقص. وعلى التفويض وحسن الاختيار
والتدريب المستمر.

ويتكون الدخل الصافي من مجموع موارد المزرعة مطروحاً منه
نفقات التشغيل كاجور عمل الفلاحين ورواتب اعضاء اللجنة الفنية وكلفة
المواد الاولية والوقود. الخ وبعد تخصيص نسبة من الارباح للخدمات

للمنتجبي المزرعة ونسبة المصندوق عام ينفق على الخدمات العامة لجميع المزارع . وبعد تخصيص احتياطي للتنمير في المستقبل ولأطفاء ديون المصرف الزراعي يوزع الباقي حسب نسبة مئوية محدودة على الفلاحين وعلى أعضاء اللجنة الفنية والموصول لقرارات ثابتة حول تحديد مستوى الاجور و لرواتب ونسب توزيع الارباح ، لا بد من الاستعانة بطريقة التجربة و خطأ وبالبحث النظري لا بد أن يكون ذلك بضوء انشطة العامة للقطاع الزراعي الاشتراكي .

اما تحويل المزارع الحكومية التعاونية فيكون عن طريق المصرف الزراعي الذي يجب ان يتحول نشاطه الى المزارع الجديدة برأس المال خاصة رأس المال التشغيل ، كما يجب زيادة رأسمال اذا لم تكف موارده الحالية لسد الحاجات المطلوبة عن طريق عقد قروض مع البنك المركزي او مصادر تمويله اخرى كالتخزين العامة .

وتعمل كل فروعه حسب خطة لتوسيع عملها وزيادة كمية رأس المال المستثمر فيها بواسطة القروض من المصرف الزراعي والاحتياطيات المتراكمة من الارباح السنوية . فتستطيع المزرعة بالتدريج انجاز مشاريع بناء مساكن للفلاحين وزيادة المباني والمرافق العامة

ولا ينتظر ان تكون هناك صعوبة في الحصول على الآلات الزراعية بل على العكس اذ يمكن اعادة الوحدات الميكانيكية الحالية من جديد على اساس الكفاءة واستغلال طاقتها القصوى بحيث تتلائم وحاجة المزارع التجارية الكبرى اكثر من اي شيء آخر اذ تغني المزارع عن شراء الآلات والقيام بما تحتاجه من اعمال صيانة وتشغيل .

ولا بد للمزارع الحكومية التعاونية من ان تدعم ببرامج لتأمين حاجياتها الاساسية من المواد الاولية اللازمة للزراعة كالبدور والاسمدة والوقود ووسائل الاشجار والادوات والوازم الزراعية الاخرى بشكل

تعاوني مركزي يقوم على تأسيس مخازن تجهيزية كبرى لمذ المزارع بهذه المواد بأسعار الكلفة والنوعية المطلوبة حسب المخطط الزراعية العامة .

ويؤسس في مزرعة مخزن او مخازن استهلاكية تعاونية لتزويد الفلاحين والمديرين بالسلم الاستهلاكية حسب طرق ادارة التعاونيات الاستهلاكية المعروفة باشراف ادارة المزرعة . ويمكن تأسيس ادارة تعاونية تضم عدداً من الجمعيات الاستهلاكية المحلية تؤسس مخازن مركزية كبرى ، وتمارس عمليات الاستيراد والشرء بالجملة من المنتجين بصورة مباشرة وبذا ينتظم شراء المواد الاستهلاكية وشراء المواد الزراعية الانتاجية بتعاونيات تشرف عليها الادارة الامانة للمزارع الحكومية للتعاونية لالغاء الوسيط والقضاء على الاستغلال والتلاعب بالاسعار .

كذلك يجب تكوين جهاز تعاوني يتولى تجميع المحصولات من المزارع وبيعها اما في السوق المحلية او في الاسواق الكبيرة او بيعها للحكومة لسد حاجياتها او تصديرها للخارج فالحكومة التي تدير القطاع الزراعي وتشرف عليه تحتاج لشراء كميات من بعض المحاصيل لاستعمالات متعددة كتهيئة البذور للزراعة او تزويد المصانع الحكومية بالمواد الاولية او سد حاجة مؤسسات النموين الاخرى كمصلحة المياحات .. الخ وتستطيع الادارة التعاونية للتسويق تأسيس مراكز للتجميع والتصنيف ومخازن خصوصاً مع حبوب ومراكز تسويق لباعة المفرد ، وان تقوم بتصدير بعض المنتجات للخارج ، وان تمارس كل اعمال التسويق الاخرى متعاونة مع مالدي الحكومة الان من اجهزة كمصالح تنظيم تجارة الحبوب والتمور والمنتجات الحيوانية التي يمكن ان تدرج فيها بالتدريج لمكوين جهاز تسويق حكومي تعاوني يتولى مهمة تسويق منتجات القطاع الاشتراكي في الزراعة .

والخلاصة هي ان الزراعة الحكومية التعاونية لا بد ان تدمج بحركة
تعاونية في مجالي الشراء والبيع لأجل حمايتها من الاستغلال ولتوفير ارباح
الوسطاء وتجار الجملة والمصدرين والمستوردين ولاجل تطوير تصنيف
المنتجات الزراعية وتحسين نوعيتها ومن المهم ايضاً وضع برنامج لتشجيع
الصناعات الريفية الصغيرة في هذه المزارع يكون منسجماً مع خطة
التصنيع العامة بقصد زيادة دخل الفلاحين عن طريق استغلال اوقات
فراغهم ولتنمية مواهبهم وزيادة مهارتهم . ومن هذه الصناعات الريفية
حياكة الاغطية والسجاد وعمل الاثاث المنزلي البسيط والحداثة والتجارة
واعمال التغليف والتعبئة وصناعة مستلزماتها والبناء وتصليح الآلات
ووسائل النقل وصنع الفخار واواني الطبخ . . الخ ويكون ذلك عن
طريق تأسيس ورشات صغيرة تناسب مع عمل النساء والعمل في الليل من
مالية المزرعة وتدفع اجوراً مخفضة .

واخيراً لا بد من التأكيد على ضرورة خلق حياة اجتماعية في المزرعة
يوجد فيها الاعضاء وافراد اسرهم مجالا للتمتع والتسلية والتآلف وتوثيق
العلاقات الاخوية بفتح ناد لاهضاء المزرعة او نواد محلية تمارس نشاطات
اجتماعية ورياضية وتقوم باعمال ترويج مناسبة كاستعمال الراديو والتلفزيون
والسينما المتنقلة واحياء الحفلات والمهرجانات واقامة الممارض
الزراعية . الخ ويجب عدم الاقلال من اهمية الجانب الاجتماعي هذا ليرفنا
اذله اثر اكيد في احلال الاستقرار والراحة النفسية . وشهدا الهمة للعمل
وزيادة الانتاج وتقليل الخسومات والمشاكل والجرائم وبالتالي تسهيل
العمل التعاوني وتوطيد التنظيم الاشتراكي في الزراعة .

بقيت قضية وضع وزارة الاصلاح الزراعي . قلنا ان المزارع
الحكومية التعاونية تشكل بمجموعها القطاع الاشتراكي في الزراعة .
وقلنا ان هذا القطاع يجب ان تشرف عليه هيئة عليا مشتركة من وزارة

الاصلاح الزراعي ووزارة الزراعة . ان عملية تأسيس هذه المزارع التي تتضمن تقسيم الارض وتحديد حدود المزارع واختيار وقبول الفلاحين وتهيئة الدفعة الاولى من المديرين وتهيئة المنشآت الاساسية كدور سكن اعضاء اللجان الفنية والمخزن ومقر الادارة . وتوفير مواد الزراعة للسنة الاولى وشق الطرقات الموصلة للمزارع ، وتهيئة وسائل النقل الضرورية واعداد التشريعات والأنظمة التي يتطلبها التنظيم الجديد واعداد المصروف الزراعي للمهمات الجديدة وغيرها من الأعمال التأسيسية الاخرى ، ان عملية التأسيس التي تتطلب كل هذه الاعمال تحتاج لوقت يجب ان لا يتجاوز السنة تبقى خلالها وزارة اصلاح الزراعي قائمة . وبعد اجتياز مرحلة التأسيس يجب ان تتحول مهمة وزارة اصلاح الزراعي الى ادارة وتطوير القطاع الزراعي العام . وعندها يمكن اجراء تسييق عام فيها وتكييفها للمهمة الجديدة وحتى تغيير اسمها وتحويلها الى مؤسسة القطاع الزراعي العام مثلاً ، اما وزارة الزراعة فيجب ان تبقى مستمرة في نشاطها ومتعاونة أوثق التعاون مع هذه المؤسسة . وتكون مهمة مؤسسة للقطاع الزراعي العام وضع الخطة الزراعية كجزء من خطة التنمية الاقتصادية العامة التي تضمها وزارة التخطيط وملاحقة تنفيذها والاشراف الادارى العام على اعمال المزارع الانتاجية والسوقية وادارة المؤسسات التعاونية المرتبطة بها كما تتولى هذه المؤسسة توجيه الانتاج الزراعي في القطاع الخاص الذي قلنا انه سيكون مقتصرأ على البساتين العائلية وعلى المزارع الحديثة التي ينشئها الملاك السابقون اثناء الفترة الانتقالية حتى يتم دمجها في القطاع العام .

الفصل السابع

اعادة تنظيم الجهاز المصرفي العراقي

اولا - وظيفة الجهاز المصرفي في الاقتصاد الاشتراكي :

يضطلع الجهاز المصرفي في الاقتصاد الاشتراكي بوظائف بالغة الأهمية تختلف الى حد بعيد عن تلك الوظائف التي تقوم بها البنوك في الاقتصاد الرأسمالي فيما عدا البنوك المركزية بعد تأميمها أخيراً في بعض البلاد الرأسمالية - يتكون من بنوك - وغيرها من الوسطاء الماليين - مملوكة ملكية خاصة يديرها أفراد او هيئات تسعى وراء الحصول على اكبر قدر ممكن من الأرباح . بينما الجهاز المصرفي في الاقتصاد الاشتراكي تملكه وتديره لمصلحة الاقتصاد القومي وتستخدمه للوصول الى اهداف معينة . وتتلخص هذه الاهداف في الاقتصاد الاشتراكي المخطط كالاقصاد العربي في تحقيق معدل عال من التنمية الاقتصادية والوصول بالخطة القومية الى اهدافها المرسومة والرقابة على المشروعات العامة ومعاونتها على أداء نصيبها في الخطة . هذا التخطيط الشامل لا يتفق وطبيعة الاقتصاد الرأسمالي ولا يلتقي بالا الى الأساليب المصرفية في ذلك النظام والتي تتخذ من سعر الفائدة أداة للحصول على أقصى الأرباح بغض النظر عن أهمية هذا الائتمان بالنسبة للتنمية الاقتصادية . وهذا امر يختلف عن الاقتصاد الاشتراكي الذي يخصص الموارد ويوجهها لتنمية الاقتصاد القومي الامر الذي قد يجعله يبرم قروضاً لمشروعات ذات أهمية استراتيجية خاصة بمائدة

ضئيلة او بدون فائدة على الاطلاق .

وعندما تقرر ان هناك اختلافاً جذرياً بين مهمة الجهاز المصرفي في كل من الاقتصاد الرأسمالي والاشتراكي لانعني انه ليست هناك وظائف متماثلة يؤديها كل منهما فشككة الائتمان مثلاً يقوم بها الجهاز المصرفي في النظامين ولو ان هناك اختلافاً بينهما . فبنك الدولة وفروعه هي التي تمنح الائتمان وتراقبه بينما البنك المركزي في الاقتصاديات الرأسمالية يراقب الائتمان فحسب ، ذلك الائتمان الذي تقوم به البنوك التجارية الخاصة كذلك يوجد فارق في طريقة منح الائتمان وفي الاساليب والاهداف التي يمنح من اجلها ويتولى بنك في الاقتصاد الاشتراكي اصدار النقود وعمل المقاصة بين البنوك وهو ما يحدث في الاقتصاد الرأسمالي .

ان الجهاز المصرفي في النظام الاشتراكي يعمل في انشاء علاقات تسليفية أساسها حذف عناصر استغلال الانسان لأخيه الانسان وتستند الى مبادئ الملكية العامة الجماعية لوسائل الانتاج والتعاون والنعا ضد في تنمية الانتاج وتحسين الحياة الاقتصادية بمجموعها وعلى هذا الأساس تلعب المؤسسات المصرفية دوراً رئيسياً في تجميع الموارد النقدية للاقتصاد الاشتراكي واعادة توزيعها على مختلف القطاعات بصورة تخطيطية وحسب حاجات الانتاج ومصالح جماهير الشعب ، وتعمل هذه المؤسسات في تلك الدولة وتديرها وتنظمها الهيئات العليا لسلطة الدولة وادارتها .

لهذا تعتبر المؤسسات المصرفية من أهم الوسائل التي تستعملها الدولة لتعجيل عملية بناء الاشتراكية وتدعيم التنمية الاقتصادية الاشتراكية وتسريع حياة الشعب المادية والثقافية .

ثانيا - تركيب الجهاز المصرفي في الاقتصاديات الاشتراكية:

قد يكون من المفيد قبل ان نستعرض في دور الجهاز المصرفي في

الاقتصاديات الاشتراكية ان نعرض سراعاً للمشكل المصرفي في تلك الاقتصاديات وذلك لالقاء الضوء على التجارب الاشتراكية الاخرى التي قد تنير السبيل امامنا ونحن نبني اقتصادنا الاشتراكي .

يقوم الجهاز المصرفي في الاقتصاديات الاشتراكية على المنظمات التالية :

١ - بنك الدولة وفروعه المختلفة :

ويتكون من ادارة مركزية وفروع منتشرة في الاقاليم والمراكز والقرى . والبنك وفروعه يتعامل مع قطاع المشروعات ومنظمات الدولة المختلفة ويمسك بحساباتها ويراقب نشاطها ومدى ادايتها لنصيبها في الخطة القومية .

٢ - منظمة الادخار :

وتتكون من ادارة مركزية وادارات في الاقاليم والمراكز - بنوك الادخار على مستوى الاقاليم « المحافظة » والمركز وبنوك الادخار موجودة في كل منظمة وتوجد مكاتب فرعية في جميع الاماكن الهامة بالمنطقة كالقرى ومكاتب البريد وفي المشروعات والمصانع وفي الادارات والمصالح الحكومية وغيرها .

وبنوك الادخار تعتبر منشآت مصرفية تكون جزءاً من النظام المالي الموحد للدولة ويقع عليها عبء تعليم الشعب الاقتصاد والتوفير ويتم الوصول الى هذا الهدف عن طريق اشكال عديدة ومختلفة من التوفير واستخدام وسائل اعلام متنوعة .

والوظيفة الاقتصادية الاساسية لهذه البنوك هي تجميع مدخرات السكان كوسيلة من وسائل تركيز موارد الشعب النقدي وتوجيهها توجيهاً منظماً . وتقوم بنوك الادخار بمنح قروض ائتمانية للشعب وتوفير الخدمات

المصرفية له وبذلك فهي تتعامل اساساً مع قطاع الافراد واستثناء مع بعض المنظمات الصغيرة التي لا يتيسر لها التعامل مع بنك الدولة .

ثالثاً - مؤسسة للتأمين :

تحتكر هذه المؤسسة التأمين على الاشخاص والممتلكات وتعتبر جزءاً من النظام المالي والمؤسسة ادارة مركزية ولها مكاتب فرعية في الاقاليم والمناطق كما تخضع لها عمليات التأمين الاجنبية . وتتلخص مهمة هذه المؤسسة في التأمين على الانتاج الزراعي وبذلك تسلم في وقاية الملكية الاشتراكية في التعاونيات الزراعية الى جانب الملكية المؤدبة الى الاعضاء التعاونيين ولغيرهم وكذلك التأمين على ممتلكات الدولة في بعض الحالات . والقاعدة ان الدولة لا تؤمن على ممتلكاتها لانها تقوم بتغطية الخسائر من وفوراتها المالية على انه في الحالات الاستثنائية تقوم المؤسسة بالتأمين على بعض ممتلكات الدولة اذا كان ذلك ملائماً من الناحية الاقتصادية وتساعد المؤسسة كذلك في تنمية الاقتصاد القومي بتركيز موارد مالية لخدمة التنمية . يضاف الى ذلك ان مؤسسة التأمين تشترك في الرقابة على المشروعات العامة .

هذه المنظمات الثلاث تمثل هيكل الجهاز المصرفي بالمعنى الواسع في الاقتصاد الاشتراكي وتخضع جميعها لوزارة المالية وتكون جانباً هاماً من مصادر تمويل الخطة القومية والمعروف ان الخطة المالية تعتمد على المصادر الرئيسية التالية :

١ - ميزانية الدولة

٢ - خطة الأثمان

٣- الخطة المالية للمشروعات

وتعمل الخطة المالية الشاملة للدولة على إيجاد تناسق متبـادل بين هذه الخطط الثلاث . ونحن سوف نقصر اهتمامنا على بنك الدولة حيث يعتبر المجموع الذي تتجمع فيه الموارد النقدية القومية التي تنساب اليه من الروافد السابقة الرئيسية .

ولابد من الاشارة هنا الى الوظائف الرئيسية لبنك الدولة التي يمكن تحديدها بما يلي :

١- تجميع الموارد النقدية الحرة في الاقتصاد القومي بأسره، ذلك انه ان تتركز فيه جميع الوسائل النقدية فجميع المشروعات والمنظمات والهيئات ترتبط بالبنك وتمسك حساباتها به ويجب ان تظهر مصروفاتها وايراداتها في ذلك الحساب .

٢- منح الائتمان لفروع الاقتصاد القومي المختلفة سواء أكان الائتمان قصير الاجل او طويل الاجل .

٣- تنظيم النقود المتداولة والرقابة عليها ووضع الخطة الخاصة لها .

٤- تمويل تكون رؤوس الاموال والانشاءات والرقابة عليها .

٥- تنظيم المدفوعات الدولية وتنفيذها والرقابة عليها وأدارة النقد الاجنبي .

٦- تنظيم الايرادات والمصروفات في الميزانية العامة .

٧- يضع البنك خطة الائتماء .

٨- يقوم البنك بعمل القاصة بين المشروعات بواسطة فروعه المختلفة وبذلك يحدد من استخدام النقود . وتتم اغلب هذه العمليات بواسطة تغيير الارصدة الدائنة والمدينة للمشروعات المتقاصة دون

استخدام للنقود .

هذا هو الهيكل العام للجهاز المصرفي في الاقتصاديات الاشتراكية على أن هناك اختلافات بين الدول الاشتراكية في تفاصيل هذا الجهاز ومهامه وترجم الى الظروف التاريخية الخاصة بكل بلد . وليس من مهمتنا في هذا البحث أن نتعرض لتلك النظم ، ولذلك سوف ننتقل للحديث عن تنظيم الجهاز المصرفي في العراق وسنحاول أن نلقي ضوءاً على الدور الذي يمكن أن يضطلع به سواء أكان ذلك بتدعيم الخطة الاقتصادية القومية والوصول الى الاهداف المرسومة الى بالرقابه على المشروعات الهامه لمعاونتها في تحقيق هذه الاهداف .

ثالثاً - دور الجهاز المصرفي وتنظيمه في الفترة الانتقالية

لما كان التنظيم المصرفي في العراق حسب تركيبه الذي اشهرنا اليه آنفاً يعتبر نمرة ظروف تاريخية اقتضتها هذه المرحلة من مراحل بناء الاشتراكية لذلك قد يكون من العسير احداث تغيير جذري في هيكل الجهاز المصرفي وفي الدور الذي يضطلع به كل قسم من اقسامه في الوقت الحاضر ، ذلك ان الاشتراكية شاءت ان تبقى على قطاع خاص في بعض الوان النشاط الاقتصادي وان المتعاملين مع البنوك الخاضعة لمؤسسة المصارف سواء أكانوا افراداً ام مشروعات قد درجوا على التعامل مع بنك معين يتبع في التعامل معهم اسلوباً خاصاً لذلك فتغيير تركيب البنوك واعطائها مهام جديدة تتمشى مع حاجات الاقتصاد الاشتراكي يجب ان تتم تدريجياً بطريقة تمكن البنوك والمتعاملين معها من الانتقال من القيم والاساليب الرأسمالية الى القيم والاساليب الاشتراكية في يسر ودون هزات غير مرغوب فيها

وگذلك الحال فيما يتعلق بالبنك المركزي فقد يكون من العسير في الوقت الحاضر ان يضطلع بالأعباء الموكولة الى بنوك الدولة في الانظمة الاشتراكية فأمساك حسابات المشروعات والمنظمات ومنحه الائتمان بنوعيه قصير الاجل وطويل الاجل وتبسم المشروعات في اداؤها الاقتصادية وتنفيذها للخطة الى غير ذلك فقد يكون امراً غريباً عليه وغير مستعد لادائه بكفاءة في الاجل القصير على الاقل لكل ذلك آثرنا ان نقتراح حلاً انتقالياً للنظام المصرفي يتمس فيه على القيام بدوره في اقتصاد اشتراكي يتطلب اساليب وفلسفه جديدة وعلى ذلك فسيكون التنظيم المقترح لفترة انتقالية يمد فيها الجهاز المصرفي للدور الذي يجب ان يقوم به .

١ - البنك المركزي :

ان ملكية الدولة للبنك المركزي والمصارف التجارية والمصارف الاختصاصية يجل من اليسر علينا ان نقتراح حلاً يوزع الاختصاصات والمسؤوليات التي تقوم بها هذه المنظمات . ولاخير من تقسيم العمل بينهما طالما تطلبت مصلحة الاقتصاد القومي ذلك خاصة في هذه المرحلة من مراحل البناء الاشتراكي .

وعلى ذلك يمكن ان نتحدث عن مهام البنك المركزي في هذه الفترة الانتقالية :

أ - اصدار الاوراق النقدية

يتولى البنك المركزي اصدار الاوراق النقدية وتنظيم النقد المتداول

وتخطيطه . فالرقابة على النقد ذات طبيعة تخطيطية ، ويقوم البنك بوضع خطة النقد ويراقب تنفيذها . وهذه الرقابة التخطيطية للنقد المتداول تعتبر رقابة مركزية ويجب ان تكون محكمة للغاية . ولا ريب ان الحكومة هي التي تقوم به مباشرة وهي تعطي التعميمات الى البنك المركزي الذي يقوم طبقاً لتوجيهاتها برقابة النقد المباشر . وطبقاً للخدمة النقدية يجب ان تكون الايرادات النقدية للسكان مساوية لانفاقهم العام . اما اذا زاد انفاق السكان على ايراداتهم وجب انقاص الاصدار . واذا ما حدث العكس اي اذا ما قل انفاق السكان عن ايراداتهم وجب زيادة الاصدار . وبمجل القول تستطيع الدولة احداث تنمية في النقد المتداول عن طريق تخطيط الخزانة ووفقاً لخطة الائتمان يضع البنك المركزي نصاً ملزماً يحدد فيه نسبة النقد الذي سي طرح في التداول في فترات معينة او النسبة التي تسحب منه وبعبارة اخرى ايجاد توازن في الاصدار يزداد بمقتضاه النقد المتداول او ينقص بينما في خطة الخزانة نجد ان زيادة النقد المتداول او نقصه ينتج عن الاختلاف بين الايرادات (الدخول) النقدية للسكان وبين مصروفاتهم . وفي خطة الائتمان يتوقف تخفيض النقد المتداول او زيادته على ما يطرأ من اختلاف بين القروض الائتمانية (من نقص او زيادة) وبين موارد خطة الائتمان (من خفض او زيادة للامكانيات المالية لميزانية الدولة او السكان) .

وجدير بنا ان ننوه هنا انه يمكن تجنب وقوع تضخم في النقد المتداول اذا ما خطط الاقتصاد تخطيطاً شاملاً و حددت الاسمار في الخطة ونفذت بدقة . وعندما تتمشى خطة النقد مع الخطة الاقتصادية العامة للدولة فانه يمكن تدعيم العملة الوطنية واستقرارها .

كذلك يجب ان تكون الامس التي يقوم عليها نظام الدفع والمقاصة هي تقييد مجالات الدفع بالنقد وتوسيع المجالات التي لا تتم المدفوعات فيها

بالنقدود وعلى البنك المركزي بالتعاون مع قطاع البنوك ان يوفر أبسط
أشكال المدفوعات غير النقدية .
باب - الرقابة على الائتمان

والرقابة على المقد المتداول تتطلب رقابة على الائتمان ولما كان
البنك المركزي في الوقت الحالي لا يستطيع ان يقوم بعملية منح الائتمان
كما سبق القول فستقوم بهذه المهمة المؤسسة العامة للمصارف (المصارف
التابعة لها) وكذلك المصارف الاختصاصية .
على ان البنك المركزي يجب ان يشرف على الائتمان ويراقبه وذلك
نظراً لأهمية الائتمان في تمويل التنمية الاقتصادية في الاقتصاد يرتو الى
النقد والاشتراكية كالاقتصاد العراقي وهذه بعض الملاحظات فيما
يتعلق بالائتمان .

١ - تمد خطة الائتمان عن طريق مجلس او لجنة للائتمان تضم وزير
الاقتصاد ووزير المالية ومحافظ البنك المركزي ورئيس المؤسسة العامة
للمصارف ورؤساء البنوك التجارية والاختصاصية . وهذه اللجنة تعد
خطة الائتمان سواء أكان طويل الاجل ام قصيره . ويقوم البنك المركزي
بالاشراف عليها . وجدير بالذكر انه ينبغي ان تكون اولويات في منح
الائتمان ، اي ان تُعطي الأولوية للائتمان الصناعي والزراعي اولا ومن ثم
للائتمان التجاري ومعنى هذا يجب تحديد الائتمان لاستهلاك (سلف الموظفين
والعمال) والائتمان العقاري (سلف المصرف العقاري)

٢ - اساليب الائتمان

درج العرف في البلاد الرأسمالية على اتباع اساليب معينة للرقابة

على الائتمان الذي تقوم به البنوك التجارية - ومن هذه الرقابات ما يسمى بالرقابة الكمية والرقابة الكيفية . ويقصد بالرقابة الكمية التأثير على حجم الائتمان المصرفي في مجموعه وذلك لتأثيره بالتالي في مستوى النشاط الاقتصادي .

والمعروف ان حجم الائتمان في الاقتصاد الرأسمالي يتوقف على حجم الاحتياطيات النقدية المتوافرة لدى البنوك ويتوقف كذلك على نسبة الاحتياطيات النقدية الى الدوافع التي تحدد القانون او العرف .

ومن هذه الاساليب التي يستخدمها البنك المركزي للتأثير في حجم الائتمان تقييد سعر اعادة الخصم او عمليات السوق المفتوحة كذلك تستخدم البنوك تأثيرها الادبي في اقناع البنوك باتباع السياسة التي تراها وتمديد نسب الاحتياطي القانوني الى غير ذلك .

كذلك فالرقابة الكيفية ، تباشر اذا ما اراد البنك تشجيع اقراض معين باعطاء البنوك امتياز خاص لتشجيع تنمية قطاع معين من قطاعات الاقتصاد القومي .

والواقع ان هذه الصورة من الرقابة الكمية والكيفية لا تستقيم في اقتصاد مخطط . فالخطة الاقتصادية توزع الموارد البشرية والمادية وتخصصها على الاستخدامات المستهدفة ، وتوضع الخطة المالية لتمويل المشروعات بشكل يتلاءم مع اهداف هذه الخطة المادية وتحقيقها . وخطة الائتمان جزء من الخطة المالية تعد بواسطة سلطات التخطيط بالاشتراك مع البنك المركزي والمؤسسات المالية الاخرى التي نتحدثنا عنها . والخطة قانون ملزم للمشروعات والمنظمات والمؤسسات في الاقتصاد الاشتراكي ، فرقابة البنك المركزي على الائتمان اذن وعلى الاجهزة التي تقوم به تعتبر رقابة مباشرة تنبع عن طبيعة النظام الاشتراكي المخطط نفسه ، فهي ليست في حاجة الى مثل هذه الاساليب الرأسمالية لمباشرة مهمتها .

٣ - تنظيم المدفوعات الدولية والتجارة الخارجية :

على البنك المركزي ان يوفر نظاماً دولياً للمدفوعات ، ويراقب العملات الاجنبية ، والمعروف ان الدولة لدينا تحتكر الجانب الاكبر من التجارة الخارجية . والدوائر والشركات التابعة للمؤسسة العامة للتجارة جميعها مملوكة للدولة وتدار بواسطتها . كما تملك الدولة الجانب الاكبر والاهم من تجارة التصدير ، كتصدير التمور وبعض المنتجات الزراعية والحيوانية وبعض المنتجات الصناعية كالسمنت . وهذه الملكية والسيطرة على القطاع الخارجي توفر الحماية للسوق المحلية وتقيه كذلك من مبادئ الاقتصاد الرأسمالي . ويترتب على هذه السيطرة على التجارة الخارجية احتكار الدولة للصرف الاجنبي وبذلك يتركز التحويل الخارجي او النقد الاجنبي في يد الدولة .

وتعتبر السيطرة على التجارة الخارجية والارصدة الاجنبية ذات اهمية قصوى بالنسبة للدول الاخذة بأسباب النمو كجمهوريتنا ، فقد كانت التجارة الخارجية ولا تزال اداة لانسياب الدخل من الدول المختلفة الى الدول الرأسمالية الاستعمارية وكذلك سبباً في افقار الدول المختلفة والتي كانت مستعمرة او في حكم المستعمرة فبالرقابة على التصدير والاستيراد يتسنى للدول الاخذة في النمو الاستفادة من التجارة الخارجية في تطوير اقتصادها ومنع استقلالها من جانب الرأسماليين الاجانب .

والسيطرة على التجارة الخارجية والنقد الاجنبي يتيح للبنك المركزي الاضطلاع بالوظائف التالية :

١ - ان يشترك البنك في رسم خطة التجارة وخطة النقد الاجنبي كما يراقب تنفيذها ويساعد في توفير العملات الاجنبية .

(٢) يقوم بتحويل مؤسسات التجارة الخارجية ويقدم لها القروض الائتمانية اللازمة.

(٣) يراقب موارد الائتمان الاجنبي وعمليات الصرف.

(٤) يقوم بوضع وتحديد اسعار الصرف الاجنبية وبطبيعة الحال

يراعى في ذلك اتفاقية صندوق النقد الدولي.

(٥) يقوم بتنظيم المدفوعات مع الدول الاجنبية والرقابة عليها.

(٦) يوفر نوعاً من الرقابة على نشاط سوق الاوراق المالية.

(٧) يشترك مع اجهزه التجارة في الوصول الى الاستفادة القصوى

من مبدأ تقسيم العمل الدولي مراعيًا في ذلك أهمية التصنيع كخطوة التنمية الاقتصادية.

ولما كانت التجارة الخارجية تلعب دوراً هاماً في تدعيم الخطة

الاقتصادية العامة فان عمل البنك ان يؤدي دوراً هاماً في تأمين حصيلة

الصادرات للمنشآت الصناعية يضاف الى ذلك ان البنك يجب ان يعمل

على زيادة الصادرات عن الاستيرادات حتى توفر البلاد ما يسد حاجتها من

العملات الاجنبية ذلك ان وجود احتياطي من العملات الاجنبية

يحمي الاقتصاد الاشتراكي من أثر منافسة التقدم التجاري الرأسمالي

ويضمن كذلك الحصول على الاحتياجات العاجلة من الصادرات والتي لم

تكن في حسابان واضعي الخطة.



الفصل الثامن

إعادة تنظيم التجارة الخارجية

أولاً - احتكار التجارة الخارجية :

التجارة الخارجية في الاقتصاد الاشتراكي هي قسم واحد من موضوع شامل هو العلاقات الاقتصادية الدولية للدول الاشتراكية الذي يتضمن فضلاً عن هذا قسمين مكمّلين الآخرين هما العلاقات الاقتصادية ما بين الدول الاشتراكية والعلاقات الاقتصادية بين الدول الاشتراكية والدول الأخرى سواء الرأسمالية المتقدمة أم النامية .

إن احتكار الدولة للتجارة الخارجية في الاقتصاد الاشتراكي هو الأسلوب الخاص الذي تدير به الدولة الاشتراكية فرع أو قطاع التجارة الخارجية باعتباره هو وحدة الأسلوب الذي يضمن مساهمة هذا الفرع على أفضل نحو ممكن في تحقيق النمو المخطط والمتناسب للاقتصاد القوي . وينسجم احتكار التجارة الخارجية انسجاماً تاماً مع ذلك المبدأ الشهير من مبادئ التخطيط الاشتراكي وإدارة الاقتصاد القوي .

ويترتب على احتكار الدولة الاشتراكية للتجارة الخارجية عدد من الأمور أهمها مايلي :

أولاً - فصل التجارة الخارجية عن كل من الإنتاج والتجارة الخارجية ويساعد هذا الفصل مع وجود حدود واضحة للهامولمسؤوليات على زيادة فعالية النشاط في بد مؤسسات التجارة الخارجية واعتبارها هي الطرف الوحيد الذي يتعامل مع المشروعات المنتجة ومع مؤسسات

التجارة الداخلية في كل ما يتعلق بعمليات الاستيراد من شأنه تمكين
التجارة الخارجية من أحداث تأثيرها الإيجابي كاملاً على هذه
المفروعات والمؤسسات .

ثانياً - مركزية تخطيط التجارة الخارجية فنظراً إلى أن هذه
التجارة هي جزء متكامل من الخطة الاقتصادية القومية الشاملة التي
تستهدف تنمية الاقتصاد القومي الاشتراكي آخذاً في الاعتبار احتياجات
مختلف فروعه أو قطاعاته وامكانياتها فإن الأمر يتطلب اتخاذ قرارات
مركزية فيما يتعلق بالمسائل الجوهرية في خطط الصادرات والواردات
وكذلك في خطة التمويل الخارجي وخطط النقل وغيره من الخدمات
وأخيراً في برامج الشراء والبيع بحسب البلاد الأجنبية .

ثالثاً - مركزية تحديد أهداف السياسة الخارجية وتستدعي
هذه المركزية ما لهذه الأهداف من أهمية كبرى في التنمية المخططة
والمتناسبة للاقتصاد القومي واستمرار تطوير قواه الانتاجية ، وهي
تنمية وتطوير تتكفل الخطة الاقتصادية القومية الشاملة بتحقيقها . ومن
هنا كانت ضرورة التحديد المركزي لأهداف السياسة التجارية مرادفة
تماماً لضرورة التخطيط المركزي للتجارة الخارجية .

رابعاً - مركزية الإدارة والبت في المسائل الجوهرية المتعلقة
بمباشرة عمليات التجارة الخارجية بواسطة هيئة واحدة مسؤولة مسؤولية
كاملة وتتعلم هذه المركزية بما يأتي :

(أ) اختيار الطرف الآخر في هذه العمليات وفقاً لمبدأ تحقيق أقصى
مساهمة ممكنة في تنمية الاقتصاد القومي وكذلك اقتصاديات
الدول الاشتراكية الأخرى وبمراعاة كاملة لمقتضيات السياسة
التحررية المقررة .

(ب) تحديد الشروط الأساسية لعقود البيع والشراء وخاصة بالنسبة إلى

الاتفاق وشروط التسليم والدفع .

(ج) اختيار السب طرق التجارة وأكثرها تحقيقاً لمنفع المترتب على عمليات التجارة الخارجية .

ان للمهام احتكار التجارة الخارجية وظائف ايجابية كثيرة

أهمها مايلي :

أولاً - وضع ومتابعة سياسة اقتصادية وتجارية متسقة وموحدة للدولة الاشتراكية في مجال العلاقات الاقتصادية الخارجية مع كافة الدول الأجنبية يكون من شأنها تحقيق مصلحة الاقتصاد القومي وتطوير قواه الانتاجية على افضل نحو ممكن .

ثانياً - المساعدة في اقامة علاقات اقتصادية وثيقة مع الدول الاشتراكية الاخرى وتحقيق التعاون الاقتصادي الاخوي والمساعدة المتبادلة فيما بينها وتقسيم تقسيم العمل الدولي الاشتراكي

ثالثاً - وضع خطط الصادرات والاسنيرادات وخطط التحويل الخارجي والنقل بمراعاة التزامات الدولة تجاه الدول الاشتراكية الاخرى والعالم الخارجي وتفصيل أهداف التجارة الخارجية التي يتعين ان توضع هذه الخطط من أجل تحقيقها وتحديد الادوات والوسائل الاقتصادية الكفيلة بتحقيق هذه الأهداف على أحسن نحو ممكن وتقييم طريقة عملها .

رابعاً - تعيين المؤسسات التي يمكنها ممارسة عمليات التجارة الخارجية بصفة مباشرة وتحديد نطاق نشاطها وضمان وحدة وانسجام اعمالها الى الى الاسواق الخارجية .

خامساً - تركيز متحصلات لدولة من العملات الأجنبية وتوزيعها على من يحتاجها من السلطات والفروع الانتاجية والمشروعات الفردية

في الداخل وكذا وضع القواعد والمبادئ التي يجب على هذه المؤسسات اتباعها وهي بصدد مباشرة نشاطها وتعريف حقوقها والتزاماتها وذلك كله دون المساس باستقلالها القانوني ومصالحها المالية .

سادساً - رقابة الأسواق الأجنبية وتحليلها واكتشاف اتجاهاتها ودراسة تطورات الإنتاج والعلاقات الاقتصادية والوضع المالي في الاقتصاديات الأجنبية ذات الأهمية بالنسبة إلى التجارة الخارجية للاقتصاد القومي . وتضع هذه الدراسة وذلك التحليل الأساس الضرورية لأهمية سياسة اقتصادية وتجارية سليمة تجاه الاقتصاديات المشار إليها .

سابعاً - تنمية الروابط الاقتصادية ذات الفائدة المتبادلة مع لدول الرأسمالية المتقدمة على أساس من المساواة الكاملة لكافة الأطراف المساهمة في تقسيم العمل الدولي في الحدود التي يخدم فيها هذا التقسيم تنمية الاقتصاد القومي الاشتراكي وتطوير قواه الانتاجية

ثامناً - اقامة علاقات اقتصادية وثيقة مع الدول النامية والعمل على مساعدتها على انشاء صناعة وطنية مستقلة فيها اساساً لا غنى عنه لتحقيق تقدمها الاقتصادي .

وجدير بالذكر ان هذه المهام كلها لأحتكار التجارة الخارجية مترابطة ومتكاملة مع بعضها وتكون وحدة واحدة ولهذا فانه لا يمكن للفصل فيما بينها والتركيز على بعض المهام دون غيرها . ان التحقيق المشترك لمهام الاحتكار كلها وفي الوقت نفسه هو وحده الكفيل بادراك الغاية الكاملة لمبدأ احتكار الدولة الاشتراكية للنشاط التجاري الخارجي (١)

وهناك عدة شروط لابد من توافرها حتى يمكن للدولة ان تحتكر التجارة الخارجية للاقتصاد القومي وأهم هذه الشروط هي :

(1) Imre Vajda : The role of Foreign Trade in a Socialist economy 1965 pp (152-153)

أولاً - القضاء على كافة المشروبات والوكالات التجارية الرأسمالية ،
التي كانت تمارس التجارة الخارجية في ظل النظام المنهار .
ثانياً - بناء أو خلق مؤسسات اشتراكية جديدة تخصص في القيام
بعمليات التجارة الخارجية للاقتصاد القومي

ثالثاً - تنظيم وإقامة إدارة وتخطيط مركزيين لفرع التجارة
الخارجية في نطاق الدولة الاشتراكية .
ثانياً - فوائدها احتكار التجارة الخارجية : يمكن احتكار الدولة في
الاشتراكية للتجارة الخارجية من تحقيق عدد كبير من الفوائد الموضوعية
للاقتصاد القومي الاشتراكي . لكنه يجب التنبيه الى ان هذه الفوائد
لا تتحقق تلقائياً وميكانيكياً بمجرد وجود الاحتكار بل ان الامر يستدعي
في الحقيقة اجتهاد كافة المديرين والعاملين في هيئات التجارة الخارجية على
مختلف مستوياتها وسعيتهم المتواصل للاستفادة من وجود الاحتكار
وممارستهم لكفاح يومي متواصل من اجل التحقيق الفعلي للفوائد التي
يمكن الحصول عليها من خلال هذا الاحتكار . ان احتكار التجار
الخارجية لا يمدو ان يكون اداة فنية اقتصادية صالحة لتحقيق عدد من
المزايا الموضوعية للاقتصاد الاشتراكي مثلها في ذلك مثل ادوات فنية
اقتصادية اخرى كثيرة كالخطيط والائتمان والاجور وغيرها . لكن
ذلك لا يمكن ان يتم على الاطلاق ما لم تستخدم هذه الادوات بكفاءة
ومقدرة تامتين من جانب القائمين على توجيه الاقتصاد القومي وتسييره .
ومن الممكن اجمال الفوائد الموضوعية لاحتكار التجارة الخارجية
فيما يلي :-

أولاً - يتيح احتكار التجارة الخارجية للدولة الاشتراكية في أي
وقت تريده معرفة المركز التجاري للاقتصاد القومي تجاه العالم الخارجي

ككل وكذلك بالنسبة الى كل دولة على حدة معرفة كاملة مما يسهل من مهمة وضع سياسة للتجارة الخارجية واجراء التعديلات المناسبة فيها على ضوء التغيرات التي تحدث في الاوضاع الاقتصادية سواء الداخلية ام الخارجية

ثانياً - يساعد الاحتكار في اعمال تخطيط التجارة الخارجية ويجعل من الممكن تشكيل هيكلها وحجمها بالكيفية التي تسام اكثر من غيرها في تنفيذ الخطة الاقتصادية القومية وتبدو اهمية هذه الفائدة بصفة خاصة في فترات التصنيع السريع للاقتصاد القوي والاشتراكي . اذ يمكن بسهولة عن طريق الاحتكار تخصيص الجزء الاكبر من موارد الدولة لاستيراد السلع الانتاجية الاساسية اللازمة لعملية التصنيع .

ثالثاً - يمكن الاحتكار الدولة الاشتراكية من اختيار انسب طرق التصدير والاستيراد وكذلك افضل اساليب التبادل التجاري في علاقاتها الاقتصادية مع الدول الرأسمالية أما في العلاقات مع الدول الاشتراكية الاخرى فانه تتبع الطرق والاساليب المباشرة بصفة عامة .

رابعاً - يؤدي تركيز شراء وبيع سلعة معينة في جهة مركزية واحدة هي مؤسسة التجارة الخارجية المعنية بهذه السلعة الى تحقيق عدد من الفوائد المختلفة نابعة كلها من المركز القومي الذي تحتله المؤسسة باعتبارها الجهة الوحيدة في الدول الاشتراكية التي تتعامل خارجياً في السلعة محل البحث في مجال المادة التجارية مع المشروطات الخاصة التي تتعامل معها المؤسسة في الدول الرأسمالية وتتمكن المؤسسة نتيجة لهذا المركز من الحصول على افضل شروط الشراء والبيع الممكنة من هذه المشروطات مثل تخفيضات في اثمان الشراء ومزايا متنوعة فيما يتعلق بشروط التسليم ومدته وغير ذلك .

خامساً - نظراً الى ضخامة العمليات التجارية التي تقوم بها مؤسسات

التجارة الخارجية في الاقتصاد الاشتراكي من هذه المؤسسات تعد من اكبر المشروعات المالية المفتتحة بالتجارة الخارجية وهي تتمكن بهذه الصفة اكثر من اي مشروع انتاجي داخل الدولة من الاستفادة من الاوضاع المتغيرة في الاسواق الرأسمالية العالمية ، ومن التأثير في تطور اتجاهات هذه الاسواق وخاصة فيما يتعلق بالائتمان على النحو الذي يعود بالفائدة على الاقتصاد القومي واخيراً من اقتحام اسواق جديدة قد تبدو لكل مشروع فردي من المشروعات المنتجة للسلعة على حدة اسواق قليلة الامة .

سادساً - يتيح الاحتكار لمؤسسات التجارة الخارجية امكانيات كبرى لخفض نفقات نقل السلع سواء المستوردة أم المصدرة وغيرها من النفقات المرتبطة بها وكذلك استخدام وسائل النقل بطريقة رهيبة .
سابعاً - تتاح لمؤسسات التجارة الخارجية اكثر من أي مشروع فردي امكانيات احسن للقيام بدراسات وتحليلات لانجاهات الاسواق العالمية مما يمكنها من زيادة فعالية التجارة الخارجية للاقتصاد الاشتراكي اذا ما احسنت استخدام نتائج هذه الدراسات والتحليلات .
ثامناً - يساعد تركيز عمليات التجارة الخارجية في مؤسسات خاصة على تخفيف عدد العاملين في مجال هذه التجارة وبالتالي نفقات هذا الفرع من فروع الاقتصاد القومي .

ثالثاً - مؤسسات التجارة الخارجية : يشور الجدل كثيراً حول ما اذا كان من الافضل قصر نشاط التجارة الخارجية على مؤسسات التجارة المتخصصة ام يترك نشاط التجارة الخارجية حراً تبشيره مختلف المؤسسات في القطاعات الاخرى ويتخذ الرأي الثاني الى حجاج مختلفة من اهمها ان فصل الانتاج عن التجارة الخارجية يسبب الكثير من المشاكل لوحدات الانتاج . فهذه الوحدات ترى ان مؤسسات التجارة

الخارجية لا تستطيع ان تأخذ في الاعتبار أو تدقق في المواصفات الفنية الدقيقة لمستلزمات الانتاج والسلع الاستثمارية المستوردة - كما ان تحميل مؤسسات التجارة الخارجية وحدها عبء استيراد كل ما يلزم للاقتصاد القومي من آلاف السلع الوسيطة والاستثمار لاشك بشغل كاملها كما انها لا تستطيع ان تحافظ على التوقيت الزمني المطلوب في استيراد مختلف السلع الامر الذي قد يترتب عليه عدم تشغيل المصانع بكامل طاقتها او قد يؤدي ذلك بمؤسسات الانتاج وتزويهاً أيضاً ان مؤسسات التجارة الخارجية لا تتوفر لديها الخبرة والمعرفة الفنية التي لا توفرها لابرار المواصفات والخصائص الفنية الدقيقة للكثير من السلع المصدره وبالتالي فمؤسسات الانتاج اقدر من مؤسسات التجارة الخارجية على القيام بالدعاية وتزويق منتجاتها في الخارج وايضاً تدعى مؤسسات الانتاج ان ائتمادها عن مباشرة نشاط التجارة الخارجية لا يساعدها على الوقوف على احدث التطورات التكنولوجية في الخارج

ولكن مهما تمددت حجج الرأي القائل بعدم تركيز التجارة الخارجية في يد مؤسسات التجارة الخارجية فانه يجب الا نأخذ في الاعتبار ان كثيراً من مشاكل الاستيراد والتصدير التي تشكو منها مؤسسات الانتاج لا ترجع الى فصل الانتاج عن التجارة الخارجية وانما ترجع في المحل الاول الى عدم الوصول بعد الى التخطيط الامثل للتجارة الخارجية والى عدم تزويد قطاع التجارة الخارجية بكافة الامكانيات التي تساعده على مباشرة نشاطه عند اعلى مستوى من الكفاءة

وفيما يلي استعراض لاعم الاعتبارات التي تدعونا الى القول بافضلية

تركيز نشاط التجارة الخارجية في مؤسسات التجارة الخارجية

١ - ان مبدأ التخصص النوعي الذي اخذنا به لاشك في انه احد

العوامل التي ساهمت في تطور النشاط الاقتصادي لمختلف القطاعات حيث
انه يشاهد على حصر المشاكل الخاصة والمميزة لكل قطاع والتفرع على
واقعها ودقّة هذا الامر الذي يمكن من مواجعتها واقتراح الحلول المناسبة
والمتبعة عن مشاكل قطاعات التجارة الخارجية أو التجارة الداخلية أو
النقل . الخ

وكذلك داخل قطاعات الانتاج تختلف ايضا نوعية المشاكل
فقطاع الزراعة مشاكله الخاصة به والتي تختلف عن مشاكل قطاع
الصناعة ومشاكل قطاع الصناعات الكيماوية تختلف عن مشاكل قطاع
الصناعات الهندسية . وهكذا الامر الذي يؤدي بنا الى القول بضرورة
عدم تحميل بمشاكل قطاع آخر .

ان نشاط التجارة الخارجية يرتبط به كثيراً من المشاكل كدراسة
الاسواق الخارجية والعوامل والتنافسية السائدة من سعريّة
وتكنولوجية . الخ دراسة الانوار الناجمة عن قيام التكتلات الاقتصادية
الاقليمية ودراسات سياسات التجارة الخارجية والصرف الاجنبي
للبلاد المختلفة ، ودراسة مشاكل تمويل التجارة الخارجية وعمليات
الاقتراض الاجنبي ومشاكل النقل البحري والمأمين وغير ذلك من
المشاكل المدينة . الى الازراك التام لطبيعة هذه المشاكل وتمقيدها
بوضوح اهمية عدم تحميل قطاعات الانتاج بمشاكل قطاعات التجارة
الخارجية وبوضوح ضرورة قيام اجهزة متخصصة لتحمل عبء هذه
المشاكل .

٢ - أي شيوع عمليات التجارة الخارجية بين جهات اختصاص
متعددة تنتمي الى قطاعات مختلفة يضاعف من المقدرة على التخطيط السليم
للتجارة الخارجية . ان احد الشروط الاساسية للتخطيط المراجع يتمثل
في القدرة على تناول مشاكل القطاع في صورة شاملة مترابطة ، لذلك

خضوع عمليات التجارة الخارجية بين جهات متعددة وما ينبجم عنه من صعوبة تحديد حجم الفوائض المتاحة للتصدير واحتياجات الاستيراد في إطار مترابط لا يساعد على التخطيط السليم للتجارة الخارجية .

ان التحديد السليم لاهداف الاستيرادات اجمالاً وتفصيلاً يصعب ان يتم بمعزل عن بعضها البعض ، ان تحديد اهداف الاستيرادات من جانب جهات متعددة لا يساعد على تخطيط الاستيرادات وترتيبها في شكل اولويات ، وكذلك يصعب تحديد اهداف الصادرات بمعزل عن بعضها البعض فالكثير من الصادرات ذات طابع تنافسي في استخدام عوامل الانتاج وايضاً يصعب تحديد اهداف الصادرات بعزل اهداف الاستيرادات اجمالاً وتفصيلاً . اجمالاً لان القدرة على الاستيرادات تحددها امكانيات التصدير . وتفصيلاً لان الكثير من سلع التصدير والاستيرادات ذات طبيعة احتلالية .

لذلك فعدم لوجود جهاز مسؤول تتركز فيه مسؤولية تنسيق عمليات التصدير والاستيراد تخطيطاً وتنفيذاً على مستوى الاقتصاد القوي يضعف ولا شك من المقدرة على التخطيط السليم للتجارة الخارجية ، الامر الذي يؤدي الى اعداد ميزانية نقدية يتغلب عليها طابع المساومة عند تحديد تقديراتها ولا تمكس تماماً امكانيات التصدير واحتياجات الاستيراد مما لا يساعد على تحقيق اهداف التنمية .

٣ - هذا بالاضافة فان نشيت التجارة الخارجية تصديراً واستيراد بين جهات متعددة متفرقة لا يمكن من قياس « كفاءة » قطاع التجارة الخارجية بمعنى قياس المائد الاجتماعى لنشاط التجارة الخارجية « كوحدة واحدة » أن وجود هذا التشتيت يقصر مفهوم الربح أو المائد على المفهوم المادي الذي يتمثل في تحقيق فائض على مستوى الوحدة نتيجة البيع بأسعار اعلى من اسعار للشراء مثل هذا المفهوم يتعارض وقياس « كفاءة »

القطاع في الاقتصاديات المخططة تحدياً شاملاً تلك « الكفاءة » التي تعني العائد الاجتماعي لنشاط القطاع الذي يتمثل في مساهمته المباشرة وغير المباشرة في دفع معدل نمو الاقتصاد القوي .

أن نلاحظ قطاع التجارة الخارجية في الاقتصاد المخطط تحدياً شاملاً يجب أن تقاس كفاءته - كأى قطاع - بدرجة مساهمته في تحقيق أهداف خطة التنمية الشاملة ، لذلك فإن تركيز عمليات التجارة الخارجية في مؤسسات واحدة يمكن من قياس العائد الاجتماعي لنشاط التجارة الخارجية اعتباراً وتصديراً كنشاط الوحدة الواحدة ويتضمن هذا العائد الاجتماعي في تحقيق أهداف خطة للتجارة الخارجية كأهداف متكاملة مع أهداف خطة التنمية الشاملة .

أى ان تشتت عمليات التجارة الخارجية بين اجهزة متعددة ومتفرقة باطنه امكانية قياس العائد الاجتماعي لنشاط قطاع التجارة الخارجية بسلب التخطيط (الامثل Optimality) ام اركانه

٤ - ان سياسات الاستيراد والتصدير والتحويل الخارجي المقترحة لتحقيق اهداف التجارة الخارجية يجب ان يراعى فيها الترابط والتكامل مما يرفع السياسة الاستيرادية لبعض السلع الاستهلاكية ويجب ايضا ان يتقرر في ضوء السياسة الاستيرادية الخاصة بمستلزمات الانتاج للصناعات المنتجة لهذه السلع وايضاً تحديد سياسة الاستيراد من بلد معين يجب ان يتم في ضوء سياسة التصدير اليه . ويعني ذلك ان تحديد سياسة التحويل الخارجي يجب ان يراعى مثلاً ان يتقرر تحديد حجم المدفوعات الجارية بالعملة الحرة في ضوء السياسة التصديرية المستهدفة من بلاد العملة الحرة وهكذا

ازاء هذه الاعتبارات فان شيوع عمليات التجارة الخارجية بين اجهزة متعددة تتبع قطاعات مختلفة لا يمكن من مراعاة التكامل والتناسق

بين سياغات التجارة الخارجية والصرف الأجنبي مما يضعف من فعاليتها
وبالتالي قد تقصر من ثمرة الظروف الاقتصادية لتحقيق أهداف خطة
التجارة الخارجية .

٥ - يتم التعامل في الأسواق العالمية بين وحدات ذات طابع
احتكاري ففي الاقتصاديات الرأسمالية تسيطر الشركات الاحتكارية العالمية
على تجارتها الخارجية ، وفي البلاد الاشتراكية تسيطر مشروعات التجارة
الخارجية الحكومية الضخمة على تجارتها الخارجية . وازاء هذه الأوضاع
السائدة في الأسواق الخارجية فانه يتعمم تركيز التجارة الخارجية في
أجهزة متخصصة ضخمة تقف على قدم المساواة مع الأطراف المتعاملة في
الاسواق العالمية مما يمكنها من عقد الصفقات بأحسن الشروط وأفضلها
هذا بالإضافة فان كبر حجم التجارة الكبيرة أقدر على متابعة الاسعار
العالمية وبالتالي يمكنها الاستيراد او التصدير في أنسب الأوقات وبأفضل
الاسعار .

٦ - يؤدي تشتت الاستيراد بين جهات متعددة الى عدم امكانية
قيام سياسة واضحة المعالم من تنظيم المخزون على مستوى الاقتصاد
القومي ، ولا يخفى ما لعدم تنظيم المخزون على مستوى الاقتصاد القومي
من آثار سيئة ، فقد يحدث احياناً ان يزيد المخزون على مستوى الاقتصاد
القومي من آثار سيئة ، فقد يحدث احياناً ان يزيد المخزون عن النسبة
المفروض الاحتفاظ بها الأمر الذي يعنى زيادة في اعباء الاستيراد وبالتالي
زيادة الضغط على ميزان المدفوعات كذلك فان الاحتفاظ بمخزون اكبر
يؤدي الى تحمل نفقات اكبر لامبرؤها . وقد يحدث احياناً ان ينقص
المخزون من بعض مستلزمات الانتاج عن النسبة المفروض مراعاتها مما
لا يحقق التشغيل الكامل لطاقات بعض الصناعات الأمر الذي قد يؤدي الى
استكمال النقص في مستلزمات الانتاج عن طريق الاستيراد في اوقات غير

مناسبة مما قد يؤدي الى استكمال النقص في مـتـلـزـمـات الإنتاج عن طريق الاستيراد في اوقات غير مناسبة مما قد يؤدي الى رفع كلفة الإنتاج لارتفاع اسعار الاستيراد في مثل هذه الظروف .

٧- جرى العرف ان تمنح الشركات الاجنبية المصدرة شركات الاستيراد المحلية الكبيرة وكالاتها وتحصل شركات الاستيراد مقابل ذلك على العمولات التجارية المقررة طبقاً للعرف التجاري ولكن تشنت التجارة الخارجية بين جهات متعددة يترتب عليها عزوف الشركات الأجنبية المصدرة عن منح وكالاتها لشركات الاستيراد وتلجأ هذه الشركات الى انشاء مكاتب فنية لها داخل البلد للقيام باعمال الوكلاء وبذلك يضيع على الاقتصاد القومي مورد هام من العملات الحرة يتمثل في العمولات التجارية .

رابعاً - قصر نشاط التجارة الخارجية على التجارة الخارجية:

ترتيباً على ما سبق ذكره من ضرورة قصر نشاط التجارة الخارجية على أجهزة متخصصة فان ذلك يتضمن بديهياً ضرورة استبعاد اي نشاط غير التجارة الخارجية تقوم به شركات التجارة الخارجية وذلك لوصول هذه الشركات الى مستوى عالي من الكفاية في أداء نشاطها .

ان الدوافع التي تدفع شركات التجارة الخارجية الى ممارسة أوجه نشاط اخرى غير التجارة الخارجية كالقيام مثلاً باعمال تتعلق بالتجارة الداخلية تكمن أساساً في السعي وراء تحقيق الأرباح ولو أدى ذلك الى انكماش التعامل مع اسواق التصدير القائمة او تراخي سياسة اكتساب أسواق جديدة في الخارج . ويجرنا ذلك الى القول بضرورة اعتبار تحقيق شركات التجارة الخارجية لأهدافها المحددة في خطة التجارة الخارجية معياراً أساسياً يستند اليه لمحاسبة هذه الشركات وتقييم نشاطها

خامساً - التخصص للسلمي بين شركات التجارة الخارجية

لما كانت التجارة الخارجية تتناول عدة مئآت من السلع وتختلف من حيث طبيعتها وخصائصها وطرق تسويقها والأسواق التي تستورد منها أو تصدر إليها فإنه من الأفضل تقسيم هذه السلع إلى مجموعات يستند في تصنيفها إلى توافر صفات وخصائص متجانسة أو متقاربة وعلى أن تخصص كل شركة من شركات التجارة الخارجية في مجموعة سلمة أو أكثر استيراداً وتصديراً معاً . مثل هذا التخصص من جانب شركات التجارة الخارجية يمكنهم من التعرف السليم على الخصائص الدقيقة ومواصفات السلع محل تخصصها وبالتالي لا يكون هناك محل لشكوى مؤسسات الإنتاج الخاصة بعدم توافر الخبرة أو المعرفة الفنية للسلع التي تنتجها أو تستخدمها شركات الإنتاج لدى شركات التجارة الخارجية التي تقوم بتصديرها أو استيرادها .

وبالإضافة إلى التخصص السلمي بين شركات التجارة الخارجية فإنه داخل الشركة الواحدة يمكن أن يقوم تنظيمها الداخلي على أساس التخصص الجغرافي بمعنى أن يتخصص كل قسم من الأقسام الفنية الداخلية في التعامل مع منطقة جغرافية معينة وهذا يتيح الفرصة للشركة الواحدة من الإلمام بظروف تسويق السلعة أو المجموعة السلعية محل تخصصها في مختلف الأسواق الخارجية والتماقد بأفضل الأسعار .

هذا وتجدر الإشارة إلى أنه لما كانت كل شركة يمكن لها أن تتعامل مع مختلف المناطق والبلاد في الخارج فإن ذلك لا يعني أن يكون لكل شركة مكاتب تجارية في مختلف المناطق وإنما تنظم المكاتب التجارية في الخارج بحيث تكون تابعة لمؤسسة التجارة الخارجية ولا

تتبع شركة معينة بالذات وحتى تكون في خدمة شركات التجارة الخارجية

سادسا - ايجاد الصيغة التنظيمية الملائمة لتنسيق نشاط قطاع

التجارة الخارجية مع قطاع للقومي الاخرى :

ان قصور نشاط التجارة الخارجية على مؤسسات التجارة الخارجية وحدها يحتم ضرورة تنسيق نشاط قطاع التجارة الخارجية مع باقي اوجه نشاط القطاع الاخرى . ولذلك فانه من الأهمية بمكان تحديد الصيغة التنظيمية الملائمة لتحقيق هذا التنسيق وخاصة مع قطاعات الانتاج . وللوصول الى تلك الصيغة التنظيمية الملائمة يجب ان يؤخذ في الاعتبار ان هذه الصيغة تمكس بشكل عام جانباً من جانب الاطار التنظيمي العام الذي ينظم تسلسل مراحل واعداد خطة التنمية الشاملة على المستوى القطاعي بين مختلف الأجهزة والمستويات التنظيمية بينها بشكل تؤلف فيها الخطط الجزئية مجتمعة خطة التجارة الخارجية المتكاملة .

ووفقاً لما سبق يجب الا حاطة في الخطط الجزئية بالمعاملات الاقتصادية التالية :

١- حركة البضائع التي تتضمن من الناحية الداخلية علاقة المنتج بالمصدر وعلاقة المستورد بالمستهلك ومن الناحية الخارجية التصدير والاستيراد الفعليين .

وتحدد حركة السلع بالخطط الجزئية التالية : (١)

(١) مجلة الاقتصاد السورية العدد ٢٨ تشرين ١٩٦٨ مقال تخطيط

التجارة الخارجية للدكتور مفيد حلمي (ص ٢٥) .

- أ - خطة المنتج المصدر : وهي تحدد علاقة الوحدات الانتاجية مع مؤسسات التجارة الخارجية .
- ب - خطة المستورد المستهلك : وهي تحدد علاقة مؤسسات التجارة الخارجية بالوحدات الانتاجية ومؤسسات التجارة الداخلية .
- ج - خطة سلعة البلد وهي تحدد علاقة مؤسسات التجارة الخارجية بالبلدان الاجنبية
- د - خطة بلد سلعة - وهي التي تحدد علاقة البلدان الاجنبية بمؤسسات التجارة الخارجية .
- هـ - خطة العمليات الثلاثية : اي الاستيراد واطاعة التصدير .
- و - خطة الاستيراد بقصد الاستصناع واطاعة التصدير .
- ٢- حركة النقد من الناحية الخارجية بالعملات الاجنبية ومن الناحية الداخلية بالعملات المحلية وتدخل حركة النقد في الخطط الجزئية التالية:
- أ - خطة الموارد من العملات الناشئة عن الصادرات السلعية .
- ب - خطة الموارد من العملات الناشئة عن الخدمات المقدمة للعالم الخارجي .
- ج - خطة الاحتياجات من العملات الأجنبية .
- د - الاستيرادات المنظورة وغير المنظورة .
- ٣- حركة النقل : وتدخل في خطة نقل التجارة الخارجية .
- ٤- تمويل التجارة الخارجية وتدخل في الخطط الجزئية التالية :
- أ - خطة الاستثمار
- ب - خطة النفقات الادارية لمؤسسات التجارة الخارجية .
- ج - خطة توظيف الربح واستخدامه في مؤسسات التجارة الخارجية اذا كان هناك ربح مسموح به لدى المؤسسات .
- د - خطة الموجودات والقروض في مؤسسات التجارة الخارجية .

توظيف اليد العاملة وتدخل في الخطط الجزئية التالية :

- أ - خطة الاستخدام في مؤسسات التجارة الخارجية .
- ب - خطة التنظيم الفني والتأهيل المهني في مؤسسات التجارة الخارجية

التعاون بين اجهزة للتجارة الخارجية والصناعة في تخطيط
للتجارة الخارجية :

ان وضع اسس صحيحة للتعاون بين مؤسسات التجارة الخارجية
والوحدات الانتاجية يعتبر امراً أساسياً في تخطيط التجارة الخارجية في
وقتنا الحاضر فالتطور السريع لعوامل الانتاج في العالم يفرض على
الانتاج المحلي أكثر فأكثر ان يأخذ بعين الاعتبار جميع الحوافز والدوافع
للمنافسة من الاسواق الخارجية وان يستغل هذه لدوافع والحوافز في
تطوير عوامل الانتاج المحلي .

ان الهدف الأساسي من اشراك الصناعة في تخطيط التجارة
الخارجية هو .

١- وضع مفهوم مشترك حول نشاطي الاستيراد والتصدير لفترة
طويلة من الزمن بالعلاقة مع تطورات الاسواق الخارجية وذلك بهدف
استغلال جميع الحجوم الاحتياطية المتوفرة في البلاد .

٢- توحيد المهام بين قطاعي التجارة الخارجية والصناعة في حقل
الاستيراد والتصدير . وفق هذه المبادئ يمكن وضع اسس للتعاون العلمي
والمهني بين قطاعي التجارة الخارجية والصناعة .

وننتقل الآن الى مسألة التعاون بين أجهزة التجارة الخارجية والمراقبة
في اعداد خطة التجارة الخارجية طويلة الأجل .

من الواضح ان وضع برامج التسويق من قبل مؤسسات التجارة الخارجية العراقية والوحدات الصناعية التي تدخل ضمن القطاع العام يمكن ان يكون الاسلوب الافضل لتحقيق أهداف التعاون بين قطاعي التجارة الخارجية والصناعة وبمساعدة برامج التسويق المشتركة يمكن تخطيط الانتاج وعلاقته بالنوعية والمستوى التكنيكي والكميات والتوقيت مع مراعاة حاجات السوق المحلية والاسواق الاجنبية وانطلاقاً من مقارنة التكاليف المحلية والاسواق الاجنبية وانطلاقاً من مقارنة التكاليف المحلية بمستوى الاسعار في الاسواق الاجنبية يمكن انجاز القرارات المناسبة حول تعديل النصاميم وتكنولوجيا الانتاج وفق المستويات العالمية وبرامج التسويق المحددة عملياً العلاقات المتبادلة بين التجارة الخارجية والانتاج ويكون بذلك حلقة الوصل بين التخطيط الجغرافي للتجارة الخارجية وما يستتبع ذلك من مهام في الخطط الجزئية للانتاج ولذلك يعتبر برنامج التسويق المشترك شرطاً أساسياً لتعزيز فعالية المزاومة للانتاج المعد للتصدير في الاسواق الاجنبية .

ان وضع برامج مشتركة للاستيراد يعتبر شكلاً آخر من اشكال التعاون بين قطاعي التجارة الخارجية والصناعة لدى اعداد خطة التجارة الخارجية . وهذه البرامج لا تشمل في الضرورة جميع السلع المستوردة وانما يمكن ان تقتصر على الاستيرادات التي تتميز بخواصها الفنية المعقدة وتلعب دوراً أساسياً في تقدم بعض الفروع الاقتصادية كالآلات والمعدات والاجهزة الفنية وبعض الخامات الأساسية .

لاشك ان التعاون في ميدان البحث عن الاحتياجات والاسواق يعتبر شرطاً مهما لتحقيق تعاون فعال في تخطيط التجارة الخارجية . فننظيم مثل هذا التعاون بين القطاعين في ميدان البحث والدراسة يساعد

على تكوين مفهوم صحيح عن تطور التجارة الخارجية في المستقبل كما
يسهل عملية اعادة البرامج والخطط والعقود ففي الوقت الذي تبحث فيه
أجهزة الصناعة اتجاهات تطور التقدم العلمي والتكنيكي واثره على تطور
الاحتياجات . وكذلك مثال كلفة الانتاج وعلاقته بالمستوى العالمي
والشروط العالمية في حقل تنظيم التسويق والتغليف والنقل والدعاية ،
تبحث أجهزة التجارة الخارجية بالمقابل وقبل كل شيء اتجاهات تطور
اسواق السلع العالمية والأسواق الاقليمية ويتم التعاون بين قطاعي
التجارة الخارجية والصناعة ايضاً لدى اعداد الخطط السنوية للتجارة
الخارجية . والمهمة الموضوعة امام اجهزة القطاعين في هذه الحالة وقبل
كل شيء تحديد المنتجات المعدة للتصدير والاستيراد في الخطة آخذين
بمعين الاعتبار بعض المبادئ كالبحية وتحسين التوزيع الجغرافي للاستيراد
والإستيراد ، توزيع الاستيراد والتصدير على مراحل ربع سنوية او شهرية

تطور اجهزة للتجارة الخارجية :

ظلت التجارة الخارجية العراقية في ظل السيطرة الاستعمارية
طفيلياً تحتكره الرأسمالية الاجنبية تماماً . كانت المصادرات تكاد تنحصر في
التور والحبوب الذي تتولاه بيوت تصدير اجنبية كشركة اندرووير
الاسكتلندية تمولها البنوك الاجنبية القائمة وفي مقدمتها البنك الشرقي
والبنك العثماني وبذلك زحلة بينما كانت الواردات خليطاً من السلع المصنوعة
الاستهلاكية وبعض المواد الخام وقليل من الآلات وكانت التجارة
الخارجية تنعقد تصديراً واستيراداً مع بريطانيا اولا ثم مع بقية العالم
بمد ذلك ولقد ورث قطاع التجارة الخارجية المؤمم وكالات وشركات
للتصدير والاستيراد لا حصر لها تتفاوت حجماً من الشركات الاحتكارية

الكبرى الى الوكالات الصغيرة والمكاتب التي تقوم على نشاط عدد محدود من الوسطاء والسماسرة الاجاب والعراقيين . فلما تم التأميم تأسست شركات عديدة في قطاع التجارة الخارجية تتناول بحكم الوراثة اعمالا تنوع من التصدير والاستيراد الى التوزيع الداخلي الى المقاولات وحتى الانتاج . ولقد ظلت هذه الشركات خاضعة لاشراف المؤسسة العامة للتجارة ويمكن القول هنا بان ظهور المؤسسة العامة للتجارة كان اول خطوة على طريق تخطيط التجارة الخارجية .

وعلى الرغم من تخصص المؤسسات والشركات التابعة للمؤسسة العامة للتجارة في عمليات التجارة الخارجية فان عمليات الاستيراد استمرت تتولاها جهات مختلفة وهي :

أ - مؤسسات نوعية اقتضت طبيعة وظروف السلع التي تستوردها ان تقوم هي او شركاتها باستيرادها وهي المؤسسة العامة للدوية والمؤسسات للصناعية العامة ومصلحة المبيعات الحكومية والمؤسسة العامة لاستيراد المواد الانشائية وشركة الخازن العراقية والشركة الافريقية العراقية التجارية .

ب - الجهات الانتاجية المختلفة في قطاع الزراعة والاصلاح الزراعي .

وقد ادى شيوع الاستيراد الى قيام المنافسة بين شركات التجارة وقطاعات الانتاج المستوردة بل وانقطاع الصلة فيما بينها ومن ثم عدم وجود جهاز ينسق عمليات الاستيراد وعدم تحديد دور المؤسسة العامة للتجارة ومسؤولياتها وعدم امكان مصنع خطة لتنظيم المخزون من السلع المختلفة على مستوى الدولة .

اما بالنسبة للتصدير فتقوم به حالياً عدة مصالح ومؤسسات متخصصة كمصلحة النمرور العراقية والمؤسسات الصناعية والمؤسسة العامة

للتصدير (١) وقد لوحظ ان مسؤولية تصديرها شائعة لم يصدر بشأنها قرار تنظيم علاقات القطاعات المعنية (الانتاج - الاستهلاك - النقل - التصدير) ويحدد مسؤولية كل منها ويكفل متابعة التنفيذ وحل المشاكل وبصورة عامة يمكن القول المأخذ على مؤسسات التجارية الخارجية يمكن حصرها بما يلي :

اولا - انعدام التخصص السليم فيما بين المؤسسات العامة للتجارة والمصالح الاخرى فمصلحة المباديعات الحكومية تستورد مختلف اصناف السلع الاستهلاكية ولا سيما الغذائية منها وشركة المخازن العراقية تقوم كذلك بنفس المهمة تقريباً .

ثانيا - تبين انشطة الشركات والمؤسسات العامة للتجارة : جميع شركات التجارة لا تقتصر في نشاطها على عمليات التجارة الخارجية من تصدير واستيراد فالمؤسسة العامة للتصدير تقوم مثلاً بالاضافة الى التصدير بعمليات الاقتراض من الهيئات الدولية وعقد القروض العامة الداخلية .

ثالثاً - اعتبار الربح يفسد نشاط شركات التجارة : من الواضح هنا ان اعتبار الربح يفسد نشاط شركات التجارة الخارجية فهي من أجل الربح تفضل التسويق الداخلي عن التسويق الخارجي . وهي من أجل الربح تقوم بالتجارة الخارجية والتجارة الداخلية والمقاولات والانتاج تضخماً لرقم الأعمال .

ومن المرغوب فيه ألا يكون التسويق المحلي نسبياً للربح وان تنوجه التجارة الخارجية نحو أفضل الأسواق طبقاً لاحتياجات التنمية وامكانيات البلاد . غير ان عمليات التجارة الخارجية شديدة الخطر نتعرض لفترات

(١) تأسست المؤسسة العامة للتصدير في عام ١٩٦٩ بموجب

القانون رقم ٧٦ لسنة ١٩٦٩ .

متفاوتة من حيث الكمية والجودة او الاسعار او المواعيد ، فشركات التصدير للحاصلات الزراعية مثلاً تتفاوت تكاليفها بتفاوت الأثمان واختلاف الرتب وتغير الوزن وهي محملة بأعباء فتح اسواق للمحاصيل غير التقليدية ، وتوجيهات الدولة تسير في اتجاه خفض نسبة الارباح وتحديد العملات وأعباء النقل سواء الداخلي او الخارجي باهظة . اما بقية الشركات التجارية والصناعية فهي في ظروفنا الحالية تخشى امرين كل الخسفية : عدم كفاية اجازات الاستيراد لاستيراد المواد الاولية والادوات الاحتياطية اللازمة لها والمعجز عن الدخول الى الاسواق الخارجية بسبب حامل المنافسة في تلك الاسواق وارتفاع تكاليف النقل وعدم تمكنها من السيطرة على بعض الاسواق . وهذه العوامل كلها تؤدي الى عدم تقدير الربح .

لكل هذا يجب اقرار مبدأ ان اجهزة التجارة الخارجية لاتعمل طبقاً لمقياس الربح واذن فهل يعني ذلك ان التجارة الخارجية عملية اقتصادية خاسرة ؟ كلا وانما المعنى المقصود هو ان التجارة الخارجية شأنها شأن التجارة الداخلية تمثل خدمة للمنتج او المستهلك ولا تكون بحمد ذاتها عبئاً على أحدهما بحيث يتحقق الربح للشركة التجارية على حساب المنتج او المستهلك . وفي جميع الحالات على المستهلك وليس معنى هذا ايضاً ان تكون نشاطاً خاسراً بل على العكس يجب ان يكون نشاطاً رابحاً . وهنا يجب ان نتفق على ما نقصده بالربح .

مفهوم الربح في التجارة الخارجية :

الواقع ان مفهوم الربح في التجارة الخارجية يتفاوت من شركة

التجارة الخارجية الى قطاع التجارة الخارجية الى الاقتصاد القومى .

اولا - مفهوم الربح على مستوى شركة التجارة الخارجية كما يتمثل في ميزانية اعمال ناجحة تحقق فائداً كبيراً نتيجة البيع بثمن أعلى من ثمن الشراء هو مفهوم يختلف من كافة النواحي ، فقد توجب عملية التسويق ان يتم التصدير بخسارة املا في ربح آجل او ان يجري اتفاق عاجل في سبيل فتح سوق مستقبلا ، كما قد يتم الاستيراد بثمن أعلى من الثمن الذي يدفعه المنتج او المستهلك المحلي ، لذلك يمكن القول بان مقياس النجاح للشركة التجارية هي بالتحديد قيامها بتنفيذ خطة التجارة الخارجية تصديراً واستيراداً ، في حدود تخصصها السليمى بانسب الكميات والاسعار والاصناف والمواعيد وشروط الدفع او السداد . ويمكن ان توضع بعض المعايير التأشيرية مثل الاستيرادات باسماء لا تزيد ان لم تقل عن الاسعار العالمية ، توجيه الاستيراد نحو البلاد التي يمكن الحصول منها على سلع ضرورية وتوجيه الاستيراد نحو سلع بديلة بشرط أفضل من حيث الثمن او العملة وعندئذ يمكن ان تحدد الخطة للشركات مستويات الاسعار او فئات العملة .

ثانيا - اما مفهوم الربح على مستوى قطاع التجارة الخارجية وتمثله المؤسسة العامة للتجارة فيجب ان يقاس بالكسب من جميع عمليات التجارة الخارجية تصديراً واستيراداً كوحدة واحدة تنفيذاً لخطة التنموية الشاملة بحيث يكون قد تم استيراد لوازم الانتاج والاستهلاك وتصدير فائض الانتاج خدمة لقطاعات الانتاج والتوزيع .

وهنا يمكن ان تقاس المكاسب المادية لقطاع التجارة الخارجية كله او المكاسب المادية للتصدير كله او المكاسب المادية للاستيراد

كله . ان حساب المكاسب المادية لقطاع التجارة الخارجية كله يكون عادة بحساب الفرق بين اثمان البيع والشراء . ويقاس والكسب المادي للتصدير بما يحصل عليه من عملات اجنبية من حيث الحجم او النوع او الامكانيات مقارنة بالتكاليف المحلية . اما الكسب المادي للاستيراد كله فيقاس قبل حساب الاسعار بمقياس مزدوج هـ - وتكلفة نقص الموازين السلعية وتوفير مخزون صناعي مناسب .

ثالثاً - اما الربح على مستوى الاقتصاد القومي فهو يقاس بمدى مساهمة التصدير والاستيراد معاً في تحقيق الوفرة في العمل الاجتماعي ، اي تحديد اولويات فيما بين الاستثمارات المتاحة بالنظر لما تدره من عائد صاف بالعملات الاجنبية ومن ثم اجراء المقارنة بين القيم بهذه الاستثمارات وبين الاستيرادات من الخارج . ومن ثم نتائج هامة من واقع تجربتنا :

أ - خطأ مبدأ اقامة اي صناعة لمجرد اننا نستورد منتجاتها ، فلا بد عند انشاء اي صناعة من تحديد قدرتها على التصريف في السوق الخارجية وعندئذ يجب ان تكون تكاليف انتاجها محسوبة بالعملة الاجنبية اقل من تكاليف الحصول على العملة الاجنبية اللازمة لاستيراد هذه المنتجات .

ب - خطأ الاكتفاء بحساب تكاليف انشاء المشروعات الانتاجية من العملة الاجنبية ، دون حساب تكاليف استيراد مستلزمات الانتاج على الاقل في مراحله الاولى فان لذلك وطأته التي تتمثل مستقبلا في استيراد السلع الوسيطة بدل الخدم منه .

ج - خطأ التركيز على انتاج السلع التي تتمثل بلادنا بميزة طبيعية او اجتماعية في انتاجها دون النظر الى حاجة السوق العالمية اليها فقد يؤدي

هذا الى تعطيل قوى انتاجية او انتاج سلع للتخزين .

د - خطأ مبدأ البحث المطلق عن كافة وسائل توفير العملة الاجنبية اما بضمان الحصول عليها ام بمنع الحاجة اليها فان اعتبار العملة الاجنبية وبخاصة الحرة مطلباً في حد ذاته قد افضى الى ان اسعار بعض السلع المصدرة في بعض الدول قد كانت اقل بصفة عامة عن مستوى اسعار التصدير لنفس السلع ، كما وان البحث عن العملة الاجنبية قد ادى الى تصدير بعض السلع باسعار تقل احياناً على نفقة الانتاج كما ادى الى تصدير بعض السلع باقل من نصيبها في تكلفة الآلات والمواد المستوددة لانتاجها بالعملة الصعبة . لكل هذا فان مفهوم الربح في التجارة الخارجية ليس هو المفهوم الفائض الزائد من ثمن البيع عن ثمن الشراء لكنه مفهوم للكسب الاجتماعي الناتج وعلى كافة المستويات من جراء التصدير والاستيرادات .

ان التصدير والاستيراد وحدة واحدة يتحقق الكسب الخارجي من مجموعهما معاً وهذا هو توفير العمل الاجتماعي او الكسب الاجتماعي فالكسب الخارجي يوفر عملاً اجتماعياً وعندئذ يمكن تخصيصه لانتاج اجتماعي اضافي .

اهم مواقع الاختناق في تجارتنا الخارجية

لقد كشفت اعمال المؤسسة العامة للتجارة في السنوات الاخيرة عن عديد من مواقع الاختناق التي تعاني منها التجارة الخارجية ، فهناك في المقام الاول قلة التخصيصات المخصصة للاستيراد فكثير من المؤسسات الصناعية تشكو عدم تناسب اقيام اجازات الاستيراد مع حاجتها للمواد الأولية المستوردة والادوات الاحتياطية اللازمة لها وهذا مما يؤدي الى قصورها عن مواجهة احتياجات السوق ولعل المؤسسة العامة للدوية

خير مثال على ذلك اذ كثيراً ما تعاني السوق شحة بعض انواع الادوية ولدى التحرى وجد ان السبب يعود الى نفاذ تخصيصات استيراد الادوية وبديهي ان الاستيراد يعتمد او يتوقف على حجم العملات الاجنبية المتاحة للاستيراد كما يعبر عنه منهج الاستيراد السنوي وبعبارة اخرى فان الاستيراد انما يتوقف في الاساس على الصادرات . اما التصدير فقد ظهر انه لا يعاني ليس فقط من حجم المنتجات بحيث كانت المشكلة اساساً في الانتاج لا في التجارة ، فقد ثبت ان اسعار منتجاتنا تزيد بنسبة تتراوح بين ١٥ بالمائة و ٢٠ بالمائة عن الاسعار العالمية للمنتجات المثلثة .

اعادة تنظيم اجهزة التجارة الخارجية

نتيجة لهذا الوضع لتجارتنا الخارجية يبدو انه ليس من السهل تخطيط التجارة الخارجية عندنا ولا من السهل التالى تحديد الأجهزة التي تنولى تنفيذ خطة التجارة الخارجية عند وضعها .

والمسألة الجوهرية هي انه ليست هناك خطة للتجارة الخارجية ، فعلى الرغم من المحاولات الجديدة لتخطيط الانتاج الصناعي ولوضع بعض مبادئ التخطيط في الانتاج الصناعي فلم تجر بعد اية محاولة لتخطيط التجارة الخارجية والسبب في ذلك انه من المستحيل تخطيط التجارة الخارجية قبل تخطيط كل من الانتاج والاستهلاك واخضاعهما لسكل من الانتاج والاستهلاك المحليين تصحيح او امتداد من الخارج لسكل من العرض والطلب في الداخل . والمفروض في خطة التجارة الخارجية انها تصل بين التجارة الخارجية والموازن العميلة الموضوعة للسلع . فالواردات تمثل بنداً من بنود المواد المتاحة من السلع اما الصادرات فهي بند من بنود

استخدام تلك الموارد .

ان تخطيط التجارة الخارجية تخطيط لخدمات يكلف بها قطاع التجارة الخارجية لمعاونة الانتاج ولذلك يجب ان يبدأ التخطيط من مرحلة الانتاج اي انه بمباراة اخرى طالما لم تأخذ بنظام التخطيط الشامل لاقتصادنا القومى فسيظل التخطيط في التجارة الخارجية حتى اذا حدث تخطيطاً قاصراً .

اهمية تخطيط التجارة الخارجية

ان كل بلد يبدأ في التنمية الاقتصادية يواجه في تجارته الخارجية مشكلات يمكن ان تنحول الى أُم عنق زجاجة Bottle neck في عملية التنمية ذاتها فان العملات الاجنبية المتاحة عادة لا تكفي لمواجهة احتياجات الاستثمار واستيراد الطعام وبالتالي تواجه البلدان النامية عجزاً متزايداً في الميزان التجاري وعندئذ فان الخطر الناتج من التجارة الخارجية والمتمثل في عجز ميزان المدفوعات لا يمدو تخفيض معدل الاستثمار فحسب بل وخفض معدل الانتاج اصلاً .

ولاشك ان ازمة التجارة الخارجية في البلدان النامية انما ترجع الى حقيقة تقسيم العمل الدولى الذي فرض على العالم في نهاية القرن الماضي في ظروف السيطرة الاستعمارية ما زال سائداً حتى الآن فبينما تحولت البلدان الرأسمالية الى مصنع العالم تحولت البلدان المتخلفة الى مزودة العالم ، وفي ظل هذه الحقيقة يمكن ان نلاحظ كيف ان التطور الحالى في تكنيك الصناعة يحدث تغييرات عميقة في التركيب الاقتصادى للبلدان الرأسمالية ويولد اتجاهات لتحويل الحياة الاقتصادية يتمثل في ازدياد التأثير الذي

تأخره التجارة الخارجية في تكوين الدخل القومي لشكل بلد على حدة .
ويتضاعف هذا التأثير في حالة البلدان النامية التي فرض عليها تقسيم العمل
الدولي نمطاً انتاجياً واستهلاكياً يربطها بمجلة السوق العالمية .

ويبدو الخطر أشد إذا ما وضعنا في حسابنا مايلي من الاعتبارات :
(أ) ان التجارة الخارجية هي القناة - الوحيدة أحياناً التي تصدر منها
الدول الرأسمالية وممها الاستثمار الجديد تنافسها الاقتصـ ادية
وازماتها العامة الى البلدان النامية .

(ب) ان التجارة الخارجية هي المجال الذي تمارس فيه الدول الرأسمالية
وممها الاستثمار الجديد سياسة الحصار الاقتصادي والتبادل غير
المتكافئ وخفض نسب التبادل وتجميد الارصدة الخارجية وفرض
اسعار اعلى من الاسعار العالمية .

(ج) ان التجارة الخارجية هي الجهاز الذي تمارس فيه الرأسمالية الطفيلية
بمعمونة الاستثمار الجديد عملية تهريب مدخراتها والمضاربة على
المنتجات المحلية وتغذية السوق السوداء .

ان التجربة قد دلت على ان كثيراً من العمليات التجارية التي تتم في
بلادنا انها يوجد خلفها وسطاء من الاجانب يقيمون في بيروت
او في مدن اوربا ويتقاضون عنها عمولات ضخمة .

ولهذا لا يمكن تخطيط التنمية الاقتصادية في بلادنا بعيداً عن
دراسة السوق العالمي كما لا يمكن البحث عن الحل المناسب لمهاكل التجارة
الخارجية بعيداً عن التصنيع والمزبد من التصنيع . اما الاهتمام في هذه
المرحلة بمشكلة العملات الاجنبية وحدها فلاجدوى منه الا ان يحرف
انتباهنا عن المشكلة الجوهرية وهي عملية التصنيع .

فنحن امام وضع يتلخص في وجود عجز في الميزان التجاري والسبب
فيه يرجع الى زيادة الاستيرادات السلعية بمعدلات مرتفعة مع ان

الصادرات السلمية لم تزد الا قليلا . وفي هذه الحالة نستبعد صادرات النفط من مجموع الصادرات السلمية .

ومن ثم فان الحل انما يمكن في وضع نظام صارم من الاولويات تراعى عند اختيار الاستثمارات وعندئذ فان هناك اهمية خاصة يجب ان تركز على انشاء الصناعات الثقيلة والصناعات الهندسية والصناعات الكيماوية التي توفر العناصر اللازمة للنمو التكنيكي المقبل .

وفي هذا الإطار وحده يمكن ان تتحدد وظيفة التجارة الخارجية في خطة التنمية الشاملة كما يلي :

اولا - توجيه الوحدات الانتاجية نحو السلع التي تنتجها نوعاً وكمية .

ثانياً - توجيه الوحدات الانتاجية لتنفيذ اكبر قدر من الانتاج باقل قدر من الاستيرادات .

ثالثاً - حث توزيع ارصدة العملة الاجنبية على قطاعات الانتاج والتوزيع .

رابعاً - الاستغناء في التوسع عن العملة الحرة عن طريق تنظيم العمل بحسابات الاتفاقيات ذات الأسعار الثابتة .

خامساً - البحث عن أسواق للصادرات تستوعب جزءاً من الانتاج بشروط مرضية تمكن من مواجهة اعباء الاستيراد .

هكذا يمكن تخطيط التجارة الخارجية اهدافاً واجهزة ، ويمكننا هنا تخطيط أجهزة التجارة الخارجية وحدها . ولا بد لنا قبل اجراء مثل هذا التخطيط من ان نطلع على تجارب لدول الاشتراكية في مضمار تنظيم التجارة الخارجية

تنظيمات التجارة الخارجية في الاقتصاديات الاشتراكية

يتميز تنظيم التجارة الخارجية في الاقتصاديات الاشتراكية بعلامح عامة تعكس احتكار الدولة للتجارة الخارجية وسيطرتها التامة على نشاط هذا القطاع . وهذه السيطرة من جانب الدولة تعكس من ناحية السمة الاساسية للاشتراكية والتي تتمثل في الملكية الاجتماعية لادوات الانتاج كما تعكس من ناحية اخرى ضرورة التنسيق بين التجارة الخارجية وباقي المتغيرات الرئيسية الاخرى للنشاط الاقتصادي من انتاج واستثمار واستهلاك كشرط أساسي من شروط ومقومات التخطيط الشامل وحتى تلعب خطة التجارة الخارجية دورها كعنصر أساسي من عناصر الموازنة في خطة التنمية الشاملة .

وتتناول سيطرة الدولة على التجارة الخارجية جوانب التخطيط والتنفيذ والمتابعة والرقابة وبشكل عام تتكون تنظيمات التجارة الخارجية في البلاد الاشتراكية من الاجهزة الرئيسية التالية :

- ١- وزارة التجارة الخارجية .
- ٢- مشروعات التجارة الخارجية .
- ٣- معهد البحوث التجارة الخارجية :
- ٤- غرفة التجارة الخارجية .
- ٥- اجهزة مساعدة اخرى .

اولا- وزارة التجارة الخارجية :

تشرف وزارة التجارة الخارجية على مختلف اوجه النشاط في قطاع التجارة الخارجية من حيث اعداد خطط التجارة الخارجية من مادية

توقعية واقتراح السياسات التجارية النقدية التي يمكن من تحقيق اهداف
الخططة والاشراف المباشر على تنفيذ خطة التجارة الخارجية ومثابة
تنفيذها . وايضاً تعد وزارة التجاره الخارجية بمثابة حلقة اتصال بين
الجهاز المركزي للتخطيط ومشروعات التجارة الخارجية .

وسوف نستعرض فيما يلي اهم الادارات الرئيسية التي تتكون منها
بشكل عام وزارة التجارة الخارجية (سوف لانشير الى الاقسام العادية التي
تختص بشؤون الادارة والتنظيم) .

١ - ادارة التخطيط للطويل الاجل :

وتختص هذه الادارة باعداد الخطط المتوسطة والطويلة الاجل
للتجارة الخارجية ، وتمد هذه الخطط في ضوء الدراسات المتعلقة بتطور
التركيب القطاعي للانتاج وانماط توزيع الاستثمارات في الاجل الطويل ،
وطبيعي فان التخطيط هنا يقتصر على توضيح الخطوط الرئيسية لالتجاهات
التجارة الخارجية ولا ينمض لتفصيلاتها ، وهذه الادارة على صلة وثيقة
بمعمد التجارة الخارجية .

٢ - ادارة التخطيط القصير الاجل :

وتعد هذه الادارة من اهم ادارة الوزارة وتختص بالمهام التالية :
أ - اعداد الخطط القصيرة الاجل على مستوى تفصيلي سلعي
(سنوية ونصف سنوية وربع سنوية) وتمد هذه الخطط في ضوء اهداف
الخطط المتوسطة والطويلة الاجل للتجارة الخارجية .

ب - اعداد خطط التوزيع الاقليمي .

جـ - اعداد خطط النقد (وبالتعاون مع وزارة المالية والبنك المركزي) :

د - ترجمة المخطط السنوية الى خطط لمشروعات التجارة الخارجية .

هـ - متابعة تنفيذ الخطة السنوية وميزانية النقد الاجنبى وتحليل نتائج المتابعة .

هذا وتشمل هـ - هذه الادارة اقساماً مختلفة منها قسم يختص بدراسة الاسعار وتقلباتها وتطوراتها في الاسواق العالمية . وقسم آخر يختص بالنقل وبمخططة نقل الصادرات والواردات بالتعاون مع مشروعات التجارة الخارجية ومؤسسة النقل (ادارة النقل) .

٣ - ادارات للسياسية التجارية :

وتقسم هذه الادارات تقسيماً جغرافياً حسب المناطق والبلاد كادارة التجارة مع البلاد الاشتراكية وادارة النارة مع البلاد الغربية . الخ وتختص هذه الادارات بعقد اتفاقات التجارة (في ضوء المخطط السنوية والمتوسطة الاجل) والرقابة على تنفيذ هذه الاتفاقات كما وترسم هذه الادارات السياسات التجارية بالنسبة لمختلف البلاد ، وهذه الادارات على صلة وثيقة بالاقسام التجارية في السفارات بالخارج .

٤ - ادارات للتجارة :

تعتمد هذه الادارات المسؤول الحقيقي عند التنفيذ الفعلي لخطة التجارة الخارجية ولها حق اصدار التوصيات المباشرة لمشروعات التجارة الخارجية وتقسم هذه الادارات حسب المجموعات الرئيسية من السلم (كادارة

التجارة في الآلات وإدارة التجارة في السلع الغذائية وإدارة التجارة في
السام الكيميائية .. الخ

٥- إدارة الإحصاء

وتختص أساساً بكل ما يتعلق بأعداد بيانات وإحصاءات التجارة
الخارجية وميزان المدفوعات .

المجلس الاستشاري للوزير :

ويتكون من وكلاء الوزارة ومديري الإدارات الرئيسية ومديري
مشروعات التجارة الخارجية ومدير معهد التجارة الخارجية . ويعقد
هذا المجلس اجتماعات بشكل دوري لمناقشة التجارة الخارجية من
تخطيطه وتنفيذه .

ثانياً - مشروعات التجارة الخارجية :

تعتمد مشروعات التجارة الخارجية جهاز التنفيذ الفعلي لخطّة التجارة
الخارجية حيث توزع عمليات التجارة الخارجية على مشروعات متخصصة
تخصيصاً سلعيّاً استيراداً وتصديراً معاً وذلك بالنسبة للعالم كله (أي أنه
لا يوجد تخصص جغرافي بين مشروعات التجارة الخارجية المختلفة
والكن يوجد هذا التخصص الجغرافي بين الأقسام المختلفة داخل المشروع
الواحد للتجارة الخارجية) هذا وتجدر الإشارة إلى أن تنظيم التجارة
الخارجية في البلاد الاشتراكية لا يميزه فقط احتكار الدولة للتجارة الخارجية

ولكن ايضاً يتميز بقصر القيام بعمليات التجارة الخارجية على مشروعات التجارة الخارجية فقط بمعنى ان هناك فصل بين نشاط التجارة الخارجية من ناحية ونشاط التجارة الداخلية والانتاج من ناحية اخرى الا في حالات خاصة استثنائية .

وينقسم مشروع التجارة الخارجية عادة الى ثلاث ادارات رئيسية :

أ - الادارة التجارية

ب - الادارة الاقتصادية

ج - ادارة الرقابة والبيانات

أ - الادارة التجارية :

وتنقسم الادارة التجارية الى مجموعات تجارية وكل مجموعة تعمل في سلعة خاصة وهذه السلعة التي تعمل فيها المجموعة تتملق بالصادرات والواردات منها بالنسبة للعالم كله ويرأس كل مجموعة مدير له نائبان احدهما يدير الاستيراد والآخر يدير التصدير . والى جانب المجموعات التجارية التي تنقسم اليها الادارة التجارية يوجد قسمين آخرين هما قسم الدعاية وقسم المواصلات، ويختص قسم المواصلات بضمان وسائل النقل وملازمته لعمليات المشروع وايضاً تشمل الادارة التجارية قسمين آخرين هما القسم الاجنبي والقسم الفني . والقسم الاجنبي يقسم الى اقسام فرعية حسب المناطق والعمل الرئيسي لكل قسم من هذه الاقسام هو العمل على إيجاد وكلاء في الخارج ومعظم هؤلاء الوكلاء على صلة بالمجموعات التجارية وهكذا فالقسم الاجنبي يربط المشروع بالعالم والأقسام الإقليمية المتفرعة من هذا القسم تربط المشروع بالافليم المعين وكل قسم من هذه الاقسام

يعمل على تحقيق الروابط بين الادارات الفنية المتعلقة بالسلع المصدرة وهو يربط نشاط الادارات المختلفة في الخارج . اما القسم الفني فهو يعمل مع جميع المشروعات المنتجة ويعالج المشكلات الفنية المتعلقة بالسلع المصدرة ، وهو يربط نشاط الادارات المختلفة في مشروعات التجارة الخارجية بالمشروعات المنتجة المختلفة

ب - الادارة الاقتصادية :

تنقسم هذه الادارة الى عدة أقسام أهمها الاقسام الآتية :

١ - قسم التخطيط :

يعد هذا القسم خطط الصادرات والائتمادات وميزانية النقد الاجنبي الخاصة بالمشروع كما يقترح الاجراءات والسياسات اللازمة لتحقيق اهداف خطة المشروع كما يقدم تقارير عن متابعة تنفيذ الخطة .

٢ - قسم الائتمان وابحاث السوق :

يعد هذا القسم بيانات عن اسعار الصادرات والواردات التي يتخصص فيها المشروع وذلك في مختلف الاسواق العالمية ، ويراجع اسعار جميع العقود التي يبرمها المشروع وكذلك يعد البحوث التسويقية بالفسبة للساح التي يتخصص فيها .

٣ - قسم العملات الاجنبية :

ويختص هذا القسم بمتابعة تسديد القروض المستحقة على العملاء في

الخارج وكذلك الديون المستحقة للخارج ، وهو في ذلك يتعاون مع بنك الدولة ويراقب جميع الوثائق قبل ان تعطى لبنك الدولة الذي يحقق اوامر مشروع التجارة الخارجية الخاصة بالمدفوعات الاجنبية مع العملاء في الخارج .

ج - ادارة الرقابة والبيانات :

وتشمل هذه الادارة على اقسام الاحصاء والمحاسبة والرقابة :

ثالثا - معهد البحوث التجارة الخارجية :

يعمل المعهد دراسات وابحاث عن مشاكل الانتاج والتقدم التكنولوجي والتجارة الخارجية في مختلف البلاد والاسواق ، ويمثل في هذا المعهد متخصصون في مجالات التجارة الخارجية وفي مختلف فروع الصناعة من استهلاكية و انتاجية وتشغل الابحاث المتصلة بالتطور التكنولوجي في البلاد الاجنبية و اثر ذلك على اتجاهات التجارة الدولية اهمية خاصة في دراسات المعهد وللمعهد اتصال وثيق بادارة التخطيط الطويل الاجل في وزارة التجارة الخارجية .

رابعا - غرفة التجارة الخارجية :

تعمل غرفة التجارة الخارجية في البلاد الاشتراكية دوراً هاماً في مجال تطوير علاقات التبادل التجاري الخارجي وفي مجال توثيق العلاقة بين قطاع التجارة الخارجية وقطاع الصناعة في الداخل ومن اهم اختصاصاتها مايلي :

١ - تنشيط اتصالات مع الهيئات الخارجية مثل الغرف التجارية

والصناعية واتحاداتها واتحادات المستوردين والمصدرين والبنوك وخاصة في الدول التي لا يوجد معها علاقات رسمية .

٢ - تقوم الغرفة بدور ايجابي في الاعداد للمفاوضات التجارية مع الدول الاجنبية .

٣ - تستقبل الوفود التجارية الاجنبية وتبث بوفود تجارية للخارج وتنظيم المعارض .

٤ - تناقش الغرفة مشاكل التعاون بين قطاع التجارة الخارجية والمشروعات الصناعية المختلفة في الداخل وتعمل على توثيق العلاقة بين مشروعات القطاعين

٥ - تكوين جهاز للتحكيم لتسوية اوجه النزاع التي قد تنشأ بين اجهزة التجارة الخارجية والبلاد الاجنبية .

خامسا - اجهزة مساعدة اخرى :

توجد اجهزة اخرى مساعدة تدخل ضمن اطار تنظيمات التجارة الخارجية ومن اهم هذه الاجهزة مجموعة الاجهزة الحكومية والمصرفية التي يتصل عملها بالنقد الاجنبي مثل وزارة المالية حيث تختص احدى ادارتها بوضع الخطة المالية لمشروعات التجارة الخارجية واعداد ميزانية النقد الاجنبي وهي في هذا الخصوص تتعاون مع وزارة التجارة للخارجية بالاحتفاظ بحساباتها لدى البنك المركزي وتختص بعض اقسام البنك بادارة عمليات النقد الاجنبي وتوزيع الحصص المقدية على مشروعات التجارة الخارجية وذلك بالتعاون مع وزارتي الخارجية والمالية ، هذا فضلا عن اختصاص هذه الافسام باعداد اتفاقات السلع وترتيباتها مع الدول الاجنبية ومتابعتها .

ومن الاجهزة المساعدة الاخرى وكالة للتأمين على التجارة الخارجية
وهيئة المعارض وهيئة للرقابة على السلع المصدرة وتقرير صلاحيتها
للتصدير .

تنظيم للتجارة الخارجية العراقية :

بعد هذا الاستعراض لتنظيمات التجارة الخارجية في الدول
الاشتراكية نصنع الآن تخطيطاً لتجارة العراق الخارجية بعد ان اتسع نطاق
مؤسسات القطاع العام في العراق التي تنماطى عمليات التجارة الخارجية
كالمؤسسة العامة للتصدير وشركة المخازن العراقية والشركة الافريقية
العراقية والمؤسسة العامة لاستيراد المواد الانشائية ومصلحة المباديات
الحكومية كما وان وزارة الاقتصاد هي الان في سبيل اعداد مؤتمر
لتنظيم التجارة الداخلية .

تطوير اجهزة للتجارة الخارجية :

في العراق توجد وزارتان هما وزارة التخطيط ووزارة الاقتصاد
ومؤسسة نوعية هي المؤسسة العامة للتجارة وتداخل اختصاصات كل
من وزارة الاقتصاد والمؤسسة العامة للتجارة ، اما وزارة التخطيط فان
تدخلها ضعيف في وضع خطة للتجارة الخارجية ، لذلك يمكن القول ان
تجارنا الخارجية تعاني من مشكلة تخطيط ومشكلة تنظيم وبالتالي فانه
لا بد من خلق وتطوير اجهزة متخصصة نوعياً للتجارة الخارجية .

ان الحل الأمثل يجب ان يبدأ بقيام وزارة التخطيط بوضع خطة
للتجارة الخارجية في علاقتها بالانتاج والاستهلاك ووضع الخطة السنوية
المقترحة على الموازن السلعية وعلى الموازن النقدية ثم تقسيم وزارة الاقتصاد

الحالية الى وزارتين هما وزارة التجارة الخارجية ووزارة التجارة الداخلية وتوزيع مهام المؤسسة العامة للتجارة بين وزارة التجارة الخارجية ووزارة التجارة الداخلية وتطبيق مبدأ التخصص السلمي بين شركات التجارة .

كل هذا قد يبدو مثالياً لذلك يمكن في ظروفنا المالية ان نبدأ بادخال بعض التحسينات على الاجهزة القائمة حالياً .

وعلى ضوء الاعتبارات السابقة يمكن ان نعيد النظر في تنظيم اجهزة التجارة الخارجية .

(١) وزارة الاقتصاد

يجب ان تقسم هذه الوزارة الى قسمين : وزارة التجارة الخارجية ووزارة التجارة الداخلية فوزارة التجارة الخارجية يجب ان تشارك وزارة التخطيط في وضع خطة التجارة الخارجية وذلك عن طريق تحديد الموازين السليمية بتحديد فائض او عجز الموارد المتاحة من السلع واستخداماتها وعن طريق تحديد الموازين الجغرافية لتصوير حجم التجارة مع كل دولة من الدول كما تشارك مع وزارة المالية والبنك المركزي العراقي في اعداد منهاج الاستيراد السنوي ويجب ان تجد وزارة التجارة الخارجية وسيلة لتكون على صلة بوزارة الصناعة التي تلعب دوراً بعيد الأثر في عملية التصنيع وتحديد احتياجاته .

بعد وضع الخطة العامة تتلقى وزارة التجارة الخارجية الخطة السنوية للتجارة الخارجية وتتضمن الأهداف الاجمالية للخطة في مبداء التجارة الخارجية كما تتلقى منهاج السنوي للاستيراد المقابل للخطة .

وبوصفها المسؤولة عن تنفيذ خطة الدولة في التجارة الخارجية

ترسم وزارة الخارجية السياسة العامة للتجارة الخارجية في حدود
الاهداف الاجمالية والمنهاج السنوي للاستيراد كما تحدد اجراءات التجارة
وتحدد حصص التبادل الاجمالية سلمياً وجغرافياً .

تنولى وزارة التجارة الخارجية التمثيل التجاري في الخارج وتجمع
البيانات التي يقدمها هذا التمثيل وتضع المبادئ الاساسية لاتفاقيات
التجارة والدفع ، وتمعد هذه الاتفاقيات بناء على اقتراح المديرية المختصة
فى الوزارة .

وبهذه الاختصاصات يمكن لوزارة التجارة ان تلعب دورين واضحين
هما اولادور حلقة الوصل بين الاقتصاد القومي والاقتصاد الدولي وفى
كلمة واحدة فان مهمة وزارة التجارة هى بالدقة اقتراح وتنفيذ ومتابعة
تنفيذ خطة الدولة فى التجارة الخارجية .

المؤسسة العامة للتجارة :

يجب تأ كيد مبدأ قصر عمليات التجارة الخارجية على المؤسسة
العامة للتجارة وحدها مع توفير المرونة اللازمة بحيث لا يتحول هذا
القصر الى عائق يمنع الشركات والمشروعات الانتاجية من المساهمة فى حل
مشكلات التجارة الخارجية .

تنولى المؤسسة العامة للتجارة الاشراف على تنفيذ شركاتها لخطة
التجارة الخارجية وتنولى ايضاً تقييم هذا الأداء .

يتم التنسيق على مستوى المؤسسة مع القطاعات الانتاجية المستوردة
او المصدرة مباشرة .

تنشئ المؤسسة بداخلها معهداً لأبحاث التجارة الخارجية يمكن ان
يبدأ فى صورة قسم للأبحاث تنولى دراسة الموقف فى الاسواق الخارجية

ويقدم نتائج بحثه المؤسسة . ويفترض هذا كله تطوير اجهزة المؤسسة ذاتها لمتابعة التجارة الخارجية واقعيًا وعلى درجة عالية من التخصص .

شركات التجارة :

الحل الأمثل هو ان تخصص شركات التجارة سلعياً بحيث لا تنوّل الشركة الواحدة إلا نوعاً او مجموعة متماثلة من السلع طبقاً للموازين السليمية والجغرافية في الخطة . فهي تتخصص نوعياً بحيث انها تقوم بتصدير فائض انتاج سلعة او سلع معينة وباستيراد كل احتياجات هذه السلعة او السلع من الخارج من آلات ومواد خام وعدد الى ان يتحقق هذا التخصص السليمي يجب محاولة اقرار قدر من التخصص السليمي بين الشركات في محاولة تصحيح واقعه في التطبيق بالتخصص الجغرافي وبصفة خاصة يكون التخصص الجغرافي ضرورياً لفتح سوق جديدة وتنمية تجارتنا في سوق دخلناها حديثاً او لمواجهة التجارة داخل سوق ذات أوضاع خاصة كالسوق الأوروبية المشتركة او سوق المنطقة الحرة او السوق الاشتراكية .

تكون شركة التجارة هي وحدة تنفيذ خطة الدولة في التجارة الخارجية وبالتالي : تتلقى شركة التجارة من شركات الانتاج تقديراتها عن الانتاج طبقاً للأهداف المحددة لها في الخطة ، ومن ثم تقوم بتصدير ما يمكن ان تصدره وما يمكن ان تستورده وتقدم للمجلس السليمي الذي تقبّله ميزاناً تقديرياً - سلعياً وجغرافياً ونقدياً بالنشاط الذي تعزم انجازه .

تتلقى شركة التجارة اهدافها في خطة التجارة الخارجية بغرض التنفيذ وذلك بعد تحديدها في المجلس السليمي .

تضع شركة التجارة برنامجاً لتنفيذ الاهداف المقررة لها فهي التي

تقوم بتنفيذ أهداف التجارة الخارجية في السوق المحلي والأسواق الخارجية .
وبالتحديد فهي تبرم عقود التجارة مع قطاعات الانتاج والتجارة الداخلية
في الداخل ومع قطاعات التجارة الخارجية في الخارج .

يفترض هذا تعاونا تاماً بين شركة التجارة وشركات الانتاج
والتجارة الداخلية تتمثل في التعاقدات المبرمة معها حول الكميات والأسعار
ومواعيد الاستلام والتسليم والنقل وبناءً كد هذا التعاون على أكثر من
مستوى ولا سيما على مستوى المؤسسة العامة للتجارة .

وبالتالي يجب الفصل بين اختصاصات التجارة الخارجية
واختصاصات التجارة الداخلية فبينما يتولى جهاز التجارة الخارجية عمليات
الاستيراد والتصدير والشحن وعمليات التخليص يحسن ان يتبع التجهيز
والداخلي جهاز تجارة الجملة .

المكاتب التجارية للعراقية الخارجية

يلعب الوجود الخارجي دوراً أساسياً في تنمية التجارة الخارجية
ينبغي التأكيذ منذ البداية على أهميته .

والحل الأمثل هو تجميع كل الأجهزة التي تحقق لنا وجوداً
خارجياً دائماً في جهاز واحد يضمن التنسيق والكفاءة والسرعة ويحول
دون الاسراف بحيث يضم مثلاً مكاتب التمثيل التجاري ومكاتب السياحة
ومكاتب الشحن والنقل والغرف التجارية . هـ هذا الجهاز الواحد يتولى
اثبات وجودنا الخارجي في التبادل الدولي . ولقديضيف الى مهامه
مهمة عرض منتجاتنا ، والقيام بجميع العينات . ان هذا الجهاز الواحد
ضرورة لا غنى عنها يحقق الكفاءة والتخصص ويحسن تمثيلنا .

وفي ظروفنا الحالية يحسن ان تكون المكاتب الخارجية التي أنشأتها
شركات التجارة تابعة مباشرة للمؤسسة العامة للتجارة وليس للشركات

مما يكفل توحيد نشاطها وقدرها أكبر من الكفاءة والسرعة والعرض
 وإنما لا يحول هذا دون استثناء بعض المكائن فتبقى تابعة لشركاتها حيث
 توجد حاجة لتنمية السوق أو لفتح سوق جديدة مراعاة لاعتبارات
 التخصص الجغرافي . فإذا تمذر الأخذ بهذا الحل نتيجة القول بأن المؤسسة
 لا تتاجر بنفسها فيمكن اتباع موقف آخر متعدد الجوانب ، اطاده تنظيم
 المكاتب القائمة وتحديد اختصاصاتها واقامة نوع من التنسيق بين
 التمثيل التجاري والمكاتب التجارية الخارجية وتجربة الأخذ بنظام
 الوكلاء الخارجيين كما أفادوا من تطبيق التفتيش التجاري والمكاتب
 الخارجية . ان ارسال المندوبين التجاريين الذين يمثلون الشركات
 البائعة او المشترية للقيام بالدأية للمنتجات ودراسة الأسواق والتوقيع
 على عقود البيع والشراء امر مألوف لدى البلدان الاشتراكية وهو مفيد حتماً
 وتنولى مكاتب التجارة في الخارج اعمال الغرف التجارية مع تجميع
 البيانات عن الاسواق الخارجية والدأية للمنتجات المحلية واقامة المعارض
 الدائمة او المؤقتة في الخارج على ان يسحب هذا النشاط من هيئة المعارض
 لتقتصر على المعارض الداخلية ، كما يمكن ان تقوم هذه المكاتب بالتوقيع
 على المستندات التي تصحب السلع عند التصدير ضمناً لسمعة المصادرات
 ومتابعة مطالب المستوردين في الخارج .

الفصل التاسع

تنظيم وإدارة للقطاع العام

أولاً - مقدمة :

يمثل القطاع العام القاعدة الأساسية لجهاز الانتاج القومى ومن هنا يقع عبء التنمية الاقتصادية بالدرجة الاولى على الوحدات الانتاجية التابعة له . ونظراً الى أهمية الدور الذي عهد الى القطاع العام القيام به . وضخامة الموارد التي وضعت تحت تصرف ادارته فقد تكونت حساسية خاصة لدى الكثيرين تجاه القطاع العام ووحداته وأصبح موضع النقد والتحليل المستمر ، وتضح في مواقف كثيرة ان الانجازات التي تحققت تقل كثيراً عن الآمال والتوقعات ، وتتركز الهجمات وينصب النقد دائماً على ادارة شركات القطاع العام باعتبارها المسؤولة عن قصور الانجازات التي تم تحقيقها عن الوصول الى المستوى المستهدف . وفي هذا الفصل سوف نعرض لبعض المؤثرات العامة التي يمكن الاستدلال من خلالها على مستوى كفاءة العمل والانتاج بوحدات القطاع العام وسوف يستخدم تعبير الكفاءة الادارية كمرز الى خلاصة الجهود والكفاءات في المشروع باعتبار ادارة الوحدة الانتاجية اله امل الاساسي الذي يتوقف على كفاءته مستوى الكفاءة العامة للمشروع .

ثانياً - الانتاج :

توضح احصاءات الانتاج الصناعي في السنوات الأخيرة تذبذباً

مستمرآ في مقدار الانتاج على نحو مايبين في الجدول رقم (١)

وحدة القياس	١٩٦٨	١٩٦٧	١٩٦٦	
الف طن	١٢٣٠	١٣٢٠	١٣٤٤	الاسمنت
الف متر	٣٣٥٦٥	٣٢٦١٢	٣٢١٨٤	الاقشة
طن	٧٦٦	٨٢٢	٨٠٣	الغزول
الف بطانية	١٦٥	١٨٣	١٧٨	البطانيات
متر مربع	٣١٢٢٦	٤٣١٧٢	٣٢٣٣٣	السجاد
طن	٢٧٣٩	٢٧٠٩	٢٧٩٢	أكياس الجوت
طن	٧٤٥	١٢٤	٧١	الجنفاص
طن	٢٣٤	١٤٦	٢٣٣	السوتلي
طن	٢٠٠١٣	١٦٨٣٩	١٨٩١٩	مساحيق وصابون الغسيل
طن	٤٢٠١	٤٢٥٢	٤٨٥٠	صابون تواليت
طن	٥٠٣٨٦	٤٩٠١٤	٤٣٦٦٠	زيوت نباتية
الف كروص	١٢٦٤٨	١٢٤٢٦	١٣١٠٤	السيكار
الف زوج	٦٦٢٥	٢٣٦٤	٢٢٨٩	الاحذية
الف علبة	٧٦٨	٧٧٢	٧٠٨	ورق السيكاير
الف طن	١٣٨	١٥٣	١٣٤	الطحين

المصدر - التقرير السنوي - البنك المركزي العراقي - لسنة ١٩٦٨

ويوضح هذا الجدول حقيقة مهمة وهي ان المخزون السلمي لبعض الصناعات العراقية يلعب دوراً مهماً في تطوير الانتاج . ففي بعض السنين التي يتكدس فيها المخزون السلمي ينخفض فيها الانتاج حتى تتمكن الشركة من تصريف هذا الحزين ، ولذلك تأخذ عمليات التسويق في كثير

من الاحيان طابع التخلص من انتاج متراكم بدلا من ان يتم على اساس علمي سليم يهدف الى اشباع رغبات سبق تمديدتها والتنبؤ بها . ولا شك ان الارقام الواردة بالجدول السابق انما تؤكد حقيقة اساسية وهي ان ظاهرة تراكم المخزون السلمي ليست قاصرة على الصناعات الاستهلاكية التي قد تنصف بتغير وتقلب اذواق المستهلكين ورغباتهم ولكنها تمتد لتشمل صناعات لا تدخل لاذواق المستهلكين فيها كصناعات السمات والصناعات الكهربائية .

ان اهمال بحوث ودراسات السوق والتراخي في رسم سياسات بيعية وتسويقية على اسس من العلم والدراسة العملية انما تصدر عن ظاهرة تسود بعض الادارات العراقية في القطاع العام الا وهي ان التنظيم الاشتراكي للانتاج لا يدع مجالا للاهتمام برغبات المستهلكين . ويذهب البعض الى اعتبار دراسات السوق ترفاً لا يجوز الاغراض فيه . ويتأدى البعض في التقليل من اهمية السوق ودوره في عملية الانتاج فيروجون للفكرة القائلة بان اغلب شركاتنا تتمتع بمراكز احتكارية نتيجة لعدم وجود منافسين الامر الذي يجعل المستهلك مجبراً على شراء ما تقدمه له تلك الوحدات الانتاجية . ولا شك ان ذلك القول مردود عليه . ويكفي للتدليل على خطئه تلك الاحصاءات عن المخزون السلمي المتراكم التي ان دلت على شيء فانما تسدل على حقيقة بسيطة واضحة هي ان المستهلك يرفض شراء ما يقدم اليه لسبب او آخر . ظالم هو ان المستهلك مازال يملك حق الاختيار ولو كان الاختيار في تلك الحالة هو رفض الشراء .

سبب آخر يزيد من خطورة هذا الاتجاه في تفكير الادارة العراقية بالاضافة الى الفشل في اشباع رغبات المستهلك . ذلك هو تبديد الموارد المحدودة للمجتمع وتكديسها في شكل منتجات للمجتمع وهي محدودة بطبيعتها ، قد استخدمت في غير موضعها من ناحية ومن ناحية أخرى

ضاعت على المجتمع فرص الاستفادة من المنتجات التي كان يمكن انتاجها باستخدام تلك الموارد .

ظاهرة اخرى ترتبط بكفاءة وحدات الانتاج بدأت تتخذ طابعاً خطيراً في الفترة الماضية . ألا وهي انخفاض مستويات الجودة في بعض المنتجات النهائية الامر الذي يعنى ارتفاع التكلفة الحقيقية بالنسبة للمستهلك . وانا اورد مثلاً على ذلك صابون التواليت الذي تنتجه شركة الزيوت النباتية الذي يتميز بسرعة استهلاكه وانخفاض مستوى جودته ان انخفاض مستويات جودة الانتاج وان كان يمثل عبئاً على المستهلك المحلي إلا انه يمثل خطراً أساسياً على سمعة المنتجات العراقية في الاسواق الخارجية التي تباهد في سبيل توسيع نطاقها والاحتفاظ بها الامر الذي يجعل فرص الصناعة العراقية في الدخول الى السوق العالمي قليلة الى حد بعيد .

ثالثاً - الطاقة الانتاجية للعاطلة :

تمثل الطاقات الانتاجية العاطلة مشكلة أساسية من مشا كل القطاع الصناعي وتعتبر عاملاً من عوامل التبديد والضياع لمواردنا المحدودة . والجدول رقم «٢» يوضح مقدار الطاقة العاطلة في بعض الصناعات .

جدول رقم (١٥)

مقدار الطاقة العاطلة في بعض الصناعات

اسم المادة	الطاقة العاطلة	السنة
الزيوت النباتية	٨٥٧ ر بالمائة	١٩٦٥-١٩٦٤
مساحيق التيسيل	١٩ ر	١٩٧٥-١٩٦٤
الطحيب	١٥ ر	١٩٦٥-١٩٦٤
الحليب المعقم	٣٥ ر	١٩٦٥-١٩٦٤
السكر	٣٠ ر	١٩٦٦-١٩٦٥
الاقشة	١٣ ر	١٩٦٦-١٩٦٥
الجوت	١٢ ر	١٩٦٦-١٩٦٥
الطابوق	١٥ ر	١٩٦٧-١٩٦٦
الاحذية	٢٢ ر	١٩٦٧-١٩٦٦
السيكاير	١٧ ر	١٩٦٧-١٩٦٦

المصدر : المؤسسة العامة للصناعة - التقارير السنوية .

ولاشك ان هناك مسببات لتلك الطاقات العاطلة أهمها :

- (١) نقص في الخامات والمواد الأولية .
- (٢) نقص في الادوات الاحتياطية .
- (٣) نقص في مستلزمات الانتاج الاخرى .
- (٤) قدم وتعطل المكين والآلات .
- (٥) اسباب اخرى متعلقة بالآلات .
- (٦) اسباب اخرى (قوى محركة ، النقل ، التخزين ، العمال ، التسويق) .

ورغم تعدد تلك المسببات وتباينها ووضوح حقيقة ان بعضاً منها خارج عن ارادة الامة (كنقص المواد الاولية المستوردة مثلاً) الا ان ذلك لا يعني الادارة من مسؤولتها عن البحث عن وسائل الافادة من تلك الطاقات العاطلة ومحاولة تشغيلها . ان جانباً اساسياً من تلك الطاقات العاطلة يرجع سببه الى ضعف امكانيات التسويق وصعوبته وهذا يعود بنا الى اسلوب الادارة المراقية في رسم وتخطيط عمليات البيع والتسويق ان لم تستطع الادارة حل مثل هذه المشكلة . اذن ماجدوى وجودها؟ ان لم تنضج كفاءة الادارة في الخروج من الأزمات والتغلب على نقط الاختناق فتي اذن تنضج تلك الكفاءة ؟

ان البحث والدراسة العملية كفيلا ان بالقضاء على جزء كبير من مسببات وجود الطاقات العاطلة ان احسن استخدامها . ولقد استطاعت الادارة الصناعية في المانيا واليابان اعادة بناء الجهاز الصناعي في كل من الدولتين في ظروف صعبة وشاقة ، ولا شك ان عوامل خارجية مساعدة تدخلت في كلتا الحالتين ، الا ان الحقيقة الاساسية هي فعالية وكفاءة عنصر الادارة القدي احسن استخدام تلك المساعدات .

من ناحية اخرى فان الأسباب التي ذكرت كمصادر للطاقة العاطلة انما تعبر عن وجهة نظر الادارة التي تشمل بتلك الاسباب دون القيام بمجهود حقيقي للقضاء عليها .

اننا وان كنا لانفكر وجود اسباب حقيقية تخرج عن ارادة الادارة وسلطانها فتسبب في تلك الطاقات العاطلة . الا ان الجانب الأكبر من تلك الطاقات العاطلة واستمرار وجودها انما يعود الى فشل الادارة في اداء وظائفها الاساسية من تخطيط وتنظيم ورقابة على اسس علمية سليمة .

ان الوظيفة الاساسية للادارة العلمية السليمة هي حل مشكلات

العمل والتغليب على الظروف غير المواتية عن طريق ابتكار اساليب وطرق عمل متجددة وحديثة ان طاقات العلم ان لم تستغلها الادارة في مواجهة الازمات والصعاب . فتمى تستخدم اذن ومتى تقوم الادارة بدورها الخلاق ان لم تقم به في وقت الشدة حيث الحاجة الى قدرتها وكفاءتها ؟

رابعاً - التسوق الخارجي :

تبار آخر من مقاييس كفاءة الادارة العراقية هو مدى نجاحها في اكتساب اسواق خارجية لمنتجاتها والاحتفاظ بالاسواق الخارجية ولا شك ان مصدر الاهتمام بالتصدير في اقتصادنا هو الحاجة الى الحصول على موارد من العملات الاجنبية اللازمة لتمويل الاستيرادات الضرورية لتنفيذ مشروعات خطة التنمية الاقتصادية .

ومن النظر الى الجدول رقم (٣) يتضح ان قطاعات الاتاج قد فشلت في تحقيق الأهداف المقررة في خطة التنمية للصادرات .

جدول رقم (٣)

بمجموع اقيام صادرات العراق

الفقرات	١٩٦٦	١٩٦٧	١٩٦٨
مواد غذائية	١٠٠٦٦٧	٧٣٥٢	٧٥٠٦
مواد اولية	٦٣٣٢	٥٠٧١	٥٤٠٩
مواد مصنوعة	٤٤٦٢	٦٢١٠	٨٥٣
حيوانات حية	٤٩	٥٢	٦٠
سلع اخرى	١٧٢٩	١٩٧٩	٤٢٠١

المصدر : التقرير السنوي للبنك المركزي العراقي لسنة ١٩٦٨ .

هذه الارقام انما توضح ان الصناعة العراقية لم تزل بعيدة عن الوصول الى مرحلة التسويق الخارجي واسع النطاق وان نشاطها مازال قاصراً على الاسواق المحلية .

ان النجاح في اكتساب اسواق خارجية يعمكس نجاحاً في أداء وظيفة ادارية من نوع متميز . اذ ان الاسواق الخارجية تختلف عن السوق المحلية في كونها مجالاً للتنافس بين صناعات بلاد مختلفة هذا بينما لا تجد صناعاتنا اية حماية او مساعدة كالتي تلقاها . في السوق المحلية . اذن كسب سوق اجنبية يعني القدرة على تفهم الاحتياجات تفهماً واضحاً والامام بالعوامل المؤثرة في سلوك المستهلكين فيها وطبيعة رغباتهم وعاداتهم الشرائية .

اي ان اكتساب سوق اجنبية يعني النجاح في تقديم سلعة ذات مواصفات يقبلها المستهلك الأجنبي في الوقت والمكان الملائمين وبالسعر الذي يكسب السلعة مركزاً تنافسياً قوياً بالنسبة الى السلع المنافسة والبديلة .

لذلك يعتبر تحقيق أهداف التصدير بمثابة اختبار أساسي للكفاءة الادارية في تشكيل واستغلال طاقاتها ومواردها الاتاجية بطريقة تمكنها من مقابلة تحديات الاسواق الاجنبية .

ونستطيع القول بان صناعاتنا الوطنية لم تثبت الى الآن قدرتها على اجتياز ذلك الاختبار . وان احتمالات نجاحها في المستقبل لازالت ضعيفة . وجدير بنا ان ننبه الى ان جانباً كبيراً في صادراتنا الصناعية انما يذهب الى دول تربطنا واياها اتفاقيات تجارة ثنائية ، ومن ثم لا تعمكس نجاحاً اساسياً للادارة الصناعية بقدر ما يعمكس نشاط وزارة الاقتصاد

خامسا - العمالة :

مظهر آخر من مظاهر كفاءة الادارة في القطاع العام يتجلى في مدى قدرتها على تكوين قوة عمل مستقرة وفعالة تسهم اسهاماً حقيقياً في الانتاج بحيث تصبح انتاجية العمل على أقصى ما يمكن . واذا ما نظرنا الى تطور العمالة الصناعية في السنوات ٦٥-١٩٦٦-١٩٦٧-١٩٦٨ لا يتضح لنا ان قوة العمل الصناعية قد زادت خلال هذه الفترة كما يتضح من الجدول الآتي :

جدول رقم (٤)

يبين مجموع العمال في المنشآت الصناعية المؤممة

السنة	مجموع العمال
١٩٦٥-١٩٦٦	١٤٩٥٢
١٩٦٦-١٩٦٧	١٥١٢٧
١٩٦٧-١٩٦٨	١٦٧٠٢

المصدر - التقرير السنوي الثالث والرابع للمؤسسة العامة للصناعة

ومن هذا الجدول يتضح ان نسبة الزيادة في عدد العمال خلال ١٩٦٥-١٩٦٦ قد بلغت نسبة ١.٠٤ بالمائة مما كان عليه خلال السنة التي قبلها .

وبصفة عامة نجد عدم توافق بين معدلات زيادة الانتاج واستغلال الطاقة الانتاجية المتاحة من ناحية . وبين معدلات الزيادة في العمالة الصناعية . ولاشك ان جانباً من مشكلة العمالة الصناعية الزائدة يعود لاسباب خارجة عن ارادة الادارة الا ان جانباً أساسياً من المشكلة يعود

الى فشل الادارة المراقبة في اتباع الاساليب العلمية السلمية في تخطيط القوى العاملة وانشاء مزايا توظيف بحيث حاجة العمل الحقيقية .
وقد تتمثل مشكلة العمالة الزائدة في سوء توزيع الطاقات والخبرات بين الوحدات الانتاحية المختلفة . وهذا يرجع في جزء منه الى اتجاه بعض الادارات المراقبة الى المغالاة في تحديد احتياجاتها من تلك الخبرات والكفايات دون ما ارتباط باحتياجات العمل ، كما تتمثل مشكلات العمالة في الطاقات الضائعة نتيجة للغياب ونقص الكفاءة والتدريب التي تدب في انتاج صنائع كبير .

سادسا - اساليب العمل واجراءاته :

يمثل تطور اساليب العمل واجراءاته مظهراً من مظاهر كفاءة الادارة ، كما ان درجة رضا الجماهير المتعاملة مع المشروع عن نوع الخدمة المقدمة وسهولة وسرعة الاجراءات يعد مقياساً لمدى نجاح الادارة في تخطيط وتنظيم عملياتها بطرق متطورة ومتقدمة وبأخذ هذا المقياس أساساً للبحث نجد ان الادارة المراقبة لأغلب وحدات القطاع العام تعتبر متخلفة الى حد بعيد في هذا المجال وليس هنا مجال لذكر امثلة محددة على تدهور الخدمة والتنظيم بشركات القطاع العام إلا اننا نستطيع ان نلمس تعقدا لاجراءات وتداخلها وسيطرة العقلية البيروقراطية على الأجهزة الادارية بوحدات القطاع العام ليس فقط في معاملاتها الخارجية بل في اجراءاتها الداخلية التي تتمثل في المركزية المطلقة وطول الاجراءات اللازمة لاتخاذ القرارات وعدم تحديد الاختصاصات بطريقة حاسمة بحيث يتمتع المسؤولية ويسهل على المخالف للتهرب من نتائج خطئه .

ومن هذا العرض السابق نستطيع ان نخرج بعدة نتائج اساسية :

١- ان عدداً ليس بالقليل من وحدات القطاع العام يعاني من مشكلات انتاجية وتسويقية وعمالية تقلل من قدرتها على تحقيق الاهداف الموضوعة لها .

٢- ان تلك المشكلات التي تواجه وحدات القطاع العام إنما تؤثر على ثورة المجتمع بصفة عامة في خوض المعركة المصيرية التي لا بد من الانتصار لها .

٣- ان المستوى الانتاجي والاداري لغالبية وحدات القطاع العام انما يعكس مستوى منخفضاً من الكفاءة الادارية .

ان الادارة العراقية لازالت تعتبر الانتاج وظيفتها الاساسية ولازال للتدريب الهندسي هو المعيار الاساسي في اختيار رجال الادارة في العراق . ان الادارة العراقية لم تبلغ بعد المرحلة التي تعطي للسوق الاهمية الاولى باعتباره الاساس في تخطيط وتوجيه موارد الانتاج . ولازال وظيفه التسويق منحصرة في عملية التوزيع او بمعنى آخر التخلص من الانتاج . ان دراسات السوق وابحاثه المختلفة وعمليات تطوير وتجديد المنتجات ودراسات المستهلك والسلوك الاستهلاكي والتنبؤ بالطلب المحتمل لاتجسد لها مكاناً حقيقياً في الادارة العراقية . وامل من مظاهر اهمال الناحية التسويقية قيام عدد من انصناعات الجديدة بطاقة انتاجية تزيد كثيراً على احتياجات السوق كما هي الحال في مصلحة تمليب كربلاء وشركة صناعة النسيج القطني في الكوت

ومن ناحية اخرى نجد تخلفاً شديداً في نشاط البحث والدراسة في المجالات الصناعية المختلفة . ان مفهوم البحث العلمي لم يستقر بعد في اذهان افراد الادارة العراقية ولازال قرارات الانتاج والتسويق والتوظيف تتخذ على اساس الخبرة السابقة او التجربة والخطأ .

ان اسلوب البحث العلمي في مجالات الافراد والعلاقات الانسانية

والنخطيط والمتابعة وتقييم الاداء وغـيرها من مجالات النشاط الاداري .
لا يجد له مكاناً واضحاً في كثير من شركاتنا .

وبصفة عامة فان الادارة العراقية لا تعتمد دائماً او بطريقة اساسية .
على البحث العلمي في وضع سياسات وبرامج الانتاج والتسويق والافراد .
والتمويل الامر الذي يمرض اجهزة الانتاج لمرات عديدة وخسائر جسيمة .
نتيجة التخبط في السياسات وعدم استقرارها .

سابعاً - الكفاءة الادارية - مفهومها واهميتها :

ذلك العرض الذي قدمناه لمظاهر مشكلة القطاع العام يدعونا الى .
مناقشة محددات الكفاءة الادارية حتى نستطيع ان نحدد بدقة اسباب
قصورها وانخفاضها . وكفاءة الادارة هي احد العوامل الاساسية التي
تؤثر في قدرة المشروع على تحقيق الأهداف المحددة له ، اي انها تعتبر
عاملاً محدداً لانتاجية المشروع وكفاءته بصفة عامة ، ولاشك ان هناك
امثلة كثيرة من واقعنا الاقتصادي ، اذ يستطيع الفرد ان يلمس اختلافاً
أساسياً بين كفاءة العمل و انتاجيته باحد المشروعات ، وبين مستوى الاداء
والانجاز في مشروع آخر مماثل يعمل في الظروف نفسها وتوافر لديه
الامكانيات نفسها الا ان نوعية الادارة تختلف في المشروعين .

وما نقصده بكفاءة الادارة هنا هو القدرة على تحقيق الأهداف
المحددة للمشروع باستخدام الموارد المتاحة احسن استغلال وبتطبيق
المبادئ والاساليب العلمية بالادارة .

وعلى هذا فان مفهوم الكفاءة الادارية ينطوي على ما يأتي :

- ١ - القدرة على تحديد اهداف واضحة للعمل الانتاجي .
- ٢ - القدرة على اختيار النسب الوسائل لتحقيق تلك الاهداف .

٣ - القدرة على استخدام وتوجيه عناصر الانتاج المتاحة بأقصى كفاءة ممكنة .

اذن نستطيع الاستدلال على مستوى كفاءة الادارة في احد المشروعات بقياس درجة النجاح في اداء الاعمال الادارية الاساسية الآتية:

١ - تحديد الاهداف ووضوحها .

٢ - رسم السياسات .

٣ - وضع خطط وبرامج العمل على اسس علمية سليمة .

٤ - اعداد وتنفيذ ومتابعة الهيكل التنظيمي للمشروع .

٥ - رسم سياسات وبرامج الحوافز .

٦ - متابعة ورقابة الاداء بالمشروع

٧ - التجديد والابتكار في اساليب العمل .

ان قيام الادارة باداء تلك الوظائف الاساسية على الوجه الاكمل (وبافتراض توافر الظروف المساعدة للعمل) ينعكس على النتائج العامة التي يحققها المشروع والتي تتمثل في :

١ - زيادة الانتاج .

٢ - خفض النفقات .

٣ - رفع مستوى جودة الانتاج وتطوير المنتجات .

٤ - خفض الاسعار .

٥ - الاسهام في رفع الاجور وزيادة العمالة .

٦ - تحقيق فائض لاعادة الاستثمار .

٧ - زيادة الصادرات ورفع كفاءة التسويق .

٨ - زيادة امكانيات الاستهلاك للمواطنين .

ولاشك ان عدداً من تلك النتائج السابقة قد يتعارض تحقيقه مع بعضها الآخر فقد تتعارض زيادة كمية الانتاج مع رفع مستوى الجودة او

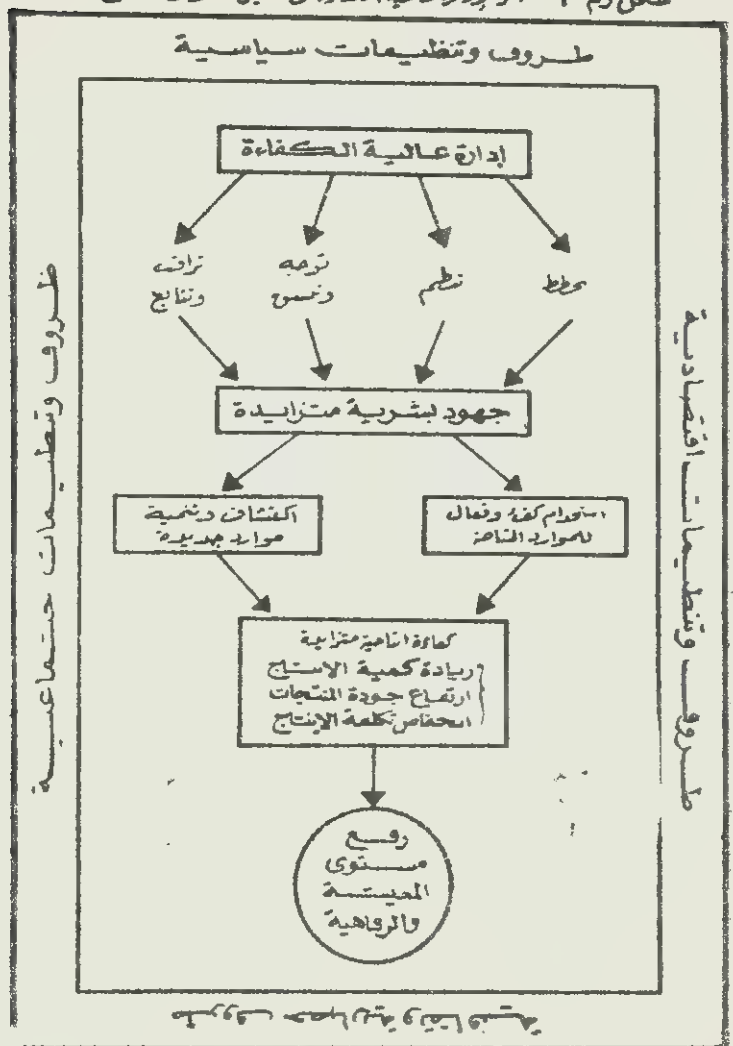
قد تؤدي زيادة الاجور وارتفاع معدلات الاستهلاك الى امتصاص الهامش المخصص للادخار واعادة الاستثمار كما قد يصعب تحقيق زيادة الصادرات في الوقت نفسه الذي تطلب الاسواق المحلية مزيداً من المنتجات الوطنية الا ان هذا التناقض الظاهري بين تلك النتائج يميل الى التلاشي والاختفاء اذا نحن رجعنا الى مفهوم الكفاءة الادارية ، اذ ان طبيعة العمل الاداري تحفل بالمتناقضات . لذلك فان كفاءة الادارة وتميزها انما تتضحان من قدرتها على التوثيق بينها . ان كفاءة الادارة انما تنعكس في القدرة على اختيار الاهداف وتخطيط وتوجيه العمل واختيار النصب الاساليب لتحقيق تلك الاهداف بطريقة تزيل من ذلك التناقض وترفع من انتاجية العمل .

وسر الاهتمام بالادارة وكفاءتها في المشروعات الحديثة يرجع الى انها العنصر الحركي في المشروع الذي تنجم عنه خيوط العمل كلها اذ تتوقف على مهارته في توجيه نتائج العمليات كلها .

والشكل رقم (١) يوضح ان الادارة ذات الكفاءة العالية هي التي تستطيع أداء الوظائف الادارية الأساسية بطريقة علمية سليمة متمكنة بذلك من توجيه الجهود والطاقة البشرية الى استخدام الموارد الانتاجية المتاحة استخداماً فعالاً والعمل على تنمية موارد انتاجية جديدة وبالتالي يتحقق رفع مستوى المعيشة بصفة عامة وتزداد الرفاهية الاقتصادية العامة .

ويلاحظ ان الادارة تمارس أعمالها في اطار من الظروف الاقتصادية والسياسية والاجتماعية والحضارية العامة التي تؤثر في قدرتها في أداء وظائفها ، ومن ثم تعتبر عاملاً محدداً لكفاءتها ومن هنا نرى لزماً أن نبحث في المحددات المختلفة للكفاءة الادارية - اي ما هي العوامل التي تتحكم في تحديد مستوى كفاءة الادارة وقدرتها على أداء عمل اداري .

شكل رقم ١٠ اثر الادارة عالية الكفاءة في تحقيق اهداف المجتمع



المصدر : الدكتور علي السلمي - الكفاءة الادارية في القطاع العام

متميز يتمثل في تحقيق الاهداف المحددة بالمستوى المطلوب .

ثامنا- محددات الكفاءة الادارية :

ان المفهوم الذي نقدمه في هذا البحث عن الكفاءة الادارية يخالف الى حد كبير ما يذهب اليه الكثيرون من انها تتحدد أساساً بمجموعة الصفات والمهارات التي يتصف بها المدير الفرد والتي يمكن تنميتها بالمزيد من التعليم والتدريب ولعل الاهتمام الزائد الذي نلاحظه الآن في العراق بالتدريب الاداري والذي يتبلور في الدورات العديدة التي ينظمها المركز القومي للإدارة في بغداد إنما يصدر عن هذا المفهوم للكفاءة الادارية .

وعلى العكس من ذلك المفهوم الضيق فان مهارات المدير وصفاته الشخصية إنما تعكس في تفكيرنا أحد عناصر ثلاث تتفاعل ممّا لتحديد مستوى كفاءة المدير والعنصران الآخران اللذان يسهمان في تحديد الكفاءة الادارية هما التنظيم الذي يعمل به المدير اي ذلك الهيكل المتشابك من العلاقات والصلات مع الافراد المختلفين العاملين في المشروع حيث يتصف كل منهم بصفات مهارات مختلفة ويسمى الى تحقيق رغبات وأهداف متباينة . ومن ناحية اخرى هناك المناخ العام او البيئة المحيطة التي يعمل في ظلها المشروع وتتمثل في الظروف والتنظيمات السياسية والاجتماعية والاقتصادية والثقافية التي تحدد للمشروع مجالات العمل وتمده بالموارد اللازمة وتوفر له الاسواق التي تستوعب انتاجه في الوقت ذاته الذي تفرض فيه قيود واجراءات على طرق العمل وأساليبه وحرية الادارة في اتخاذ القرارات .

ان الكفاءة الادارية في تفكيرنا هي محصلة التفاعل بين تلك العناصر

الثلاثة (المدير ، والتنظيم ، والمناخ) وبالتالي فان اي محاولة لتحليل اسباب انخفاض الكفاءة الادارية من ناحية ومحاولة تحديد اساليب العمل لرفع تلك الكفاءة من ناحية اخرى لابد وان تأخذ في الاعتبار كل من تلك العناصر الثلاث . اذن لا يمكن تصور رفع مستوى الكفاءة الادارية في وحدة انتاجية بمجرد توفير مديرين على مستوى عال من الكفاءة ، اذ لم يصحب ذلك توفير تنظيم داخلي فعال ومتطور بالاضافة الى تهيئة المناخ المناسب للعمل والانطلاق الانتاجي .

تلك هي الفكرة الاساسية التي يركز عليها هذا البحث . وسوف نستعرض فيما يلي بعض الافكار العامة المتغلغة بكل عنصر من تلك العناصر :

اولا - المدير :

ان العنصر الاول في تحديد الكفاءة الادارية هو المدير ذاته والعوامل الشخصية المحددة لكفاءة المدير هي :

١ - القدرات ، او المهارات ، او الصفات التي يتمتع بها المدير وتؤهله للقيام بعمل اداري متميز .

٢ - الدوافع والرغبات الذاتية التي يسعى المدير الى تحقيقها من خلال عمله الاداري والتي يتوقف مستوى ادائه وكفاءته على مدى توافر فرص اشباع تلك الرغبات في جو للعمل

قدرات ومهارات المدير للكفاء :

لقد تمددت وجهات النظر واختلفت الاراء حول ماهية القدرات والمهارات التي يجب توافرها في المدير الكفاء ورغم الاختلاف في وجهات النظر ، الا اننا نستطيع ان نحدد بعض المهارات والقدرات الاساسية التي

ينبغي توافرها في المدير (١).

- ١ - القدرة على العمل بكفاءة في ظروف صعبة وغير مستقرة .
- ٢ - القدرة على الحصول على مشاركة الآخرين في حل المشاكل والرغبة في الحصول عليها .

٣ - القدرة على النقد الذاتي ومساءلة النفس .

٤ - القدرة على رد الهجوم باستراتيجية وتكتيك محكم .

٥ - القدرة على تحديد الاهداف ورسم السياسات .

٦ - القدرة على التعبير والاتصال والاقناع .

وبصفة عامة يمكن تركيز تلك القدرات في ثلاث :

- ١ - قدرات انسانية - تفهم الناس والتعامل معهم .
 - ٢ - قدرات فنية - تعرف طبيعة العمل وتفهم ظروفه ومشاكله .
 - ٣ - قدرات فكرية - القدرة على تصور المواقف وحل المشكلات .
- وبالاضافة الى تلك المهارات تحددت من بعض المعارف والمعلومات الأساسية التي ينبغي للمدير الكفاء ان يلم ويحيط بها .

١ - الدراسات الأساسية في الادارة .

٢ - البيئة المحيطة بالمشروع .

٣ - العمليات الداخلية للمشروع .

٤ - وسائل التحليل الكمي والكيفي .

٥ - محددات السلوك التنظيمي .

ان مفهوم القدرات والمهارات الادارية ينصرف الى طريقة أداء المدير للعمل . وعلى هذا فان ما نقصده بالمهارة او القدرة الادارية انما

(١) الدكتور علي السلمي - الكفاءة الادارية في القطاع العام

(ص ٣٦-٣٧) .

يشمل تلك التي تقبل التنمية والتطوير وليس بالضرورة والقدرات الموروثة وتلك المهارات او القدرات القابلة للتنمية والتطوير تعتمد في نشأتها وتطورها على انواع المعلومات والمعارف التي يلم بها المدير لتلك حددنا ان من شروط المدير الكفاء الالمام بانواع المعارف السابقة .

ان تلك المهارات والقدرات الادارية المبنية على جوانب متعددة من المعارف والمعلومات تتمثل في كيفية أداء المدير لعمله ويمكن تحديدتها في الآتي (١)

١ - المدير .. متخذ قرارات :

ان المظهر الأساسي لكفاءة المدير هو نوع القرارات التي يتخذها ان المدير الكفاء يتخذ قراراته بناء على عملية تفكير منطقية ومرتبطة تتابع مراحلها وخطواتها في تسلسل محدد .

٢ - المدير .. قائد :

القيادة هي عملية التأثير في نشاط الافراد والجماعات وتوجيه ذلك النشاط نحو تحقيق هدف محدد . وبذلك فان المدير انما يمارس وظيفة قيادة اساسية ، وتنعكس كفاءته في مدى قدرته على توجيه نشاط العاملين والتنسيق بين جهودهم بما يكفل تحقيق غايات محدودة وفقاً لخطط عمل مرسومة .

٣ - المدير .. حلقة اتصال :

ان نجاح المدير في اداء عمله وكفاءته في تحقيق اهداف المشروع

(١) المصدر السابق (ص ٣٧-٣٨)

الذي يتولى ادارته يتوقفان الى مدى بعيد على قدرته على القيام بدور حلقة الاتصال بين مختلف اجزاء المشروع بما يحقق توفير الجهد والملائمة لتدفق المعلومات التي تمكن من ارساء الاساس لاداء عمل واضح محدد بحيث يتضح مجال الرؤية بالنسبة الى كل فرد في التنظيم وبحيث يرى ارتباط عمله ودرجة اسهامه في تحقيق الاهداف للمشروع .

٤ - المدير .. والعمل الجماعي :

ان طبيعة العمل الاداري في المشروع الحديث يتمثل في العلاقات العديدة التي تربط المدير باناس مختلفين سواء في داخل التنظيم ام في خارجه الامر الذي يجعل المدير في مركز يحتم عليه التعامل مع مجموعات من الافراد وبالتالي فان مهارته وقدرته على العمل كمضو في جماعة ، وبناء فريق عمل فعال ومتعاون ، انما تمكس كفاءته الادارية بصفتها عامسة ، اي الطريق التي يدرك بها المدير رؤسائه وزملاءه ومرؤسيه الكيفية التي يتصرف بها حيالهم .

الدوافع الادارية :

ذلك هو العامل الثاني الذي يتفاعل مع القدرة والمهارة ليحدد مستوى كفاءة المدير الفرد . ويقصد بالدوافع الادارية الرغبات او الاسباب التي تدفع المدير الى اداء العمل الاداري بمستوى معين من الكفاءة اي ما هي العوامل التي تؤثر في المدير فتجعله يميل الى زيادة الجهد في عمله وتحسين مستوى ادائه في بعض الاحيان وتقبيده جهوده والانصرف عن العمل في بعض المواقف الاخرى .

لقد تمددت الدراسات عن الدوافع الادارية في المجتمعات المتقدمة

ادارياً ايماناً بأهمية تلك لدوافع في تحديد مستوى اداء المديرين وبالتالي في تحديد مستوى الاداء بالنسبة الى اجهزة لانتاج كلها بصفة عامة . وقد اوضحت تلك الدراسات ان المديرين يعملون اساساً بدوافع الرغبة في تحقيق الاهداف الآتية .

- ١ - النمو والتقدم في العمل .
 - ٢ - استغلال مواهبه وقدراته استقلالا سليماً .
 - ٣ - الحصول على معلومات كافية عن عمله
 - ٤ - الحصول على عائد مادي دخل - مجز ومستقر .
 - ٥ - سلطة اتخاذ القرارات في العمل .
 - ٦ - حرية العمل المستقل والتفكير الحر .
 - ٧ - الاشتراك في تحديد اهداف ووحدات واساليب العمل .
 - ٨ - العمل المستقر والشعور بالامن والنظام
 - ٩ - تكوين صداقات والعيش في جو اجتماعي مناسب في العمل واكتساب حب واحترام الناس داخل وخارج المشروع .
- ولكي نعمل على رفع الكفاءة من خلال تهيئة ادارية على مستوى عال من الكفاءة يجب العمل بما يأتي :

- ١ - رسم سياسة ايجابية وفعالة لاختيار المديرين .
 - ٢ - رسم سياسة ايجابية وفعالة لتدريب المديرين .
 - ٣ - رسم سياسة ايجابية وفعالة للحوافز الادارية .
- فن خلال سياستي الاختبار والتدريب يمكن العمل على توفير مديريين توافر لديهم القدرات والمهارات الادارية الاساسية وتنمية وتطوير تلك المهارات لتناسب مع احتياجات العمل وظروفه ومن خلال سياسة الحوافز يمكن توفير الظروف المناسبة لاشباع حاجات ورغبات المديرين ، اي يتم استشارة دوافع العمل لديهم وكفاءة الاشباع المناسب

للرغبات والمخاطبات التي تنطلق منها تلك الدوافع
ثانياً - المناخ :

ان العنصر الثالث المحدد للكفاءة الادارية هو المناخ العام الذي يحيط بالادارة في ادائها لوظائفها ويتركب ذلك المناخ اساساً من :

١- المؤسسات والنظم والظروف الاقتصادية .

٢- المؤسسات والنظم والظروف الاجتماعية .

٣- المؤسسات والنظم والظروف الحضارية والثقافية .

٤- المؤسسات والنظم والظروف السياسية .

ذلك المناخ يؤثر في الادارة وكفاءتها تأثيراً مزدوجاً اذ يوفر للادارة الموارد الاساسية اللازمة للعمل والانتاج من ناحية كما يمثل المحال الاساسي لتصرف منتجات المشروع وبالمالي تتوقف كفاءة العمل الاداري على مدى توافر القوى العاملة ونوعيتها مثلاً او مدى انتظام ورود المواد الخام ومواد الانتاج اللازمة ، كذلك تتأثر كفاءة الادارة بمدى قدرة الاسواق على استيعاب منتجاتها من - ابع وخدمات .

من ناحية اخرى فان المناخ العام يمثل مصدراً للقيم والمثل التي تعمل الادارة في ظلها وبذلك تستلهم اهدافها من تلك القيم والفلسفات ، فلا شك ان الادارة تعمل في مجتمع اخلاقي وتحيد عن الخط الاساسي لعقيدة وتفكير المجتمع لا يتوقع لها نجاح او كفاءة .

والمصدر الاخير لتأثير المناخ في كفاءة الادارة ، ان طبيعة المؤسسات والنظم المكونة واتجاهات اهدافها وقيمها تتبلور في شكل قيود واجراءات تلزم بها الادارة قد تصل الى حد قدرة الادارة على التفكير واتخاذ القرارات الذي يحد من كفاءتها الى حد بعيد .

ذلك هو مفهومنا من الكفاءة الادارية انها محصلة للتفاعل بين قوى
ثلاث أساسية هي فئة المديرين ، وطبيعة وظروف التنظيم وطبيعة
وأهداف المناخ العام
وعلى ضوء هذا المفهوم سنحاول في هذا البحث ان نحدد
اسباب انخفاض الكفاءة الادارية في القطاع العام ورسم اتجاه التغير
لرفع تلك الكفاءة .

معوقات الكفاءة الادارية في القطاع العام

على ضوء تحديدنا للعناصر المؤثرة في كفاءة الادارة سنحاول في
هذا القسم من الفصل تبين الاسباب التي اسهمت في الوصول بالكفاءة
الادارية في وحدات القطاع العام الى ذلك المستوى المنخفض

أولاً - المديرون :

لقد أوضحنا ان كفاءة المدير الفردي تتوقف على مهارته وقدراته
من ناحية وعلى دوافعه ورغباته في العمل من ناحية أخرى ، وان هذا
يقتضى وضع اسس علمية سليمة لاختيار وتدريب المديرين وتوفير الحوافز
المناسبة التي تلاقى قبولاً لديهم .

ولكن ماذا تم فعلاً في تجربة القطاع العام في السنوات الماضية بالنظر
الى تلك الأنشطة الرئيسية الثلاثة :

- الاختيار

- التدريب

- الحوافز

صفات المدير للعراقي :

تدل الملاحظات ان حوالي نسبة كبيرة من رؤساء ومديري الشركات والمؤسسات العامة من خريجي الكليات العراقية والاجنبية وهذا يؤكد ان تجربة القطاع العام في العراق حتى الآن تضم تركيزاً اساسياً على عنصر القدرة والمهارة كأساس في الاختيار لشغل الوظائف الادارية ، ولقد تعثرت عمليات الاختيار لفترة طويلة ، اذ لم تكن معايير الاختيار والمفاضلة بين الافراد المختلفين واضحة او محدودة ففي بداية نشأة القطاع العام دار نقاش طويل حول المفاضلة بين فريقين من الافراد لتولي مناصب الادارة وهي :

أ - اهل الثقة وهم الذين اتضح اخلاصهم وولاؤهم للشورة ولكن ينقصهم التأهيل الفني اللازم للعمل الاداري .

ب - اهل الخبرة وهم الذين يتمتعون بالقدرة والمهارات الادارية ولكن قد ينقصهم الارتباط النام بمخطط التفكير الثوري .

وقد رجحت كفة اهل الثقة لفترة من الوقت اظهر بعضهم خلالها نجاحاً في ادارتهم للوحدات التي عهد اليهم الا ان التجربة اظهرت بصفة عامة ان هذا المعيار لم يكن هو اسلم المعايير في اختيار افراد الادارة للوحدات الانتاجية وكانت الظاهرة الاساسية في تلك الفترة التسرع الشديد في اقامة المشروعات الجديدة دون دراسة او بحث ودون حساب لاحتمالات النجاح ، بالإضافة الى خبرة القاعين على ادارتهم ، الامر الذي نتج عنه فشل كثير من تلك لوحدات ، ولازال بعض تلك المشروعات قائماً حتى الان يعاني من نتائج التسرع في الانشاء .

لقد اتضح اذن ان الاخلاص والنوايا الطيبة ليست هي كل الصفات

اللازمة للمدير الكفء ، وبالتالي اتجه الرأي الى اتخاذ الخبرة اساساً للاختيار في مناصب الادارة ، وقد تثمرت تلك التجربة ايضاً لسببين رئيسيين :
أ - السبب الاول انه شاع تصور ان المدير الناجح هو من تنوافر له مهارة فنية خاصة ، وارتبط هذا الفهم بالماحية الهندسية فقد تغلبت على القائمين بمهمة اختيار المديرين الفكرة القائلة بان الصناعة والانتاج بصفة عامة ، ان هي الا مسألة هندسية بحجة وبالتالي فان المهندس هو اقدر من يتولى العمل الاداري .

ب - والسبب الثاني هو الاتجاه الى الاستعانة بافراد القوات المسلحة من ذوي لرتب العالية .

ولقد امتد هذا التفكير وتطور في السنوات الأخيرة حيث اتخذت صفة المهارة الفنية للمدير طابع التخصص الحرفي او المهني وبذلك رأينا الاتجاه الى تعيين المهندسين في مناصب الادارة في الشركات الصناعية يمتد ليشمل تعيين اطباء وصيادلة في مناصب الادارة العليا في شركات الادوية والمستحضرات الطبية واختيار صحفيين وكتاب لادارة المؤسسات الصحفية والثقافية ودور النشر والتوزيع كذلك اصبح الكاتب المسرحي طبقاً لهذا المعيار هو خير من يدير المسرح والسينما .

ان ذلك الاتجاه الى قصر المهارة الفنية للمدير على التخصص الحرفي يعتبر الى حد كبير مصدراً أساسياً من مصادر الفشل وانخفاض الكفاءة الادارية في كثير من وحدات القطاع العام انه وان توافرت للطبيب او الصيدلي او المهندس معرفة علمية ضرورية وهامة بفرع من فروع الخبرة الانسانية الا انها ليست كافية لجعل منه مديراً ناجحاً على مستوى عال من الكفاءة الادارية .

لقد وضح لنا ان ما يحتاج اليه المدير بالاضافة الى التخصص العلمي والمعرفة الفنية (او بغض النظر عنها) هو القدرة على تفهم واستخدام

الاساليب العلمية في الادارة من تخطيط ورقابة .

ان الادارة هي عملية قيادة بالدرجة الاولى ولا بد للمدير الكفء من ان يمارس مهمة قيادية في المقام الاول حتى يتمكن من توجيه جهود العاملين الى تحقيق هدف محدد . ان المشكلات الادارية في المشروعات الحديثة تنوع وتشابك بحيث يصعب على المدير الذي تنحصر خبرته ومعلوماته في ناحية معينة كالمهندسة او الاقتصاد مثلاً من ان يتمكن من الاحاطة بكافة جوانب العمل الاداري من انتاج تسويق وتمويل وشؤون افراد .

ان كثيراً من مشاكل التسويق التي تعاني منها الصناعة المراقبة التي تتمثل في تراكم المخزون السلعي من أصناف راكدة مثل صناعة التعليب في كربلاء والاحذية الشعبية في الكوفة ومنتجات معمل النسيج القطني في الكوت وعدم القدرة على اكتساب وغزو اسواق جديدة باتباع الساليب البحث والدراسة العلمية لطبائع وعادات المستهلكين ، ترجع في جانب كبير منها الى سيطرة العقلية الفنية على الادارة المراقبة والى تركيز اهتمامها على الناحية الانتاجية دون اعطاء القدر الكافي من الاهتمام والدراسة لمشاكل السوق .

ان الصفة الاساسية والمهارة الاولى التي ينبغي توافرها في المدير الكفء هي القدرة على اتخاذ القرارات الادارية بفعالية وكفاءة آخذاً في الاعتبار العوامل الانتاجية والتسويقية والتمويلية والانسانية المتداخلة والمتشابكة في اي موقف اداري مع مراعاة الظروف المعقدة ومتابعة التطور والتقدم في فنون وعلوم الادارة .

اذن نخرج من هذا العرض الى ان الاساس الاول في توفير هيئة ادارية على مستوى عال من الكفاءة يتحقق برسم سياسة للاختيار السليم وتحديد المعايير العلمية للاختيار ، اي ان الاختيار السليم هو الخطوة

الاولى في سبيل توفير المدير الكفاءة وقد فشلت تجربة القطاع العام حتى الان في الوصول الى مخطط علمي سليم لاختيار رجال الادارة . لذلك فاني ادعو المسؤولين في وزارة الصناعة الى الاهتمام بمعنصر الادارة اهتماماً بالغاً في ادارة المؤسسات والشركات الصناعية بصورة خاصة .

التدريب الاداري :

ويرتبط بموضوع اختيار المديرين قصد الحصول على من يمتلكون صفات ومؤهلات خاصة ، موضوع التدريب الذي يرمي الى تنمية تلك الصفات والمؤهلات وصقلها وزيادة قدرة المدير على القيام بمعمل اداري . ورغم الاهتمام الزائد الذي يلقاه نشاط التدريب الاداري في العراق نحذر من نقطة اساسية هي ان التدريب لن يخلق الاداري الناجح اذا لم تتوفر للشخص المقومات الاساسية اللازم توافرها في المدير . ان مهمة التدريب تقتصر على اتاحة الفرصة للفرد لتجديد وتنمية معلوماته وتوفير الجو المناسب لتنمية الخبرات والمهارات الادارية .

ولكن نتيجة للخطأ في اسلوب الاختيار السابق الاشارة اليه قام نشاط التدريب الاداري في العراق (خاصة بالنسبة لمعاهد الادارة) على اساس غير سليم في اغلب الاحيان اذ قصد منه اساساً ان يحول مجموعة من شاغلي المناصب الادارية الذين لا يتمتعون بالمهارات والمعلومات الاساسية الى مديرين اكفاء وهذا هدف صعب المنال .

والتدريب ينبغي له لكي يصبح فعالاً ان تتوفر له مجموعة من الشروط :

أ - ان يصدر عن حاجة فعلية للتدريب .

ب - ان يتوافر للشخص موضوع التدريب الدافئ الشخصي
للتعلم والنمو .

ج - ان تهيأ ظروف العمل بطريقة تسمح للفرد بتطبيق الافكار
والاساليب الحديثة التي درب عليها وبدراسة نشاط التدريب السابق في
العراق حالياً نجد ان الشروط الثلاث السابقة غير متوافرة في اغلب الاحيان
فكثير من شركات القطاع العام لا تقوم برسم خطة تدريبية على اساس علمي
سليم بحيث تعكس الاحتياجات الفعلية المشروع وانما يكون الهدف
اساساً هو استكمال شكلي لمطالب التدريب الذي نصت لأتمتة العاملين
بالقطاع العام الذي يعتبر النشاط التدريبي للشركة من معايير تقييم الاداء،
وعلى هذا نجد الاهتمام بالتدريب ينحصر في غالب الاحيان في الناحية الكمية
(اي عدد الذين تم تدريبهم بغض النظر على نوعية وجودة التدريب ومدى
صلاحيته لظروف الشركة .

ونظراً الى الاسلوب الذي يجري به اختيار الافراد لحضور
الدورات التدريبية وهو يأخذ شكلاً روتينياً بحثاً لا يشعر الفرد بحاجة
اساسية الى التدريب ولا يدفعه شعور بالرغبة في التعليم ، ولذلك تنحصر
عملية التدريب في كونها فرصة للتغيب عن العمل دون اهتمام حقيقي
باكتساب معلومات او خبرات جديدة .

ولاشك ان عدم توافر الشرط الثالث يعتبر عاملاً مؤثراً في كفاية
التدريب وفعاليته ، ان اكتساب الفرد لخبرات ومعلومات جديدة وتعرفه
امساك علمية وحديثة في أداء الاعمال يجعله متحفزاً الى تطبيقها في عمله ،
ولكنه يفاجأ غالباً بان ظروف واجراءات العمل في شركته لا تزال كما هي
وان طبيعة التنظيم لا تسمح له بتطبيق افكاره ومعلوماته والافادة منها ، اي
ان امكانيات التغيير معدومة او تكاد وبالتالي تختزن المعلومات والخبرات
في نفس الشخص ولا يتاح لها فرصة الانطلاق ، ومن هنا تنعدم فائدة

التدريب ، بل تنضج مأساة التدريب ، اذ انه يؤدي الى حالات الاحباط والقلق النفسي التي تصيب الفرد .

اذن الاعتماد على التدريب كوسيلة لاعداد المدير الكفاء دون ان تتوافر لهذا المدير المقومات الاساسية اللازمة للمعمل الاداري ، لن يوقى اي نتيجة ايجابية . ومن ناحية اخرى فان عدم اتاحة فرص للمعمل وتميئة الجو المناسب للافادة من المعلومات والخبرات المكتسبة اثناء التدريب ، تقلل من فعاليته الى حد بعيد وقد تؤدي الى آثار عكسية

ثانيا - التنظيم :

لاشك ان هناك تفاعلا بين نوعية المدير من حيث مهارته ورغبته في العمل من ناحية وطبيعة المناخ العام الذي يتم فيه العمل الاداري من حيث التأثير في كفاءة التنظيم الداخلي لوحدات القطاع العام من ناحية اخرى .

فنتيجة الفشل في اختيار وتدريب القيادات السليمة وتوفير الحوافز المناسبة لها ، تمكنت عناصر متباينة الكفاءة من شغل المناصب الادارية الهامة في وحدات القطاع العام الامر الذي ساعد على انتشار بعض المفاهيم الخاطئة عن التنظيم واسسه مما ادى الى تكوين تنظيمات ادارية غير فعالة في توجيه مجريات العمل في الشركة او المؤسسة .

فقد انتشر مفهوم التنظيم على انه عبارة عن هيكل الوظائف وتربطها بعضها مع بعض في تدرج هرمي يتخذ مظهره الاساسي في خريطة تنظيمية (او شجرة) توضح تسلسل الوظائف والمستويات الادارية . وقد انصرف الكثير من القيادات الادارية الى بذل الجهد في اعداد الشكل دون محاولة لربط المضمون بواقع العمل ووضع تلك التنظيمات موضع

التطبيق الفعلي والافادة منها في توجيه مجريات العمل في الشركة او المؤسسة .

ولقد ساعد على شل فاعلية تلك الهياكل التنظيمية عدة عوامل أساسية منها :

(١) الاتجاه الى النمطية في اعدادها بحيث أصبح هناك عدد محدود من الأنماط التنظيمية التي تنتقل من شركة الى أخرى او من قطاع الى آخر دون اي اعتبار للاختلافات الموضوعية بين بعضها والبعض .

(٢) تطبيق اجراءات توصف الوظائف وتقييمها واتخاذها أساساً لتحديد الاجور والرواتب وكان حافزاً للكثيرين على المبالغة في تحديد اختصاصات ادارتهم والعمل على توسيع نطاق مسؤولياته وبالتالي يرفع من قيمة وظيفته ويضمن الحصول على فئة مالية أعلى وقد أدى ذلك الى صراعات وخلافات أساسية كالخلاف على تبعية المخازن للادارة المالية والتجارية او ادارة الشؤون الادارية او الاختلاف على تبعية اقسام التخطيط والمتابعة .

(٣) كثرة عمليات التغيير في القيادات الادارية للقطاع العام أدى الى عرقلة كثير من تلك الجهود التنظيمية وكثرة عمليات اعادة التنظيم الامر الذي افقدها قيمتها ومعناها واصبحت تلك العمليات جزءاً من العمل الروتيني لكثير من شركاتنا دون ان يرتبط التنظيم او اماراته بهدف محدد او فكرة معينة سوى خدمة الأهداف الشخصية للادارة العليا .

من ناحية أخرى فان ظروف عمل القطاع العام وطبيعة مرحلة النمو التي يجتازها وما يتبعها من كثرة اجهزة الاشراف والرقابة وتدخل الأجهزة الحكومية في تحديد العديد من مجالات العمل الاداري ، أدى الى اضعاف

قدرة ادارات المشروعات على تخطيط القوى العاملة على اسس سليمة ، الامر الذي أدى الى تضخم عدد الموظفين دون ارتباط حقيقي بحاجة العمل مما ساعد على ضعف الصلة بين قدرات ورغبات الافراد من ناحية وطبيعة الأعمال والوظائف التي يعهد بها اليهم من ناحية اخرى .

كل تلك العوامل مضاف اليها زحف الروتين الحكومي والاسلوب البيروقراطي على القطاع العام والتوسع في تطبيق العمليات الحكومية أدى الى تكوين عقلية بيروقراطية تتميز بالاهمال والتهاون والتهرب من تحمل المسؤولية وعدم الرغبة في الاقدام والمبادرة .

ولاشك ان تلك الصورة لايجوز تعميمها على كل وحدات القطاع العام اذ لازالت هناك وحدات تنصف بديناميكية فعالية تنظيماتها وتجدد حيوية العاملين فيها وتخلصهم من العقلية البيروقراطية الا ان تلك الوحدات قليلة العدد الى حد بعيد .

من ذلك نرى ان نوعية وحركة التنظيم تؤدي الى التأثير في الكفاءة الادارية وفي حالة القطاع العام كان هذا التأثير في اتجاه مضاد للتقدم والنمو ، ان التنظيم باعتباره العصب الحقيقي لفاعلية الادارة وكفاءتها يمثل عقبة أساسية في سبيل رفع كفاءة الادارة في القطاع العام .

ثالثا - المناخ :

تتميز البيئة المحيطة بوحدات القطاع العام بعدة خصائص اساسية

وكان لها ما يزال تأثير سيء في كفاءة الادارة واهم تلك الخصائص :

١ - عدم الاستقرار على هيكل تنظيمي اساسي للقطاع العام
تعاقب عمليات اعادة تنظيم القطاع العام فمنذ صدور قوانين التأميم في تموز
١٩٦٤ تغير الاطار التنظيمي للقطاع العام عدة مرات ، وقد ترتب على
تلك التغييرات اعادة تنظيم جذرية في علاقات واساليب واحـداف
المعمل الاتاجي .

ومما يلاحظ في هذا الشأن ان تلك التغييرات في تحديد الهيكل
التنظيمي للقطاع العام قد ترتب عليها النتائج الاساسية التالية :

١ - التضارب والازدواج في الاختصاصات بين الوزارة والمؤسسة
العامة للصناعة .

٢ - عدم تحديد العلاقات بين الشركات والمؤسسات المشرفة عليها
تحيدياً واضحاً .

٣ - استمرار قيام عدد من الاجهزة السابقة على انشاء القطاع العام
دون تحديد دقيق لاختصاصها او مسؤولياتها مثل مصلحة شهادة الجبش .
٢ - القدرة على التخطيط المالي الاستثماري محدودة تبعاً لتوافر
الامكانيات العامة وتخصـع تلك الخطط دائماً للتغيير والتبديل بواسطة
المؤسسة

٣ - عدم الاستقرار والانتظام في استيراد المواد الاولية وغيرها
من الادوات الاحياءية والاجزاء اللازمة

الاساليب اللازمة لرفع الكفاءة الادارية

بالقطاع العام

ذلك العرض لمعوقات الكفاءة الادارية بوحدات القطاع العام يعبر

حقيقة اساسية هي ان عوامل مختلفة قد تشابكت وتفاعلت في خلق وتجهيز تلك المشكلة ومن هنا لا يكون العمل على حلها تاماً وفعالاً الا اذا تمت مواجهة تلك العوامل المختلفة في وقت واحد .

ان بداية الاصلاح لمشاكل القطاع العام وادارته تنبم من
مبدأين أساسيين :

١ - ان الشركة وهي وحدة الانتاج الاساسية في القطاع العام ينبغي ان يكون لها استقلال ذاتي يساعدها على اطلاق كل القوى المتاحة بدون اية عراقيل او عقبات .

٢ - ان الادارة العليا لكل وحدة من وحدات الانتاج هي المسؤول الاول عن قيادة العمل فيها وانها معرضة للحساب ايجابياً وسلبياً في حالتي النجاح والفشل .

ومن هذا المنطلق يمكن تصور اجراءات رفع كفاءة الادارة بالقطاع العام وهي تسير في خطين متوازيين :

الاول - (أ) العمل على علاج القصور والنقص الذاتي في قدرات ومهارات افراد الادارة بوحدات القطاع العام من خلال سياسات الاختيار والتدريب القائمة على اسس علمية صائبة تتمدد فيها معايير الاختيار واساليبها تحديداً دقيقة أو ترسم فيها خطه التدريب بحيث تعكس الاحتياجات الفعلية للعمل .

ب - العمل على توفير الحوافز الضرورية التي تتفق ودوافع العمل لدى افراد الادارة بحيث يرتبط الحصول عليها (او الحرمان منها) بنتائج الاعمال والانجازات التي تتحقق ومدى اتفاقها مع الاهداف المحددة .

الثاني - تبسيط المناخ العام الذي يمارس فيه القطاع العام اعماله بما

يكفل ازالة التناقض والازدواج ويقلل من الجهود الموجهة الى اجابة طلبات اجهزة الاشراف والرقابة . وفي هذا السبيل نقترح :

١ - دراسة جادة لحقيقة دور المؤسسة العامة وطبيعة اسهامها في تسهيل مهمة وحدات الانتاج . ان المؤسسات العامة بكل اجهزتها الادارية والفنية والموارد المخصصة لها انما تمثل طاقات بشرية ومادية هائلة قد يكون من الافضل توجيهها الى ميدان الانتاج الفعلي بدلا من تبديد تلك الموارد في اعمال بيروقراطية ومكتبية صماء لا تسهم اسهاماً حقيقياً في الانتاج . وما يؤكد هذا الرأي الحقيقة المشاهدة من أن اجهزة المؤسسات واداراتها يوجد نظير لها في كل وزارة اي ان هناك ازدواجاً وتكراراً حقيقياً في الاعمال والاختصاصات .

٢ - دراسة جادة لحقيقة دور الاجهزة المركزية الرقابية تهدف الى تحديد وتوضيح اختصاصاتها وازالة ما بينها من ازدواج وتكرار من ناحية كما تعمل من ناحية اخرى على تحديد مبادئ واضحة ومادة للرقابة وتقييم الأداء .

٣ - اعادة النظر في القوانين والوائح التي تحكم العمل في القطاع العام - القوانين المالية ، لوائح العاملين وغيرها - بهدف تطويرها وتبسيطها وازالة ما فيها من قيود على حرية الادارة في العمل . ان رفع كفاءة الادارة في القطاع العام وتطوير العمل به وزيادة انتاجية وحداته ، انما يرتبط أساساً باعادة النظر في الهيكل التنظيمي وفلسفة القطاع العام واي اصلاح لا يمس تلك النواحي لا يمكن ان يتوقع له نجاحاً اي نجاح .

ان التطبيق الاهمراكي يرتكز كما أوضحنا على مبادئ أساسيين :

١- الملكية العامة لوسائل الانتاج .

٢- التخطيط القومى الشامل .

من هذا المنطلق يصير الفكر فى انسب الاشكال التنظيمية
التي توفر فرص العمل الحر المنطلق لادارة وحدات القطاع العام
فى الوقت ذاته الذي لا يتخلل عن المبدأين السابقين .

وفى اعتقادنا انه يمكن الوصول الى هذا الهدف لو عدنا بالقطاع
العام الى تنظيمه الاول البسيط الذي مارسناه فى السنوات التي تلت
انشاء المؤسسة الاقتصادية .



الفصل الخامس

وسائل زيادة الانتاج في القطاع العام

ان المهمة الاساسية التي تواجه مؤسسات القطاع العام هي زيادة الانتاج وهذه الالهمية التي بلغتها معركة الانتاج انما تنكافأ مع الآمال المصورة المعقودة عليها لأنها الطريق الوحيد الى زيادة الدخل . ولذا كان محتملاً حفز كل الجهود المعززة بالعلم الحديث لوضع هذه الآمال موضع التنفيذ . . ومن هذه الزاوية كان طبيعياً ان يكون لموضوع الحوافز في القطاع العام أهمية بالغة لاتصاله بالآفاق التي ينبغي ان تنطلق اليها معركة الانتاج وسنبدأ اول في هذا المصل القاء اضواء على بعض الحوافز الخاصة برجال الادارة العليا او بمديري المشروعات العامة .

تنقسم الحوافز الى قسمين :

اولاً - الحوافز الايجابية وهي اما حوافز جماعية او فردية .

ثانياً - الحوافز السلبية الروادع .

اولاً - الحوافز الايجابية :

ويراد بالحوافز الايجابية مايتاح من فرص انهاء العمل بالمشروع والثواب عنه لمن يؤديه من العاملين بمجد واخلاص . والحوافز الايجابية اما ان تكون حوافز جماعية تتعلق بمجموع العاملين في الوحدة الانتاجية كالمكافآت الاحتمالية للعاملين وكنظام توزيع الارباح ، واما ان تكون حوافز فردية كتح الاوسمة في حالات الكفاءة الممتازة وكالترقية بالاختيار وكالملاوات الاستثنائية والمكافآت على الاقتراحات .

هذه الحوافز الفردية هي في حقيقتها نوع من التقدير لعمل محدد ومن ثم كان طبيعياً ان تتعلق بمعامل او اكثر بالذات .

واذا كان المنصر البشري هو دعامة الانتاج فان من الطبيعي ان تعمل على اشعار العامل بدوره في مجال الانتاج ومسؤوليته المحددة في الخطة الشاملة منظوراً اليها من خلال برامجها التفصيلية .

ويمكن في هذه المرحلة من مرحلة تطورها الاقتصادية وبناء الاقتصاد القوي ان نستنهض همم العمال لزيادة الانتاج زيادة كبيرة ان لم يكن القفز به قفزة كبرى وذلك لتحقيق معدل طال من التنمية الاقتصادية ومنحهم مكافآت تناسب مع الزيادة في انتاجيتهم بحيث يحصلون على اجر يبلغ ضعف الاجر المادي مثلاً عن الزيادة في عدد الوحدات الانتاجية التي ينتجونها وتنطبق هذه الفكرة على العمال فرادى او مجموعات حسب نوع العمل الذي يقومون به .

ومن الممكن ان يثار في العمال كذلك روح المحافظة على الآلة او المادة الاولى او رؤوس الاموال الثابتة او تحسين نوع الناتج ، ويمكن مكافأة القسم او المجموعة التي يمكن ان تسهم اسهاماً كبيراً في هذا المجال كما يمكن ان تشجع طرق ترشيد العمل التي تزيد الانتاجية وان يشجع الابتكار بين العمال الفنيين وغير الفنيين وان تنسب هذه الافكار المبتكرة لهم ، وان يمنحوا مكافآت مادية مجزية ومغرية لحث الآخرين على تقليدهم في الابتكار والتفوق . على انه يجب ان يكون منح هذه المزايا المادية نتيجة لاعمال حققت فعلاً ونتائج حدثت وقيست بمقياس دقيق ذلك انه من اكبر المتطلبات للهم ان تعمم المكافأة فتشمل المجد والمهمل .

والعامل الذي لا يحقق النتائج طبقاً للمعدلات المتوسطة التي يضعها الخبراء فانه يخضع من اجراء نسبة مماثلة للنقص في انتاجيته على ان يرسم حد أدنى بطبيعة الحال وينظر فيه الى الابعاء الاجتماعية الى غير ذلك .

والحوافز الايجابية الفردية نومان :

النوع الاول : حوافز مادية فردية .

النوع الثاني : حوافز فردية معنوية .

اولا - الحوافز الفردية المادية

تتمثل الحوافز الفردية المادية فيما يلي :

١- الترقية بالاختيار .

٢- المكافآت التشجيعية

٣- العلاوات الاستثنائية .

٤- المكافآت على الاختراعات .

٥- المكافآت على الاقتراحات .

٦- المكافآت على التميز في الأداء .

١ - للترقية بالاختيار :

اذا كانت الترقية تمثل نوعاً من الاستقرار والاطمئنان لدى العامل -
بحكم ارتكازها على قاعدة منضبطة هي الأقدمية - إلا ان أبرز عيوبها انها
لا تضع في اعتبارها الصفاة الذاتية التي يجب ان تتوافر في شاغل الوظيفة -
الأعلى ولا درجة الكفاءة التي أدار بها العمل الموكول اليه . فنادام العامل
يتمتع بقدر من الكفاءة لا ينزل به الى مادون أوساط الناس فهو صالح
دائماً لترقيته بالأقدمية الى الوظيفة الأعلى متى كان هو الاقدم .

ولهذا فان قاعدة الترقية بالأقدمية لا تمثل حافزاً جدياً لاي عامل .

كفء وعلى نقيضها قاعدة الترقية بالاختيار التي تعد من أبرز الحوافز
الفردية ، لانها تقوم على اختيار اصالح العاملين في الوظيفة الأعلى ، الامر

الذي يحفز كل عامل الى أداء العمل المطلوب منه بأعلى درجات الكفاءة حتى يتفوق على غيره من المتزاحمين معه فيها .

وبالرغم مما قيل من ان الترقية بالاختيار لا تضمن دائماً المفاضلة بين المرشحين للوظيفة الاعلى إلا على أساس من الخبرة النامة - إلا ان هذا الاعتبار لا يصلح أساساً لرفض الترقية بالاختيار في الوحدات الانتاجية بالقطاع العام ، لأن خضوعها لاشراف الشعب وسيطرتة ومراعاة لاختيار الدقيق للعناصر التي تحتل المراكز القيادية فيها ، من شأنه ان يضمن عدم الاعتراف بالترقية بالاختيار عن اغراضها وعلى الرؤساء الاداريين ان يطبقوا هذه الوسيلة على أساس واحد هو مراعاة صالح الانتاج ومكافأة المجتهد وهم مسؤولون عن حسن التطبيق كل المسؤولية .

٢- المكافآت التشجيعية :

كما يدل اسمها نوع من التشجيع للعامل واثباته على ما بذل من جهد سواء اتخذ هذا الجهد شكل خدمات ممتازة او أعمالاً من شأنها زيادة الانتاج او خفض تكاليفه او تحسينه او ابتكار انواع جديدة منه .

٣- العلاوات الاستثنائية :

لا ترتبط العلاوات الاستثنائية بالعلاوات الدورية سواء من حيث سبب استحقاقها او ميعادها وعلى هذا يمكن القول بان العلاوات العادية تختلف عن العلاوات الاستثنائية من الناحيتين الآتيتين :

اولاً - انه لا ينظر في منح العلاوات الدورية الى الجهد الخاص الذي يبذله عامل بذاته او اكثر من العاملين في الوحدة الانتاجية بل الى ما تحقق من الاهداف الانتاجية منظوراً اليها من خلال الجهد

ثانياً - انه متى منح العلاوات الدورية فان أثرها يكون جماعياً لانها تصرف الى العاملين بالوحدة الانتاجية في مجرمهم وذلك خلافاً للعلاوات الاستثنائية التي لا تخص سوى صاحبها ولا تمنح الا بناء على جهده الخاص .

٤- المكافآت عن الاختراعات :

اذا كانت المشاكل الاقتصادية والاجتماعية الكبرى التي نتصدى لمواجهتها تتطلب اولاً وأخيراً حلولاً علمية واذا كنا مطالبين وعصر الذرة يشرق فجره على الدنيا ان نبداً الفجر مع الذين بدؤوه فان العمل العلمي هو وحده الذي سوف يجعل انطلاقنا الى التقدم مأمون العواقب وهو القادر على ان يغير الواقع الذي فرضته علينا ظروف الغدر الاستعماري الرجمي .

٥- المكافآت عن الاقتراحات :

تعتبر الاقتراحات التي يقدمها العاملون في المشروع لتحسين اسلوب العمل في الوحدة الانتاجية او تعديله بما يتلاءم مع الارضاع المطلوبة في الانتاج من أنجع الوسائل التي تساعد الوحدة الانتاجية على تحقيق أهدافها ، ولذا توليها الوحدات الانتاجية عادة عنايتها البالغة بتشكيل لجان لفحصها وتحديد العوائب منها وتقرير مكافأة لها مادية او معنوية .

وحتى تؤدي المقترحات غايتها لا بد ان يطمئن العاملون في المشروع إلى انها سوف تلقى العناية عند فحصها وانهم سوف يجزون عنها ما جزاء عادلا سواء بتقرير مكافآت عادلة لها او بوضعها موضع الاعتبار

عند الاعداد لتقارير الكفاية أو بأية مزايا معنوية كاعلان اسماء اصحابها
في لوحات الشرف .

واذا نظرنا الى موقف أغلب الدول من الاقتراحات المتعلقة بالعمل
لوجدنا انها تخص العاملين فيها على تقديمها سواء في مجالات الوحدات
الانتاجية او في القطاع الاداري للدولة لأنها تتضمن من ناحية نوعاً من
تعميق شعور العاملين في المشروع او القطاع الاداري بواجب المشاركة في
ادارته والاسهام في حل ما يعترضه من صعوبات ولأنها من ناحية اخرى
وسيلة بناءة للنهوض به اذا ماثت من الفحص ان الاقتراح مفيد وفعال
ففي ألمانيا الديمقراطية تدعو الادارة موظفيها الى اقتراح ما يرونه من
اصلاحات في الاجراءات والوسائل الادارية كما انها تمنح الاقتراحات التي
تقبل مكافآت مالية او ميزة خاصة .

وفي اسبانيا ووفق مرسوم صادر في عام ١٩٥٩ تمنح الاقتراحات
المقدمة الى مكتب الاقتراحات والطلبات بوزارة الاشغال العامة والتي
يقبلها المكتب جوائز تقدر بحسب اهمية المزايا والمنافع التي يمكن ان
تترتب عليها .

٦ - المكافآت عن التميز او التفرد في الاداء :

التميز في الاداء هو موقف جاد يقف العامل من العمل المسند اليه
وليس من الضروري ان يكون من شأن هذا الموقف تحسين اسلوب العمل
في المشروع او تعديله بل يكفي ان يكون من شأنه غرس القبرة الطيبة
في نفوس غيره من العاملين كان يتغلب العامل بيقظته وانتباهه على احد
الاطعاء غير العادية التي تعرضت لها الالة التي يعمل عليها .
ومن المناسب ان يحظى هذا الامتياز في العمل بمكافأة او اية ميزة
اخرى تشكناً معه وتحض عليه تشجيعاً للعاملين على اليقظة والانتباه الى
حماية وسائل الانتاج .

ثانياً - الحوافز الفردية المعنوية

إذا كان من المسلم في الحوافز الفردية المادية ان لها شأن بالغ في النهوض بالمشروع وتعزيز احتمالات نجاحه . فان الحوافز المعنوية لا ينبغي اسقاطها من الحساب . انها في عديد من حالاتها اكثر اغراء بالقدوة الطيبة وأدعى الى حمل المسئء على تلافي تقصيره وحفز المجد على المثابرة في العمل واتقانه .

وتتمثل الحوافز الفردية المعنوية فيما يلي :

١- الاعلان في لوحة الشرف بالوحدة .

٢- منح الأوسمة والنياشين .

٣- شهادات الامتياز .

٤- الاجازات الاستثنائية .

٥- المناقشات العلنية .

١ - الاعلان في لوحات للشرف

الاعلان في لوحات الشرف احدى الوسائل المثلى لحفز الهمة وحمل العاملين على الاخلاص والمثابرة ويمكن ان يعمل في هذه اللوحات عن الحاصلين على التقارير الممتازة ، كما يمكن ان يعمل فيها عن قام من العاملين باعمال ممتازة او خدمات جليلة في الوحدة الانتاجية ، وحتى تحقق لوحات الشرف الغرض منها فانها يجب ان توضع في مكان بارز وفي أكثر من موقع من مواقع العمل وان يكون العمل الملحن عنه فيها ظاهرياً بصورة ملفتة وجذابة .

٢ - منح الأوسمة والنياشين :

منح الأوسمة والنياشين اجراء تتخذه كل الدول تقديراً منها للخدمات

البارزة التي تؤدي إليها . وقد دل العمل في مصر على اطراد منحها في كل المناسبات التي يبذل فيها العاملون جهداً خاصاً . فقد منحتها الدولة لبعض العاملين المدنيين في الدولة تقديراً لما بذلوه من جهد في اعداد وتشغيل أكبر محطة للاذاعة .

٣ - الاجازات الاستثنائية :

يمكن كحافز معنوي ان يتقرر للعامل المخلص اجازة استثنائية تعتبر خير جزاء على تقانيه في العمل . وبشرط ان يكون الاستثناء من الاحكام المقررة للاجازات العادية في حدود ضيقة حرصاً على صالح المشروع وتمكيناً له من تحقيق أهدافه .
وهذا الحافز يمكن اعتباره كذلك من بين الحوافز المادية .

٤ - شهادات الامتياز :

تندرج شهادات الامتياز التي تعطيها الوحدة لمن بذل جهداً خاصاً في العمل تحت الحوافز الفردية المعنوية بل انها يمكن ان تكون ذات أثر مادي اذا وضعتها الوحدة موضع اعتبارها عند الاعداد لتقارير الكفاية ويتصل بهذه الصورة من صور التقدير المعنوي الخطابات التي تثنى فيها الوحدة على بعض العاملين بها نظير همهم في العمل واتقانهم له .

٥ - المناقشات العلنية :

يمكن للوحدة الانتاجية - في سبيل اثباتها لمن أخلص من العاملين وردعها من قصر منهم ان تعقد ندوات مفتوحة داخل الوحدة الانتاجية وتدعو إليها العاملين فيها لتبين حالات الاملال والتقصير التي أضرت

بالانتاج وحالات الاخلاص والكفاية التي — أعدت على تقدمه ونحطه
سما اعترضه من عوائق .

فالمواجهة الفعلية لموقف المسيء وموقف المجد والمقابلة بينهما من
سببها ان تحفز المسيء الى توفي اهماله والمجد الى المثابرة على اخلاصه .

الفرع الثاني

الحوافز السلبية

وتتمثل أهم صورها فيما يلي :

١- نظام التأديب

٢- نظام ربط الاجر بالانتاج .

٣- مبدأ استحقاق العلاوات الدورية او عدم استحقاقها .

اولاً - نظام التأديب :

اذا كانت الغاية التي يهدف اليها اي نظام تأديبي هي قمع اوجه
الانحراف في سلوك الملمين ، فان من الطبيعي ان تكون الغاية التي يهدف
اليها المشرع من النظام التأديبي في القطاع العام هي حماية المصالح الحقيقية
للمشروعات العامة بالمعقاب على ما يهددها من اوجه الانحراف او الاخلال
باهدافها الانتاجية .

ولما كان تحديد ما يعد مخالفة تأديبية ، انما يتشكل بحسب اوضاع
كل وحدة انتاجية وما يتطلبه صالح العمل فيها ، ومن ثم فان سياسة
المعقاب داخل كل وحدة انتاجية ، انما تتبع اساساً في ظروفها الذاتية وما
يكتنف العمل فيها من ملاعبات .

ثانيا - للربط بين الاجر والانتاج :

ان المساواة الحقيقية هي التي تجعل العمل مقياسها وضابطها في تحديد الاجر . اما المساواة بين العاملين ، فهي تختلف قدراتهم فن شأنها ان تهدد مصالح المشروع ذاتها ، وتجعل علاقات العمل فيها غير عادلة وقائمة على الامل والسلبية .

واذا كان ما يحصل عليه الفرد من المجتمع يجب ان يرتبط بما يبذله من قدراته الذاتية في سبيل تحقيق الاهداف الانتاجية ، فان من الطبيعي ان تأخذ وحدات الانتاج بالقاعدة التي تربط الاجر بالعمل لأنها كما تكون حافزاً على العمل المخلص فانها تكون بالمقابلة رادعاً لكل عامل لا يتكافأ بجهده مع المطلوب منه في الوحدة التي يعمل فيها .

ثالثا - مبدأ منح للعلاوات الدورية او عدم منحها :

اذا كان من المسلم ان معدل النمو يجب ان يتخطى الزيادة بطريقة واضحة ومؤثرة ، فان كل عامل يصبح مطالباً بان يعمل على توجيه وسائل الانتاج التي وضعها المجتمع بين يديه ، ليحقق بها وبكل طاقتها أعلى وأكبر معدلات النمو الاقتصادي التي يمكن ان تحققها هذه الوسائل بل ان عليه ان يمنحها من جهده ما يضاعف من قدراتها لأن العمل وحده هو الاضافة الحقيقية القادرة على بلوغ أعظم الآمال .

رابعا - الحوافز بوجه عام وصلتها بالردع :

واذا نظرنا الى الحوافز بوجه عام كالترقية بالاختيار او المكافآت التشجيعية او الملاوات الاستثنائية لوجدنا ان الوحدة الانتاجية حين تتيب حاملا عند تفوقه في الأداء ، بان ترقيه بالاختيار الى وظيفة أعلى فانه

هذه الترقية وان كانت تقديراً لجهده وحافزاً له على متابعتها فانها في الوقت ذاته تتضمن تنبيهاً لغيره من العاملين ممن فوت فرصتها عليه بتراخيه وإهماله .

وكذلك فانه عندما تمنح الوحدة احد العاملين فيها مكافأة تشجيعية او علاوة استثنائية تقديراً لعمل اداه فان هذا العمل يتضمن في الوقت ذاته تنبيهاً لكل عامل كان بوسعه ان يحصل على ذات التقدير لو انه منع عمله كل اهتمامه ووجه اليه كل طاقته

والعامل الذي تمنحه الوحدة التي يعمل فيها مكافأة عادلة تتوازي مع الجهد الذي بذله في الابتكار ، فان هذا التقدير يتضمن تنبيهاً لكل عامل تهيأت له ظروف البحث العلمي او امكانياته ولكن ظل جهده قاصراً عن الاسهام في تطويرها

والعامل الذي عاش واقع امته وتفاعل مع احداثها وأحس بان كل عمل جاد هو خطوة في سياق التقدم فان المكافأة التي تمنحها له الوحدة التي يعمل منها تقديراً لما قدمه من مقترحات في سبيل تحسين الانتاج او تعديل لاسلوبه ، انما تنطوي على تنبيه وردع لغيره من العاملين ممن وقف من مشاكل الانتاج موقفاً غير موار لابعادها الحقيقية

وعندما تكرم الوحدة احد العاملين فيها بالاعلان عن جهده في احدى الندوات او في لوحات الشرف او بمنحة احد الاوسمة او النياشين فان هذا العمل من جانبها ينطوي على حجب هذا التقدير عن غيره من العاملين الذين كان بوسعهم ان يتمتعوا به لو بذلوا جهداً مماثلاً

ونحن نكرر ونؤكد اخيراً ان الافادة من نظام الحوافز في معركة الانتاج تقتض ان يكون زمامها بيد واعية ترعى العدالة والمصالح العام وتقدر مسؤوليتها في مجال الانتاج فتستعمل الحوافز على أساس من الحق والمصلحة العامة دون تحيز او محاباة .

الاجراءات للتنظيمية لأثارة الحوافز

وزيادة التنظيمية

ان الافكار السابقة قد لا تخرج عن دائرة الكلام المنمق اذا لم تعرف تطبيقها وتراقبها وتشارك في اثارها وخلقها منظمات معينة وترسم لها اجراءات معينة . ومن المتصور ان تنضم هذه المنظمات الى نوعين : المنظمات والاجراءات الشعبية ثم منظمات الدولة وسوف نعرض المخطوط العريضة لكل منها على التوالي :

المنظمات الشعبية :

قبل ان نتحدث عن دور المنظمات الشعبية في القفز بالانتاج قفزة كبرى نود ان نقترح حملة يطلق عليها « معركة الانتاج » تشارك في القيام بها هذه المنظمات الشعبية ، واجهزة الدولة الاعلامية والاقتصادية والسياسية المختلفة . هذه المعركة يجب كسبها تماماً ، كما يجب ان تكسب الممارك الحربية ذلك ان الانقصار فيها كما سبق القول هو انتصار للاشتراكية ودفن للمجموعة الشعبية في معركة التقدم

في هذه المعركة يثار حماسي للعاملين في القطاع الانتاجي لزيادة الانتاج والنضال الثوري لبناء الاشتراكية ، ويضع المتخصصون بالاتفاق مع المنظمات الشعبية الملائمة لترشيد العمل واتباعه طرقاً علمية تقلل من ارهاق العامل وتزيد من انتاجيته . وفي هذه الحملة يجب ان يصور العمل على انه متعة وليس عبثاً عمقوتاً ذلك ان العامل في النظام الاشتراكي انما يعمل لنفسه ولابنائهم وللجيال الحاضرة والمستقبل جميعاً . فالمصنع او المشروع الاشتراكي اصبح مشروعه يشارك في ارباحه ويعود الجزء الباقي

عليه في شكل خدمات ونمو اقتصادي يقيد منه ويقيد منه بنوه -

منظمات للدولة :

لاسراء في ان هذه النظم المقترحة للحوافز الهادفة لزيادة الانتاجية والمقاييس التي بينا صورا منها تبياناً بجملا والتي تتطلب تفصيلا اكبر بواسطة الخبراء بحيث ان يوجد جهازاً او اجهزة للرقابة عليها والتأكد من تنفيذها حتي يمكن محاسبة المحسن والمسن على اسس سليمة ودقيقة . وهذا يتطلب القيام بالاجراءات التالية :

١ - خطة اقتصادية دقيقة للمشروع

يجب ان تعد الخطة العامة للدولة على اساس الخطط الجزئية التي تقدمها المشروعات . فاشترك المشروع في وضع خطته يربطه بتنفيذها ويفتح عين ادارته على درجة التوسع او التنمية الاقتصادية المطلوبة منه . وهذا في الواقع أفضل من ان تفرض عليه ابتداء ارقام من وزارة التخطيط قد تكون بعيدة عن الواقع فوزارة التخطيط تعد الخطة العامة طبقا للاهداف التي يرجى الوصول اليها . إلا ان توزيعها على المشروعات يجب ان يركز على الخطة التي يمددها المشروع وعلى ذلك تناقش خطة المشروع على أساس معدل التنمية المراد تحقيقه .

فاذا وضعت خطة المشروع على هذا النحو وجب تنفيذ الأهداف الواردة فيها بدقة . وأمكن كذلك محاسبة المشروع على تقصيره في تحقيق الأهداف وعلى جهوده في زيادة الانتاجية .

٢ - إدارة بحوث للانتاجية

يكون دورها وضع البحوث الخاصة بانماط الانتاجية المختلفة لموامل الانتاج والمشروعات المختلفة والصناعات المختلفة ومد المشروعات العامة

بالمُنتج والبحوث التي وصلت اليها .

على ان تضم هذه الادارة قسما للخبراء في الانتاجية تكون مهمتهم رقابة المشروعات العامة من حيث اداؤها الاقتصادي ، وتقوم بزيارات مفاجئة لمشروعات لترى على الطبيعة ان المعايير الموضوعية تطبق بكفاءة وكذلك يمكنها ان تقرر نتائج تحرياتها لكي يسهل محاسبة المشروع ومكافئته او عقابه او مساعدته على حل المشكلات التي تعترض سبيله .

٣- انشاء جهاز للرقابة

يمكن تفصيل الرقابة الى نوعين : الرقابة المصرفية وهي التي يقوم بها البنك المركزي ورقابة شاملة يقوم بها جهاز للرقابة يضم الرقابات جميعا مالية ومحاسبية واقتصادية وفنية وقسم خاص للرقابة الانتاجية ، هذا الجهاز او الاجهزة المقترحة للرقابة - آلة اساسية في الاقتصاد الاشتراكي المخطط وبدونها لن نستطيع ان نتأكد من ان الارقام التي تقدمها لنا المشروعات او المؤسسات صحيحة او غير صحيحة فليست الخطة ارقاما توضع على الورق ولكنها اعمال مادية لن نستطيع الاكد بدقة بغير جهاز للرقابة .



القطاع العام والتنمية الاقتصادية

يقود القطاع العام معركة التنمية الاقتصادية والاجتماعية والعمل على رفع معيشة المجموع - ومعركة التنمية الاقتصادية تنبأور في :

- ١ - تدعيم الاستقلال لوطنى -
- ٢ - زيادة القاعدة الانتاجية فى المجتمع عن طريق الاستثمار وتركيب طاقات انتاجية اضافية -

١ - تدعيم الاستقلال الوطنى

وعلى الاخص مقاومة الاستثمار الجديد يمكن للقطاع العام ان يلعب دوره فى هذا المجال اذا استطاع بكفاءة ان ينجح فى ثلاث معارك رئيسية: اولاً - اقامة الصناعات الثقيلة اى صناعة وسائل الانتاج لانه بدونها تصبح صناعته (مجتمعه الصناعى) تحت سيطرة ورحة الدول المنتجة لقطع الغيار والماكينات . والملاحظ فى المجتمع الحالى استمرار اتجاه هذه المنتجات الصناعية الى الارتفاع الى درجة ان بعض الحسابات قد ابرزت ان تكاليف اقامة مصنع ما قد تزدادت خلال بضع سنوات الاخيرة بما يزيد على خمسون بالمائة هذا فضلاً عن ان الصناعة الثقيلة تعتبر دعامة لا تصب نتائجها فى الآت المصانع فحسب ولكن فى كل نواحي النشاط لاقتصادى ، النقل ، الكهرباء ، الزراعة .

ثانياً - رفع الكفاءة الانتاجية وبالتالى التصدير فمن المعروف انه قد قد لا يتيسر وقد يكون اقتصاديا ان يقام فى كل بلد من البلاد جميع فروع الصناعة الثقيلة . ومن ثم فالدولة فى حاجة الى استيراد مواد تموينية وهكذا

وبدون التصدير تنقلب الموازين التجارية للمجتمع الثاني ويضطر الى القروض
وبالتالى الضغط والسيطرة من القوى الخارجية .

وحتى يتيسر التصدير لابد ان ترتفع الكفاءة الانتاجية حتى يمكن
الدخول بنجاح في حقل المناقشة مع بقية المنتجين لنفس السلعة .
وهنا كثيراً ما يثار نقاش حول ان المجتمعات النامية تضطر الى تكثيف
العمالة تحقيقاً للمعدل الاجتماعي وقضاء على البطالة مما يقف ازاء رفع الكفاءة
الانتاجية . ولكن الحل في اعتقادنا ليس في تكثيف العمالة في الوحدة
الانتاجية الاقتصادية ولكن بتحقيق العمالة الكاملة عن طريق زيادة النشاط
الانتاجي ككل .

ثالثاً - ما يمكن ان نسميه تكثيف العمل او التفاعل المتسلسل
فالمشاهد في المجتمع المعاصر ان هناك هوة تزداد اتساعاً بين اسعار
الخامات والمواد الاولية (ولها دور كبير في اقتصاديات البلاد النامية)
واسعار المنتجات الصناعية (وتأني غالباً من الدول المتقدمة والتي يمثل
الكثير منها محالب الاستثمار الجديد) فالنجاح في تخطيط التصنيع بحيث
لا تصدر مادة خام بحيث تدخل اي مادة او اي منتج في حلقات تصنيع
متصلة تخرج في كل حلقة منها نوع من المنتجات وما بقي يدخل الى عملية
اخرى وهكذا تلك هي افضل قيمة لزيادة القيمة المضافة للمجتمع وللتغلب
على هذه الفروع المذكورة اعلاه وتقلل من ضغط الموازين التجارية عنه .
النتائج يمكن تمثيله بتفاعل كيميائي تدخله مواد معينة لتتفاعل في
وإزاء معين ينتج انماء التفاعل طاقة تنصرف الى ماحول الوعاء وفي النهاية
ينتج جديد اكثر قيمة او أشد لزوماً واستمرار هذه التفاعلات يزيد
الطاقة المنصرفة الى المجتمع في شكل عائد عمل وعائد استثمار وهكذا وفي
نفس الوقت منتجات اكثر قيمة .

(٢) زيادة القاعدة الانتاجية في المجتمع عن طريق الاستثمار

وتركيب طاقات انتاجية اضافية

وانه في اعتقادنا يمكن للقطاع العام ان يلعب دوره في هذا الانجاز بحيث يصبح مؤثراً وقوياً اذا استهدف في خطواته اتجاهات مثل :
اولا - ان يكون الوعاء الاساسي للادخار فاقامة الدعامة الاقتصادية يتوقف بجوار التشغيل الكفء على زيادة حجم الاستثمارات وبالتالي حجم الأعمال .

والدول النامية في الأصل دول فقيرة قد نهبت ثرواتها على مدى السنين والقرون وأفرادها عانت من الفقر والجهل والمرض ودخول الافراد لا يتيح لهم الادخار الى الحدود التي تتطلبها خطط التنمية الطموحة الواجبة (٢٠ بالمائة الى ٢٥ بالمائة) .

والثروة القومية سواء بالفعل او حسب ما يجب ان يكون تقع في معظمها تحت سيطرة القطاع العام وادارته وبالتالي فعلية وحده يقع العبء الأكبر في الادصار لتحقيق الاستثمارات اللازمة والادخار هنا يتكون من فائض قيمة الناتج عن التشغيل وهو الفرق بين تكاليف التشغيل وعائده .
فالي استثمار يستغل واي صناعة تنشأ حتى وان كانت على أحدث الوسائل التكنولوجية واكثرها تطوراً تصبح بمد فترة من الوقت قديمة متأخرة عاجزة امام الابتكارات والتطوير الذي تحدته الثورة التكنولوجية العالمية المعاصرة والتي اصحت الاستثمارات اللازمة للحصول عليها باهظة التكاليف تكاد تعجز عنها تماماً الدول النامية . وبالتالي أصبح واجبا حتى يستمر القطاع العام في اداء دوره بكفاءة تناسب مع التطورات العالمية وتتيح له استمرار امكانية التصدير سعياً للحصول على كل من وسائل او او مستلزمات الانتاج ان ينشئ مدارسها الخاصة للبحث والتطور وان

يشجع بكل وسيلة وعلى كل المستويات روح الابتكار والتحسين . ان الموارد شحيحة ويجب ان يتمدى هذا النوع من النشاط لحل معادلة أقل استثمار ممكن واكبر معدل لنمو الانتاج والانتاجية .

ثالثاً - الاستثمارات البشرية واستغلالها اقصى الاستغلال ، فالدول النامية وان كان يميزها نقص في الاستثمارات المالية المتاحة الا انها تتميز كذلك بكثرة الاستثمارات البشرية المتاحة تتميز بتوفر قوة العمل القاعة والمقدرة على اضافة جديدة لو أمكن جذبها عن وعي واخلاص الى مجال العمل البناء

ولكن القوى البشرية المتاحة هذه لم تولد وتنشأ ولم تتدرب في مجتمع يرضع أطفاله منذ صغرهم في لهمومهم وهم أطفال وفي مدارسهم وهم شباب . وفي مظاهر الحياة المحيطة بهم المعرفة الفنية الحديثة ومظاهر التقدم العلمي الحديث والتفاعل معها وادراكها ومعالجة مشاكلها . ان معظم الافراد في الشعوب النامية تنشأ في مجتمعات فقيرة زراعية وغيرها وبالتالي فامكانياتها في العمل محدودة لضعف الخبرة .

والقطاع العام يلعب هنا دوراً رئيسياً اذا مارس التدريب لأفراده بهدف رفع قدراتهم الفنية والذهنية باستمرار هي عملية لا تنعكس آثارها داخل العمل فحسب بل في جميع نواحي الحياة وحيث يمشي هؤلاء الافراد اذا نظرنا الى التدريب النظرة البعيدة نسبياً لوجدنا ان القطاع العام يمكن ان يكون مصدر اشعاع فعلي للقدرة الفنية المتطورة على مستوى المجتمع بأكمله .

استثمارات القطاع العام في الخطة الاقتصادية

بلغت قيمة الاستثمار الحكومي المركزي في خطة التنمية القومية

١٩٧٠-١٩٧٤ حوالي ٥٢٧٠ مليون دينار موزعة حسب القطاعات

التالية :

الزراعة	١٨٥ ألف دينار
الصناعة (بضمنه التمدين والكهرباء)	١٣٢ ألف دينار
النقل والمواصلات	٦٠ ألف دينار
المباني والخدمات	٦٧ ألف دينار
اجهزة التخطيط والاحصاء والمتابعة	٨ آلاف دينار
الالتزامات الدولية	٤٤ ألف دينار
قروض للدوائر الحكومية	٣٧٣٠٠ دينار
نفقات استثمارية اخرى متفرقة	١٣٦٠١ دينار
المجموع	٥٣٦٩٠١ دينار

اما بالنسبة للاستثمارات الممولة ذاتياً في الخطة فقد بلغت تخصيصاتها حوالي ٣٢١٨ مليون دينار احتل قطاع الصناعة والتمدين والكهرباء النصيب الاكبر منها اذ بلغ ٢١٢ مليون دينار
اما توزيع الاستثمارات الممولة ذاتياً على مؤسسات القطاع العام فهي كما يلي :

القطاع الزراعي :

المؤسسة العامة للتنمية الزراعية والمنشآت التابعة لها ٨ آلاف دينار

القطاع الصناعي :

مشاريع شركتي النفط والمعادن لوطنيتين	١٥٢٢٥٠
المشاريع الصناعية لمصلحة الموانئ العراقية	١٢٠٠
مشاريع مصلحة لتمور العراقية	٢٣٢٥

١٠٠٠	مشاريع المؤسسة العامة للحبوب
٢٥٠٠	مشاريع مصلحة الكهرباء الوطنية
٢٣٦٣٠	مشاريع المؤسسة العامة للصناعة
٢٩٠٩٥	مشاريع المصالح النفطية
<hr/>	
٢١٢٠٠٠	

قطاع للنقل والمواصلات :

٧٥٠	مشاريع مصلحة البريد والبرق والهاتف
٢٥٨٧٥	مشاريع شركة النقل البحري
٢٧٦٦٥	مشاريع مصلحة الموانئ العراقية

قطاع المباني والخدمات :

٢٠٠٠	مصلحة المجاري
٤٢٥٠	مصلحة ازالة الماء لمنطقة بغداد
٤٠٠٠	امانة العاصمة
٣٥٠٠	البلديات عدا امانة العاصمة
٢٥٠٠	الجامعات
٤٠٠٠	المؤسسات الصحية
٧٠٠٠	مؤسسة الاستثمارات المالية

الادارات المحلية والمصايف والسياحة والتجارة
والتأمين والمصارف والضمان الاجتماعي
والمؤسسات الاخرى

١٩٧٥٠٠

— انتهى —

مصادر المراجعة

المصادر العربية :

اولا - الكتب :

- ١- دكتور عادل سيد فهم - نظرية التأمين
- ٢- المحامي حامد مصطفى - النظام القانوني للمؤسسات العامة والتأمين في القانون العراقي
- ٣- الدكتور عبدالوهاب مطر الداهري - اقتصاديات الاصلاح الزراعي
- ٤- الدكتور راشد البرادي - النظام الاشتراكي من الناحيتين النظرية والتطبيقية
- ٥- الدكتور علي السلمي - الكفاءة الادارية في القطاع العام
- ٦- الدكتور سمعون حمادي - نحو اصلاح زراعي اشتراكي
- ٧- الدكتور جمال سميد - النظرية العامة للكينز بين الرأسمالية والاشتراكية
- ٨- سميد عبدالحق - التعاون ومستقبل الحركة التعاونية في العراق
- ٩ - اوسكار لانج - الاقتصاد السياسي - الجزء الاول ترجمة راشد الراوي
- ١٠- الدكتور احمد جامع - الاقتصاد الاشتراكي

ثانياً - دراسات خاصة

١١ - الدكتور عبدالمصاحب علوان - التطبيق العربي للاشتراكية

في الزراعة

١٢ - كمال الدين رفعت - التجربة الاشتراكية في الجمهورية العربية

المتحدة

١٣ - الدكتور رفعت المحجوب - التجربة الاشتراكية في الجمهورية

العربية المتحدة

ثالثاً - مجلات وتقارير

١٤ - مجلة الطليعة - العدد (٨) آب ١٩٦٥

١٥ - مجلة الاقتصاد (السورية) العدد (٢٨) ١٩٦٨

١٦ - مجلة دراسات عربية

١٧ - التقرير السنوي للبنك المركزي العراقي ١٩٦٨

١٨ - التقارير السنوية للمؤسسة العامة للصناعة ، الثالث والرابع

١٩ - المجلة الاقتصادية للبنك المركزي المصري - المجلد الاول -

العدد الثاني ١٩٦١

٢٠ - نتائج تطبيق القرارات الاشتراكية في السنة الاولى - تقرير

أصدرته المؤسسة الاقتصادية

٢١ - صحف عراقية مختلفة

٢٢ - الوقائع العراقية أعداد مختلفة

ب - المصادر الأجنبية

1. E. Hobsbaum : Precapitalist Social Formation
London 1964
2. J. Schumpeter: History of Economic Analysis
3. J. N. Keynes : The Scope and Method of Political
economy.
4. Sidney Hook : Reason, Social Myth and democracy,
Harper torch book New york 1966
5. Stani Slaw Kuzinski : The role of foreign Trade in
economic development
6. P. Nosko and Poliakov : The currency Monopoly
and u.ssr.'s International accounts
7. Imre vedja : The role of foreign Trade in a
Social economy

الفهرست

الموضوع	الصفحة
المقدمة	٣
الفصل الاول - تحليل النظام الاقتصادي والاجتماعي	٧
السابق على الثورة	
اولاً - المقدمة	
ثانياً العناصر الاساسية للاقتصاد العراقي	
ثالثاً - وقفن الطريق الرأسمالي	
رابعاً - التحول الاشتراكي في العراق	
خامساً - ادوات التحول الاشتراكي في العراق	
الفصل الثاني - مفهوم التأمين والقطاع العام	٢٢
اولاً - تعريف التأمين	
ثانياً - أسباب التأمين	
ثالثاً - القطاع العام في النظام الاشتراكي	
رابعاً - نطاق القطاع العام	
الفصل الثالث - نشوء وتطور القطاع العام في العراق	٤١
اولاً - المقدمة	
ثانياً - القطاع العام قبل عام ١٩٦٤	
ثالثاً - مراحل تطور القطاع العام بعد ثورة ١٤ تموز ١٩٥٨	
١ - الدولة وتنظيم التخطيط (١٩٥٨-١٩٦٤)	
٢ - مرحلة التوجيه الاقتصادي والتعريق والتصنيع	

٣- مرحلة التخطيط والتأمين والتحول الاشتراكي

٩٥٨-٩٦٤

٥٤ الفصل الرابع - قوانين التأمين في العراق

اولا - المقدمة

ثانياً - صدور قوانين التأمين

ثالثاً - المؤسسة الاقتصادية

رابعاً - قانون توزيع الأرباح في الشركات

خامساً - قانون تنظيم اوضاع بعض الشركات

سادساً - مبررات التأمين في العراق

٨٣ الفصل الخامس - اولاً - مؤسسات القطاع العام

١- المؤسسة العامة للصناعة

٢- المؤسسة العامة للتأمين

٣- المؤسسة العامة للتجارة

ثانياً - قانون المؤسسات العامة

١- المؤسسة العامة للمصارف

٢- المؤسسة العامة للتأمين

٣- المؤسسة العامة للتجارة

ثانياً - قانون المؤسسات العامة

١- المؤسسة العامة للمصارف

٢- المؤسسة العامة للتأمين

٣- المؤسسة العامة للتجارة

المؤسسات الجديدة

الفصل السادس - القطاع العام في الزراعة	١٢٢
حول تحويل ملكية الارض الزراعية الى الملكية العامة	
جمعيات التعاون الزراعي	
الفصل السابع - اعادة تنظيم الجهاز المصرفي العراقي	١٢٥
اولا - وظيفة الجهاز المصرفي في الاقتصاد الاشتراكي	
ثانياً - تركيب الجهاز المصرفي في الاقتصاد اديات	
الاشتراكية	
ثالثا - مؤسسة التأمين	
رابعا - دور الجهاز المصرفي وتنظيمه في الفترة	
الاتقالية	
١- البنك المركزي	
٢- أساليب الائتمان	
٣- تنظيم المدفوعات الدولية والتجارة الخارجية .	
الفصل الثامن - اعادة تنظيم التجارة الخارجية	١٥٧
اولا - احتكار التجارة الخارجية	
ثانيا - فوائد احتكار التجارة الخارجية	
ثالثا - مؤسسات التجارة الخارجية	
رابعا - قصر نشاط التجارة الخارجية على التجارة الخارجية	
خامسا - التخصص السلمي بين شركات التجارة الخارجية	
سادسا - إيجاد الصيغة التنظيمية الملائمة لتنسيق	
نشاط قطاع التجارة الخارجية مع قطاعات الاقتصاد	
القرمي الاخرى	
التعاون بين اجهزة التجارة الخارجية والصناعة في	

تخطيط التجارة الخارجية	
تطور اجهزة التجارة الخارجية	
مفهوم الربح في التجارة الخارجية	
أهم مواقع الاختناق في تجارتنا الخارجية	
اعادة تنظيم اجهزة التجارة الخارجية	
أهمية تخطيط التجارة الخارجية	
تنظيمات التجارة الخارجية في الاقتصاديات الاشتراكية	
اولا - وزارة التجارة الخارجية	
ثانيا - مشروعات التجارة الخارجية	
ثالثا - معهد البحوث التجارية الخارجية	
رابعا - غرفة التجارة الخارجية خامسا - اجهزة مساعدة	
اخرى - وزارة الاقتصاد - المؤسسة العامة للتجارة	
المكاتب التجارية المراقبة الخارجية	
الفصل التاسع - تنظيم وادارة القطاع العام	٢٠٠
اولا - المقدمة، ثانيا - الانتاج، ثالثا - الطاقة الانتاجية	
الماطلة، رابعا - الذوق الخارجي، خامسا - العمالة	
سادسا - أساليب العمل واجراءاته، سابعا - الكفاءة	
الادارية مفهومها واواهميتها، ثامنا - محددات الكفاءة	
الادارية اولاً - المدير، ثانيا - التنظيم، ثالثا - المناخ	
الأساليب اللازمة لرفع الكفاءة الادارية بالقطاع العام	
الفصل العاشر - وسائل زيادة الانتاج في القطاع العام	٢٣٥
اولا - الحوافز الايجابية، ثانيا - الحوافز السلبية	
ملحق القطاع العام والتنمية الاقتصادية	٢٤٩
مصادر الدراسة	٢٥٥

كتب المؤلف

- ١٩٥٩ ١ - التخطيط الاقتصادي ينمي اقتصادنا الوطني
- ١٩٦٩ ٢ - العراق المنطقة الاسترلينية
- ١٩٦٠ ٣ - الانعاش الصناعي وقواعده الأساسية في العراق
- ١٩٦٢ ٤ - جبل تصنيع العراق
- ٥ - السوق الأوروبية المشتركة وأثرها على اقتصاديات العراق والبلاد العربية
- ١٩٦٣ ٦ - دراسة في تطوير المصادر الاقتصادية في العراق
- ١٩٦٨ ٧ - التنمية الاقتصادية في العراق
- ١٩٥٩ ٨ - النظام النقدي والمصرفي في العراق
- ١٩٧٠ ٩ - اقتصاديات التمرور العراقية

كتب مترجمة

- ١٠ - علم الاقتصاد (جزئين) تأليف بومول وجادلر (ترجمة المؤلف بالاشتراك مع آخرين)
- ١١ - التصنيع في المناطق المختلفة اقتصاديا - تأليف ارثر لويس
- ١٢ - العالم في القرن العشرين - تأليف لويس سنايدر

جدول الخطأ والصواب

لقد وقعت أخطاء مطبعية أثناء الطبع على الرغم من الجهد الذي بذلناها لتلافي وقوع مثل هذه الأخطاء . وقد أدرجنا تلك الأخطاء في الجدول التالي فيرجى من القارئ الكريم تصحيحها قبل أن يبدأ بقراءة الكتاب وبمكرراً

الصفحة	السطر	الخطأ	الصواب
٢٥	١٧	يفير	يعتبر
٣٠	١٧	اسياسيا	اساسيا
٣١	٢	اراءها	اداءها
٣١	٨	وللتحويل	والتمويل
٣٣	١٢	Interdep	Interdependence
٣٥	١٠	Iuput	Input
٣٩	١٨	ثرف	حرف
٤٣	١	Intrastaucture	Infrastructure
٤٥	١٠	التحرير	التحري
٤٨	١١	بعد	بمعد
٥٠	٨	وعمة اجنبية	تحذف
٥٠	١٠	متوازية	متوازن
٥٦	١	وزيادة	وزيادة الدور
٦٠	٨	لا يتجاوز	لا يتجاوز
٦٨	١	الفرصتين	الفرضين
٩٥	١	لصناعة	لصناعة
١٠٧	١٤	بعد	بعد ان
١١٣	٩	الفرض	الفرض

الأهداف	الأهدات	١	١١٧
الموصل	الوصل	٥	١٢٦
الالتئام	الانماء	١٠	١٢٧
دلت	حاولت	٣	١٢٨
تنبعث	تبعث	٥	١٣١
انه تتركز	انه ان تتركز	٩	١٤٩
تكوين	تكون	١٦	١٤٩
المقاصة	القاصة	٢٢	١٤٩
رابعا	ثالثا	١٠	١٥٠
اقتصاد	الاقتصاد	٩	١٥٣
تريده	تريده	٢٤	١٦١
فان هذه	من هذه	١	١٦٣
ان	اي	٢١	١٦٥
مع قطاع القوى مع قطاعات الاقتصاد القوى		٣	١٧١
التجارة	التارة	١٢	١٨٨
الاغراق فيه	الاغراض فيه	١٢	٢٠٢
بحيث تعكس حاجة	بحيث حاجة	٢	٢٠٩
تتميع	يتمتع	٢٢	٢٠٩
تكافأ	ثيب	٢٤	٢٤٤
الاتصار	الاقتصار	١٣	٢٤٦
ويقيد	ويقيد	١	٢٤٧
لا تصب	لا تصبت	١٦	٢٤٩
حجم	حسم	٧	٢٥١
الاذغار	الادصار	١٤	٢٥١

PUBLIC SECTOR IN IRAQ

An economic study dealing with the founding and Development of the Public Sector in IRAQ, and the up-to-date Scientific techniques for the Promotion of its efficiency And effectiveness in the IRAQI economy .

BY

SAEED A. SAMARIE

1971

السعر ١٢٥٠ دينار